

من الفكر
السياسي
في العراق

الدار المصرية للتأليف والترجمة

نظريّة الطبقة المتحرّرة

تأليف
نور شتاتين قبلن

ترجمة: محمود محمد موسى

مراجعة: الدكتور إبراهيم سعد الدين

من الفكر
السياسي
والاشتراكي

نظريّة الطبقة المترفة

تأليف
ثورشتاين ثبلن

ترجمة : محمود محمد موسى مراجعة : الدكتور إبراهيم سعد الدين

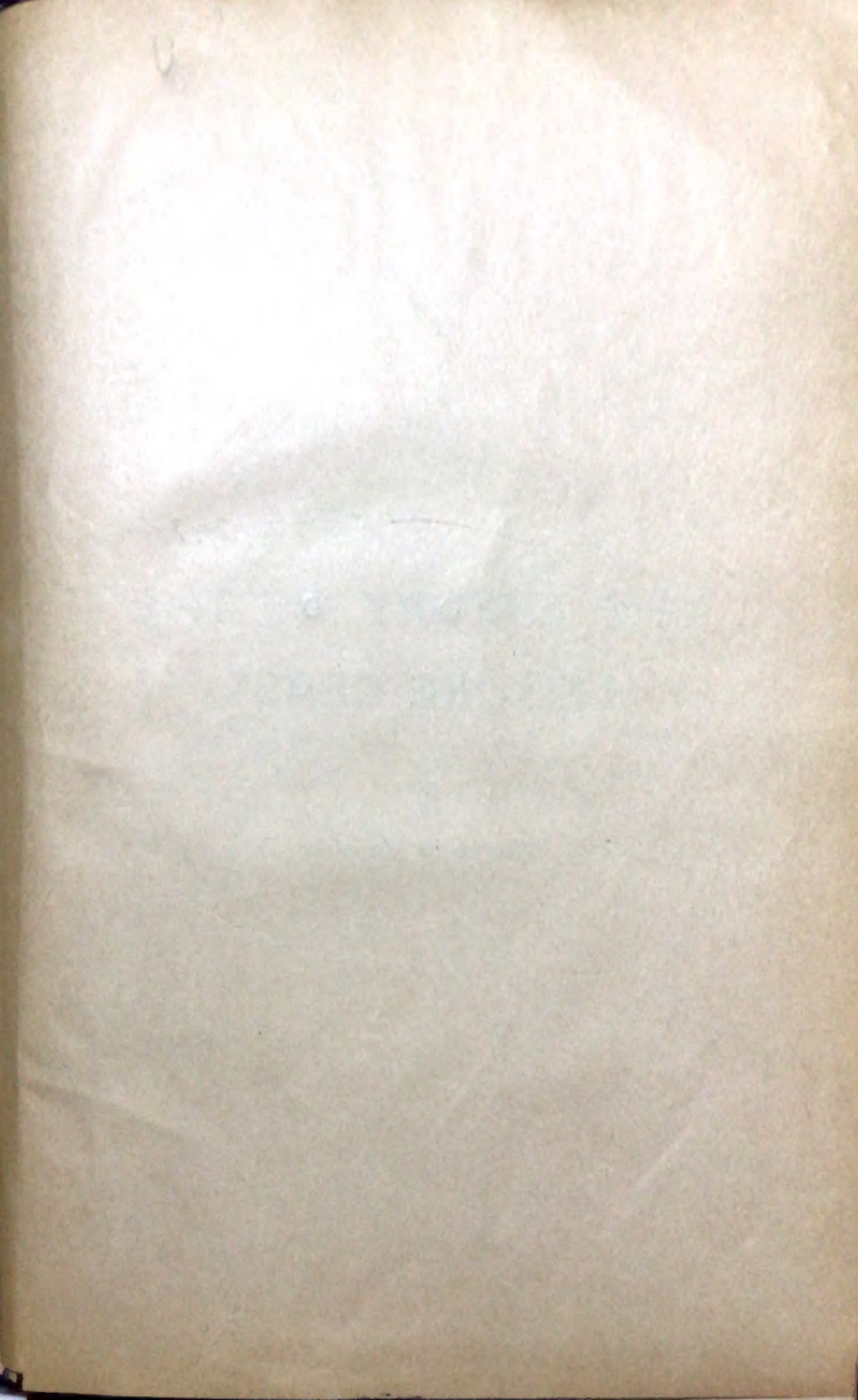
١٤٠ الدار المصرية للتأليف والترجمة

هذه ترجمة كاملة لكتاب :

THE THEORY OF THE LEISURE CLASS

By

Thorstein Verblen



تمهيد

غرض هذا البحث مناقشة مركز الطبقة المترفة وقيمتها من حيث كونها عاملاً اقتصادياً في الحياة الحديثة . ولكننا قد وجدنا أن قصر البحث داخل هذه الحدود دون أن نتعدها أمر غير مستطاع . فقد وجدنا من الضروري أن نوجه بعض الاهتمام الى منشأ هذا النظام وتطوره . وكذلك الى مظاهر الحياة الاجتماعية التي لا تدخل عادة في نطاق العوامل الاقتصادية .

وهذا البحث يسير في بعض مراحله على أسس من النظريات الاقتصادية أو التعميمات الاثنولوجية التي قد تكون - الى حد ما - غير مألوفة . ولكني أرجو أن يوضح الباب الاول طبيعة هذه المقدمات النظرية توضيحاً يكفي لكشف كل غموض . ويستطيع القارئ ان يجد مزيداً من الايضاح عن المقدمات النظرية التي يتناولها هذا الكتاب . وذلك في سلسلة من المحاضرات وردت بالجزء الرابع من مجلة علم الاجتماع الأمريكية American Journal of Sociology عن « غريزة المهارة في العمل ومتاعبه » The Instinct of Workmanship and the Iksomeness of Labour . و « الخطوات الأولى في سبيل التملك » The Beginnings of Ownership and « مركز المرأة غير اللائق » The Barbarian Status of Women

ولكن هذا البحث لا يركز على هذه التعميمات التي تعتبر حديثة الى درجة ما بطريقة تفقدها قيمتها بصفتها تفصيلاً لنظرية اقتصادية . لو أن هذه التعميمات الحديثة لم تستقر في مفهوم القارئ لافتقارها الى الدعم بالاسانيد والبيانات .

وقد فضلنا ان نختار بيانانا التي استخدمناها للتدليل على صحة البحث أو تدعيمه من واقع الحياة اليومية عن طريق ملاحظتنا المباشرة أو العرف المألوف ولم نتخيرها من مصادر مجهولة أو بعيدة عن المألوف . يدفعنا الى هذا أن هذه الطريقة أسهل تناولاً من جهسية . وانها تستبعد احتمالات سوء فهم حقيقة الظواهر المألوفة للناس من جهة أخرى . وبقيننا أن أحداً لن يجد غشاضة على ذوقه الأدبي أو استعداداً العلمي في استخدامنا

لهذه الحقائق المألوفة أو بما يبدو في بعض الأحيان أنه حرية في تناول
ظواهر عامة أو ظواهر كانت علاقتها الدقيقة بحياة الرجال تمنعهم أحيانا من
مناقشتها مناقشة اقتصادية .

مثل هذه الشواهد التي نأخذها من مصادر بعيدة . وكذا كل عناصر
النظريات والاستنتاجات التي نأخذها عن العلوم الاثنولوجية ، هي أيضا
من النوع المعتاد السهل . ويمكن أن يتعقبها المطلعون الى مصادرها الأولى .
وعلى ذلك لم ننتقد بما جرى عليه العرف من ايراد المصادر ومؤلفيها .
وكذلك المقتبسات القليلة التي أوردناها على سبيل الايضاح قبل كل شيء ،
هي أيضا مما يمكن ادراكه بسهولة كافية دون الاسترشاد بتحديد المصدر .

الفصل الأول

تقديم

ان نظام الطبقة المترفة يوجد على اتمه فى المراحل العليا لاية ثقافة همجية ، كما كانت الحال مثلا فى أوربا الاقطاعية أو اليابان الاقطاعية . وفى مثل هذه المجتمعات تراعى الفوارق بين الطبقات بدقة شديدة ، وأهم مظهر ذى مغزى اقتصادى واضح من مظاهر الفوارق بين الطبقات هو التمييز بين الاعمال التى تختص بها كل طبقة من طبقات المجتمع العديدة . فالطبقات العليا هى بحكم العرف معفاة أو ممنوعة من ممارسة المهن الصناعية ، لأنها تدخر لمهن خاصة ذات نصيب خاص من التشريف . ومن أشهر الاعمال التى ينظر اليها فى أى مجتمع اقطاعى نظرة الشرف والاحلال فى الحرب ، وتأتى بعده مباشرة الوظائف الدينية . فاذا لم يكن المجتمع الهمجى مجتمعاً حربياً الى حد كبير فقد يكون للوظائف الدينية مكان الصدارة ثم يأتى فى الحرب بعدها فى المحل الثانى . ولكن القاعدة تسرى فى الحالىين دون استثناء يذكر ، وهى ان الطبقات الراقية ، سواء من رجال الدين أو رجال الحرب ، معفاة من القيام بالاعمال الصناعية وهذا الاعفاء هو التعبير الاقتصادى عن مركزها الاجتماعى الممتاز . ونستطيع ان نضرب من الهند البراهمية مثلا يوضح اعفاء هاتين الطبقتين من الأعمال اليدوية . اننا نجد فى المجتمعات التى تنتمى الى الثقافة الهمجية الراقية تمييزا شديدا بين الاقسام المختلفة التى تنقسم اليها الطبقات التى يمكن ان نطلق عليها اسم الطبقات المرفهة ، وهناك بالمثل فروق شديدة بين المهن التى يمتنها كل قسم منها . والطبقات المرفهة على العموم تشمل طبقة النبلاء وطبقة رجال الدين وعددا كبيرا ممن يسرون فى ركا بهم . والمهن التى يمتنها كل قسم تتنوع أيضا بنفس الدرجة ، ولكنها جميعا تشترك فى صفة عامة هى انها لا تمت الى العمل اليدوى بأية صلة ، وهذه المهن غير الصناعية يمكن ان نجعلها فنقول انها أعمال الحكم والحرب والدين والرياضة .

٢١٩١٥٩

أصلها من الطبقة المترفة

وتنشأ الطبقة المرفهة فى طور مبكر من أطوار الهمجية ، وإن لم يكن هو أقدم أطوارها ولكنها توجد فى صورة أقل تمايزا ، فلا الفروق بين الطبقات ولا التمييز بين أنواع المهن الخاصة بالطبقات المرفهة توجد بهذه الدرجة من الدقة والتشابه . ونستطيع أن نشاهد هذا الطور من أطوار التقدم واضحا بين سكان جزر بولينيزيا عامة ، مع فارق واحد هو أنه نظرا لانعدام أماكن الصيد على نطاق واسع فإن مهنة الصيد لم تكن تحتل مكان الشرف فى نظام حياتهم . وكذلك نجد فى المجتمع الايسلندى على عهد الساجا مثلا جيدا من أمثلة هذا النظام . وفى مثل هذا المجتمع توجد حدود صارمة بين الطبقات وبين المهن الخاصة بكل طبقة ، فالاعمال اليدوية والصناعية وكل ما له صلة بالاعمال اليومية التى يمارسها الناس للحصول على القوت ، كلها من عمل الطبقة الدنيا دون غيرها . وهذه الطبقة الدنيا تشمل الرقيق ومن اليهم من الاتباع ، كما تشمل فى العادة جميع النساء . فإذا كان هناك عدة درجات للاستقرارية فإن نساء الطبقة العليا يعقبن عادة من الاعمال الصناعية أو على الأقل من النوع الشاق من الاعمال اليدوية . أما رجال الطبقات العليا فلا يعفون من الاعمال اليدوية فحسب بل هى محرمة عليهم أيضا بمقتضى التقاليد الموروثة ، وأنواع الاعمال التى يجوز لهم ممارستها محدودة تحديدا دقيقا ، وهى كما سبق أن ذكرنا ، اعمال الحكم والحرب والدين والرياضة . وهذه السبل الأربع من سبل النشاط تتحكم فى نظام حياة الطبقة العليا .

أما الاشخاص ذوو المراكز السامية كالمملوك والزعماء فإن هذه هى انواع النشاط الوحيدة التى يسمح لهم العرف والفروق فى المجتمع بممارستها . بل الواقع أن المجتمعات التى تقدم فيها هذا النظام تعتبر الرياضة من الأمور التى لايجوز أن يمارسها ذوو المراكز السامية . أما الذين ينتمون الى أدنى درجات الطبقة المترفة فيمكنهم امتحان مهن أخرى معينة ، ولكنها جميعا تعتبر مهن ثانوية أو احتياطية مهنة أو أخرى من المهن التى تمتاز بها الطبقة المترفة . ومن هذه المهن الثانوية مثلا صناعة الأسلحة والمعدات الحربية وقوارب الحرب والعناية بها ، واعداد الخيل والكلاب والصقور للصيد ورعايتها ، واعداد الأدوات المقدسة ، وما الى ذلك . أما الطبقات الدنيا فلا يحل لها ممارسة مثل هذه الاعمال الشرفية الثانوية الا ما كان منها ذا صفة صناعية لاجدال فيها ولا تمت بغير سبب بعيد للاعمال التى تتميز بها الطبقة العليا .

فإذا رجعنا الى الوراء خطوة قبل ظهور الثقافة الهمجية العليا ونظرنا الى درجات من الهمجية أدنى منها فلن نجد الطبقة المترفة قد بلغت تلك الدرجة من التطور ، لكن هذه الهمجية الدنيا توضح العادات والدوافع

والظروف التى نشأ منها نظام الطبقات المترفة ، وتعين الخطوات الأولى لظهوره . والقبائل الرحل التى تعيش على القنص فى جهات مختلفة من العالم توضح هذا المظهر البدائى من مظاهر التمييز بين الطبقات . وأية قبيلة من القبائل التى تعيش على القنص فى أمريكا الشمالية تقدم لنا مثلا ملائما يوضح هذه الحقيقة . وليس بوسعنا أن نقول أن هذه القبائل بها طبقات مترفة محددة . لكن هناك تمييزا فى الوظائف وتميزا بين الطبقات على أساس هذا التفريق ، لكن إعفاء الطبقة العليا من العمل لم يتطور الى الحد الذى جعلنا فى حل من تسميتها « الطبقة المترفة » . والقبائل التى تعيش على هذا المستوى الاقتصادى قد وصلت فى التمييز الاقتصادى الى الدرجة التى جعلتها تضع حدا فاصلا بين الأعمال التى يمارسها الرجل والتى تمارسها المرأة ، وهو تمييز ذو طبيعة تبعث على الحقد ، فان النساء فى جميع هذه القبائل تقريبا يقتصر عملهن بحكم التقاليد الموروثة على تلك المهن التى هى نواة للأعمال الصناعية التى تظهر فى الطور التالى من أطوار التقدم ، بينما الرجال يحرم عليهم أداء هذه الأعمال الشاقة ويدخرون للحرب والقنص والرياضة والوظائف الدينية . والناس فى العادة يراعون هذه الفروق مراعاة دقيقة .

وتقسيم العمل على هذه الصورة يتفق والتمييز بين الطبقة الكادحة والطبقة المترفة كما يظهر فى الثقافة الهمجية العليا ، وكلما زاد تنوع الأعمال وزاد التخصص فيها زادت حدة الخط الفاصل بين الأعمال الصناعية وغير الصناعية . ومهنة الرجل كما هى محددة فى أطوار الهمجية الأولى ليست هى الأصل الذى نشأ عنه فيما بعد أى تقدم ملحوظ نحو الصناعة . فهذه المهنة لا يبقى لها أثر فى مراحل التطور الأخيرة الا فى المهن التى لا تعتبر صناعية - كالحرب والسياسة والرياضة والدراسة والوظائف الدينية . وليس لهذه القاعدة استثناءات تستحق الذكر سوى بعض الأعمال المتعلقة بصيد السمك وبعض الأعمال البسيطة التى ليست بالتأكيد أعمالا صناعية ، كصناعة الأسلحة واللعب وأدوات الرياضة . والحقيقة أن جميع الأعمال الصناعية قد نشأت عن الأعمال التى كانت الجماعات البدائية تختص بها النساء .

والأعمال التى يقوم بها الرجال فى الثقافات الهمجية لا تقل أهمية لعباء الجماعة عن الأعمال التى تؤدىها النساء ، بل إن عمل الرجال قد يسهم فى توفير الطعام والضرورات الأخرى التى تستهلكها الجماعة بنفس القدر الذى تسهم به أعمال النساء . والحقيقة أن عمل الرجال ذو طابع إنتاجى واضح الى حد أن كتب الاقتصاد تشير الى عملية القنص بصفتها نوعا من الصناعة البدائية ، لكن صاحب الثقافة البدائية لا ينظر الى الأمر هكذا ،

فهو فى نظر نفسه ليس عاملا ، ومن هنا لايعتبر نفسه فى مرتبة واحدة مع النساء ، ولا يعتبر عمله من نوع الأعمال والصناعات المهنية التى تؤديها النساء بحيث يصح الخلط بينها وبين أعمال النساء . فهناك فى جميع المجتمعات الهمجية شعور عميق بالتمييز بين أعمال الرجال وأعمال النساء فان عمل الرجل قد يساعد على توفير الطعام للمجموع ، ولكنه يشعر ان ذلك يتم عن طريق امتياز ومهارة من نوع لا يمكن المقارنة بينه وبين أعمال المرأة الروتينية التى لا تحتاج الى مهارة ، دون أن تعتبر هذه المقارنة اهانة للرجال .

فاذا رجعنا الى الوراء فى سلم التقدم الثقافى - بين الجماعات المتوحشة - وجدنا هذا التفريق أقل احكاما ووجدنا التمييز المثير بين الطبقات وبين المهن أقل استقرارا وأقل تحديدا . ومن الصعب أن نجد جماعات متوحشة بدائية خالصة . فقليل فقط من هذه المجتمعات أو الجماعات التى تسمى متوحشة لا يبدو انها بلغت فى وقت من الاوقات مرحلة ثقافية ارقى مما هى عليه الآن ثم ارتدت بعد ذلك الى مرتبة ثقافية ادنى . لكن هناك جماعات يبدو أن بعضها لم يتعرض لمثل هذا الارتداد ، لا تزال تتمسك بآثار التوحش البدائى ، وهؤلاء تختلف ثقافتهم عن ثقافة المجتمعات الهمجية فى أنها تخلو من طبقة مترفة كما تخلو الى حد كبير من الاتجاهات الروحية التى يقوم عليها نظام طبقة المترفين . وهذه المجتمعات الهمجية البدائية التى لا تعترف بالتدرج الطبقي لا تزيد على نسبة تافهة من مجموع الجنس البشرى . ومن أحسن الأمثلة التى يمكن أن نجدها لمثل هذا التطور الثقافى هى تلك التى نجدها فى قبائل اندامان وقبائل التودا التى تقطن تلال نلجيري . فنظم الحياة بين هذه القبائل عندما عرفهم الأوربيون أول مرة تبدو متشابهة تماما من حيث انعدام الطبقة المترفة . وهناك مثل آخر نستطيع ذكره هو مثل قبائل الاينو بجزيرة يزو ، كما نستطيع أيضا أن نذكر بعض قبائل البشمن والاسكيمو ، ولو أننا غير متأكدين من انعدام الطبقة المترفة بينهم ، ونستطيع أن نضيف اليهم أيضا بعض جماعات البويبلو Pueblo على اننا أيضا أقل تأكدا فيما يتعلق بهم . ومعظم المجتمعات التى ذكرناها هنا، ان لم تكن جميعها ، قاء تكون أمثلة لمجتمعات تدهورت من مراحل البربرية الراقية ، لا أمثلة لمجتمعات ذات ثقافة لم ترتفع قط فوق مستواها الحاضر . فاذا كان الأمر كذلك فان فى ضربنا المثل بهم شيئا من التساهل ، ولكنهم مع ذلك قد يكونون شاهدا يؤيد نفس الراى كما لو كانوا فعلا من الشعوب البدائية .

هذه المجتمعات التى تخلو من طبقة مترفة محددة يشبه بعضها بعضا أيضا فى مظاهر معينة تتعلق بكيانها الاجتماعى وطرق حياتها ، فهى

يعيش في جماعات وسيلة العدد ذات نظام بسيط يرجع في نشأته الى عهود قديمة ، وعم في العموم مسالمون وغير رحل وفقراء وليست الملكية الفردية من المظاهر السائدة في نظامهم الاقتصادي ، وهذا لا يعنى بالضرورة أن هذه الجماعات هي أصغر الجماعات الموجودة في الوقت الحاضر ، أو أن كيانهم الاجتماعي هو من جميع الوجوه أقلها تمييزا بين الطبقات . وكذلك لا يعنى هذا أن هذه الجماعات تشمل بالضرورة جميع المجتمعات البدائية التي لا نعرف نظاما محددا للملكية الفردية . لكن علينا أن نلاحظ أن هذه الجماعة يبدو أنها تشمل أكثر الجماعات البدائية حبا للسلام - بل ربما تشمل جميع الجماعات البشرية التي تمتاز بحبها للسلام . والحقيقة أن أبرز طابع عام يميز أفراد مثل هذه المجتمعات هو نوع معين من العجز اللطيف عندما يقابلهم عدو بالقوة أو الخديعة .

والأدلة التي نستطيع أن نستمدّها من احوال الجماعات التي لا تزال في أدنى مراحل التقدم ومن ملامح ثقافتها تبين أن نظام الطبقة المترفة قد ظهر بالتدرج أثناء تحولها من الوحشية البدائية الى الهمجية ، أو بتعبير أدق ، أثناء الانتقال من الحياة السلمية الى الحياة الحربية . ويبدو أن الظروف التي أوجبت هذا التحول الشامل هي :

١ - ان الجماعات كانت لها قبل ذلك طرق خاصة في الحياة (في الحرب أو في قصص الحيوانات الضخمة أو كليهما) أي أن الرجال وهم الذين تتكون منهم نواة الطبقة المترفة في مثل هذه الاحوال ، لا بد أنهم كانوا قبل ذلك قد اعتادوا البطش بغيرهم سواء بالقوة أو بالخديعة .

٢ - ان موارد العيش لا بد أن تكون ميسورة بدرجة تسمح باعفاء نسبة كبيرة من الجماعة من القيام بأعمال روتينية دائمة . وظهور طبقة من المترفين هو وليد تفرقة سابقة بين أنواع المهن ينظر الناس بمقتضاها الى بعض المهن على أنها محترمة وإلى البعض الآخر على أنها لا تستحق الاحترام . فالمهن التي تستحق الاحترام كانت - من وجهة نظر هذا التفريق القديم - هي التي نستطيع أن نسميها أعمالا بطولية ، أما التي لم تكن تستحق الاحترام فهي الاعمال اليومية الضرورية التي لا تنطوي على أي عنصر من عناصر البطولة .

هذا التمييز ليس له في المجتمع الصناعي الحديث إلا مغزى ضئيل ، ومن أجل هذا لم يلق من كتاب الاقتصاد اهتماما يذكر . وهو اذا نظرنا اليه في ضوء الآراء الحديثة التي سار على هديها الجدل الاقتصادي ، يسدو شكليا وغير ذي موضوع ، ولكنه رغم ذلك يتشبث بالاستمرار في الحياة الحديثة ، يشهد على ذلك ما نراه - على سبيل المثال - من عزوفنا التقليدي

الظروف التي
أوجبت التحول
من الحياة
السلمية إلى
الحياة الحربية

عن الأعمال البدوية . وهو تمييز دو طابع شخصي - خارج النماى وطابع الضعة . وفي المراحل الأولى للثقافة ، عندما كانت هذه المرد الذاتية ذات اثر مباشر وواضح فى تشكيل مجرى الحوادث ، كان تصور القوة ذا اثر اكبر فى طرق الحياة اليومية ، وكان اهتمام الناس يركز حول هذه الحقيقة الى درجة اكبر . ومن هنا كان يبدو أن التفريق القائم على هذا الأساس أكثر حتمية وأشدّ تحديدا للسلطة والنفوذ مما هى الحال فى الوقت الحاضر . وعلى هذا فان ذلك التمييز - بصفته حقيقة واقعة من حقائق التطور - هو تمييز حقيقى يقوم على دعائم صحيحة وثابتة .

ان الأساس الذى يقوم عليه فى العادة التمييز بين الحقائق يتغير تبعا لتغير الزاوية التى ينظر منها عادة الى الحقائق ، ومظاهر الحقائق التى بين ايدنا تزداد وضوحا واهمية كلما تركز حولها اهتمام الناس فى أى وقت من الأوقات . وأى أساس معين من الأساس التى يقوم عليها ذلك التمييز يبدو غير واقعى فى نظر أى فرد اذا نظر اليها من زاوية مختلفة وقومها من أجل غرض مختلف ، فان عادة التمييز بين الأغراض المتباينة واتجاهات النشاط وتبويبها موجودة بالضرورة فى كل زمان ومكان ، اذ لاغنى عنها لى يرسم الانسان طريقه فى الحياة . ووجهة النظر المعينة أو الطابع المعين الذى يقع عليه اختيارنا النهائى فى تبويب حقائق الحياة يتوقف على المصلحة التى من أجلها نقوم بالتمييز بين الحقائق . وعلى ذلك فان الأساس الذى نبني عليها ذلك التمييز ، وكذلك القاعدة التى نسير عليها فى تبويب الحقائق ، تتغير باستمرار كلما زاد نمو الثقافة ، لأن الهدف الذى من أجله نتمسك بحقائق الحياة يتغير ، وكذلك تتغير بتغيره وجهة نظرنا اليها ، حتى ان المظاهر الخاصة البارزة التى تمتاز بها مهنة ما أو وظيفة أو طبقة اجتماعية فى مرحلة معينة من مراحل الثقافة ، لا تبقى لها نفس الاهمية النسبية عندما يتغير الهدف من تبويبها فى مرحلة ثقافية تالية .

لكن تغير القيم ووجهات النظر لا يحدث الا بالتدريج ، ويندر أن يؤدى الى تخلى الانسان عن رأى أو الى مقاومته لهذا الرأى . والناس لا يزالون كعادتهم يفرقون بين الأعمال الصناعية وغير الصناعية ، وهذا التمييز الحديث هو مظهر متطور من تمييز الجماعات المتبربرة بين الأعمال التى لها طابع البطولة وبين الأعمال الروتينية العادية . فان الناس لا يزالون يشعرون ان اعمالا كالحرب والسياسة والوظائف الرئيسية والترفيه عن الجماهير كلها أعمال تختلف من أساسها عن الأعمال التى تتعلق بانتساج ضرورات الحياة المادية . على أن الخط الدقيق الفاصل بين هذين النوعين من المهن ليس كما كان فى نظم الحياة الهمجية الأولى ، ولكن التمييز الاجمالى بينهما لا يزال عالقا بأذهان الناس لم يتخلوا عنه تماما .

والحق أن التعبير الذي يحس به الناس في الوقت الحاضر يقضي بأن
أى مجهود لا يمكن ، يعتبر صناعيا إلا اذا كان الغرض النهائي منه استخدام
أدوات غير بشرية ، ولهذا لا يعتبرون استخدام الإنسان للإنسان من الأعمال
الصناعية ، ولكن كل جهد بوجه إلى رفع مستوى الحياة البشرية عن طريق
استغلال الموارد غير البشرية التي تتوفر في البيئة يعتبر عملا صناعيا .
و « غلبة الإنسان على الطبيعة » تعتبر في نظر الاقتصاديين الذين لا يزالون
يحفظون بالآراء التقليدية القديمة أنها هي الحقيقة التي تميز الانتاجية
الصناعية ، وهذه السيطرة الصناعية على الطبيعة تشمل في رأيهم سيطرة
الإنسان على حياة الحيوان وعلى قوى سائر العناصر ، وهم بهذا يرسمون
خطا يفصل بين الإنسان وبين المملكة الحيوانية .

وهذا الخط لا يرسم — في أوقات أخرى وبين أقوام طبعوا على مفاهيم
تختلف عن مفاهيمنا — لا يرسم كما نرسمه نحن اليوم تماما . ففي طرائق
الحياة البربرية أو الهمجية يرسم هذا الخط في موضع آخر وبطريقة
مختلفة . وهناك بين جميع المجتمعات التي تعيش في ظل الثقافة البربرية
شعور حاد بالتعارض بين مجموعتين كبيرتين من الظاهرات يضع الرجل
المتبربر نفسه داخل أحدهما ، بينما الأخرى تشمل في نظره المواد اللازمة
لحفظ الحياة . فهناك تعارض محسوس بين الظاهرات الاقتصادية وغير
الاقتصادية ، ولكنهم لا يفهمونه بمعناه الحديث ، فهو ليس تعارضا بين
الإنسان وبين مملكة الحيوان ، بل الأشياء الناشطة والأشياء الجامدة .

وبما كان من المبالغة في الاحتياط الآن أن نوضح أن عقيدة المتبربرين
التي قصدنا التعبير عنها هنا بكلمة « ناشطة » لا تحمل نفس المعنى الذي
قد ينطوي عليه لفظ كائنات « حية » فإن الأول لا يشمل جميع الكائنات
الحية ، مع أنه يشمل كثيرا من الكائنات غير الحية . فبعض الظاهرات
الطبيعية المحسوسة كالعواصف والأمراض ومساقط المياه تعتبر في نظرهم
أشياء ناشطة بينما الفواكه والعشب ، بل وبعض الكائنات الصغيرة كذباب
المنزل والديدان وبعض القوارض والفنم لا تعتبر من الكائنات « الناشطة »
إلا إذا ذكرت مجتمعة . وهذا الاصطلاح كما نستعمله هنا لا يعنى بالضرورة
أن للكائن روحا تحل فيه . وعلى ذلك فإن مفهوم مثل هذه الأشياء لدى
المتبربرين أو المتوحشين ينم عن الأشياء ذات القوة التي تنعكس في قدرتها
على خلق الحركة . وفي نطاق هذا المفهوم يدخل عدد كبير من أنواع المواد
والظاهرات الطبيعية . ومثل هذا التمييز بين الأشياء « الجامدة » والأشياء
« الناشطة » لا يزال مستقرا في طرق تفكير الأشخاص الذين لا يتدبرون ،
ولا تزال ذات تأثير عميق على النظرية السائدة عن الحياة البشرية والعمليات

الطبيعية لكنها لا تتغفل في حياتنا اليومية الغفل الواسع في حياة الجماعات التي لا تزال في المراحل الاولى من مراحل ثقافتها وعقائدها ، ولا التغفل الذي يجعل له عليها عواقب فعلية بعيدة الابر .

والمبررون يرون أن « تصنيع » المواد التي توفرها لهم الطبيعة « الجامدة » واستخدامها يدخلان في باب من ابواب النشاط على مستوى يختلف اختلافا تاما عن علاقته بالاشياء والقوى « النشطة » ، وقد يكون الخط الفاصل بين الاثنين غامضا ومتغيرا ، ولكن التمييز العام بينهما حقيقي وفعال بدرجة تجعله ذا اثر كبير في نظم الحياة بين هؤلاء الناس . ويلعب خيال المتبرير دوره فينسب الى مجموعة الاشياء التي يعتبرها « ناشطة » أن نشاطها هادف أو غائي . وهذا الاعتقاد الذي يقول بأن كل نشاط انما يبذل لتحقيق غرض معين هو الذي يجعل من أية مادة أو أية ظاهرة حقيقة « ناشطة » . وأينما التقى المتوحش أو المتبرير الذي لا يزال على طبيعته بنوع من نشاط القوى الطبيعية يفرض نفسه عليه ، فانه يفسره على النحو الذي يستطيع ان يدركه - التفسير الذي يقرن في قراره نفسه بالنشاط الذي يقوم هو به . وعلى ذلك يعتبر مثل هذا النشاط في نظره شيئا شبيها بعمل الانسان ويعتبر الاشياء « النشطة » من هذه الناحية شبيهة بالعامل البشري . والظواهر التي لها هذه الخاصية - لاسيما ماكان منها ذا طبيعة غامضة أو محيرة بدرجة ملحوظة - يجب مقابلتها بروح مختلفة وباستعداد من نوع يختلف عن النوع اللازم لمقابلة الاشياء « الجامدة » . والنجاح في مقاومة مثل هذه الظواهر هو نوع من البطولة اكثر منه نوعا من الصناعة ، وهو اثبات للشجاعة لا للمهارة في العمل .

وعلى هدى هذا التمييز الساذج بين الاشياء « الجامدة » والاشياء « النشطة » يميل نشاط المجتمعات البدائية الى ان ينقسم قسمين نستطيع أن نسميهما في عرف الاصطلاح الحديث « أعمال البطولة » و « أعمال الصناعة » . وتعنى الصناعة في هذه الحالة كل مجهود يتجه الى خلق شيء جديد بغرض حديد يكتسبه على يدي صانعها الذي يشكلها من مادة « جامدة » غير « ناشطة » ، بينما تتضمن أعمال البطولة ، من حيث انها تتمخض عن شيء مفيد لمن يؤديها ، تحويل الطاقات التي كان يوجهها قبل ذلك عامل مختلف الى غرض ما ، الى خدمة أهداف القائم بالعمل البطول . ونحن لانزال حتى الآن نتكلم عن المادة الخام بشيء من ادراك المتبريرين لما ينطوي عليه الاصطلاح من مغزى عميق .

والتمييز بين أعمال البطولة والاعمال الكادحة يتلاءم مع فرق موجود بين الجنسين فالجنسان يختلفان ، لا في القامة والقوة العضلية فحسب ، بل

قد يكون اختلافهما في البليغ أكثر وضوحا . ولا بد أن هذا الاختلاف قد أدى في العصور القديمة إلى تقسيم العمل بين الجنسين على أساسه . فعهد إلى الرجال القيام بجميع أوجه النشاط التي تحتاج إلى نوع من البطولة ، إذ أنهم أقوى بنية وأضخم جنة وأقدر على تحمل الجهد العنيف الفجائي ، وأكثر مهلا لحماية حقوقهم وبذر الجهد في سبيل التفوق والمبادأة بالعدوان . والفروق بين الجنسين في ضخامة الجثة والخصائص الفسيولوجية وفي الطباع قد يكون طفيفا بين أفراد الجماعات البدائية . والواقع أنه يبدو قليلا نسبيا وعديم الأثر بين بعض المجتمعات القديمة التي نعرفها . كالقبائل التي تسكن جزر اندامان مثلا . لكن ما إن يبدأ تفريق في الاختصاص قائم على أساس الفروق في البنية وعلى التناحر بين الجنسين حتى تبدأ الفروق الأصلية بين الجنسين في الإزدياد . وحينئذ تبدأ عملية جديدة تؤدي إلى اكتساب مزيد من الصفات الجديدة التي تجعل الفرد أكثر صلاحية للتقسيم الجديد للعمل ، لا سيما إذا كانت ظروف البيئة أو كان الحيوان الذي تعيش عليه الجماعة بحيث تتطلب استخدام الإنسان لأقوى مواهبه . فمطاردة الإنسان باستمرار لحيوانات الصيد الكبرى تتطلب كثيرا من صفات الرجولة كقوة البنية وسرعة الحركة وشدة المراس ، وهي لهذا لا يمكن إلا أن تعجل بزيادة التفريق بين أعمال كل من الجنسين . فإذا حدث أي اتصال عدائي بين الجماعة وبين جماعات أخرى فسرعان ما يتخذ التفريق في العمل بين الجنسين مظهرا جديدا هو التمييز بين أعمال البطولة وأعمال الصناعة .

وينتهي الأمر في مثل هذه الجماعات القديمة التي تعيش على القنص بأن يضطلع الرجال القادرون بالحرب والقنص ، بينما تقوم النساء بما قد يكون هناك من عمل آخر يتطلب الأداء . ولهذا كان سائر أفراد الجماعة الذين لا يصلحون لأعمال الرجال يوضعون فيما يختص بهذه الناحية ، في طبقة واحدة مع النساء . لكن القنص والحرب اللذين يقوم بهما الرجال يشتركان في صفة عامة ، فكلاهما بطبيعته يحتاج إلى التفكير والتخطيط ، والقناص والمحارب كلاهما يحضن ثمرة لم يزرع بذورها ، ومن الواضح أن استخدامهما القوة والذكاء في الدفاع عن حقوقهما يختلف عما تقوم به النساء من عمل روتيني لا يحتاج إلى ذكاء ولا بد لذلك أن يعد عملا إنتاجيا ، بل يعتبر عمل الرجال بالحرى من أعمال أخذ الأشياء غصبا ، ولما كان هذا هو العمل الذي يقوم به الرجال في المجتمعات الهمجية ، عندما يبلغ أقصى درجة من التطور وأوسع مدى من الاختلاف عن عمل النساء ، فإنهم ينظرون إلى كل عمل لا يحتاج إلى البطولة على أنه لا يليق بالرجال . فإذا ما استقر هذا الاعتقاد في الأذهان نظر إليه المجتمع على أنه القانون العام للسلوك ، حتى أنهم في هذا الطور من أطوار الثقافة ليعتبرون أن أية مهنة أو أية وسيلة من وسائل الحصول على المقتنيات غير لائقة بالرجل الذي يحترم نفسه إلا

١. كانت تنطوي على عمل من أعمال البطولة - الفسوة أو الخديعة . فإذا استقر هذا الاعتقاد وساد وأصبح مبررا من بقية المجتمع أصبح من الحقوق المسلم بها للرجل القوي البنية أن يفعل وان يدمر أى مناسبات يحاول أن يفارمه أو يخادعه ، وان يغلب ويخضع أية قوى خارجة تحاول أن تظهر نفوذها بالخروج على طاعته . وفى كثير من الجماعات البدائية يستند تمسك الناس بهذا الفريق النظرى بين أعمال البطولة وأعمال الكدح الى درجة أن الرجل اذا قنص حيوانا فإنه لا يجب ان يحمله معه الى المنزل بل عليه ان يرسل امرأة لتقوم بهذا العمل المهن .

ان التفريق بين الرجل والمرأة هو كما اشرنا آنفا تمييز بين انواع المهن . فالأعمال التى يمكن أن تدخل فى باب البطولة أعمال لائقة وكريمة وجديرة بالاحترام . لكن ما عداها من المهن التى لا تنطوي على عنصر البطولة هذا . وخاصة تلك المهن التى تنطوي على المذلة أو الخضوع ، مهن غير لائقة ومثيئة وتافهة . واعتبارات الوفاة والمنزلة والشرف فى تطبيقها على الناس وعلى السلوك ، لها الأعباء الأول فى وجود نظام الطبقات وفى التمييز بينها ولهذا كان من الواجب ان نذكر شيئا عن مفزاهها . ونستطيع أن نشير فيما يلى الى أساسها السيكولوجى .

الانسان عامل من العوامل الضرورية فى عملية الانتخاب الطبيعى ، فهو فى نظر نفسه مركز لاشعاع الطاقة التى تبعث على النشاط . فهو عامل يرمى فى كل عمل من الأعمال الى تحقيق غرض متكامل وواقعى وغير شخصى . وهو بحكم كونه عاملا من هذا القبيل قد وهب الذوق الذى يجعله يعجب بكل عمل مفيد ويعزف عن كل جهد لافائدة منه ، وهب الإدراك الذى به يقرر قيمة العمل والكفاية ، ويحترق التفاهة والسفه والقصور .

هذه الموهبة أو الاستعداد العقلى نستطيع أن نسميها غريزة الاتقان . وحينما كانت ظروف الحياة أو تقاليدنا تدعو الى مقارنة تقليدية بين انسان وانسان من حيث الكفاية ، فان غريزة الاتقان تعمل على عقد مقارنات بين الأشخاص مبعثها الحسد أو المنافسة . اما الى أى حد تؤدي غريزة الاتقان الى هذه النتيجة فيتوقف الى درجة كبيرة على طبائع السكان . فإى مجتمع يعتاد الناس فيه على ان يعقدوا بين الأشخاص مقارنات تقوم على الحسد فان النجاح يصبح هدفا يسعى اليه الفرد من أجل فائدته ، بصفته الأساس الذى يقوم عليه اعتباره فى نظر الناس ، فان الناس ينالون التقدير ويتجنبون الذم بأظهار قدراتهم ، ومن هنا تعمل غريزة الاتقان عن طريق استعراض القدرة على التفوق .

وخلال هذه المرحلة البدائية من مراحل التقدم الاجتماعى ، حين لا يزال المجتمع يتمسك بالتقاليد السلمية ، وقد يكون قد وصل الى مرحلة

الاستعداد لكن دون ان يكون له صلاح اذكيته الفردية ، يستطيع الفرد ان يعرض قدرته دون ان يكون من شأنه تحسين احوال الجماعة ، وأية منافسة ذات طابع انساني توجد بين الافراد في مثل هذا المجتمع تكون في الأغلب منافسة في ميدان الخدمة الصناعية ، وفي نفس الوقت لا يكون الدافع الى هذه المنافسة قويا ولا يكون مجالها كبيرا .

فاذا تطورت الجماعة من اهمجية المسالة الى المرحلة التي تليها فان ظروف المنافسة تتغير ، فتتغير فرص المنافسة ودوافعها تغيرا كبيرا في مجالها وفي الضرورات التي تحتها ، ويأخذ نشاط الرجال طابع البطولة بالتدريج ، وتزداد المقارنة المطبوعة بالحق بين قانص وقنص او محارب ومحارب سهولة ورسوخا ، ويبدأ الناس يفكرون في اقتناء كل ما يشهد لهم بالبطولة من غنائم الحرب بصفتها مظهرا من مظاهر زينة الحياة ، وينظر الناس بعين التقدير الى الاسلاب التي اخذوها خلال عمليات القنص او الغزو بصفتها مظهرا من مظاهر القوة الخارقة ، ويصبح الاعتداء هو العمل الذي يستحق التقدير ، وتقوم الاسلاب لاول وهلة شاهدا على الاعتداء الموفق . وتنظر الجماعات التي تجتاز هذه المرحلة من مراحل الثقافة ، الى المنافسة على انها الوسيلة التي تستحق التقدير ويستطيع بها الرجل ان يوطد مركزه في عشيرته ، والأدوات النافعة والخدمات التي يحصل عليها الرجل اغتصابا أو كرها هي في نظرهم شاهد على نجاحه في المنافسة . ومن هنا وعلى النقيض من ذلك ، ينظرون الى الأشياء التي يحصل عليها المرء بغير طريق العنف على انها لا تليق بالرجل ذي المكانة ، واهذا السبب نفسه كانت تأدية العمل المنتج أو العمل في خدمة الافراد تقابل بنفس هذا الاحتقار . وبهذه الطريقة يبدأ التمييز القائم على التحاسد بين أعمال البطولة وحياسة المقتنيات عن طريق الاغتصاب من جهة وبين الأعمال الصناعية من جهة أخرى ، فيوسم العمل بميسم المهانة لما يلصق به من التحقير .

ويبدو أن لفظ «الشرف» لم يكن له في تفكير الرجل المتبربر البدائي غير التفوق في القوة الجسمية ، وذلك قبل اختفاء مدلوله البسيط وراء حجب من المفاهيم التي تشعبت عنها ، وظهور أفكار ثانوية مشابهة لها . فلفظ « شريف » معناه « قوى المراس » ولفظ « وجيه » معناه « بالغ القوة » . والعمل الشريف ليس له آخر الأمر أية قيمة سوى انه عمل ناجح من أعمال الاعتداء ، وحيثما كان الاعتداء معناه الصراع مع الرجال او الحيوانات فان العمل الذي يوسم بالشرف هو أولا وعلى وجه الخصوص الذي ينطوي على قوة أكبر . والفكرة الساذجة القديمة التي كانت تفسر جميع مظاهر القوة على انها من مظاهر قوة الشخصية أو قوة

الارادة ، تزيد من الشريف الذى كان الناس يسبقونه على صاحب القوة
الأكبر . وصفات الاجلال التى يعتز بها الناس فى المجتمعات المتبربرة وبين
كثير من الشعوب التى وصلت الى درجة ثقافية أرقى ، تحمل فى العادة
طابع هذا الإدراك البسيط لمعنى الشرف . فالنوع واللقاب التى تستعمل
فى مخاطبة الزعماء والملوك والآلهة غالبا ما تنسب الى الشخص الذى يراد
استرضاءه الميل الى العنف الطاغى والقوة المخربة التى لا تقاوم . وهذا
صحيح الى حد ما فى بعض الجماعات الأكثر تحضرا فى وقتنا الحاضر . وأن
ما نراه فى شارات الاسر العريقة من اثارها لصور الحيوانات المفترسة
والطيور الجارحة يؤكد وجهة النظر هذه .

وعلى اساس هذا المفهوم من تقدير المتبربرين للجاء والشرف نجد أن
ازهاق الأرواح ، أى القضاء على المنافس القوى سواء كان حيوانا أو إنسانا ،
عمل شريف غاية الشرف . وهذه المكانة المرموقة لعملية القتل ، بصفتها
مظهرا يدل على القوة الخارقة التى يتمتع بها القاتل تضيف ثوبا ساحرا من
التقدير على كل عملية من عمليات القتل وعلى كل أداة ساهمت فيه .
والسلاح أهل للاحترام واستخدامه ، حتى لو كان فى القضاء على أحقر
كائن من كائنات الحقل ، عمل يستحق الاحترام . وفى نفس الوقت نجد
العمل فى الصناعة أمرا محترقا ، كما نجد تداول أدوات الصناعة وآلاتها من
الاعمال التى تحط فى نظرهم من مكانة الرجل القادر ، ومن هنا يصبح العمل
شيئا بغضا .

نحن فى بحثنا هذا نفترض أن الجماعات البدائية قد مرت خلال عملية
تطورها الثقافى من مرحلة سلمية أولية الى مرحلة تالية يصبح الصراع فيها
هو المهنة المباحة التى تتميز بها الجماعة . ولكن هذا لا يعنى أنه كان هناك
انتقال فجائى من مرحلة مسالمة دائمة وحسن جوار الى مرحلة تالية أو أرقى
من مراحل الحياة يقع فيها الصدام للمرة الأولى ، كذلك لا يعنى هذا أن كل
عمل من الاعمال السلمية يختفى بمجرد الانتقال الى مرحلة الثقافة العدوانية .
ونحن لانعدو الصواب اذا قلنا أن الأمر لم يخل أبدا من بعض الصدام فى
المراحل الاولى للتطور الاجتماعى . فان الصراع كان يحدث فى أحيان كثيرة
أو قليلة من أجل التنافس على الأنثى . والعادات التى نعرفها عن الجماعات
البدائية ، وكذلك التى نعرفها عن القردة العليا ، تؤيد هذا الراى ، كما تؤيده
الشواهد التى نعرفها عن الطبيعة البشرية .

قد يعترض معترض بأن من الممكن أن مثل هذه المرحلة الأولية التى
كانت الجماعات فيها تنجح الى السلم لم تحدث أبدا كما نفترض هنا ، فليست
هناك مرحلة من مراحل التطور الثقافى تخلو من الصراع . لكن النقطة التى
يدور حولها البحث هنا ليست خاصة بإمكان وقوع الصراع بصفة منقطعة

أو مستمرة أو حتى يصعد نائمة إلى درجة كبيرة أو صغيرة أو بصفة عادية ،
أن النقطة هي ما إذا كان ورمع الصراع ناشئا عن عقلية جبلت على المشاغبة -
انتشار عادة التحكم على الحقائق والأحداث من وجهة نظر الصراع . ولا تبلغ
الجماعة هذه المرحلة العدوانية من مراحل الثقافة إلا عندما يصبح الاتجاه
إلى العدوان هو الاتجاه التقليدي الذي ينظر إليه بالتقدير بين كل أفراد
الجماعة ، وعندما يصبح الصراع هو النغمة السائدة في النظرة العامة إلى
الحياة ، وعندما يصبح تقدير الرجال والأشياء تقديرا من وجهة نظر
الصراع .

لهذا نجد الفرق بين مرحلة الحياة السلمية ومرحلتها العدوانية فرقا
روحيا لا آليا والتغير في الاتجاه الروحي هو نتيجة ظهور تغير في حقائق
الحياة المادية لدى الجماعة ، وهذا التغير يأتي تدريجيا كلما سادت الأحوال
المادية التي تساعد على انتشار الروح العدوانية . والحد الأدنى لآي ثقافة
عدوانية حد صناعي ، لأن العدوان لا يمكن أن يصير هو الملاذ المعتاد والمناسب
لآية جماعة أو أية طبقة من الناس إلا بعد أن تكون وسائل الصناعة قد
تقدمت إلى درجة من الكفاية بحيث يكون هناك فرق يستحق الاصطراع -
فوق مستوى الذين يكدحون من أجل الحصول على ما يقيم أودهم . وعلى
ذلك كان التحول من روح المسألة إلى روح العدوان يتوقف على تقدم المعلومات
الفنية واستعمال الأدوات ، وكانت الثقافة العدوانية بالمثل غير ممكنة في
العصور الأولى حتى تقدمت الأسلحة بدرجة جعلت من الإنسان حيوانا
شديد المراس . والخطوات الأولى في تطور الآلات والأدوات هي بطبيعة
الحال ذات الحقيقة ينظر إليها من وجهتي نظر مختلفتين .

ومن الممكن أن نعتبر حياة أي مجتمع معين حياة مسألة طالما أن عادة
الاتجاه إلى التصارع لم تجعل الحرب أهم شيء يشغل تفكير الناس ولم
تصبح بعد مظهر الأساس في حياة الإنسان . ومن الواضح أن جماعة من
الناس قد ينمو فيها الميل إلى العدوان إلى درجة تامة أو ناقصة بحيث قد
تصبح نظم حياتها وقوانين سلوكها يتحكم فيها هذا الاتجاه العدواني .
فمرحلة الثقافة العدوانية يمكن إذن أن ننظر إليها على أنها تأتي تدريجيا
بسبب زيادة الميول والعادات والتقاليد العدوانية ، وهذه الزيادة التي تأتي

نتيجة لتعبيرات مطرا على ظروف حياة الجماعة تساعد من . ناطها بسمات
الطبيعة البشرية ، والتقاليد ومعايير السلوك التي تساعد على خلق حياة
عدوانية بدلا من حياة مسالمة .

والدليل على صحة النظرية التي تقول بأنه كان هناك مثل هذه المرحلة
السلمية في الثقافة البدائية نستمع اكثره من علم النفس لا من علم الاجناس
البشرية ، ولا يمكن ان نتناوله هنا بالتفصيل ، وسوف نتناول بعضه في فصل
نال من هذا الكتاب حين نناقش رواسب الملامح البدائية للطبيعة البشرية
التي لا تزال باقية في ثقافتنا الحديثة .

الفصل الثانى

التسابق فى اقتناء المبال

ان ظهور طبقة المترفين خلال مرحلة التطور الثقافى يتفق مع بدء ظهور الملكية . وهذا بالضرورة هو الواقع لان هذين النظامين ينشآن من مجموعة واحدة من العوامل الاقتصادية . وهما فى خلال اطوار ظهورهما الاولى لا يزيدان على أن يكونا مظهرين مختلفين للحقائق العامة التى يتميز بها الكيان الاقتصادى .

والفراغ والملكية أمران هامان للبحث الذى نتناوله من حيث كونهما من عناصر الكيان الاجتماعى . واعتياد البطالة لا يخلق طبقة من المترفين ، كذلك استخدام الاشياء واستهلاكها لا يخلق الملكية . وعلى ذلك فان بحثنا هذا ليس من شأنه البحث فى منشأ التكاسل ، ولا هو يبحث فى منشأ الرغبة فى اقتناء الأدوات التى تفيد فى الاستهلاك الشخصى . ولكن موضوع البحث هو منشأ عادة البطالة التقليدية وطبيعتها من جهة ، وبدء الملكية الفردية بصفتها حقاً وراثياً أو مطلباً مشروعاً من جهة أخرى . وأول تفريق نشأ عنه التمييز بين الطبقة العاطلة والطبقة العاملة كان تمييزاً بين وظيفة الرجل ووظيفة المرأة وذلك فى المراحل الدنيا من البربرية . كذلك نجد أن أقدم نوع من أنواع الملكية كان ملكية الرجال الأشداء فى المجتمع للنساء . هذه الحقائق يمكن التعبير عنها بطريقة أكثر تعميقاً وأصدق تعبيراً عن نظرية المتبربرين فى الحياة ، فنقول انها هى امتلاك الرجال للنساء .

لاشك أنه كان هناك نوع من حيازة الأدوات النافعة قبل ظهور عادة امتلاك النساء ، والعادات السائدة فى المجتمعات البدائية الحالية التى لا تمارس استرقاق الرجال للنساء دليل على صحة هذا الرأى . فان الأعضاء فى جميع المجتمعات - سواء كانوا رجالاً أو نساء - يحوزون عادة عدداً من الأدوات النافعة من أجل استعمالهم الشخصى ، لكن هذه الاشياء النافعة لا تعتبر مملوكة للشخص الذى يحوزها ويستهلكها ، فالحيازة التقليدية واستهلاك بعض الأدوات الخاصة القليلة تتم دون أن تثير أية مشكلة خاصة بامتلاكها ، أى لا تثير أى نزاع حول قانونية المطالبة بها

وعادة حياة المرأة تبدأ فى المراحل الدنيا من مراحل النقاة البربرية ،
ويبدو أن هذه الحياة تنشأ من أخذهن أسرى فى الحروب ، كما يبدو أن
السبب الرئيسى الذى كان يدعو الى سبى النساء وحيازتهن هو قيمتهن
كشاهد على الانتصار . وممارسة سبى نساء العدو وأخذهن ضمن أسلاب
الحرب تسمو الى شكل من أشكال تزوج الرجل بما ملكت يمينه . وهذا
يؤدى الى نشوء الاسرة التى تخضع لسيادة الرجل . وقد تبع هذا امتداد
الرق الى الاسرى والاتباع من غير النساء والى امتداد التزوج بما ملكت
اليمن الى نساء أخريات غير من أخذن سبايا من الأعداء . ثم ينتهى التصارع
فى هذه الظروف التى تمتاز بها الحياة العدوانية الى نوع من أنواع التزوج
المبنى على الارغام من ناحية ، والى ظهور نظام التملك من جهة أخرى .
وهذان النظامان لا يمكن التفريق بينهما خلال مراحل ظهورهما الاولى ،
فكلاهما ينشأ عن رغبة المتصرين فى اظهار دلائل سطوتهم باستعراض
بعض النتائج الدائمة لبطولاتهم وكلاهما أيضا يساعد على تدعيم الرغبة فى
السيادة التى تنتشر فى كل المجتمعات العدوانية . ومن امتلاك النساء يمتد
مفهوم الملكية حتى يشمل ملكية المنتجات التى يصنعنها ، وهكذا تنشأ
ملكية الأشياء الى جانب ملكية الاشخاص .

كيف يستقر
نظام ملكية
السلع

وبهذه الطريقة يستقر بالتدريج نظام ملكية السلع . ومع أن فائدة
السلع للاستهلاك قد أصبحت فى مراحل التقدم الاخيرة أهم عنصر تتوقف
عليه قيمتها - فان اقتناء الثروة لم يفقد الى الآن أهميته كدليل عظيم
مشرف على سطوة من يملكها .

حيثما وجد نظام الملكية الخاصة ، حتى لو كان فى مراحل تطوره الأولى
فان العملية الاقتصادية تحمل طابع الصراع بين الرجال على امتلاك السلع .
ومن المعتاد فى النظرية الاقتصادية ، وخاصة بين الاقتصاديين الذين
يلتزمون النظريات الكلاسيكية دون أن يحيدوا عنها الا قليلا ، نقول من
المعتاد فى النظرية الاقتصادية تفسير هذا الصراع على اقتناء الثروة على أنه
فى الأساس صراع على الرزق . وهذا لا جدال هو طابعه الى حد كبير خلال
المراحل الأولى والأقل كفاية من مراحل الصناعة . وهذا أيضا هو طابعه فى
جميع الاحوال التى يكون فيها شح الطبيعة بحيث لا توجد على الجماعة
الا بما لا يكاد يقيم أودهم فى مقابل الجهود المضنية التى يبذلونها فى سبيل
الحصول على الرزق . لكن جميع المجتمعات التى تسير فى طريق الارتقاء
سرعان ما تتخطى هذه المرحلة الاولى من مراحل التقدم التكنولوجى ،
وسرعان ما تسير بالكفاية الصناعية حتى تبلغ درجة تساعد المشتغلين
بالصناعة على أن ينتجوا سلعا تزيد كثيرا على القدر الذى يلزم لمجرد اقامة

الأود • ولم يكن من غير المعتاد أن تبحث النظرية الاقتصادية عما يأتي بعد ذلك من صراع على الثروة على هذا الأساس الصناعي الحديث ، فتصفه بأنه تنافس من أجل توفير مزيد من الترف - وهو قبل كل شيء توفير مزيد من الترف المادى الذى يهيئه استهلاك السلع •

والرأى السائد هو أن الهدف من جمع السلع وتكديسها هو استهلاكها سواء كان استهلاكها مباشرا بواسطة من يملك السلع أو عائلته الذين لا يفرقون عنه من هذه الناحية نظريا • وهذا هو على الأقل ما نعلم أنه الهدف من جمع السلع الذى يستطيع تبريره من الناحية الاقتصادية ، وهو وحده الذى يجب على هذه النظرية أن تأخذه بعين الاعتبار • ومثل هذا الاستهلاك قد ينظر اليه بالطبع على أنه يسد احتياجات المستهلك المادية - راحته المادية أو ما يسمى احتياجاته العليا - واحتياجاته الروحية والرياضية والعقلية وما إليها ، والنوع الاخير من الاحتياجات يمكن كفايته بطريق غير مباشر بواسطة استهلاك السلع بالوسيلة المعروفة لدى كل من يقرأ الاقتصاد •

لكن لا يمكن أن يقال أن استهلاك السلع هو الدافع الوحيد لتكديسها الا اذا فهمناه على وجه يختلف كثيرا عن معناه الساذج • فان حب السيادة هو الدافع الأساسى الى اقتناء الثروة ، ودوافع اقتناء الثروة هذه لاتزال تعمل عملها فى تطور النظام الذى عملت على ظهوره ، وفى تطور جميع مظاهر الكيان الاجتماعى التى يسمها نظام الملكية هذا ، فامتلاك الثروة يضى نوعا من الشرف ، وهو عامل من عوامل التمييز بين الجسد • ولا يمكن أن يقال مثل هذا عن استهلاك السلع ، ولا عن أى دافع آخر من دوافع اكتنازها •

ولا يمكن بالطبع أن نفرض النظر عن الحقيقة الواقعة وهى ان كل المجتمعات التى تكون جميع السلع فيها تقريبا من الممتلكات الخاصة تكون الحاجة الى كسب العيش من الدوافع القوية التى تدفع جميع الفقراء من أعضاء المجتمع الى العمل الدائب - وقد تكون الحاجة الى كسب القوت والى رفع المستوى المادى فى بعض الاوقات هى الدافع القوى الى جمع الثروة بين الطبقات التى تشغل عادة بالاعمال اليدوية والتى تعيش على مستوى الكفاف والتى تملك القليل ولا تدخر فى العادة الا القليل • ولكننا سوف نرى فى خلال هذا البحث ان الدوافع الناشئة عن الاحتياجات المادية - حتى فى حالة هذه الطبقات التى لاتتسابق على جمع المال - ليس أمرا مقطوعا به كما يفترض فى بعض الاحيان • ومن جهة أخرى نرى أن الحاجة الى توفير ضرورات الحياة أو توفير الراحة المادية لا تلعب أبدا

دورا هاما فى حياة أفراد المجتمع وطبقاته التى تهتم أكبر الاهتمام بجميع الثروة . فان اقتناء الماديات قد ظهر وتطور الى نظام بشرى على أسس لا تمت بصلة الى حياة الكفاف . فقد كان الدافع السائد منذ البداية هو التحاسد بين الطبقات بسبب التمييز بينهم على أساس التفاوت فى الثراء . ولم يحدث - الا فى أوقات محدودة وعلى سبيل الاستثناء - ان حل محله دافع آخر فى أية مرحلة تالية من مراحل التقدم .

وقد بدأت الملكية على شكل أسلاب يقتنيها الرجال دليلا على التوفيق فى الغارات . وطالما بقيت الجماعة دون أن تتحول الا قليلا عن النظام الشعبى البدائى ، وطالما بقيت على اتصال بجماعات أخرى معادية لها ، فان الأشياء أو الاشخاص المملوكة تقتصر منفعتها على المقارنة التفاخرية بين الشخص الذى سلبها والشخص الذى سلبت منه . ويبدو أن عادة التمييز بين مصالح الأفراد ومصالح الجماعة التى ينتمى إليها لم تنشأ الا فى مرحلة تالية . والمقارنة التفاخرية بين من حصل على الأسلاب المشرفة وبين جيرانه من نفس الفريق الذين لم يسعدهم الحظ مثله ، هذه المقارنة كانت من غير شك موجودة منذ القدم كعنصر من عناصر الانتفاع بالأشياء التى يملكونها . ولو أن هذا التفاخر لم يكن منذ البداية أهم عامل يكسبها قيمتها . فقد كانت سطوة الفرد لاتزال تعتبر أساسا جزءا من سطوة الجماعة ، وكان الذى يملك الأسلاب يشعر بأنه قبل كل شيء حارس شرف المجموع . وهذا التقدير للبطولة ، من وجهة النظر الجماعية ، نراه أيضا فى مراحل تالية من مراحل التطور الاجتماعى ، لاسيما فيما يختص بأكايل النصر .

كف بدات
الملكية

لكن بمجرد أن يبدأ الاعتراف بالملكية الفردية فى الاستقرار فان وجهة النظر التى يتخذها الناس فى عمل المقارنات التحاسدية التى هى الدافع الأساسى لاقتناء الملكية الفردية ، نقول ان وجهة النظر هذه تبدأ فى التغير ، والحقيقة أن كلا من هذين التغيرين انعكاس للآخر . فان الطصور الأول من أطوار الملكية ، وهو طور الحياة بطريق الاغتصاب البسيط والامتلاك ، بدأ فى الانتقال الى طور تال هو طور التنظيم الصناعى البدائى القائم على أساس الملكية الخاصة (من الرقيق) ويتطور المجتمع الى دور يستطيع فيه أن يكفى نفسه الى حد كبير أو قليل ، وتتغير نظرة الناس فيقدرون الممتلكات لا على أنها رمز للتوفيق فى الغارات بل بالحرى على أنها رمز لسلطان من يملكها على غيره من أعضاء مجتمعه . وحينئذ تتغير المقارنة التحاسدية فتصبح قبل كل شيء مقارنة بين صاحب الملكية وغيره من أعضاء الجماعة . ولا تزال الملكية الخاصة تأخذ طابع الغنمة ، ولكنها تتحول مع التطور الثقافى فتصبح مع الوقت طابع غنيمة النجاح فاز بها صاحبها اثناء « لعبة »

أطوار الملكية

الملكية التي يتبارى فيها أعضاء المجتمع في ظروف حياة البداوة ذات الطابع
السلمي الظاهري .

وبالتدريج ، وكلما حل النشاط الصناعي محل النشاط العدواني في
حياة المجتمع اليومية وفي طرق تفكير أفرادها ، تحل الممتلكات التي يفتنونها
محل الغنائم التي اغتصبوها من حيث كونها مظهرا من مظاهر الجاه
والتوفيق ، وعلى ذلك فكلما زاد تقدم الصناعة في المجتمعات المستقرة
زادت أهمية اقتناء الثروة وزادت آثارها كعامل من عوامل الشهرة والجاه .
وليس معنى هذا أن الجاه يبطل اكتسابه على أساس المظهر الآخر المباشر من
السطوة والشجاعة ، ولا معناه أن الاغتصاب عن طريق الاعتداء الموفق أو
المطولة في الحروب يبطل عمله في اكتساب رضا المجتمع وإعجابه أو إثارة
الحسد بين المنافسين الذين كانوا أقل توفيقا ، لكن معناه أن فرص اكتساب
الجاه عن طريق هذا الاستعراض المباشر للقوة الكبرى يصبح أبعد منالا من
حيث مداه أو تكرار حدوثه ، وفي نفس الوقت تزداد الفرص أمام الحياة
الصناعية وجمع الثروة بوسائل البدو الصناعية ذات المظهر السلمي ، نقول
أن هذه الفرص تزداد في نفس الوقت في مداها وفي قرب منالها . بل قد
يكون أقرب إلى الصحة أن نقول أن الملكية تصبح عندئذ أسهل دليل يقوم
شاهدا على التوفيق ، بعد أن كان هذا الشرف يعزى إلى ما يستولى عليه
الشخص بالبطولة أو العمل الخارق ، ومن أجل هذا تصبح الملكية هي
الأساس التقليدي لاكتساب التقدير ، واقتناء قدر كبير من الممتلكات يصبح
أمرا ضروريا لاكتساب مركز مرموق في المجتمع ، ولذلك يصبح من
الضروري جمع الممتلكات وحيازتها كي يحتفظ المرء بالسمعة الطيبة ، فإذا
اتفق العرف على أن الثروة التي يكتزها المرء بهذه الوسيلة هي رمز الكفاية
فسرعان ما يأخذ اقتناء الثروة طابع أساس مستقل وحاسم من أسس
التقدير ، ويصبح امتلاك الثروة هو الأساس العرفي لذئوع الصيت ، سواء
كانت الثروة قد أنت اغتصبا عن طريق جهود صاحبها أو سلبيا بأيلولتها
إليه وراثة عن غيره . فامتلاك الثروة ، الذي لم تكن أهميته في الأصل تزيد
على كونه دليلا من دلائل القوة ، يصبح هو ذاته في العرف الدارج عملا
يستحق التقدير . فالثروة الآن في حد ذاتها علامة من علامات التكريم
تضفي على مالکها شيئا من الشرف . فإذا تطور المجتمع بعد ذلك إلى مرحلة
تالية راقية أصبحت الثروة التي يكتسبها المرء بالطرق السلبية بأيلولتها
إليه عن أسلافه أدعى إلى تقديره حتى من الثروة التي يجمعها بجهوده .
لكن هذا التمييز لا يتأني إلا في مرحلة متأخرة من مراحل تطور الثقافة
المالية وسوف نعرض للكلام عنه في حينه .

قد تبقى السطوة والبطولة أساسا لاكتساب أعلى درجات التقدير في
أعين العامة ، ومع ان اقتناء الثروة قد صار في عرف الجميع أساسا للشهرة
وللمكانة الاجتماعية المرموقة فان غريزة العدوان وما يتبعها من اعجاب
بالقدرة على الاعتداء قد تاصلت جذورها في طرائق التفكير لدى تلك
الشعوب التي اجتازت مراحل ثقافة عدوانية طويلة الامد وأعلى مراتب
الشرف التي يستطيع الانسان أن يبلغها قد تكون - حتى في وقتنا
الحاضر - هي التي يبلغها المرء باستعراض قدرة عدوانية خارقة في الحرب
أو قدرة ذات مظهر عدواني في أمور السياسة . ولكن وسائل الشهرة هذه
قد حل محلها جمع المال وتكديسه ، من حيث كونها امورا تكسب صاحبها
مركزا مرموقا في المجتمع . فلكن يرتفع المرء في نظر المجتمع فعليه أن يبلغ
مستوى خاصا غير محدد من الثراء ، تماما كما كان من الضروري للرجل
المتحيز في المراحل الأولى من الثقافات العدوانية أن يبلغ مستوى القبيلة
من حيث الاحتمال والدهاء والمهارة في الحرب . وهكذا نجد مستوى خاصا
من الثراء في إحدى الحالات ومستوى خاصا من السطوة في الأخرى ،
شرطا أساسيا لاكتساب الشهرة ، وما زاد على ذلك المستوى يستوجب
صاحبه التقدير .

فاذا قصر بعض أفراد المجتمع عن بلوغ هذه الدرجة العادية غير المحددة
من السطوة أو من الثراء فقدوا شيئا من تقدير مواطنهم ، وفقدوا من أجل
ذلك شيئا من التقدير في نظر أنفسهم ، اذ أن الأساس المعتاد الذي يقوم
عليه احترام المرء لنفسه هو الاحترام الذي يبديه جيرانه نحوه . ولا يستطيع
غير ذوي المزاج المنحرف أن يبقوا طويلا على احترامهم لأنفسهم اذا كان
المجتمع ينظر اليهم بعين الاحتقار . وقد تصادف أفرادا يشذون عن هذه
القاعدة ، لاسيما في الشعوب ذات العقيدة الدينية الراسخة . ولكن تلك
الشواذ الظاهرية يندر أن تكون شواذ حقيقية ، لأن مثل هؤلاء الأشخاص
يعتمدون في العادة على قبول العامة لبعض الخوارق التي تشهد على أعمالهم .
وعلى ذلك فبمجرد أن يصبح امتلاك الثروة أساس احترام المرء في أعين
الناس فان الثروة تصبح أيضا من ضرورات الرضا النفساني الذي نسميه
احترام النفس . ومن الامور الضرورية - في أي مجتمع يعترف بالملكية
الفردية - لأي فرد يريد لنفسه راحة البال أن يملك من الثروة ما يساوي
ثروة غيره من الأفراد الذين يضع نفسه واياهم في طبقة واحدة . ومما يبعث
في نفسه أشد الرضا أن يملك قلرا يزيد على ما يملكه غيره . لكن بمجرد
أن يضيف المرء الى ثروته شيئا جديدا ويعتاد المستوى الجديد الذي نشأ
عن هذا الوضع الجديد ، فان المستوى الجديد لا يستطيع أن يبعث في
نفسه قدرا من الرضا يزيد كثيرا على ما كان يبعث المستوى السابق . وعلى

اي حال ، فان الاساس يعمل دائما الى أن يجعل مستوى الثروة الجديد الذي بلغه نقطة انطلاق الى تكديس مزيد من الثروة ، وهذا بدوره يخلق مستوى جديدا للكفاية ويساعد الانسان على أن يضع نفسه في طبقة جديدة من الناحية المالية بالنسبة الى جيرانه . ونحن نرى فيما يختص بهذا البحث أن الهدف الذي يرمى اليه الناس من جمع الثروة هو ارتفاع منزلتهم بالنسبة لباقي أعضاء المجتمع من حيث قوة مركزهم المالي . فطالما كان الفرد يرى أن هذه المقارنة هي بالتأكيد في غير جانبه فسوف يبقى دائما في حالة تدمير مزمن من حظه في الحياة ، فاذا بلغ ما نستطيع أن نسميه المستوى المادي العادي للمجتمع أو لطبقته التي ينتمي اليها في المجتمع فسوف يختفى ذلك التدمير المزمن ليحل محله جهد مضن يبذله لخلق بينه وبين هذا المستوى المعتاد هوة مالية تزداد اتساعا على مر الأيام . ان المقارنة القائمة على الحسد لا يمكن أن تترك صاحبها مرتاح البال الى حد يمنعه من وضع نفسه دائما في طبقة أعلى من طبقة منافسيه في الصراع على الشهرة المالية .

ان رغبة أي فرد في الثراء لا يمكن أن تقف عند حد ، ومن الواضح أن اشباع الرغبة العامة في الثراء أمر مستحيل . ومهما كانت الثروة موزعة توزيعا عاما أو متساويا أو عادلا فان أية زيادة عامة في ثروة المجتمع لا يمكن أن تسد هذه الحاجة . لأن أساسها هو رغبة كل فرد في أن ييز كل فرد آخر في مقدار ما يجمع من المال ، فلو كان الدافع الى جمع المال هو - كما يفترض في بعض الأحيان - الحاجة الى توفير وسائل العيش أو الترف المادي لكان في الامكان اذن سد جميع الحاجيات المادية للمجتمع عندما يبلغ هذا المجتمع درجة خاصة من الكفاية الصناعية ، لكن لما كان الصراع في أساسه تسابقا الى الشهرة على أساس المقارنة التحاسدية ، فليس في الامكان الاكتفاء ببئوخ مستوى محدد .

هذا القول الذي أوردناه لا ينبغي أن يفهم منه انه ليست هناك دوافع أخرى لجمع المال وتكديسه غير هذه الرغبة في رفع الفرد لمركزه المالي لينال بذلك تقدير مواطنيه وغيرتهم . فان دافع الرغبة في تحقيق مزيد من الترف المادي والامان من الحاجة موجود في كل خطوة من خطوات جمع المال في أي مجتمع صناعي حديث ، مع أن مستوى الكفاية في هذه الاحوال يتأثر بدوره بعادة التنافس على جمع المال . وهذا التنافس يتدخل الى حد كبير في تشكيل طرائق انفاق المال وتخزين أوجه صرفه كي يوفر لصاحبه الترف المادي والحياة الناعمة .

اضف الى هذا ان السلطان الذي يوفره الثراء لصاحبه هو دافع آخر من دوافع جمع المال . فذلك الميل الى النشاط الهادف وذلك العزوف عن

لن جهد لا طائل نحته . وهما من مميزات الإنسان بصفته عاملاً من العوامل . لا يتخيلان عنه اذا جاور الثقافة البدائية الساذجة حيث طابع الحياة الغالب هو وحدة الفرد مع المجتمع الذى ينتمى اليه وحدة لا فكاك منها . وعندما ينتقل الى المرحلة العدوانية التى يغلب فيها طابع الحرص على المصلحة الذاتية فى معناه الضيق ، فان ذلك الميل (الى النشاط الهادف) لا يزال يلزمه فيصبح السمة الملازمة التى تشكل طريق حياته . وهذا الميل الى تحقيق الهدف والعزوف عما لا يفيد ببقائهما الدافع الاقتصادى الاساسى . والميل لا يتغير الا فى المظهر الذى يعبر عن نفسه وفى الأغراض الأخرى الى يوجه اليها نشاط الانسان . وفى المجتمعات التى يسود فيها نظام الملكية الفردية تكون اسهل الوسائل الى تحقيق الهدف هى وسائل اغتصاب الممتلكات والاحتفاظ بها . وعندما يصل شعور الناس بالتباين بين بعض الرجال وبعض اقصى مداه نجد رغبة الناس فى الاقتناء - وهى غريزة المهارة الفنية - تزداد ميلاً الى تعديل نفسها نحو التفوق على الآخرين فى جمع المال . ويصبح النجاح ، الذى يقاس بمقياس الموازنة التحاسدية بين الرجال من حيث الثراء ، هو الهدف التقليدى لكل نشاط . ويصبح الهدف المشروع الذى يعرف به المجتمع لكل مجهود يبذل هو فوز الفرد فى المقارنة بينه وبين غيره من الرجال ، وعلى ذلك فان عزوف المرء عن أى عمل غير مفيد هو الى حد كبير عنصر من عناصر التنافس ، اذ هو يعمل على دفع الصراع من اجل الشهرة المالية ، ويقابل بالاعتراض الشديد كل فشل وكل ظاهرة فشل فى السعى من اجل المال . ويصبح « المجهود الهادف » هو ، قبل كل شئ ، المجهود الذى يوجه الى - أو الذى ينتج عنه - جمع قدر من الثروة يزهى به صاحبه . وعلى ذلك فان حب السبق لا يزال من الدوافع الى التنافس على جمع المال .

غريزة المهارة
الفنية

عندما نستخدم لفظ « تحاسدى » قد لا يكون من الضرورى ان نشير الى اننا لم نقصد ان نمجد او نبخس ، ان نمدح أو نذم ، أية ظاهرة من الظواهر التى يستعمل اللفظ للدلالة عليها ، فان هذا التعبير يستعمل فى معنى فنى بحيث يصف الموازنة بين الاشخاص بغرض تقييمهم وترتيبهم من حيث قيمهم أو اقدارهم النسبية - من الناحية الجمالية أو الأخلاقية - وبذلك يحدد درجات رضائهم النسبى برأى الغير فيهم أو برأيهم فى انفسهم . فالمقارنة التحاسدية عملية تقدير للأشخاص من حيث قيمهم .

المقارنة
التحاسدية

الفصل الثالث

البطالة النظرية

الأمر المباشر لمنحل هذا الصراع على الثروة - إذا لم تندخل في سيره قوى اقتصادية أخرى أو صورة أخرى من صور جمع المال - هو ، كما سبق أن ذكرنا في ايجاز ، أن يدفع الرجال الى الكدح والاقتصاد . وهذا هو بالفعل ما يحدث الى حد ما بين الطبقات الدنيا الذين لا يجدون في العادة غير العمل المنتج وسيلة لجمع المال ، وهذا يصدق بصفة خاصة على الطبقات العاملة في مجتمع غير بدوى بلغ الطور الزراعى في الصناعة وتوسع في توزيع الملكية وأصبحت قوانينه وتقاليده تضمن لتلك الطبقات نصيبا من نتاج جهودهم . وهذه الطبقات الدنيا لا تستطيع على أية حال أن تترفع عن العمل ، ومن هنا لم يكن العمل من الأمور التى تحط من قدرهم كثيرا ، أو تحط من قدره على الأقل بين أفراد طبقتهم . بل هم بالحرى يشعرون بشيء من الفخر في قدرتهم على اتقان العمل ، إذ أن هذا هو فى الأغلب الأعم مجال المنافسة الوحيدة أمامهم . أما الذين لا يجدون أمامهم سبيلا لجمع المال والمنافسة الا عن طريق الكفاية فى الانتاج ، فإن الصراع من أجل الشهرة المالية يؤدى بدرجة ما الى بذل مزيد من الجهد ومن الاتقان . لكن بعض المظاهر الثانوية لعملية المنافسة. سوف يأتى الكلام عنها فيما بعد ، تندخل فتحدد طرق المنافسة وتعديل اتجاهها بين الطبقات الأقل ثروة ، وكذلك بين الطبقات العليا .

لكن الأمر يختلف عن ذلك فيما يختص بطبقة الأثرياء التى هى موضع اهتمام مباشر لهذا البحث . وهذه الطبقة أيضا لا يزال عامل الاجتهاد والاقتصاد يلعب دوره فى دفعها الى العمل ، ولكن أثره تحدده المطالب الثانوية للتنافس المالى ، لدرجة أن أى اتجاه فى هذا السبيل يكون عديم الجدوى من الناحية الفعلية ، وأى دافع الى الاجتهاد يصبح عديم الأثر . والزم هذه المطالب الثانوية التى تتطلبها المنافسة ، وكذا أكثرها ذيوعا ، الحاجة الى الامتناع عن العمل المنتج . وهذا حقيقى بدرجة خاصة فى طور الثقافة الهمجية . ففي الثقافة العدوانية يصبح العمل مقترنا فى تفكير الناس بالضعف والعبودية لسيّد من السادة ، وهو لهذا علامة من علامات الضعة - ولذا يعتبر غير لائق بالرجل ذى الرجولة الكاسلة . وعلى أساس هذا التفكير يشعر الناس بأن العمل شيء شائن ، وهذا التقليد لم يختلف أبدا ، بل هو

على العكس فد اكتسب مع زيادة العوارف الاجتماعية قوة الحس البين الذي ورثته البشرية عن حكمة قديمة لاجدال فيها .

ومجرد امتلاك الثروة أو السلطان لا يكفي لينال المرء تقدير الناس ويحتفظ به فان الثروة والسلطان لا بد من استعراضهما ، لان التقدير لا يتأتى الا عن طريق هذا الاستعراض ثم أن استعراض الثروة لا يؤدي فقط الى فرض احترام الفرد على الآخرين والابقاء على شعورهم بهذا الاحترام ناشطا ، بل أنه لا يقل عن ذلك أهمية من حيث أنه يبعث على خلق الرضاء النفساني والمحافظة عليه . ان الرجل ذا المزاج العادى فى أى طور غير أطوار الثقافة الدنيا يشعر بالرضا ورفعة الشأن فى احترامه لنفسه اذا أحاطت به مظاهر الرضاء وأعفى من الأعمال البدوية . فاذا أرغم على الخروج من هذا المستوى الناعم سواء فى زخارف الحياة أو فى نوع عمله اليومي ومقداره ، فانه يشعر أن هذا حط من كرامته . حتى بغض النظر عن جميع اعتبارات الموافقة او المعارضة التى يبديها مواطنوه .

الاستعراض
والثروة
والسلطان

ان التمييز التقليدي القديم بين ما هو وصيغ وما هو شريف فى نوع الحياة التى يحيها الرجال لا يزال يحتفظ بقدر كبير من الاعتبار حتى فى يومنا هذا . وهذا صحيح الى درجة أن القليلين من الطبقات المسورة هم الذين لا يحسون فى قرارة نفوسهم بنفور غريزي من أنواع العمل الدنيئة . فان لدينا احساسا بنوع غامض من الدنس يعلق الى درجة خاصة بالمهن التى تقترب من تفكيرنا بالعمل الخسيس . ان كل ذى ذوق سليم يشعر أن نوعا من الدنس الروحي لا يمكن فصله من بعض أعمال معينة هي من صميم الأعمال التى يطلب الى الخدم القيام بها . ثم أن الجيرة الواطئة والمساكن الحقيمة (أى رخيصة الايجار) والمهن التى تؤدى الى كسب حقير ، لا يتردد الناس فى استهجانها واجتنابها ، فهى لا تتلاءم والحياة على مستوى زوجي مرض . وقد كان المفكرون منذ عهد الفلاسفة اليونانيين الى اليوم يعترفون بدرجة من البطالة والاعفاء من مزاولة أنواع العمل التى تسد احتياجات الحياة اليومية ، يعترفون بها على أنها من مستلزمات الحياة البشرية اللائقة أو الجميلة ، بل والناصعة أيضا . وحياة البطالة فى حد ذاتها وفى الآثار التى تنتج عنها جميلة ومشرفة فى أعين المتحضرين .

الاحساس بالدنس
والاشجاء على
العمل الخسيس

هذه القيمة الذاتية المباشرة للتعطل ولغيره من مظاهر الشراء هي لاشك فى معظمها قيمة ثانوية ونابعة من عوامل أخرى . فهى ، من جهة ، انعكاس لميزة التعطل كوسيلة لاكتساب احترام الناس ، وهى من جهة أخرى نتيجة من نتائج التعويض العقلي ، فان العمل قد أصبح ينظر اليه على أنه المظهر التقليدي للضعف ، وهو من أجل هذا قد أصبح ينظر اليه بالاختصار على أنه حقير فى جوهره .

وفي هذه المرحلة العدوانية الذات ، وعلى الأخص المراحل الأولى
للتطور الصناعي السلمي المظهر الذي إلى المرحلة العدوانية ، نجد حياة الدعة
أول مظهر وأقطعه بقدرة التحسن المالي . وبقوة نفوذه تبعا لذلك ، على فرض
أن الرجل الذي يعيش في دعة يستطيع أن يعيش في يسر ورخاء طاهرين .
في هذه المرحلة تكون المروءة غالبا هي الرقيق . والمزايا التي يتمتع بها المروء
من امتلاك المروءة والجاه ، تأتي في الغالب على هيئة خدمات شخصية وماتوئيه
هذه الخدمات الشخصية من نتائج . من أجل هذا يصبح العزوف الظاهر عن
العمل هو العلامة التقليدية على المركز المالي الممتاز والدليل العرفي على الجاه .
وعلى النقيض من ذلك يصبح الاشتغال بالأعمال المنتجة غير لائق بالرجس
المرموق في قومه ، إذ كان الاضطراب إلى هذا العمل دليل الفقر والعبودية .
من هنا لم يكن انتشار التنافس على جمع المال مشجعا في كل الأحوال على
العمل وعلى ادخار المال . بل أن هذا النوع من التنافس - على نقيض ذلك -
يعمل بطريقة غير مباشرة تتعارض مع المشاركة في العمل المنتج . فالعمل
لا مفر من أن يوسم بميسم الضعة إذ كان من دلائل الفقر ، حتى لو لم يعتبره
العرف شيئا معيبا حسب التقاليد القديمة المتوارثة من مراحل ثقافية قديمة .
فالتقليد القديم الذي توارثه الناس عن الثقافة العدوانية يقول بأن العمل
المنتج خليق بالاجتناب لأنه لا يليق بالرجال أولى القوة ، وهذا التقليد يزداد
رسوخا ، بدلا من أن يزداد وهنا ، أثناء الانتقال من المرحلة العدوانية إلى
طرائق الحياة ذات المظهر السلمي .

وحتى لو لم يكن نظام الطبقة المترفة قد بدأ مع أول ظهور الملكية
الفردية ، بسبب العار الذي يقترون به أداء كل عمل منتج ، فإنه لم يكن هناك
على أية حال بد من حدوثه كاحدى النتائج الأولى للملكية . ويجب أن نذكر
أنه بينما كانت الطبقة المترفة من الناحية النظرية موجودة منذ بدأت الثقافة
العدوانية ، فإن نظامها يكتسب مغزى جديدا شاملا حين يتطور المجتمع من
مرحلة الثقافة العدوانية إلى مرحلة الثقافة المالية التي تليها ، وهي منذ ذلك
الوقت وما بعده طبقة متعطله من الناحية الفعلية والناحية النظرية على
السواء .

وفي خلال المرحلة العدوانية الحقيقية يكون الفرق بين الطبقة المترفة
والطبقة الكادحة فرقا من حيث الشكل فقط إلى درجة ما . فإن الرجال ذوي
القدرة الجسمية يأنفون من أداء أى عمل يروونه شائنا ، ولكن نشاطهم في
الحقيقة يساهم مساهمة كبيرة في دعم حياة المجموع . والمرحلة التالية وهي
مرحلة الصناعة ذات المظهر السلمي ، تمتاز باستقرار تقاليد امتلاك الرقيق
وقطعان الماشية ووجود طبقة الخدم الذين يرعون لغيرهم قطعان الماشية
والأغنام . وهنا تكون المدنية قد بلغت حدا يغني المجتمع عن الاعتماد على

مصص الحيوان أو أي نوع آخر من أنواع النشاط يمكن أن يدخل في بار
البطولة . ومنذ تلك المرحلة يصبح الطابع الذي يميز صيغة المترفين هو
الاعفاء المبس من كل عمل منمر .

والمن العادية التي تتميز بها هذه الطبقة في هذا الطور المتقدم من تاريخ
حياتها كبيرة الشبه شكليا بما كانت عليه في اطرار ظهورها الأولى ، وهي مهن
الحكم والحرب والألعاب الرياضية والخدمات الدينية . وقد يرى الناس
الذين يميلون بغير داع الى التحفظ النظري العويص ، أن هذه الأعمال هي في
آخر الأمر أعمال « مثمرة » بطريق غير مباشر ، لكن يجب أن نلاحظ حسنا
للموضوع الذي نحن بصدد أن الدافع الظاهري المعتاد الذي يدفع طبقة
المترفين الى الاشتغال بهذه الأعمال هو بكل تأكيد غير دافع تنمية الثروة عن
طريق العمل المثمر . فإن الناس في هذه المرحلة الثقافية كما في غيرها ،
يقومون بواجبات الحكم والحرب - ولو جزئيا على الأقل - من أجل النفع
المادي الذي يحصلون عليه ، ولكنه نفع يأتي عن الطريق الشريف ، طريق
السلب والامتلاك . هذه الوظائف لها طابع العدوان لاطابع المجهود المثمر .
ويمكن أن نقول شيئا من هذا القبيل عن مهنة القنص ، لكن مع الفارق ، لأن
المجتمع أثناء انتقاله من مرحلة القنص الحقيقية ، تبدأ مهنته هذه في التفرع
الى مهنتين متميزتين . فهي من جهة ، مهنة يزاولها الناس سعيهم وراء
الكسب ، وبهذا ينعدم منها عنصر البطولة تماما ، أو هو على أية حال لا يوجد
بدرجة تكفي لتجريد هذه المهنة من طابع العمل الذي يرمى الى الكسب ، ومن
جهة أخرى نجد القنص عبارة عن رياضة - رياضة ممارسة الدافع العدواني
في صورة مبسطة . وهو بهذه الصفة لايعتبر باعثا كبيرا على جمع المال ،
ولكنه ينطوي الى حد ما على عنصر واضح من عناصر البطولة . وهذا التطور
الآخر لمهنة القنص - مجردا من أي اعتبار من اعتبارات المهنة - هو وحده
الذي يستحق الكلام ويرتبط بنظام طبقة المترفين خلال تطور تاريخها .

والترفع عن العمل اليدوي ليس أمرا يتسم بالشرف والتقدير فحسب ،
ولكنه سرعان ما يصبح من مقتضيات الوجاهة . والأصرار على اقتناء الممتلكات
بصفتها أساس الشهرة دافع ساذج وتعسفي في المراحل الأولى من مراحل
جمع الثروة ، والترفع عن العمل هو الشاهد العرفي على الثراء ، ومن هنا كان
هو الدليل التقليدي على مركز المرء في المجتمع . وهذا الأصرار على النظر الى
الثروة بعين الاعتبار يؤدي الى زيادة الأصرار على الترفع عن العمل . وبناء على
ما هو معروف جيدا عن الطبيعة البشرية ، سرعان ما يتجه العرف الى هذه
الدلالة التقليدية للثراء فيقرر في أذهان الناس أن الثراء في حد ذاته من دواعي
التقدير والتشريف ، وفي نفس الوقت يصبح العمل المثمر شيئا لا يستحق
التقدير . ولا يقف هذا الإيحاء عند حد جعل العمل المثمر غير جدير بالاحترام

فى نضر النجمع . بن نجعله أيضا مسنحلا على الرجل الشرفى الحر
ولا يتفق والحياة الكريمة .

هذا الحضر المضروب على العمل له تأثير آخر على التفريق المهنى بين
انصافات . فكما زادت كثافة السكان ، وكلما تحول المجتمع العدوانى الى
مجتمع صناعى مسنفر ، زاد نفوذ السلطة الشرعية وزادت القوانين التى
تنظم الملكية استغرازا . وحينئذ يصبح جمع الثروة عن طريق السلب غير
ممكن من الناحية العملية . ولنفس السبب يصبح جمعها عن طريق العمل
مسنحلا على المعدمين من ذوى المواهب العقلية . وليس أمامهم طريق بعد
هذا غير الاستجداء أو انحرمان . وحيثما كانت هناك فرصة أمام قوانين
حياة الترف لتأخذ مجراها الطبيعى فلا بد حينئذ من ظهور طبقة ثانوية
ومتطفلة من المترفين يعانون الفقر الرذيل ويعيشون عيشة القافة والسقط .
لكن لا يستطيعون - وفقا للناموس الأدبى - أن ينزلوا بأنفسهم الى حنة
الاشتغال بالعمل المنتج ، فالرجل الذى كان وجهها فى قومه ، والسيدة التى
جار عليها الزمان لا يزالان من المظاهر المألوفة حتى فى زماننا هذا . وهذا
الشعور الخاطى الذى يعتبر الأعمال اليدوية البسيطة أمرا معيبا لا يزال
ساندا بين معظم الشعوب المتحضرة كما هو بين الشعوب التى لا تزال فى
مرحلة متأخرة من مراحل الثراء . وقد يصبح الشعور بمعرة العمل اليدوى
قويا - لدى ذوى الحس الرفيف الذين اعتادوا حياة الدعة زمنا طويلا - الى
درجة تجعلهم - فى بعض الظروف الحرجة - يتغلبون على غريزة حب الحياة ،
وبذلك نسمع مثلا عن بعض زعماء القبائل فى بوليفيا الذين كانوا تحت
ضغط التقاليد يفضلون الهلاك جوعا على رفع الطعام بأيديهم الى افواههم .
صحيح أن مثل هذا السلوك قد يكون راجعا - ولو جزئيا على الأقل - الى
قدسية بالغة أو تحريم يتعلق بشخص الزعيم . وقد يقع التحريم فى هذه
الحالة عندما تمس يدا الزعيم طعامه ، وحينئذ يصير كل ما يمسه بيديه
حراما على أى انسان .

لكن التحريم نفسه نابع من حقارة العمل اليدوى أو منافاته لقوانين
السلوك . ولذلك ، وحتى لو فرنا على هذا الوجه فإن سلوك الزعماء
البوليفيين أكثر اتفاقا وقوانين البطالة الشرفية مما يبدو لأول وهلة .
وهناك مثل آخر أكثر توضيحا لهذا - أو على الأقل أكثر مصداقا ، وهو
ما يروى عن ملك معين من ملوك فرنسا لقى حتفه بسبب الإفراط فى الصلابة
الخلقية فى تمسكه بالآداب العامة . فقد حدث فى غياب الموظف الذى كان
منوطا به تغيير موضع الكرسي الذى يجلس عليه سيده أن جلس جلالته أمام
الشار دون أن يتذمر حتى شوت جسده شيئا لا شفاء منه ، ولكن الملك بهمله
هذا قد أنقذ جلالته المسيحية من أن يدنسها أى عمل يدوى .

سبق أن أشرنا الى أن لفظ « البطالة » أو الحياة المترفة كما نستعمله هنا لا يحمل معنى الكسل أو الركود . فان معناه هنا هو استهلاك الوقت في غير عمل مجد . والوقت يستهلك في غير طائل

١ - من حيث تفاهة العمل المنتج .

٢ - من حيث انه دليل المقدرة المالية على العيش دون اداء أى عمل .
لكن حياة السيد المترف لا تنقضى جميعها أمام أعين الناظرين الذين يود ان يثبت في أذهانهم هذا المشهد من مشاهد البطالة الشرفية التي هي قوام حياته فانه بحكم الضرورة يقضى بعض أوقات حياته بعيدا عن أعين الناس . وهو لكي يحافظ على حسن سمعته لا بد من أن يقدم حسابا مقنعا عن هذا الوقت الذي يقضيه على انفراد . اذ لا مفر من أن يجد وسيلة يستشهد بها على البطالة التي يقضيه بعيدا عن أعين الرقباء . وهذا أمر لا يتأتى الا بطريق غير مباشر بوساطة عرض النتائج الملموسة الدائمة لوقت الفراغ الذي قضاه بهذه الطريقة . وعرضها بطريقة مشابهة للطريقة المعتادة التي تعرض بها النتائج الملموسة الدائمة للأعمال التي يؤديها أرباب الحرف والخدم القائمون على خدمة « السيد المترف » .

والأثر الدائم للعمل هو نتاجه المادى - الذى هو فى العادة مادة من المواد الاستهلاكية . وكذلك من المستطاع ومن المعتاد أن يستحوذ الشخص الذى قام بأعمال بطولية على بعض النتائج الملموسة التى تصلح للعرض فى صورة تذكارات أو غنائم . ومن العادات التى تتبع فى بعض مراحل التطور التالية أن ينال البطل شعرا أو وساما من أوسمة الشرف يقوم دليلا معترفا به على بطولته ، وفى نفس الوقت يحدد مقدار البطولة التى منح تقديرا لها ودرجتها . فاذا زادت كثافة السكان وزادت العلاقات الانسانية تعقدا وتعددا فان كل صغيرة وكبيرة من أمور حياتهم تمر خلال مرحلة من مراحل الترقى والانتخاب ، وفى خلال هذه العملية تتطور فوائد تذكارات البطولة فتتخذ شكل الرتب والألقاب والدرجات والشعارات كالأوسمة والميداليات والنياشين . والبطالة كما تبدو من وجهة النظر الاقتصادية - اذا اعتبرناها مهنة من المهن . ترتبط من حيث الجوهر ارتباطا وثيقا بحياة البطولة . وما يقوم به المترف من الأعمال التى تتميز بها الحياة المترفة والتى تبقى دائما المعيار اللائق بها تشترك فى كثير من المظاهر مع تذكارات الأعمال البطولية . ولكن الحياة المترفة فى معناها الضيق ، من حيث هى متميزة عن أعمال البطولة وعن بذل أى جهد فى اداء عمل يبدو مثمرا لكن ليس له أى نفع حقيقة . مثل هذا التعطل لا يتمخض عادة عن اية فائدة مادية . وعلى ذلك فان المعايير التى تتخذ شاهدا على أن الشخص كان فيما مضى يؤدي أعمالا مترفة تكون فى العادة منجزات ذات طابع شبه علمى أو شبه فنى والمأم به عمليات

وه نافع لا يودى مبانته الى رفع مستوى الحياة البشرية . ومن هذا القبيل مثلا
الامام في يامننا هذه بالعباد المينة وعلوم ما وراء الطبيعة . وبالهجاء الصحيح
وبالاعراب وعم الغرض . وبالاسناد العديدة للموسيقى الوطنية وغيرها
من الفنون المربية . وبأحر صيحة في عالم الأزياء والاناث والتجهيز
والالعب والمزينة والحيوانات التي تربي للزينة كالكلاب وخيل السباق .
والواقع الاصلى الذى تطور عنه في البداية الامام بكل فروع المعرفة هذه والتي
داع صيغتها لأول مرة عن طريقها ، قد يكون شيئا مختلفا كل الاختلاف عن
رغبنا . فغرد في ان يبين للناس أن وقته لم يصرف في مهنة ذات طابع انتاجي .
ولكن هذه المنجزات لم تكن ليكنب لها البقاء والاحتفاظ بمكانتها كمنجزات
تقليدية للأعمال المترفة ، لو لم تكن هذه المنجزات قد برزت كمظهر نافع من
مظاهر صرف الوقت في عمل غير مثمر .

وقد يكون من الممكن اعتبار هذه المنجزات من فروع المعرفة . ويوجد
الى جانبها وغلاوة عليها - عدد آخر من الحقائق الاجتماعية تخرج عن نطاق
المعرفة الى نطاق الحدق الطبيعي ، منها على سبيل المثال ما يعرف بالسلوك
والترية والادب واللياقة ، والتمسك بالتقاليد المربية عامة . وهذه المجموعة
من الحقائق أكثر وضوحا أمام أعين الملاحظين ، ولهذا يزداد التمسك بها
كادلة تشهد لصاحبها ببلوغ درجة طيبة من الحياة المترفة . ومما يجدر
ذكره ان كل هذه المجموعة من الطقوس المربية التي تعرف في مجموعها باسم
آداب السلوك ، تحتل في تقدير الرجال - خلال طور الثقافة الذى تنال فيه
الحياة المترفة أعلى درجات الاحترام بصفتها مظهرا من مظاهر الوجاهة -
مركزا أهم مما تحتله في اطوار التقدم الثقافى التالية . فالتبرير خلال الطور
الصناعى الذى يظهر السعى الى أكثر تهديبا وأحسن تربية في كل ما يعنى
بحسن السلوك من أى شخص آخر فى مجتمع يجتاز مراحل ثقافية تالية .
وذلك باستثناء عدد قليل من النخبة الممتازة ، والحقيقة ان من المعروف جيدا
أو على الأقل من المعقد عامة أن آداب السلوك كانت تدهور باستمرار كلما
ابتعدت المجتمعات عن نظام الحكومات الأبوية . وكمن سيد مذهب من سادة
الجيل القديم قد اضطر تحت ضغط الاستفزاز الى أن يعبر عن أسفه الشديد
على ما يبدو حتى من أفراد الطبقة الراقية في المجتمعات الصناعية الحديثة
من انحطاط التربية وسوء السلوك . وقد أصبح تدهور الناموس الحلقى
- أو كما يسمى في بعض الأحيان تدهور الحياة الى مستوى الصعاليك - من
الطبقات الصناعية بالذات من أشهر ما تمخضت عنه المدنية الحاضرة من
فطائع في نظر كل ذى حس مرهف . وهذا التدهور الذى حل بالناموس
الأخلاقي على أيدي قوم منهمكين في العمل ، شهد - بصرف النظر عن أى
استنكار له - بأن حسن السلوك هو أثر من آثار الحياة المترفة ومظهر من
مظاهرها لا يبلغ ذروته الا في ظل نظام يعترف بالفروق الاجتماعية .

ومنشأ آداب السلوك ، أو بالحري مردها ، قد يكون راجعا الى اى
 شئ غير رغبة المهذبين فى أن يبرهنوا لغيرهم أنهم قد أضاعوا فى تعلمها
 ومما طويلا . فان الهدف الأول للزيتكار والحسين كان هو ما للغير الجديد
 من أس قوى من حيب الجمال وحسن التأثير . والقانون الاخلاقى المتعارى
 عليه يرجع أصله وتطوره ، الى حد كبير ، الى الرغبة فى التفاهم أو اظهار
 حسن النية . كما اعتاد علماء السلالات الجنسية وعلم الاجتماع أن يفترضوا .
 وهذا الدافع الأساسى يندر ان يخفى (بل قد لا يخفى أبدا) من سلوك
 الأفراد المهذبين فى أية مرحلة من مراحل التقدم التالية ، فان آداب السلوك
 كما يقال هى تطوير للايماءة المهدبة ، وهى الى حد ما بقايا رمزية وتقليدية
 تمثل عملا سابقا من أعمال السيطرة أو الخدمة الشخصية أو العلاقات
 الشخصية . وهى الى حد كبير تعبير عن العلاقة بين المراكز الاجتماعية -
 علامة رمزية للسيادة من جانب ، والعبودية من جانب آخر . وحيشما كانت
 اتجاهات العقل العدوانية فى الوقت الحاضر وما ينشأ عنها من الميل الى
 السيادة والعبودية ، حيشما كانت هذه الاتجاهات تضى شيئا من خصائصها
 على نظام الحياة المألوف ، نجد الاهتمام بالمحافظة على آداب السلوك يبلغ
 ذروته ، والتمسك بمراعاة الرتب والألقاب يقارب المثل العليا التى رسمها
 المتبربرون ذوى الثقافة البدوية السلمية المظهر . ونرى فى بعض دول القارة
 الأوربية أمثلة لهذه البقايا الروحية . ففى هذه المجتمعات نجد الاهتمام
 بآداب السلوك يكاد يبلغ درجة المثالية القديمة

دفع
 مشاء ادخل
 السلوك

وقد نشأت آداب السلوك أول ما نشأت على أنها تعبير رمزى وإيمائى،
 ولا نفع لها الا فى التعبير عن الحقائق والصفات التى يرمز لها ، ولكن سرعان
 ما تعرضت للتحويل الذى يعتري جميع الحقائق الرمزية فى العلاقات
 البشرية . وسرعان ما تحولت آداب السلوك فى مفهومها العام فأصبح الناس
 نسبون اليها فى حد ذاتها فوائد جوهرية ، فأنخذت طابعا ذا قداسة خفية
 لا علاقة له بالحقائق التى كانت تمثلها من قبل ، وأصبحت الحيدة عن
 قوانين الأخلاق بغيضة فى نظر الجميع بغضا حقيقيا ، ولم يعد حسن
 السلوك فى مفهومه العام رمزا للرقى الانسانى بل صار أيضا صفة لا انفصام
 لها من صفات النفس البشرية السامية . وهناك أمور قليلة تستطيع ان
 تثير فى نفوسنا ما يثيره الخروج على آداب السلوك من الاشتمزاز العنيف
 وقد قطعت البشرية شوطا بعيدا فى اعتبار آداب السلوك المرعية شيئا له
 منافع الذاتية ، حتى أن قليلين منا - اذا كان هناك أحد منا على الاطلاق -
 يستطيعون أن يفرقوا بين مخالفة قواعد السلوك العامة وبين تفاهة الشخص
 الذى يرتكبها . وقد يكون فى وسعنا ان نتساهل مع انسان فيما يتعلق

بمخالفة العقيد . أما فيما يتعلق بمخالفه فوائين الاخلاق فلا . فان
الأخلاق هي التي تصنع الانسان .

وبالرغم من ذلك . ومع ان السلوك له هذه الاهمية الجوهرية في نظر
من يقوم به ومن يستفيد على السواء ، فان فهم اهميته على هذا الوجه ياتي
في المحل الثاني بين الاسباب التي تغري الناس بالسلوك الحميد والتربية
الحسنة . وادا اردنا معرفة الاسس الاقتصادية البعيدة التي ينشأ منها
فعلينا ان نبحت عنها في ذلك التكريم الذي يظهره الناس لكل من يضع
وقته وجهده في أداء عمل من الأعمال المترفة التي لا يكتسب حسن السلوك
الا بها ، فان تعلم الوفاق والتعود عليه لا يأتيان الا بطول الممارسة . والذوق
السليم والسلوك الحميد والعادات الحسنة في الحياة شواهد على الرفي
لها قيمتها ، لان التربية الراقية تتطلب وقتا وممارسة ونفقات ، ولهذا
ليست في مستطاع الذين يستنفد العمل كل وقتهم وجهدهم . والامام بقواعد
الحشمة هو من أول نظرة دليل على أن الوقت الذي يقضيه الرجل المهذب
بعيدا عن أعين الناس لم يذهب سدى ، لأنه قضاء في تحصيل أشياء لا ترمى
الى مكسب مادي . وقيمة الأخلاق آخر الأمر هي في كونها دليل الحياة
المترفة ، ولهذا ، وعلى العكس من ذلك ، لما كانت الأعمال المترفة هي الوسيلة
التقليدية للشهرة المالية فان التبريز في حسن السلوك أمر مفروض توفره
في كل من يطمح الى قدر ولو قليل من الاحترام الناتج عن الثراء .

وعلى ذلك فان القدر الكبير من الحياة المترفة المكرمة الذي لا يقضيه
صاحبه على مرأى من الناس لا يمكن ان يؤدي الى احراز الشهرة الا بقدر
ما يتمخض عنه من نتائج ملموسة ومشهودة يستطيع صاحبها عرضها أمام
الناظرين وقياسها وموازنتها بما يماثلها من منتجات الآخرين الذين
ينافسونه في الطموح الى الشهرة . وبعض هذه النتائج التي تدخل في باب
السلوك المهذب والأخلاق الناعمة تنشأ من مجرد التماهي في الامتناع عن
اداء أى عمل ، حتى لو لم يخطر هذا الغرض على البال ، ولم يعتمد صاحبه
أن يظهر بمظهر الحياة الناعمة من ثراء وسطوة . وما يبدو صحيحا بصفة
خاصة أن حياة مترفة من هذا القبيل اذا مارسها الاعقاب عدة أجيال ، فانها
تترك اثرا دائما اكيدا في كيان الشخص ، بل واثرا اكبر في مظهره ومسلكه
.. لكن كل ما يقال عن مظاهر الترف التي تجمعت عن طريق الوراثة ، وكل
كمال أخلاقي يأتي عن طريق الاعتياد السلبي ، يستطيع المرء ان ينميه
بالتصميم والمثابرة على اكتساب أمارات الوظيفة المترفة الشريفة ، ثم بعد ذلك
استعراض هذه الامارات التي تنم عن حياة التعطيل ، استعراضا مستمرا
ومنظمها . ومن الواضح أن هذه النقطة قد يكون الجهد والبذل عندها من
العوامل التي تعمل الى حد كبير على زيادة اتقان المرء لخصائص الطبقة

المرفق . وعلى العكس من ذلك ، نجد أنه كلما راد درجة اجادة هذه الحصائص ، وكلما راد وضوح الشواهد التي تدل على سدة التمسك بالعزوف عن الأعمال التي لا تؤدي الى كسب أو الى أى عرض ذى منفعة مباشرة ، زاد تضييع الوقت والمادة للذين يصرفهما امرء عادة فى تحصيلها وزاد بالتالى ما يتبع هذا من حسن الاحدوة . ومن هنا يحدث أن يتحمل الناس - تحت ضغط صراع التنافس على التفوق فى حسن السلوك - كثيرا من المشقة لكي يفرسوا فى نفوسهم آداب اللياقة . ومن هنا تتحول آداب اللياقة الى دقة شاملة يعتبر التمسك بها من الصفات اللازمة لكل من يريد أن لا تشوب سمعته اية شائبة . ومن هنا أيضا - من جهة أخرى - فإن هذا التعطل الواضح الذى يعتبر حسن السلوك شعبة من شعبه ، يتحول بالتدريج الى رياضة ساقية على حسن التصرف وإلى تمرن على حسن الذوق وتمييز اللائق من المواد الاستهلاكية والطرق اللائقة لاستهلاكها .

ومما هو جدير بالذكر فى هذا المجال أن امكان خلق أعراض مرضية أو غير مرضية من مظاهر خواص الشخصية والسلوك عن طريق التقليد المحكم والتدريب المنظم قد أصبح يلعب دورا فى خلق طبقة مثقفة ، وكانت له فى اكثر الأحيان نتائج عظيمة . وبهذه الطريقة وبواسطة العملية التي تسمى فى العرف الدارج ترفعا ، يتحقق تطور سريع لما يسمى عراقة الاعمل وحسن التربية فى عدد كبير من العائلات وسلاسل الأنساب .

وعراقة الأصل التي ظهرت بهذه الطريقة المختصرة تؤتى نتائج لا تقل فى دلالتها كعامل من عوامل الحياة المترفة عن غيرها من العوامل التي تنطوي على تدريب متواصل لبلوغ مستوى الطبقة المترفة .

هناك عدا ذلك درجات يمكن قياسها من التزام آداب السلوك المعترف بها فيما يتعلق باللائق من وسائل الاستهلاك وطرائقه . ومن الممكن مقارنة ما بين فرد وآخر من فروق من ناحية درجة التزامهما المثل الأعلى فى هذه الأمور . ومن الممكن عن طريق هذه المقارنة ترتيب الناس بشئ من الدقة وتصنيفهم على أساس درجة التزامهم لآداب السدوك وأصول التربية . والذي يعود عليهم من حسن السمعة فى هذا المجال يكون عادة على شكل حسن الثقة ، على أساس مراعاة قوانين الفوارق المرعية فى هذه الأمور بالذات ، دون قصد لمراعاة المركز المالى أو درجة الحياة الرفيعة التي يحيها الفرد الذي يصبو الى اكتساب طيب السمعة . لكن قوانين الذوق التي اكتسبوا حسن الثقة على أساسها محصورة دائما فى نطاق قانون « التعطل الواضح » ولا تزال فى الحقيقة تتعرض على الدوام للتغيير والتعديل لتكون دائما أكثر ملائمة لمقتضياتها . ولهذا نجد أنه بينما أساس التمييز بين الطبقات قد يكون ذا طبيعة أخرى ، إلا أن المبدأ السائد والدليل الدائم على حسن التربية أن

قانون التعطل
الواضح

يستطيع المرء فهمه . رتبته في غير طائل . فـه يكون هناك قدر كبير من الخلاف على التفاصيل في نطاق هذا المبدأ ، ولكنها خلافاً في الشكل والمظهر ونبتت في جوهر .

ان كثيراً من المجاملة التي تبدو في علاقاتنا اليومية هي بطبيعة الحال تعبير مباشر عن الاحترام والنية الطيبة ، ولا حاجة بنا في الغالب الى أن نبحت هذا العنصر السلوكي فنرجعه الى أى اعتبار من اعتبارات الشهرة لنستطيع تفسير وجوده أو تفسير ما يناله من الاستحسان ، ولكن هذا القول نفسه لا يصدق على قواعد « الاتيكيت » ، لأن هذه الأخيرة تعبير عن المركز الاجتماعي ، طبيعي أن من الواضح جداً لكل ذى عينين أن سلوكنا حيال الأجراء ومن هم دونهم ممن هم عالة على غيرهم في كسب المال هو سلوك الشخص الذي يعتبر نفسه أعلى مركزاً ، وان يكن اظهر هذا الاستعلاء غالباً ما يعتريه تعديل كبير يبعد به عن مظهر السيطرة الغاشمة . وكذلك سلوكنا تجاه من هم أعلى منا مركزاً ، وبدرجة كبيرة تجاه أقراننا . يتم عن قدر كبير أو قليل من الشعور بالتبعية . انظر الى التعالي الذي يبدو في مظهر رجال الطبقة الراقية وسيداتهما والذي يتم عن شعورهما بالعظمة وبمتانة مركزهما الاقتصادي ، وهو في الوقت نفسه يرضى شعورنا بما هو حق وجميل . وانما يبدو حسن السلوك في اتم مظاهره واكملها بين هذه الطبقة العليا من الترفين الذين لا يعلو عليهم أحد ولا يساويهم في الحياة الا القليلون . وانما هذه الطبقة العليا أيضاً هي التي تضيف على السلوك تلك الصيغة المحددة التي تعتبر نبراساً للسلوك بين من دونها من الطبقات . وهنا أيضاً نجد أن القانون هو بكل وضوح قانون مركز اجتماعي يتعارض مع تعارضاً بنا مع كل عمل مثير ينطوي على جهد شاق . ان الثقة بالنفس . والارقة المتفطرسة من نوع ما يبديه شخص اعتاد أن يأمر فيطاع وأن لا يحسب للغد حساباً ، هي حق للسيد بحكم مولده والميزان الذي توزن به عظمته . بل ان الأمر يزيد على ذلك في العرف العام ، لأن هذا السلوك يؤخذ على أنه صفة أصيلة من صفات السمو الذي يشعر الرجل العامي الوضيع بالسرور عندما ينحني أمامه .

وهناك كما سبق أن أشرنا في فصل سابق ما يدعو الى الاعتقاد بأن نظام التملك قد بدأ يملك الأشخاص . والنساء منهم أولاً . وكانت البواعث على امتلاك مثل هذه السلع هي على ما يبدو :

- ١ - الميل الى السيطرة والقهر .
- ٢ - فائدة أولئك الأشخاص كشواهد على سطوة من يملكهم .
- ٣ - والانتفاع بخدماتهم الشخصية .

والخدمات الشخصية تحتل مكانا خاصا في التقدم الاقتصادي . اذ يبدو ان الاستفادة من هذه الخدمات اثناء مرحلة الصناعة ذات المظهر السلمي ، وبخاصة في ادوار تطورها الاولى اثناء هذه المرحلة العامة ، كانت اشد الدوافع الى حيازة المملوكات البشرية . فقيمة الخدم هي فيما يؤدون من خدمات . ولكن انتشار هذا الدافع لا يرجع الى نقص في الأهمية المطلقة للمنفعتين الآخرين من اقتناء الخدم . بل الحقيقة ان ظروف الحياة المتغيرة تزيد من فائدة الخدم من حيث هذا الغرض المذكور آخرا . فقد كانت للنساء وغيرهن من الرقيق قيمة كبيرة ، سواء من حيث كونهم مظهرًا من مظاهر الثروة ، أو من حيث كونهم وسيلة من وسائل تكديسها . وكانوا هم والماشية - اذا كانت القبيلة رعوية - الوسيلة المعتادة لاستثمار المال من أجل الربح . وقد يترك استرقاق النساء طابعه على الحياة الاقتصادية خلال مرحلة الثقافة السليمية الى درجة ان المرأة - نرى الشعوب التي لا تزال تجتاز تلك المرحلة الثقافية - قد تصبح وحدة لتقدير قيم الأشياء ، كما كانت عليه الحال مثلا على أيام هوميروس . فانما كانت هذه هي الحال فليس هناك شك في أن أساس النظام الصناعي هو النرق ، وأن النساء عموما كن اماء . وفي مثل هذا النظام كانت أكثر علاقة انسانية سائدة هي علاقة المخدم بالخادم ، وكان الدليل العرفي على الثروة هو امتلاك العديد من النساء وكذلك امتلاك غيرهن من العميد الذين يقومون على خدمة شخص السيد وعلى انتاج السلع له .

وسرعان ما يبدأ تقسيم للعمل ، تصبح بمقتضاه خدمة شخص السيد والسر على راحته الشخصية من اختصاص قسم معين من الخدم ، بينما من يعملون منهم في الأعمال الصناعية البحتة ، يبعدون عن أى اتصال مباشر بسيدهم شخصيا . وفي نفس الوقت نرى الخدم الذين تناط بهم الخدمة الشخصية ، بما فيها الواجبات المنزلية ، يعفون شيئا فشيئا من الأعمال الانتاجية التي يقوم بها الناس من أجل الكسب .

وعملية الاعفاء التدريجي هذه من المجال العام للأعمال الصناعية تبدأ عادة باعفاء الزوجة ، أو الزوجة ذات الخطوة . وبعد ان يتطور المجتمع الى حياة الاستقرار يصبح سبب الزوجات من القبائل المعادية أمرا غير عملي من حيث كونه مصدرا معتادا للحصول عليهن . وعند بلوغ هذا التقدم الثقافي تكون الزوجة ذات الخطوة عادة من ذوات الأصل العريق ، وهذه الحقيقة تعجل باعفائها من القيام بالأعمال الشاقة . والطريقة التي يبدأ بها الاعتراف بسمو المقام ، وكذلك الأهمية التي تعلق عليه عند التقدم للزواج ، لا يمكن مناقشتها هنا . ويكفى ، من أجل الغرض الذي نتناوله ، ان نقول ان سمو المقام يطلق على الشخص الذي بلغ درجة النبيل عن طريق طول امتلاك الثروة

أو عن طريق الامتياز على مدى أجيال متعاقبة. والمرأة التي تنسب إلى أسلاف من هذا القبيل تفضل عند الزواج ، سواء من حيث أن زوجها سيكون الرجل تحالفا مع أهلها الأثرياء ، ومن حيث أن الذي ينزولها يرفع من مقام أعقابها لأنه أدخل إلى دمهم عنصرا جديدا من عناصر الثروة والقوة .

ومثل هذه المرأة تصبح مملوكة لزوجها ، كما كانت مملوكة لوالدها قبل أن يبيعها ، ولكنها لا تزال في نفس الوقت تنتمي إلى أصل أبيها العربي ، ومن هنا كان قيامها بالأعمال الحقيمة التي يقوم بها زملاؤها من الخدم ، أمرا غير لائق بها من الناحية المعنوية ، فمهما كانت تبعيتها لسيدها تامة ، ومهما كانت منزلها أقل من منزلة الذكور من أفراد الطبقة الاجتماعية التي تنتمي إليها بحكم مولدها ، فإن المبدأ الذي يقول بأن عراقة الأصل تنتقل من السلف إلى الخلف ، يعمل على وضعها في مركز فوق مركز الرقيق العادي . وعندما يصبح هذا المبدأ قوى الفعالية فسرعان ما يضاف عليها بعض خصائص الطبقة المترفة التي هي أهم علامة من علامات العراقة . وهذا المبدأ الذي ينادي بأن عراقة الأصل تنتقل من السلف إلى الخلف يزيد مجالات إعفاء الزوجة - إذا سمحت بذلك ثروة مالكةا - حتى يمتد إلى الإعفاء من أعمال الخدمة التي تحط من قدرها وكذا من الحرف اليدوية . وكلما اطردهم التقدم الصناعي وتركزت الملكية في عدد من الأيدي أقل نسبيا ، يظهر المستنوي المالى الذي يسمح بدخولها في عداد الطبقة العليا - ونفس الاتجاه إلى الإعفاء من الحرف اليدوية ، وكذلك الإعفاء - مع الزمن - من الواجبات المنزلية الوضيعة سرعان ما يبرز كحق من حقوق سائر الزوجات - أن وجدن - وكذلك الخدم الآخرين الذين يسهرون على خدمة سيدهم شخصا . وهذا الإعفاء يأتي وتيدا كلما بعدت العلاقة بين الخادم وبين شخص سيده .

ثم أن الأهمية الخطيرة التي تكتسبها هذه الخدمة الشخصية تساءت - إذا سمحت موارد السيد المالية - على ظهور طبقة خاصة من الخدم الذين يقومون على خدمة شخص السيد . فشخص السيد من الأهمية بمكان خطر ، لأنه هو الرمز المجسد لعلو القدر والشرف . ومن الأمور الهامة ، بالنسبة لثقافة السامى فى المجتمع واحترامه الشخصى ، أن يكون تحت يده خدام متخصصون أكفاء لا يجب أن يشغلهم أى شغل آخر عن السهر على راحة شخص السيد . وهؤلاء الخدم المتخصصون تزيد منفعتهم كمظهر من مظاهر الجاه على منفعتهم فى نادية أية خدمة حقيقية . ولما كان السيد لا يحتفظ بهم من أجل استعراض الجاه فقط ، فانهم يساعدون على ارضاء غروره لانهم يهيئون له السبيل لظهور سطوته . صحيح أن الرعاية التي يتطلبها عدد كبير من الخدم أمر يتطلب مزيدا من الجهد ، لكن لما كان هذا الجهد يتزايد فى العادة باعتباره وسيلة من وسائل ذبوع الصبب بدلا من أن يكون وسببة

من وسائل الراحة فإن هذه المعصلة ليست ذات خطر كبير . فإن كل طرق
الارتفاع هذه تصبح أكثر وفاء بالغرض كلما زاد عدد الخدم المتخصصين الذين
يعومون بها . لهذا يحدث باستمرار تمييز مستمر وزيادة في عدد خدم
المنزل والخدم الخصوصيين ، يسيران جنباً إلى جنب مع ما يصاحبهما من
اعفاء مثل هؤلاء الخدم من القيام بالأعمال المنتجة . ولما كان اقتناء الخدم
دليلاً على قدرة المخدم على دفع مرتباتهم ، فإن وظيفة مثل هؤلاء الخدم تتجه
باستمرار إلى أن تشمل على واجبات أقل ، وخدمتهم تتجه في النهاية إلى أن
تصبح اسمية فقط . وهذا صحيح على الأخص فيما يختص بالخدم الذين
يفهمون بأكثر الأعمال اتصالاً بشخص السيد ، حتى أن فائدة هؤلاء تتحول
حتى تنحصر إلى درجة كبيرة في إعفائهم إعفاءً واضحاً من كل عمل منتج ،
وفيما يقوم به هذا الإعفاء من دلالة على ثروة السيد ونفوذه .

وبعد أن يقطع المجتمع شوطاً كبيراً في ممارسة استخدام هيئة خاصة
من الخدم في أداء الأعمال الترفيهية بهذه الطريقة ، يبدأ تفضيل الرجال
على النساء في أداء الأعمال التي تتطلب ظهورهم أمام الناس ، فمن المعروف
أن الرجال ، لا سيما الفتيان الأشداء أولى القوة ، وهو ما يجب أن يكون
عليه الخدم الخصوصيون وغيرهم من ذوي الوظائف الوضيعة ، أشد قوة
وأكثر نفقة من النساء ، وهم أكثر ملاءمة لهذا العمل لأنهم أكثر دلالة على
تضييع الوقت والجهد سدى . ومن هنا نرى أن الزوجة العاملة التي كانت
تعيش في المجتمعات ذات الحكومات الأبوية الأولى ، بما كان في خدمتها من
العدد العديد من الخدمات الكادحات ، هذه الزوجة العاملة تختفى عندما
يظهر نظام الطبقة الناعمة ليحل محله نظام السيدة والخدم .

والفراغ الذي تتمتع به السيدة والخدام ، في كل أدوار الحياة وطرائقها
وفي أي مرحلة من مراحل التقدم الاقتصادي يختلف عن الفراغ الذي يتمتع به
السيد كحق من حقوقه في أنه عمل يبدو في مظهره شاقاً ، فهو يأخذ - إلى
حد كبير - مظهر الاهتمام المضنى بخدمة السيد أو بالعناية بشئون البيت
عامة ، ولذلك تعتبر وظائفهم من الأعمال الترفية ، من حيث أنهم لا يؤدون أي
عمل منتج أو لا يؤدون منه إلا القليل ، لا من حيث أنهم يجتنبون كل مظهر
من مظاهر العمل . وغالباً ما تكون الواجبات التي تقوم بها السيدة أو التي
يقوم بها أهل المنزل والخدم فيها القدر الكافي من المشقة ، وهي أيضاً غالباً
ما تهدف إلى أغراض تعتبر ذات ضرورة قصوى لراحة أهل البيت جميعاً .
وبقدر ما تؤدي هذه الأعمال إلى الكفاية الطبيعية أو إلى راحة السيد أو سائر
سكان المنزل ، يمكن اعتبارها أعمالاً منتجة . ولا يمكن أن يدخل في باب
الأعمال الترفية إلا ما يتبقى بعد استبعاد هذه الأعمال المنتجة .

لكن دبراً من الخدمات التي تدخل في باب المهام المنزلية في الحياة اليومية الحديثة . وكثيراً من الخدمات التي يتطلبها الرجل المنحصر لتوفر له حياة هامة ، ذات طابع مظهري ، ولذلك ينبغي اعتبارها عملاً من الأعمال الرفيعة بالمعنى الذي نقصده هنا من هذا الاصطلاح . ولكنها قد تكون مع ذلك ضرورية فعلاً بصفتها من مستلزمات العيش الرغد . وقد تكون مع ذلك ضرورية للهناء الشخصي ، حتى لو كانت كلها أو بعضها ذات طابع مظهري . لكنها ، بقدر نصيبها من هذا الطابع ، هامة ولازمة لأننا قد تعودنا أن نطلبها حتى لانعبر ملوتين أو تافهين ، فإذا فقدناها افتقدنا الراحة ، ولكن هذا لا يرجع الى أن فقدانها ينتج عنه أى تعب جسمي مباشر ، كما أن الشخص الذي لم يتعود التمييز بين ماهو طيب وماهو رديء من الناحية العرفية ، لن يضيق ذرعاً اذا فقدها . فإذا كان هذا صحيحاً ففي وسعنا أن نعتبر الجهد الذي يبذل في هذه الخدمات من الأعمال الترفية ، فإذا قام بها أحد غير رئيس العمل الذي يتمتع بالحرية الاقتصادية وحرية توجيه نفسه ، فإنها حينئذ تدخل في باب الأعمال الترفية « بالتبعية » .

الأعمال الترفية
بالتبعية

والأعمال الترفية « بالتبعية » التي تؤديها الزوجات والخدم تحت اسم المهام المنزلية ، قد تقلب في أغلب الأحيان الى أعمال حقيرة ، لا سيما حيث يزداد التنافس على الصيت حدة ومشقة . وهذا ما يحدث غالباً في الحياة الحديثة . وحيثما يحدث هذا فإن الخدمة المنزلية التي تشمل واجبات هذه الطبقة من الخدم يمكن بسهولة أن نعتبرها جهداً ضائعاً لا عملاً من الأعمال الترفية « بالتبعية » . ولكن هذا التعبير الأخير يمتاز بقدرته على الدلالة على الأصل الذي نشأت منه هذه الوظائف المنزلية ، وكذلك الدلالة على الأساس الاقتصادي لمنافعها ، لأن أهم منافع هذه الوظائف هي في كونها وسيلة تكسب السيد أو أهل منزله اشتهاراً بالغنى ، على أساس أن قدراً معيناً من الجهد والوقت قد ذهب هباء في هذه الوجوه .

بهذه الطريقة اذن تظهر طبقة مترفة ثانوية أو فرعية وظيفتها أداء أعمال ترفية ثانوية تزيد من قدر الطبقة المترفة الأولية أو الشرعية . وهذه الطبقة المترفة الثانوية تتميز عن الطبقة المترفة الأصلية بمظهر خاص يميز طرائق معيشتها المعتادة . ففراغ الطبقة المترفة ذات السيادة هو ، على الأقل من ناحية المظهر ، انغماس في النزوع الى اجتناب العمل ، والمقروض فيه أن يعمل على راحة السيد ورفاهته في الحياة ، لكن فراغ طبقة الخدم المعفين من أداء الأعمال المنتجة هو من بعض النواحي أداء لأعمال منوط بهم أداؤها ، ولا يتجه عادة وقبل كل شيء الى توفير الراحة لهم . ففراغ الخادم ليس فراغه الخاص به . فطالما كان خادماً بأدق معاني الكلمة وليس في نفس الوقت عضواً في الدرجات الدنيا لسلم الطبقة المترفة الحقيقية ، فإن فراغه يمضي عادة تحت

سماز الخدمة المخصصة التي تهدف الى أن توفر لسيده فرص التمتع الكامل بالحياة .

ومن الواضح أن الشواهد على علاقة التبعية هذه نتجلى فى سلوك الخادم وطريقة معيشته . ومثل هذا القول غالبا ما يصدق على الزوجة فى المراحل الاقتصادية الطويلة التي ظلت خلالها تعتبر خادما قبل كل شيء - أى طالما كان نظام البيت الذى يتحكم فيه رب العائلة سائدا . ويجب على الخادم ، لكي يقوم بما يتطلبه نظام حياة الطبقة المترفة ، أن يظهر لأمظهر الخضوع فحسب ، بل أيضا بمظهر الذى درب تدريبا خاصا على الخضوع وممارسته . فواجب الخادم أو الزوجة أن لا يقوم فقط ببعض الوظائف المحددة ويظهرا بمظهر ينم عن الخضوع ، لكن مما لا يقل عن ذلك أهمية أن يظهرأ رشاقة فى أساليب الخضوع - من تمسك مهذب بقوانين الخضوع الواضح الفعال ، بل أن هذا الاستعداد والمهارة المكتسبة لإظهار علاقة التبعية هذه هى التي يتكون منها حتى فى يومنا هذا أهم عناصر الاستفادة من خدمنا الذين يتناولون أجورا باهظة ، كما أنها من أهم ما تتباهى به الزوجة الراقية .

ان أول صفة مطلوبة فى الخادم الصالح هى أن يعرف مركزه معرفة واضحة ، فليس يكفي أنه يعرف كيف يحقق بعض النتائج الآلية المطلوبة ، بل يجب عليه قبل كل شيء أن يعرف كيف يحقق هذه النتائج على أحسن الوجوه . فالخدمة المنزلية يمكن أن يقال عنها أنها وظيفة روحية قبل أن تكون وظيفة آلية . ثم يظهر بالتدريج نظام دقيق لأداب السلوك يرمى بصفة خاصة الى تنظيم هذه الأعمال الترفية الثانوية التي تقوم بها طبقة الخدم . وأى خروج على هذه القوانين يقابل بالاستنكار ، ولا يرجع هذا الى انه يدل على تقصير فى الكفاية الآلية أو حتى الى أنه يدل على انعدام الشعور بالتبعية ، بل لأنه عند التحليل النهائي يدل على نقص فى الممران الخاص . والمران الخاص على الخدمة الشخصية يتطلب وقتا وجهدا ، ولذلك فحيثما كان يبدو على درجة من الكمال فإنه يقوم حجة على أن الخادم الذى يتصف به لم يقم أبدا ، ولا هو يقوم فى الوقت الحاضر بأى عمل من الأعمال المنتجة ، وهو من أول نظرة شاهد على حياة مترفة نانونية تمتد فى الماضى زمنا طويلا ، وهكذا نجد أن الممران العالية وغرامه باستعراض سلطانه على الذين يؤدون أعمالا نافعة لحياته ، لكن فائدته أيضا فى أن دلالة على قدرة السيد على استهلاك الخدمات البشرية تزيد على دلالة مجرد الأعمال الترفية التي يؤديها شخص ينقصه التدريب . . . فإن مما يبعث على الأسى الشديد أن يقوم رئيس الخدم أو الساعى بعمله حول

مائدة السيد أو عريقته بأسلوب يتم عن أن مهنته الحقيقية قد تكون الحرب أو رعى الغنم . فمثل هذا العمل غير المحكم قد يؤول على أنه قصور من قبل السيد عن استخدام خد مديرين تدريبا خاصا ، بمعنى أنه يفسر على أن السيد لا يستطيع أن يدفع أجر استهلاك الوقت والجهد والتعليم التي تلزم لتدريب خادم على الخدمة الخاصة حسب قانون أخلاقي صارم . فإذا كان أداء الخادم لعمله يستدل مد على نقص موارد السيد المالية فانه حينئذ يقصر في أداء الغرض الأساسي منه ، لأن أهم منافع الخدم هي في دلالتهم على فذرة سيدهم على دفع أجورهم .

ان ما ذكرناه توا قد يفسر على أنه يعني أن ضرر اقتناء خادم غير مدرب ينحصر في دلالاته الصريحة على الشح أو على الانتفاع ، وهذا طبعا غير الواقعي ، فان العلاقة بينهما أبعد من أن تكون علاقة مباشرة الى هذا الحد ، وما يحدث هنا هو ما يحدث عموما . وكل ما يبرر نفسه في نظرنا على أي أساس من الأسس في مبدأ الأمر ، سرعان ما ينال رضانا على انه شيء مرض في حد ذاته ، ثم ينتهي به الأمر فيستقر في أذهاننا على أنه حق في جوهره . لكن اذا كان لأي قانون معين من قوانين الأخلاق أن يبقى حائزا للرضا ، فلا بد أن ينال تأييد العادات والميول التي تنظم سبيل تطوره ، أو على الأقل أن لا يتعارض معها . والحاجة الى الحياة الترفية الثانوية ، أو الى الاستهلاك البين للخدمات ، هو من الدوافع السائدة الى اقتناء الخدم - وطالما كان هذا صحيحا ففى وسعنا أن نقرر بغير كثير جدل أن أية حبيسة عن طرف الاستفادة المتفق عليها تتم عن تهرس مقتضب بالخدمة . سرعان ما تصبح غير محتملة . فان الحاجة الى حياة مترفة ثانوية باهظة التكاليف تفعل فعلها بطريقة مباشرة بواسطة توجيه ذوقنا في نشوئه - أي توجيه حاسة تمييز ما هو صواب في هذه الأمور - وبذلك تحول دون ظهور مسالك خلقية غير ملائمة . وذلك بالجيلولة دون استحيانها .

وكلما زاد مستوى الثروة الذي يتعارف عليه عامة الناس ، تعرض امتلاكهم الخدم واستعمالهم كوسيلة للتدليل على امتلاك الشخص لما يزيد عن حاجته كثيرا ، تعرض هذا لشيء من التهذيب . فامتلاك الرقيق الذين يستخدمون في انتاج السلع ، يشهد بالثروة والسلطان ، لكن امتلاك الخدم الذين لا ينتجون شيئا على الاطلاق يقوم شاهدا على ثروة وسلطان يزيدان على ذنبكم كثيرا ، وفي ضوء هذا المبدأ تنشأ طبقة من الخدم - كلما زاد عددها كان هذا خيرا - همها انوحيد هو القيام الأحق على خدمة ذات سيدهم ، وبهذا يعرضون قدرته على استهلاك قدر كبير من الخدمة في غير طائل . ومن هنا ينشأ تقسيم للعمل بين الخدم أو الأتباع الذين يقضون حياتهم في المحافظة على شرف السيد ذي الحياة الناعمة ، بحيث أنه ، بينما نجد قسما منهم يقوم بانتاج السلع له نجد قسما آخر ، يرأسه في العادة الزوجة ، أو

الروجة المحظية ، يقوم باستهلاك وقت الفراغ بدلا منه ، وبهذا يستعرضون قدرته على تحمل خسائر مالية كبيرة دون تعريض ترائه الفاحش لأى خطر .

هذا التلخيص التوضيحي المثالى لتطور الخدمة المنزلية وطبيعتها يصبح اقرب ما يكون الى الصدق فيما يختص بالمرحلة الثقافية التى سميناهنا هنا مرحلة الصناعة ذات المظهر السلمى . ففي هذه المرحلة تسمو الخدمة المنزلية فى اول الامر الى منزلة النظام الاقتصادى ، وفى هذه المرحلة تحتل أهم مركز فى نظام حياة العشيرة . والمرحلة ذات المظهر السلمى تأتى ، فى سياق التطور الثقافى ، عقب المرحلة العدوانية الحقيقية ، وكلاهما مظهران متتاليان من مظاهر الحياة الهمجية . ومظهر هذه الحياة الذى يميزها هو التمسك الرسمى بالسلم والنظام فى نفس الوقت الذى لا تزال فيه الحياة فى هذه المرحلة تمتلئ بأعمال الاكراه والعداء الطبقي : بحيث لا يمكن أن تسمى سلمية بكل معنى الكلمة . بل يمكن - لأسباب كثيرة ، ومن وجهة نظر أخرى غير الاقتصادية - ان تسمى مرحلة « المركز الاجتماعى » . وهذا الاصطلاح يعبر تعبيراً دقيقاً عن طريقة العلاقات البشرية خلال هذه المرحلة والاستعداد الروحى للرجال عند هذا المستوى الثقافى . لكن يبدو أن اسم « السلمى المظهر » افضل منه من حيث كونه اصطلاحاً وصفيًا يميز الطرق السائدة فى الانتاح كما يعين اتجاه التقدم الانتاجى عند هذه النقطة من التطور الاقتصادى . وربما كان هذا الطور من التقدم الاقتصادى قد انقضى فيما يتعلق بمجتمعات الثقافة الغربية ، فيما عدا قسماً قليل العدد - وأن يكن واضحاً - من المجتمع لم تتعرض طرائق تفكيره التى تتميز بها الثقافة الهمجية الا لقليل من التغيير .

ولا تزال الخدمة الشخصية عنصراً ذا أهمية اقتصادية كبيرة ، لاسباب فيما يتعلق بتوزيع السلع واستهلاكها ، لكن لا شك أن أهميتها النسبية ، حتى من هذه الناحية ، أقل مما كانت فى وقت من الأوقات . ولا شك أن أعظم تطور لهذا النوع من الفراغ الثانوى كان فى الزمن الماضى وليس فى الوقت الحاضر ، وهو يوجد اليوم بأجلى مظاهره فى نوع الحياة التى تحياها أعلى الطبقات المترفة . وهذه الطبقة لها على الثقافة الحديثة فضل كثير من حيث المحافظة على التقاليد والعادات وطرائق التفكير التى تنتمى الى مستوى ثقافى عريق فيما يختص بتقبلها لها أتم قبول وتطويرها تطويراً فعالاً .

ان الوسائل الآلية التى أصبحت فى متناول المجتمعات الصناعية الحديثة تستخدمها فى سبيل رفاهية الحياة اليومية وهنائها قد بلغت درجة كبيرة من التقدم ، حتى ان الخدم الشخصيين ، أو بالحرى جميع أنواع الخدم ، يندر أن يستخدمهم أى انسان الا على أساس قانون من قوانين الولع بالشهرة حملته الينا التقاليد أثرا من آثار العرف القديم . وقد يكون

استثناء الوحيد هم الخدم الذين يؤجرون لرعاية المرضى وضعاف العقول .
لكن مثل هؤلاء الخدم ينطبق عليهم في الحقيقة لقب المرصين المدربين لالغب
خدم المنازل . ومن أجل هذا نراهم استثناء ظاهريا لهذه القاعدة وليس
استثناء فعليا .

والسبب الثاني لامناء الخدم في المنازل ، كاستخدامهم في مسان
الطبعة المتسود الى درجة معتدلة في هذه الأيام مثلا ، هو (على ما يبدو) أن
يكون أهل البيت غير قادرين على أداء الأعمال التي تتطلبها مثل هذه البيوت
الحديثة إلا بمشقة . أما السبب الذي من أجله يعجزون عن أدائها فهو :
(١) أن يكون لديهم كثير من « الواجبات الاجتماعية » ، و (٢) أن يكون
العمل المطلوب أدائه فوق طاقتهم من حيث مشقته او كثرته . وهذان
السببان يمكن أن نعرضهما بشكل آخر فنقول : (١) أن قوانين السلوك
تقضى بأن تضيق مثل هذه الأسر وقتها وجهدها جميعا في أعمال يبدو فيها
طابع الأعمال المترفة ، فتقضي في الزيارات وقيادة السيارات ، وفي النوادي
وفي محال الأزياء والرياضة والهيئات الخيرية وما إليها من الأعمال
الاجتماعية . والذين يقضون وقتهم وينذلون جهدهم في مثل هذه الأمور
يعترفون فيما بينهم وبين أنفسهم أنها جميعا - وكذلك الاهتمام العرضي بالمبلى
وغيره من مظاهر الاستهلاك الواضح ، كلها أمور تبث على الضيق ولكن
لا يمكن تجنبها تجنباً كلياً . (٢) ثم أن مقتضيات التظاهر باستهلاك السلع
قد جعلت ضرورات الحياة - من مسكن وأثاث وزخارف وخزائن الملابس
ومواد الطعام - قد جعلت هذه الضرورات من الصعوبة والتعقيد بحيث
لا يستطيع مستهلكو هذه السلع أن يقوموا بأعبائها على الوجه المنشود دون
معاونة الخدم . والاتصال الشخصي بالأجراء الذين تطلب معونتهم تحقيقاً لمظاهر
الوقار ، هو على العموم أمر لا يستسيغه أهل المنزل ، لكنهم يحتملون وجود
الخدم ويدفعون لهم أجورهم لينوبوا عنهم في القيام بنصيب من الواجبات
المنزلية الثقيلة . فوجود خدم المنازل والخدم الخصوصيين بأعداد كبيرة «و
تضحية بالراحة الجسدية في سبيل الحاجة المعنوية الى التظاهر بالنراء .

واكبر تظاهر بالحياة المترفة الثانوية في حياتنا الحديثة هو الذي
يشتمل عليه ما يسمى الواجبات المنزلية . فإن هذه الواجبات تتحول بسرعة
الى أنواع تؤدي من الخدمات لا من أجل المصلحة الشخصية لرب الدار بقدر
ما هي من أجل سمعة جميع أهل الدار بصفتهم وحدة متكاملة - وهم مجموعة
تقف الزوجة بينها على قدم المساواة الواضحة . لكن حالما تتطور الأسرة التي
تؤدي لمصنحتها هذه الخدمات ، وتتخلل عن التقاليد القديمة التي تقضى
بامتلاك الزوج لزوجته ، فسرعان ما تخرج هذه الواجبات من نطاق الأعمال
المترفة الثانوية ، الا حيث يؤديها الخدم المأجورون - ومعنى هذا أنه لما كانت
الحياة المترفة الثانوية غير مستطاعة الا على أساس المركز الاجتماعي ، أي

أما الخدمة ، فإن إخفاء العلاقة القائمة على أساس المركز الاجتماعي من
المعاملات الإنسانية في أي وقت يتبعه فوراً إخفاء الحياة المترفة الثانوية ،
فيما يختص بهذا القدر من الحياة • لكن من واجبنا أن نضيف - من أجل
تحديد هذا التخصيص - أنه طالما أن الأسرة باقية ، حتى لو بقيت الزوجة
تشارك زوجها في ربيتها ، فلا بد من اعتبار هذا النوع من الفراغ غير
المسح الذي يؤدي تحقيقاً لمستلزمات الوفاق في الأسرة ، حياة مترفة ثانوية ،
ولو بدرجة محورة قليلاً ، فهو الآن فراغ يؤدي لخدمة الأسرة التي تبدو في
ضآلها وحده مكامله ، بدلاً من أن تكون لخدمة رب الأسرة كما كانت الحال
فيما مضى •

الفصل الرابع الاستهلاك والمظهرى

أشرنا فيما قلنا آنفا عن تطور طبقة المترفين بالتبعية والتفريق بينها وبين المجموع العام للطبقات العاملة ، أشرنا الى نوع آخر من انواع تقسيم العمل ، هو التقسيم بين مختلف طبقات الخدم . فهناك قسم من طبقة الخدم ، لاسيما أولئك الذين يؤدون أعمالا ترفية بالتبعية ، ينتهى بهم الامر الى القيام بنوع جديد ثانوى من الواجبات - هو استهلاك السلع بالنيابة . وأظهر شكل يحدث به هذا الاستهلاك نراه فى لبس حلل الخدم الرسمية وسكنى اجنحة الخدم الواسعة . ونوع آخر من انواع الاستهلاك بالنيابة قد لا يقل فضولا او فعالية ، وهو اوسع من سابقه انتشارا ، هو استهلاك سيده المنزل وسائر هيئات الخدم للطعام والملبس والسكن والأثاث .

لكن قبل تطور نظام الزوجة الخادم الى نظام « سيدة البيت » بزمان طويل ، توجد مرحلة من مراحل التطور الاقتصادى يكون عندها التخصص فى استهلاك البضائع كدليل على سلطان المال قد بدا يبرز فى صورة نظام متطور بدرجة كبيرة او صغيرة . بل ان ابتداء التفريق بين انواع الاستهلاك يسبق ظهور أى شىء يمكن أن يسمى فعلا سلطان المال . ومن الممكن تتبعه فى الماضى الى اول طور من اطوار الثقافة العدوانية ، بل ان هناك قولاً بأن تفريقا بدائيا فى هذا المجال كان موجودا قبل ظهور الحياة العدوانية . وهذا التفريق البدائى جدا بين مظاهر استهلاك البضائع يشبه التفريق فى المرحلة التالية الذى نعرفه جميعا حق المعرفة ، فى أنه تفريق ذو طابع مظهرى الى حد كبير ، ولكنه - على خلاف الأخير - لا يقوم على أساس الفرق فى الثروة المكسبة . واستخدام استهلاك البضائع فى الاستشهاد على الثراء يجب أن يعتبر تطورا مشتقا . وذلك ليتواءم مع هدف جديد عن طريق انتخابى، وهذا الهدف هو ابراز الامتياز الطبقي الذى كان موجودا من قبل ومستقرا فى أذهان الرجال .

فى أثناء اطوار الاولى للثقافة العدوانية ، كان التفريق الاقتصادى الوحيد تمييزا عاما بين طبقة شريفة سائدة قوامها الرجال الأقوياء من جانب وطبقة دينئة مسودة قوامها النساء الكادحات من الجانب الآخر . وطبق

نظام الحياة المثالي الذي كان يسود في ذلك الزمان ، كانت مهمة الرجال هي استهلاك ما تنتجه النساء . اما نصيب النساء من ذلك الاستهلاك فقد كان ثانويا بالنسبة لعمالهن ، فقد كان وسيله تعيينهن على متابعة العمل ، لاستهلاكها يرمى الى منحهن الراحة ومتعة الحياة . وكان استهلاك البضائع دون انتاجها يعتبر من الاعمال المشرفة ، فهو أصلا علامة من علامات السلطان وامتياز يستحقه صاحب الجاه ، ثم يصبح بعد ذلك شرفا في حد ذاته ، لا سيما استهلاك الأشياء التي تزداد رغبة الناس فيها . وبهذا يصبح استهلاك الأنواع الممتازة من الطعام ، وفي أغلب الأحيان استهلاك أدوات الزينة النادرة أيضا ، محظورا على النساء والأطفال ، وإذا كانت هناك طبقة وضيفة من الخدم سرى عليها هذا الحظر كذلك . وقد يتحول هذا الحظر مع زيادة التقدم الثقافي الى تقليد بسيط ذي طابع صارم الى درجة كبيرة أو صغيرة ، لكن مهما كان الأساس النظري لهذا التمييز الذي يتمسك به المجتمع ، وسواء كان حظرا أو اتفاقا عاما ، فإن ملامح النظام العام للاستهلاك لا تتغير بسهولة . فاذا بلغ المجتمع مرحلة الصناعة ذات المظهر السلمى وما يصحبها من نظام أساسه امتلاك الرقيق ، يصبح المبدأ العام الذي يطبقه المجتمع (بدرجات متفاوتة من الصرامة) هو أن الطبقة الوضيعة الصناعية لا يجب ان تستهلك الا ما كان ضروريا لبقائها ، فان طبيعة الأشياء تقضى بان يكون نعيم الحياة ورخاؤها حقا للطبقة المترفة وحدها ، ويقضى نظام التحريم بان تكون بعض المواد الغذائية ، وبعض المشروبات بصفة خاصة ، مقتصرة على الطبقة العليا .

استهلاك
البضائع
المتفجرة
تخلأ حرمنا

وهذا التفريق المظهرى في التفضية يتضح على احسن وجه في استعمال المشروبات المسكرة والمخدرات . فان كانت هذه المواد غالية الثمن اعتبر استعمالها نبلا ومشرفا . ومن هنا تمتنع الطبقات الوضيعة ، وفي مقدمتها النساء ، امتناعا اضطراريا عن استعمالها ، الا في البلاد التى يكون الحصول فيها على المخدرات ميسورا بتكاليف قليلة . وقد كانت وظيفة النساء ، منذ الازمان القديمة وخلال جميع العصور التى كانت تسود فيها نظم الحكومات الأبوية ، هي تحضير هذه المواد والاشراف على توزيعها ، وكان استهلاكها من امتيازات الرجال ذوى الأصل العريق والنشأة الراقية . وهكذا نرى السكر وما يتبعه من العواقب الباثولوجية التى تنتج عن الافراط فى تناول المخدرات ، تتحول بدورها فتصبح من الأشياء المشرفة بصفتها علامة على علو مركز الذين يمكنهم ثراؤهم من الافراط فيها . بل ان بعض الشعوب تعتبر العلل التى يسببها هذا الانغماس من صفات الرجولة . بل قد حدث ان الاسم الذى يطلق على بعض أحوال الجسم المرضية الناشئة من مثل هذا المصدر ، قد اصبح فى اللغة الدارجة مرادفا لالفاظ مثل « نيبسل » و « راق » . والواقع انه لم يحدث الا خلال مرحلة ثقافية بدائية نسبيا ،

ان كانت المظاهر التى تنم عن الرذائل ذات التكاليف الباهظة تعتبر فى نظر التقاليد علامة على علو المقام ، فكان ينظر اليها كذلك على انها فضائل نستوجب احترام المجتمع ، لكن الاكابر الذى يعلق ببعض الرذائل الباهظة التكاليف يبقئ محتفظا بقوة طويلا بدرجة تجعله يقلل كثيرا من الاستهجان الذى ينال طبقة النبلاء والاثرياء من جراء الافراط فى اى نوع من الانغماس . والتفريق الظالم يزيد من قوة الشعور السائد الذى يستهجن اى انغماس من هذا القبيل من جانب النساء والشباب والاتباع ، وهذا التفريق الظالم التفليدى لم يفقد الى اليوم قوته ، حتى بين الشعوب الاكثر تحضرا . فاینما كان المل الذى تضربه الطبقة المترفة محتفظا بقدرته على تنظيم التقاليد ، فمن الملاحظ أن النساء لا يزنن يتمسكن بالتقاليد فيمتنعن عن تعاطي المسكرات .

هذه السمة التى يتسم بها التمسك الشديد من جانب نساء الطبقة اشرافية بالامتناع عن استعمال المسكرات قد تبدو تهذيبا للمنطق على حسب ما هو معقول . لكن الحقائق التى فى متناول كل من يريد الوصول اليها تشير الى أن امتناع النساء البات يرجع الى حد ما الى العرف الذى لا يستطيعن الحيدة عنه ، وهذا العرف هو بصفة عامة اقوى ما يكون حيث تكون تقاليد الحكومات الابوية - وهى التقاليد التى تعتبر المرأة من الممتلكات - قد بقيت على قوتها بشكل عنيف . وهذا التقليد - الذى تعرض لكثير من التعديل من حيث مداه وصرامته ، لكن دون أن يفقد مغزاه أبدا حتى فى وقتنا الحاضر - يقضى بأن المرأة ما دامت مملوكة للرجل ، لا يحق لها ان تستهلك من الاشياء الا ما كان ضروريا لبقائها - الا حيثما كانت زيادة الاستهلاك تعمل على رضاء سيدها وحسن سمعته . واستهلاك مواد الترف هو فى حقيقته استهلاك من اجل فائدة المستهلك نفسه ، وهو لهذا من امتياز السيد . وای استهلاك من هذا القبيل من جانب غيره لا يمكن ان يحدث الا باذنه . وعلى هذا نستطيع ان نبحث بين الجماعات التى تأثرت طرائق التفكير عندها تأثرا كبيرا بالتقاليد الابوية ، عن آثار التحريم المفروض على استهلاك مواد الترف ، وذلك على الأقل فيما يتعلق بتحريمها على طبقة الرقيق والاتباع . وهذا يصدق بصفة خاصة على بعض مواد الترف التى يعتبر استهلاك الاتباع لها مصدرا مضايقة وغضب شديدين لاسيادهم ، او التى يوجد شك فى شرعية استهلاكهم لها على أسس اخرى . واستعمال هذه المخدرات المتنوعة يعتبر ، فى نظر الطبقة الوسطى المحافظة فى دول المدينة القريبة ، معقوتا بسبب احد الاعتراضين السابقين على الأقل ان لم يكن كليهما . ومن الحقائق الواضحة بدرجة لا تسمح بتجاهلها ، ان بين هذه الطبقات الوسطى ذات الثقافة الجرمانية بالذات ، الذين ما زالوا محتفظين ببقايا تقاليد الحكم الابوى ، تخضع النساء لنوع معدل من الحظر

فيما يتعلق بنعاطى المخدرات والمسروبات الروحية . ومع ان القاعدة العامة قد اعراها كبير من العدل - ومريد من التعديل بمرور الزمن وضعف تقاليد الحكم الأبوي - فلا يزال تعبير صحيحة وملزمة ، من حيث أن النساء لا يحق لهن استهلاك شيء إلا لفائدة سادتهن . وهنا يبرز طبعاً الاعتراض بأن الانفاق على ملابس النساء وزينتهن هو استثناء واضح من هذه القاعدة . ولكننا سوف نرى فيما يلي ان هذا الاستثناء ظاهري أكثر منه حقيقياً .

واستهلاك السلع بغير قيد ، لاسيما استهلاك الأنواع الراقية منها - ومن الناحية المالية استهلاك ما يزيد على القدر الضروري لأدنى مستويات البقاء - هو في العادة حق الطبقة المترفة . وذلك في انشاء مراحل التقدم الاقتصادي الأولى . وهذا التحديد يتجه نحو الانقراض - من الناحية الشكلية على الأقل ، بعد بلوغ المرحلة السلمية التالية بما يلزمها من حق الفرد في اقتناء الممتلكات الخاصة وظهور نظام صناعي قائم على أساس دفع أجور في مقابل العمل أو على أساس الاقتصاد المنزلي المتواضع . لكن انشاء المرحلة السلمية السابقة ، وبينما كانت كثير من التقاليد التي بواسطتها أثرت الطبقة المترفة في الحياة الاقتصادية للمراحل التالية ، بينما كانت هذه التقاليد تأخذ طابعها وتثبت أقدامها ، كان هذا المبدأ قد اكتسب قوة القانون العرفي وأصبح بمثابة معيار يميل الاستهلاك الى التواؤم معه ، وكان الخروج عليه شيئاً ممقوتاً واختفاؤه مؤكداً خلال مراحل التقدم التالية عاجلاً أو آجلاً .

والرجل المهذب المسالم الذي يحيا حياة مترفة لا يزيد استهلاكه لضرورات انحية على الحد الأدنى اللازم للبقاء والاحتفاظ بالقوة البدنية فحسب ، بل ان استهلاكه يتجه الى التخصص فيما يتعلق بنوع السلع التي يستهلكها كذلك ، فهو يستهلك أي قدر يشاء من أطيب الطعام والشراب والمكيفات والسكن والخدمات وأدوات الزينة والملبس والسلاح والعتاد ووسائل الترفيه والتعاويذ وتماثيل الآلهة . وفي خلال عملية التحسين التدريجي الذي يطرا على المواد التي يستهلكها يكون المبدأ الدافع الى التحسين والهدف منه دون شك هو أن المواد المحسنة تستطيع أن تؤثر لشخص مستهلكها مزيداً من الراحة والهناء ، لكن هذا لا يبقى هو الغرض الرئيسي من استهلاكها ، فان مقاييس الشهرة لا تلبث ان تتمسك بمثل هذه التجديدات التي تصلح للبقاء وفقاً لمستواها . ولما كان استهلاك هذه المواد الممتازة دليلاً على الشراء ، فانه يصبح من علامات الشرف ، وعلى عكس ذلك يصبح عجز الشخص عن استهلاكها بالقدر والكيفية اللائقين علامة على الحطة والتفاهة .

هذا التقدم في آداب السلوك . من حيث تناول المواد الثمينة من مأكلات ومشراب ونحوهما . سرعان ما يؤثر لا في أحوال المعيشة وحدها بل في النشاط العقلي للرجل المتهذب ومرانه أيضا . فهو لا يبقى مجرد رجل ناجح وعدواني - رجل يصنف بالباس والثراء والجرأة . وعليه أيضا ، لكيلا يرمى بالحماقة . ان ينمى في نفسه الذوق . لانه يصبح حينئذ مطالب بان يميز بين الشيء من الدقة بين الغث والسمين من المواد التي يستهلكها . ويجب ان يكون ذواقة للحوم على اختلافها في الجودة ، وللمشروبات والحلى التي تليق بالرجال وللملابس المناسبة وفن العمارة والاسلحة والالعب والرقاصين والمسروبات . وهذه التنمية للذوق الجمالي تتطلب وقتا وتطبيقا ، ولذلك كانت الواجبات الملقاة على عاتق الرجل المتهذب في هذا المجال تميل الى تغيير حياته الناعمة الى نوع من التمرن العويص على كيف يحيا حياة مترفة ظاهرة بطريقة لائقة . وشيء آخر ذو صلة وثيقة بما ينتظر من الرجل المتهذب من حيث قدرته على استهلاك أى قدر يشاء من أطايب الأشياء ، ذلك هو أنه يجب عليه ان يعرف كيف يستهلك هذه الأشياء بطريقة لائقة . فان حياة الراحة التي يحياها يجب ان تسير على النهج الصحيح ، ومن هنا تظهر آداب السلوك بالطريقة التي اشرنا اليها في فصل سابق . فان آداب السلوك وطرائق الحياة الراقية عناصر تتفق ومعايير الحياة المترفة والاستهلاك المظهري .

والاستهلاك المظهري للسلع القيمة وسيلة من وسائل الشهرة للرجل المترف . فكلما زاد تكدر الثروة لديه عجز عن ان يقوم بمفرده دون مساعدة خارجية باستعراض بذخه بهذه الوسيلة استعراضا كافيا ، ولذا يلجأ الى طلب مساعدة اصدقائه ومناقبه ، فيلجأ الى تقديم الهدايا الثمينة واقامة الولائم وحفلات الترفيه التي تتكلف غالبا . وربما كانت الهدايا والولائم قد نشأت من اصل غير هذا التظاهر الساذج ، ولكنها اكتسبت صفة تحقيق هذا الغرض في وقت مبكر جدا ، واحتفظت بطابعها هذا الى اليوم ، حتى ان منفعتها في هذه الناحية قد أصبحت منذ أمد بعيد هي الأساس الرئيسى الذي يركز عليه هذا العرف . والولائم ذات التكاليف الباهظة من مثل حفلات الرقص تلائم هذا الغرض ملائمة خاصة . والمنافس الذي يرمى الداعى الى عقد المقارنة معه يكون في هذه الحالة وسيلة لغرض ، فانه يستهلك السلع نيابة عن الداعى في نفس الوقت الذى يكون فيه شاهدا على استهلاك هذا القدر الزائد من الطيبات التي لا يستطيع الداعى ان يتخلص منها بمفرده ، وهو أيضا تعرض له الفرصة ليشهد امتياز مضيفه في آداب السلوك .

لا مرأ ان هناك دوافع أخرى ، من نوع أكثر بهجة ، وراء اقامة حفلات الترفيه ذات التكاليف الباهظة . وقد يكون تقليد الاجتماعات التي تشيع فيها البهجة قد نشأ في الأصل عن الرغبة في الطرب أو عن العقيدة الدينية .

وهذه البواعث موجودة أيضا في مراحل التقدم التالية . ولكنها لم تعد البواعث الوحيدة . فاحتفالات الطبقات المترفة وحفلاتها الترفيهية في العصور الأخيرة قد تستمر في خدمة الأغراض الدينية الى حد ما ، وتستمر الى درجة أكبر في خدمة اغراض الترفيه والبهجة . ولكنها تخدم أيضا غرضا تجاسديا ، ولو أن خدمة هذا الغرض التجاسدى لا يقلل منها ان الدوافع الصريحة لهذه الاحتفالات تقوم على اساس بهيج غير تجاسدى . ولكن هذا لا يقلل من شأن الأثر الاقتصادي لهذه الدماء الاجتماعية ، سواء من جهة استهلاك البضائع نيابة عن صاحبها أو جهة استعراض التفوق في آداب السلوك الذى يكلف كثيرا من الجهد والمال .

وكلما تكدست الثروة زادت الطبقة المترفة تطورا في وظيفتها وكيانها ، وتشعبت من جديد ، فيظهر نظام جديد يميز بين الناس تمييزا دقيقا في مراتبهم ودرجاتهم . ثم ان وراثة الثروة وما يتبعها من وراثة الجاه تزيد من حدة هذا التمييز . ووراثة الجاه تصحبها وراثة الحياة المستريحة . واذا كان الجاه عريفا الى درجة تتيح لصاحبه حياة ناعمة فمن الممكن أن يورث حتى لو لم يكن له سند من الثروة التى توفر للمرء حياة ناعمة موقرة . فالدم العريق ينتقل الى الابن حتى لو لم تتوفر له الموارد التى تتيح له حرية استهلاك السلع كما يشاء . وهكذا تنشأ طبقة المترفين المعمدين الذين أشرنا اليهم فيما سلف اشارة عارضة . وهؤلاء السادة الذين ينتمون الى الطبقة نصف المترفة يخضعون لنظام يتدرجون بمقتضاه فى الرتب والألقاب . فالذين تجئ منزلتهم - من حيث عراقة النسب أو الثروة أو كليهما - قريبة من أعلى طبقات المترفين الأثرياء ، تملو منزلتهم على الذين يقلون عنهم حسبا أو مالا . وهذه الدرجات الدنيا ، لا سيما طبقة المترفين الذين يقلون عراقة أو مالا ، يربطون أنفسهم بأحد عليا القوم برباط من التبعية والولاء ، فينالهم منه مزيد من الشهرة أو من الوسائل التى تهىء لهم حياة مستريحة . اذ يصبحون خدما له أو حجابا . ولما كان السيد هو الذى يطعمهم ويساندهم فانهم يصبحون دليلا على علو منزلته ويستهلكون له ما فاض من ثروته . وكثير من هؤلاء السادة المترفين بالتبعية هم فى نفس الوقت رجال ذوو موارد قليلة ، ولذلك فكثير منهم يمكن بالكاد ان نسميهم مستهلكين بالنيابة . والباقيون ليسوا كذلك الا جزئيا . على ان الكثيرين منهم الذين يتكون منهم خدم السيد وحاشيته يمكن أن نسميهم مستهلكين بالتبعية دون استحقاق . وكثيرون من هؤلاء أيضا ، وكذلك كثيرون من الارستوقراطية الأخرى الأدنى درجة ، قد الحقوا هم أيضا بخدمتهم الشخصية فريقا كبيرا من المستهلكين بالتبعية فى شخص زوجاتهم وأطفالهم وخدمهم وحاشيتهم وما الى ذلك . وفى خلال هذا النظام التدريجى من نظم الترف بالتبعية والاستهلاك بالتبعية تبقى القاعدة سارية ، وهى ان هذه الوظائف يجب ان تؤدي بطريقة

نوعية
المترفين
المعدين
ص ٥٤ - ٥٥

خاصه وفي ظروف معينة تساعد على ان تحدد بالدقة شخص السيد الذي يحدث الاستهلاك نيابة عنه . والذي يستحق من اجل ذلك ما ينتج عن هذا الاستهلاك من حسن الاحدونة . ثم ان الفراغ والاستهلاك اللذين يقوم بهما هؤلاء الاشخاص نيابة عن سيدهم أو عميدهم يكونان بمثابة استثمار من جانبهم بهدف الى مزيد من حسن السمعة . اما فيما يختص بالولائم والسجاء فان هذا واضح كل الوضوح . ووصف المضيف أو العميد بحسن السمعة يتم في هذه الحالة فورا ، على أساس الشهرة العامة . أما حيث يتم الفراغ والاستهلاك بالتبعية على أيدي الخدم والتبضع فان عزو الشهرة الناتجة عن ذلك الى العميد يتم عن طريق سكنهم في كنفه حتى يرى الناس جميعا أى نبع يردون . وكلما زاد عدد الفريق الذى يراد اكتساب تقديره بهذه الوسيلة احتاج الأمر الى مزيد من الوسائل التى تشهد بأن الأعمال الترفية التى يؤدونها تستحق التقدير، ومن اجل هذا الهدف ينتشر استعمال الملابس الرسمية والشارات والأزياء التى تميز الخدم . وليس الملابس الرسمية وأزياء الخدم يعنى درجة كبيرة من التبعية ، بل يمكن أن يقال انه علامة على العبودية ، حقيقة كانت أو مظهرا . ولايسو الحلل الرسمية وأزياء الخدم الخاصة يمكن تقسيمهم على وجه التقريب الى طبقتين :

طبقة الأحرار وطبقة الاتباع ، أو طبقة النبلاء وطبقة الأدنىاء . وكذلك تنقسم الخدمات التى تقوم بها كل منهما الى أعمال نبيلة وأعمال وضعية . وهذا التقسيم بالطبع لا يراعى بدقة حين مزاوله الأعمال . وأحيانا يندمج القسم الأقل حطة من بين الأعمال الوضعية والقسم الأقل نبلا من بين الأعمال النبيلة ، فيقوم بهما شخص واحد ، ولكن هذا لا يبرر التفاضل عن التقسيم العام . ومما يزيد الأمر اختلاطا أن هذا التمييز الرئيسى بين النبيل والوضيع ، الذى يستند الى طبيعة الخدمة الظاهرة التى تؤدى ، يعترضه تقسيم ثانوى الى أعمال مشرفة وأعمال خسيصة ، وذلك حسب مركز الشخص الذى تؤدى له الخدمة أو الذى يلبس تابعه الزى المميز لاتباعه الخصوصيين . وعلى ذلك فان تلك الوظائف التى هى بحكم الحق من الوظائف الخاصة بالطبقة المترفة ووظائف نبيلة ، ومنها وظائف الحكم والحرب والصيد والعناية بالسلاح والعتاد وما الى ذلك - وبالاختصار تلك الوظائف التى يمكن أن تدخل فى نطاق الوظائف ذات المظهر العدواني البين .

أما الوظائف التى تعهد الى الطبقة الكادحة فهى وظائف دينية ومن أمثالها الأعمال اليدوية أو غيرها من الأعمال المنتجة ، والخدمات الحقيمة وما إليها . لكن الخدمة الحقيمة التى تؤدى لشخص ذى مقام سام جدا قد تصبح خدمة مشرفة جدا ، من ذلك مثلا وظيفة وصيفة الشرف أو وصيفة الملكة ، أو سايس خيل الملك أو القائم على شئون كلابه . والوظيفتان الأخيرتان تدلان على مبدأ ذى أهمية عامة . فحينما كانت

الخدمة الحفيرة ، كالخدمات المذكورة هنا ، ذات علامة مباشرة بأعمال الفراغ الأساسية من حرب وصيد ، فمن السهل أن تكتسب طابعا مضررا . وبهذه الطريقة قد ينتهي الامر بوظيفة هي بطبيعتها من أحقر الوظائف ، الى ان تنسم بالشرف العظيم .

وفي المرحلة المتأخرة من مراحل الصناعة السلمية يبدأ انقراض نظام استخدام فرق من الجند الذين لا عمل لهم والذين يلبسون الزي الرسمي . ويتضاءل الاستهلاك (بالتبعية) على أيدي الذين يحملون شعار عميدهم أو سيدهم ، فيتحول الى هيئة من الخدم يرتدون الشعار الرسمي . فالشعار هو إذن على أحسن الفروض علامة على التبعية أو بانحى على العبودية . وقد كان زي الخدم المسلحين دائما يكتسب صفة من الصفات المشرفة ، لكن هذا الطابع المشرف يختفى عندما يصبح الشعار هو الشارة التي تميز الخدم ، فيصير حينئذ مبعضا الى جميع الذين يراد منهم أن يحملوه . ونحن الى اليوم لم نبتعد عن مرحلة العبودية الفعالة الا قليلا ، مما يجعلنا نحس بكثير من الألم اذا رمينا بالعبودية . وهذه الكراهية تبدو بوضوح حتى فى حالة الأزياء الموحدة التي تتخذها بعض الهيئات زيا مميزا لموظفيها ، وفى هذه البلاد (يقصد الولايات المتحدة) تبلغ هذه الكراهية حدا يجعل الناس يستهجنون - بطريقة خفية غامضة - الوظائف الحكومية العسكرية والمدنية ، التي تتطلب ارتداء الملابس الرسمية .

وكلما اختفت العبودية يميل عدد المستهلكين التبعيين الذين يعيشون عالة على أى واحد من السادة ، يميل هذا العدد بصفة عامة الى الانخفاض . ومثل هذا القول يصدق بالطبع ، بل يصدق بدرجة أكبر ، على عدد الأتباع الذين يقومون نيابة عنه بالأعمال الترفية . وهذان الفريقان متلازمان بصفة عامة ، وان لم يكن تلازمهما تاما ولا مستديما . فالتابع الذى كانت هذه الواجبات توكل اليه فى بادىء الأمر كان الزوجة ، أو الزوجة ذات الخطوة . لكن عندما يبلغ هذا النظام مرحله التالية ، وعندما يقل بالتدريج عدد الخدم الذين يقومون عادة بهذه الأعمال ، تكون الزوجة آخر من يبقى من الأتباع ، وهذا طبعاً هو ما ننتظر . وفى طبقات المجتمع العليا يوجد قدر كبير من هذا النوع من الخدمة يتطلب الأداء ، وهنا أيضا لا تزال الزوجة تحتاج فى عملها الى معونة عدد من الخدم ، قل أو كثر ، لكن اذا هبطنا السلم الاجتهادى فسرعان ما نبلغ درجة تعود عندها أعمال الفراغ والاستهلاك بالتبعية الى الزوجة وحدها . وهذه الدرجة موجودة اليوم بين أدنى فئات الطبقة الوسطى فى مجتمعات الثقافة الغربية .

وهنا تنقلب الأوضاع انقلابا عجيبا . فمن الحقائق المسلم بها عمليا أنه لا يوجد بين أرباب العائلات من هذه الطبقة الوسطى الدنيا من يدعى

يعيش حياة مترفة ، لأن ظروف الحياة قد عملت على اختفاء هذه الحياة المترفة . . . لكن زوجة رجل الطبقة الوسطى لا تزال تؤدي الأعمال الترفية بالنيابة ، وذلك حفظا لسمعة رب البيت وأهل منزله . فإذا هبطنا السلم الاجتماعي في أى مجتمع صناعى حديث وجدنا أن الحقيقة الأولى - الحياة المترفة الواضحة التى يعيهاها رب الأسرة - تختفى عند وصولنا الى درجة عالية نسبيا من درجات هذا السلم . فان رب الأسرة من الطبقة الوسطى قد أرغمته الظروف الاقتصادية - فى سبيل كسب العيش - على تأدية أعمال ذات طابع صناعى الى حد كبير ، كما يفعل رجل الأعمال فى الوقت الحاضر . لكن الحقيقة التى نستخلصها - الحياة المترفة والاستهلاك التبعيى اللذان تؤدبهما الزوجة ، والأعمال الثانوية الأخرى التى يؤديها الخدم نيابة عنها - يستمر تمسك الناس بها كتقليد لا تسمح مسئوليات الوجاهة باغفاله . ومن الأمور الشائنة أن نرى رجلا ينكب على العمل بهمة لا تعرف الكلل لكى تستطيع زوجته أن تقوم بدلا منه بالأعمال المترفة التى تتطلبها روح العصر . وأعمال الفراغ التى تقوم بها الزوجة فى مثل هذه الأحوال ليست بطبيعة الحال استعراضا بسيطا للتفعل أو الكسل ، فهى تحدث فى جميع الأحوال تقريبا متخفية فى شكل بعض الواجبات المنزلية أو المجالات الاجتماعية التى تظهر عند إيمان النظر فيها أنها لا تهدف الى أى غرض غير الدلالة على أن الزوجة لا تشغل نفسها ، ولا هى بحاجة الى أن تشغل نفسها ، بأى عمل مربح أو دنى فائدة مادية . وقد سبق أن لاحظنا تحت عنوان آداب السلوك ، أن المردد الأكبر من الواجبات المنزلية العادية التى تكرر لها زوجات الطبقة الوسطى وقتهن وجهودهن ، تنسم بهذا الطابع . وهذا لا يعنى أن اهتمامهما بشئون البيت من حيث تزيينه وتنظيفه لا يرضى الرجال الذين نشأوا على آداب الطبقة الوسطى . لكن الذوق الذى يعجبه القيام بهذه الأعمال المنزلية من تزيين وتنسيق ، هو الذوق الذى تربى على هدى قانون من قوانين السلوك تعجبه نفس هذه الأعمال التى تشهد لصاحبها بأنها تبذل جهودا ضائعة . هذه الواجبات المنزلية تهدف الى مزيج مناسب من النظام والجمال ، وإلى أغراض أخرى تدخل فى باب الجمال بكل ما يحمله هذا اللفظ من معنى . ولا ننكر أن فى الامكان أحيانا تحقيق الأهداف التى لها بعض القيمة الجمالية الحقيقية . وكل ما نؤكد هنا - فيما يتعلق بكل مباحث انجياة هذه - أن جهود الزوجة تسير على هدى تقاليد شكلها قانون عرقى يمجّد تضييع الوقت وإثال بطريقة استعراضية وفى غير طائل . فإذا ما تحقق الجمال أو الراحة - وتحقيقهما يأتى نوعا ما بطريق الصدفة - فيحب تحقيقهما بوسائل وطرق يرتضيها القانون الاقتصادى الخاص بالجهود الضائعة . وأشهر ما تزين به أسر الطبقة الوسطى وأكثره وجاهة هو - من جهة - المواد التى تستهلكها بطريقة ظاهرة أمام الغير ، وهو - من

جهة أخرى - الأسماء التي تقوم دليلا على أعمال الفراغ التي تؤديها
الزوجة .

والحاجة الى الاستهلاك التبعي على يدى الزوجة تبقى فعالة حتى في درجة
من درجات السلم الثرائي أدنى من الدرجة التي تتوقف عندها الحاجة الى
الفراغ التبعي . فعند درجة من درجات هذا السلم يقل بعدها أو ينقسم
تظاهر الزوجة ببذل جهود لا طائل تحتها ، من أعمال النظافة الظاهرية
وما شاكلها ، ولا تبذل عندها جهدا على سبيل التظاهر بالفراغ ، عند هذه الدرجة
لا يزال الوفاق يقتضى الزوجة أن تتظاهر باستهلاك بعض السلع استهلاكاً
مظهرياً في سبيل سمعة أهل البيت وربه . وبذا أصبحت الزوجة - نتيجة
لهذا التطور النهائي لنظام قديم - هي المستهلك الظاهري لما ينتجه الرجل
من سلع ، بعد أن كانت في بادئ الأمر مملوكة له وخادما ، من الناحية
العملية والنظرية على السواء . لكنها لا تزال ، من الناحية النظرية ، مملوكة
له بلا جدال ، لأن القيام التقليدي بأداء أعمال الفراغ والاستهلاك بالتبعية
هي العلامة الباقية من علامات الخادم الحر .

هذا الاستهلاك بالنسبة الذي تمارسه عائلات الطبقتين الوسطى
والدنيا لا يمكن أن يعبر تعبيرا مباشرا عن نظام حياة الطبقة المترفة . لأن
الأصح هو أن نظام حياة الطبقة المترفة هنا يظهر بشكل جديد . فالطبقة
المترفة تقف على رأس السلم الاجتماعي فيما يختص بعلو المقام . ومن هنا
كانت طرق حياتها ومستويات القيم عندها هي المعيار الذي يقاس به مركز
الفرد في المجتمع . وعلى جميع طبقات المجتمع التي يقل مركزها الاجتماعي
عن الطبقة العليا أن تراعى هذه المستويات الى حد ما . وقد أصبحت الحدود
التي تفصل بين الطبقات في المجتمعات الحديثة المتحضرة غامضة متداخلة ،
وأينما كان هذا ، امتد أثر مستويات الوجاهة التي تفرضها الطبقة العليا
الى أدنى طبقات الكيان الاجتماعي ، دو أن يقف في سبيلها عائق . والذي
يحدث حينئذ أن ينظر أفراد كل طبقة الى نظام حياة الطبقة التي تعلوها ،
وكأنه المثل الأعلى لوجاهة ، فتبذل كل ما في طاقتها كي تصل الى مستوى
هذا المثل الأعلى . وعليهم أن يخضعوا ، ولو ظاهريا ، للقانون الذي تعارف
الناس عليه ، حتى لو أدى فشلهم في هذا الى تعريض سمعتهم وكرامتهم
للدمار .

تقليد طبقات
الدنيا للطبقة
العليا

والأساس الذي يركز عليه في النهاية حسن السمعة في أي مجتمع
صناعي منظم ، هو سلطان المال . وسيلة استعراض سلطان المال ، وبالتالي
بلوغ حسن السمعة والمحافظة عليها ، هي الفراغ والاستهلاك الواضح .
وعلى هذا كانت كلتا هاتين الوسيلتين من الوسائل المحببة الى الناس من أعلى
درجات السلم الاجتماعي الى أدنى درجة تستطيع ممارستها . وفي هذه

الدرجة الأخيرة التي تستطيع عندها تلك الممارسة ، تترك هذه المهمة
لزوجته والأطفال . فإذا هبطنا بعد ذلك الى درجة تصبح عندها ممارسة
الزوجة لاي شكل من أشكال الفراغ ، ولو تظاهريا ، أمرا غير مستطاع ،
فان الاستهلاك المظهرى الواضح للمال يبقى ، وتقوم به الزوجة والأطفال .
وكذلك الرجل من أهل المنزل يستطيع القيام بنصيب فى هذا المجال ، وهو
فعلا يفعل ذلك فى المعتاد . فإذا هبطنا أدنى من ذلك الى مستوى الفاقة
والطبقات التي تسكن أقدر الأحياء ، وجدنا أن الرجل ، ويليه الأطفال
مباشرة ، ينوفون فعلا عن استهلاك شيء قيم فى سبيل التظاهر ، وتبقى
المرأة هى الشخص الوحيد فعلا الذى تبدو فى مظهره آثار شيء من النعمة .
وليس فى المجتمع طبقة ، حتى ولا أشدها فقرا ، تستغنى عن جميع أشكال
الاستهلاك المظهرى المعتادة . ولا يستطيع الناس ، إلا تحت ضغط الحاجة
الشديدة ، أن يتنازلوا عن آخر مظهر من مظاهر هذا الاستهلاك ، وانهم
ليتحملون كثيرا من المشقة ومن القذارة قبل أن يطرحوا جانبا كل أداة من
أدوات الزينة أو آخر مظهر من مظاهر وجاهة الثراء . فليست هناك طبقة
أو دولة تذلل نفسها أمام الاحتياجات المادية الى حد يجعلها تستغنى كلية عن
عده الاحتياجات أعلا أو الروحية .

من الاستعراض الذى أسلفنا لتطور الفراغ والاستهلاك الظاهرين ،
يتضح أن جدوى كل منهما فى تحقيق الصيت تكمن فى عنصر الاسراف الذى
يشتريه فيه . فهو فى حالة أحدهما تدير فى الوقت والجهد ، وفى حالة
الأخر تدير فى المال . فكلاهما وسيلة لاستعراض الثراء ، وكلاهما فى نظر
العرف الدارج متساويان . فالفاضلة بينهما مسألة مفاضلة بين وسائل
الاعلان فقط ، إلا بمقدار ما قد تتأثر هذه المفاضلة بمستويات أخرى للثراء
نابعة من مصدر مختلف . وعلى أساس الفائدة التي يحققها الاعلان قد يقع
اختيار المرء على احدى الوسيلتين المذكورتين أو الأخرى خلال مراحل التقدم
الاقتصادى المختلفة . والسؤال هو : أى الوسيلتين أشد تأثيرا فى الأشخاص
الذين يراد لها أن تؤثر فيهم ؟ ان العرف كان دائما يجيب اجابات مختلفة فى
الظروف المختلفة .

الفراغ الظاهر
والاستهلاك
الظاهر
وتأثيرها
الاجتماعى

وطالما بقي المجتمع من الصغر والتماسك بحيث يتأثر بذيوع الصيت
وحده - أى طالما كانت البيئة الانسانية التي يريد الفرد أن يوائم نفسه معها
تقع فى دائرة معارفه الشخصية ودائرة الثروة التي يتناقلها الجيران -
طالما كان هذا فان احدى الوسيلتين لا تقل أثرا عن الأخرى . فكلاهما تخدم
الغرض بنفس الدرجة خلال مراحل التطور الاجتماعى الأولى . لكن بعد أن
يلغى التمييز بين الطبقات مرحلة أعلى، ويصبح من الضروري ان يذيع صيت

المراءى بيه انسانيه اوسع ، يبدأ الاستهلاك (بحسنه عاملا من عوامل
الشهرة) فى التفوق على الفراغ كوسيلة عاديه من وسائل حسن الاحدونه .
وهذا يصدق بصفة خاصة خلال المرحلة الاقتصادية السلمية الحديثة . فان
وسائل المواصلات وتنقلات السكان فى الوقت الحاضر تعرض الفرد لانظار
عدد كبير من الناس لا يملكون وسيلة يحكمون بها على مركزه (وربما أيضا
على حسن نشأته) غير استعراض ثروته التى يستطيع أن يعرضها حين يكون
تحت أبصارهم مباشرة .

والتنظيم الصناعى الحديث يعمل فى نفس الاتجاه كذلك ، لكن بطريق
آخر . فان ضرورات نظام الصناعة الحديثة كثيرا ما تجمع بين أفراد
أسرات ليس بينهم أى اختلاط سوى ما يقتضيه وجودهم فى مسكن واحد .
فجيران المراءى ليسوا فى الغالب جيرانه من الناحية الاجتماعية ، بل قد
لا يكونون حتى من معارفه . ومع ذلك فانه يقيم وزنا لحسن رأيهم فيه ،
مع أن هذا الرأى لا يزيد عن أن يكون عارضا . والوسيلة العملية الوحيدة
التي يستطيع بها المراءى أن يؤكد مقدرته المالية لهؤلاء الأشخاص الذين
يشهدون حياته اليومية ولا يحسون بها ، هى استعراض قدرته على الشراء
استعراضا لا يعرف الكلل . وفى المجتمعات الحديثة كثيرا ما يغشى الناس
اجتماعات كبيرة يحضرها أقوام لا يعرفون عن حياة المراءى اليومية شيئا ، ومن
هذه الأماكن الكنائس والمسارح والمراقص والفنادق والمنتزهات والمتاجر
وغيرها . ولكى يترك المراءى فى هؤلاء المشاهدين العرضيين أثرا حسنا
ويحتفظ بدمائه دائما أمام أعينهم ، يجب أن يترك ثراؤه طابعه بأحرى
بارزة بحيث تلفت أنظار من يمر بها . فمن الواضح إذن أن التقدم الحديث
يتجه الى زيادة أهمية الاستهلاك الظاهر على أهمية حياة الفراغ (كمظهر من
مظاهر الواجهة) .

ومن الملاحظ أيضا أن فائدة الاستهلاك الظاهرى كوسيلة من وسائل
الصيت ، وكذلك فائدة الاحتفاظ به كعامل من عوامل الواجهة ، تبلغ ذروتها
فى طبقات المجتمع التى تكون فيها اتصالات الأفراد الشخصية على أوسعها ،
وتنقلات السكان فيها على أشدها . والاستهلاك الظاهرى يستنفد من دخل
ساكن المدن قدرا أكبر مما يستنفد من دخل ساكن الريف ، كما أنه أكثر
حتمية فى المدن منه فى الريف . وينتج عن ذلك أن أولهما أشد من الثانى
اعتمادا فى حياته على دخل يومه . لكى يستطيع الاحتفاظ بمظهر مقبول
من هذا مثلا أن المزارع الأمريكى وزوجته وبناته أقل اتباعا لأحدث الأزياء
فى ملابسهم وأقل « مدنية » فى سلوكهم من عائلة الصانع الذى يعيش فى
المدينة ويتساوى دخله ودخل المزارع . وهذا لا يرجع الى أن سكان المدينة
أكثر طبيعتهم شغفا بالسرور العظيم الذى يبعث عليه الاستهلاك الظاهرى

في حين
في هيمانا
جدا الصديق

جمال ، ولا الى أن سكان الريف أقل مراعاة لما يضعفه النراء على صاحبه من الجاه . لكن تأخير هذا النوع من الدلائل التي تشهد للمرء بالنراء . وكذا سرعة استمار أثره من شخص الى شخص ، مؤكداً في المدن أكثر مما هما في الريف . وبذا يتسح المرء في حاجة الى مواءمة نفسه مع هذا المستوى الحال المعارف عليه . فمستوى الواجهه في المدينة أعلى ، اذا فاربا طبقة بالطبقة المساوية لها . ولذا كان على الانسان أن يشبع حاجته الى الواجهة ولو اقتضاه ذلك أن يعيش على مستوى أقل من مستوى طبقته .

والاستهلاك عنصر محدد لمستوى المعيشة تزيد أهميته في المدينة عنها في الريف . فعند سكان الريف يفعل الادخار الى حد ما فعل الاستهلاك ، كما تفعل فعله أيضاً وسائل الراحة المنزلية التي يذيع صيتها على السن الجيران الى حد يؤدي الغرض العام من الاستهلاك ، وهو أن يشتهر المرء بالنراء . ووسائل الراحة المنزلية هذه ، وأعمال الراحة التي ينغمس فيها المرء - حيث يوجد انغماس - هما أيضاً يدخلان ضمن عناصر الاستهلاك الظاهري . وكذلك يقال نفس الشيء عن الادخار . فالقدر القليل من المدخرات الذي تضعه طبقة الصناع جانباً ، لا شك يرجع الى حد ما الى أن المدخرات في حالة اتصانع وسيلة أقل فعالية في الاعلان عن مركزه بالنسبة الى البيئة التي يعيش فيها . من مدخرات الشخص الذي يعيش في المزرعة أو في العزبة الصغيرة . فأحوال كل واحد من هؤلاء الأخيرين ، وبالأخص مستوى كل واحد من الناحية المالية ، معروفة لكل شخص آخر . وهذه الانارة الإضافية التي تتعرض لها طبقة الصناع والزراع ، اذا نظرنا اليها على حدة - واذا نظرنا اليها في بدايتها - قد لا تقلل من مقدار المدخرات قليلاً خطيراً . ولكن الآثار الناجمة عن تجمعها والتي تحدث عن طريق زيادة مستوى الانفاق وما ينشج عن هذا من الحيلولة دون الاتجاه الى الادخار ، لا يمكن إلا أن تكون كبيرة .

ومن الأمثلة الموضحة للطريقة التي يفعل بها قانون حسن السمعة هذا فعله ، ما يحدث عندما يدعو بعض الأصدقاء بعضاً الى الشراب والتدخين في المحال العامة ، وهو أمر معتاد بين العمال والعمال والصناع في المدن وبين الطبقة الوسطى والدينامن الريفيين عامة . وفي وسعنا أن نذكر عمال طباعة الصحف كطبقة يحتل هذا النوع من الاستهلاك الظاهري مكانة محببة الى نفوسهم ، وله بينهم آثار معينة متميزة ، كثيراً ما نستهن بها . والعادات الغربية التي تتميز بها هذه الطبقة ، في هذا المجال ، تنسب بصفة عامة الى نوع خاص غامض من الانحطاط الخلقي الذي يلصق بها ، أو ترجع الى أثر خلقي سبيء تركه مهنتهم ، بطريقة غير محققة ، فيمن يمتهنونها . ويمكن أن نلخص أحوال الرجال العاملين في حجرات التحرير والطبع في دور الطباعة كما يلي :

فالتبذير الذى بدسبها لعمال فى أية دار من دور الطبع أو أية مدينة ، من السهل أن تؤهله للعمل فى أية دار أو أية مدينة أخرى ، أو بمعنى آخر أن الدافع الناتج من أى تمرس خاص دافع بسيط . وهذه المهنة أيضا تحتاج الى أكثر من الذكاء المتوسط والمعلومات العادية . ولذا فإن العاملين فيها هم عادة أكثر من غيرهم استعدادا للاستفادة من أى تغير طفيف فى درجة الحاجة اليهم من مكان الى مكان . ومن هنا كان الرباط الذى يربطهم بموطنهم ضعيفا . والأجور التى يتقاضاها العاملون فى هذه المهنة هى فى نفس الوقت أجور عالية بدرجسة تجعل الانتقال من مكان الى مكان أمرا سهلا نسبيا . ونتيجة ذلك حركة كبيرة بين العمال المشتغلين بالطباعة ، بل قد تكون أكبر منها بين أية مجموعة من العمال تماثلها تحديدا وكثرة عدد . هؤلاء العمال يتعرفون دائما بمجموعات جديدة من الناس : والعلاقات التى يخلقونها معهم علاقات عارضة ومؤقتة ، ولكنهم رغم ذلك يقيمون وزنا لرأى هؤلاء المعارف فيهم ، ولو مؤقتا . ومن هنا يدعوهم الميل الغريزى الى الظهور ، تصززه عواطف الزمالة الحلوة ، الى الانفاق عن سعة فى هذه الوجوه التى تخدم اغراضهم أتم خدمة . وهنا أيضا - كما هى الحال فى سائر المجالات - سرعان ما تصبح العادة تقليدا ساريا حالما تنال الاستحسان العام ، وبهذا تصبح جزءا من المقياس العام لأدب السلوك . والخطوة التالية هى جعل مقياس أدب السلوك هذا خطوة جديدة للتقدم فى نفس الاتجاه ، اذ لا قيمة لأن يلائم الفرد ملامة بسيطة لا روح فيها بين نفسه وبين مستوى من مستويات التبذير يستطيع كل من يعمل فى هذه الصناعة أن يبلغه بطريقة آية .

من أجل هذا يمكن أن نرجع زيادة انتشار التبذير بين عمال الطباعة بدرجسة تفوق انتشاره بين غيرهم من العمال ، يمكن أن نرجع هذا - الى حدنا على الأقل - الى زيادة سهولة التنقل من مكان الى آخر ، والى ما يصحب هذه المهنة من طابع التغير فى دائرة الأفراد الذين يعرفهم العامل ويتصل بهم . غير أن الدافع الأساسى لهذه الحاجة القصوى الى التبذير لا يخرج آخر الأمر عن أن يكون الرغبة فى اظهار النفوذ والمركز المالى ، الذى يدفع مالك الأرض الفرنسى الى الشح والتقتير ، ويفرغ المليونير الأمريكى بتأسيس الكلبات والمستشفيات والمتاحف ، فلو أن قانون الاستهلاك البين لم يتعرض لأى طارئ خارجى من خصائص الطبيعة البشرية يغير مجراه تغييرا كبيرا لكان من المستحيل منطقيا على من هم فى مثل ظروف طبقة أرباب الحرف والعمال الذين يعيشون اليوم فى المدن ، أن يدخروا شيئا من المال مهما كانت أجورهم أو دخولهم عالية .

لكن هناك مستويات أخرى لحسن الاحدوثة ، وقوانين أخرى لأدب السلوك يرغم الناس على التزامها بدرجسة كبيرة أو صغيرة ، الى جانب

مسئوليات الثروة واستعراضها ، يدخل بعضها لتأكيد القانون العام الأساسي الخاص بالتبذير البين ، أو لتحديده . فإذا نظرنا نظرة بسيطة الى أعمال الفراغ وإلى الاستهلاك البين نعرف أيهما أقوى أثرا في الإعلان عن مركز الفرد . فمن المتوقع أن نجدهما في مبدأ الأمر يقتسمان مجال التنافس بين جمع المال . والمتوقع بعد ذلك أن تتضاءل أهمية الفراغ تدريجيا فيسير الى الزوال كما سار التقدم الاقتصادي وزاد عدد أفراد المجتمع ، وفي نفس الوقت تزيد أهمية الاستهلاك البين للسلع زيادة مطلقة وزيادة نسبية معا ، الى أن يقتصر الإنتاج جميعه ولا يبقى على شيء منه الا ما يكفي لمجرد البقاء . لكن الطريق الفعلي الذي سارت فيه خطى التقدم كان يختلف بعض الشيء عن هذا النظام المثالي . فان أعمال الفراغ كانت في مبدأ الأمر تحتل المكان الأول . وكان لها مركز يعلو كثيرا على مركز الاستهلاك التبريدي للسلع ، سواء من حيث كونها استعراضا مباشرا للثروة أو من حيث كونها عنصرا تقاس به آداب السلوك ، خلال طور الثقافة ذات المظهر السلمي . ومنذ تلك المرحلة وما تلاها ثبت الاستهلاك أقدامه حتى أصبح الآن يحتل المكان الأول بغير منازع . رغم أنه لا يزال بعيدا عن أن يمتص كل انتاج يزيد على الحد الأدنى اللازم للبقاء .

أصل تبوء
أعمال الفراغ

وتبوء أعمال الفراغ مركزها كوسيلة من وسائل الشهرة في مرحلة ثقافية مبكرة يمكن اقتفاء أثره الى الجهود الأولى التي كان الناس فيها يفرقون بين العمل الشريف والعمل الحقير . فأعمال الفراغ أعمال شريفة ، وهي من علامات الجاه لأنها تعفي من أداء الأعمال الحقيرة ، والتفريق القديم بين الطبقات الشريفة والطبقات النوضيعة قائم على تمييز تحاسدى بين المهن يقسمها الى رفيع ووضيع ، وهذا التمييز التقليدى يكبر ، خلال المراحل الأولى ذات المظهر السلمى ، حتى يصبح قانونا نافذا من قوانين السلوك . ويساعد على انتشاره أن الفراغ لا يزال دليلا على الثراء لا يقسل في دلائله عن الاستهلاك . والحقيقة أن أثره فى البيئات البشرية ذات العدد القليل ، والاستقرار النسبى التى يعيش فيها الأفراد خلال هذه المرحلة ، الحقيقة أن أثره فى هذه المرحلة فعال الى حد أنه يعمل - بمساعدة التقليد القديم الذى يحط من قدر كل عمل منتج - على خلق طبقة كبيرة العدد من المترفين المعدمين ، بل انه يميل الى الحد من جهود المجتمع فى سبيل الانتاج فتقف عند الحد الأدنى اللازم لمجرد البقاء . والمجتمع يتجنب آثار هذا التحريم المطبق للانتاج ، لأن الرقيق الذى يعمل تحت ضغط الاكراه أكثر مما يعمل حبا فى اكتساب الجاه ، يرغم على انتاج محصول يزيد على المستوى الأدنى الذى تنتجه الطبقة العاملة وما ينتج عن ذلك من انخفاض نسبى فى أعمال الفراغ البين بصفتها أساسا يقوم عليه تقدير الناس ، يرجع بعضه الى الأثر

النفسى المتزايد للاستهلاك كمنهج لمرور . . . لكن من الممكن أيضا أن نرجعه الى عامل آخر خارجي ، بل منافس الى حد ما لعادة التبذير البين .

هذا العامل الخارجى هو غريزة حب الإنفاق . وهذه الغريزة ، اذا ساعدتها الظروف الأخرى ، تدفع الرجال الى ان يطر بعين الرضا الى الكفاية فى الإنتاج وإلى كل ما ينفع الانسان ، وتدفعهم الى استهجان تبديد السلع أو الجهد . وغريزة حب الإنفاق موجودة لدى جميع الرجال . وتبرز حتى فى ظروف غير ملائمة على الإطلاق . ودرجة انه مهما كان استهلاك أية سلعة من السلع بآدى التبذير فى الواقع فلا بد على الأقل من حجة براقة تحاول أن تجعل له هدفا طاهرا . وقد أسرىنا فى فصل سابق الى الطريقة التى تتحول بها هذه الغريزة - فى ظروف معينة - الى رغبة فى الاستغلال وإلى تقسيم تحاسدى لطبقات الى راقية ووضيعة . أما فيما يختص بتعارضها وقانون التبذير البين ، فإن غريزة حب الإنفاق تنعكس فى الرغبة فى أداء الأعمال ذات المنفعة الأساسية ، بقدر ما تنعكس فى شعور دائم باستهجان كل ما هو عديم الجدوى واستحالة من الناحية الجمالية . ولما كانت هذه الغريزة بطبيعتها تشبه الحب الغريزى فإن هديها يمس - أولا وبطريقة مباشرة - تل انتهاك لمقتضياتها . وهى لا تصل الى نقص حاجاتها الأساسية الا بدرجة أقل تأييرا ، وبقدرة أقل فاعلية ، وهو أمر لا يمكن تقديره الا بعد تفكير طويل .

وطالما كان الأرفاء وحدهم هم الذين يؤدون جميع الأعمال ، فإن الناس ينظرون دائما بعين الاحتقار الى كل جهد مستمر وينفرون منه الى درجة تعوق غريزة حب الإنفاق عن أن تؤتى ثمارها من ناحية الاتقان ، لكن بعد أن تنتهى مرحلة الثقافة ذات المظهر السلمى (بما فيها من رق ومن تفريق فى المراكز الاجتماعية) وتأتى بعدها مرحلة الصناعة السلمية (وما يصحبها من عمال مأجورين يتناولون أجورهم نقدا) تبدأ هذه الغريزة فى أداء دورها بكفائة أتم . فتبدأ حينئذ فى فرض نفسها على تفكير الرجال ونظرتهم الى كل شئ قيم ، وتفرض نفسها على الأقل بصفتها قانونا اضافيا من قوانين الرضاء النفسى . فاذا تركنا جميع الاعتبارات الخارجية جانبا ، وجدنا أن جميع الأشخاص (البالغين) الذين لا تنطوى نفوسهم على ميل الى تحقيق هدف معين ، أو الذين لا تدفعهم أنفسهم الى تشكيل مادة أو حقيقة أو علاقة تستفيد منها البشرية . هؤلاء الأشخاص جميعا لا يعدون أن يكونوا أقلية صائرة الى الزوال . وهذا الميل قد يطفى عليه الدافع القوى الى حب الشهرة عن طريق أعمال الفراغ وتجنب الأعمال المفيدة المعيبة ، وهى لهذا قد تعبر عن نفسها بأعمال مظهرية فقط ، كما هى الحال مثلا فى « الواجبات الاجتماعية » وفى الأعمال ذات المظهر الفنى أو العلمى ، وفى الاهتمام بشئون

المرل وزحرفته وحياكة الملابس أو اصلاحها ، وفي حسن اختيار الهندام أو لعب الورق أو التزهة في اليجوب أو لعب الجولف وغيره من الوان الرياضة . نكر كونها قد تنتهى - تحت ضغط الظروف - الى نوع من الفراغ التافه لا يقوم دليلا على انتفاء الغريزة الا بقدر ما يقوم اغراء الدجاجة باحتضان عدد من الكرات الخزفية دليلا على انتفاء غريزة الحضانة لدى الدجاج .

والذى يحدث فى الوقت الحاضر من محاولات يائسة للوصول الى نوع من النمساط الهادف يكون فى نفس الوقت بعيدا عن الانساج الميعب الذى ينمض عن أية منفعة للفرد أو للمجموع ، هذا الذى يحدث يقوم دليلا على الفرق بين ابعاهات الطبقة المترفة الحديثة والطبقة المترفة التى كانت تعيش خلال المرحلة الثقافية ذات المظهر السلمى . فى المرحلة القديمة كانت سيادة نظام الترق والتمييز الاجتماعى - كما ذكرنا فيما سبق - تعمل بغير هوادة على عرقلة كل جهد يوجه الى أى غرض غير أعمال السلب الساذجة ، وكان لا يزال من الممكن ايجاد نوع من العمل يوجه اليه ميل الناس الى النشاط ، عن طريق العدوان الاصطراعى على الجماعات المعادية ومقاومتها ، او تحريضهم على الطبقات المستعبدة فى مجتمعهم ذاته ، وقد أفاد هذا فى تخفيف ضغط الطبقة المترفة وتحويل نشاطها بغير حاجة الى أداء عمل نافع فعلا أو حتى عن نافع فى مظهره فقط . وقد كانت مزاولة الصيد تؤدى نفس الغرض الى حد ما . فلما تطورت الجماعة الى نظام صناعى سلمى ، ولما زادت فرص استغلال الناس للأراضى وقلت فرص الصيد فلم يبق منه الا بقايا تافهة ، كان على الطاقة التى تبحث عن عمل هادف أن تجد لها متنفسا فى اتجاه آخر . ومع اختفاء أعمال السخرة بدأت حدة الخجل الذى يستشعره الناس من بذل الجهود المثمرة فى الزوال ، وحينئذ بدأت غريزة حب الاتقان تثبت وجودها بدرجة زائدة من الصلابة والاصرار .

ولقد تغير « خط المقاومة الدنيا » بعض التغير ، وأصبحت الطاقة ، التى كانت فيما مضى تنفس عن نفسها عن طريق العدوان ، تنجس أحيانا الى أغراض تبدو فى ظاهرها مفيدة ، وأصبح الفراغ البين الذى لا هدف له امرا معيبا ، وبخاصة فى ذلك القسم من طبقة المترفين الذى يجعله أنسابه الشعبية يخالف تقاليد الطبقة المشرقة ذات الأسفل العسريق . لكن قانون « الوجاهة » الذى يستهجن كل عمل ينطوى على بذل جهد مثير لا يزال قائما ولا يسمح بأداء أى عمل مفيد أو منتج . والنتيجة أن تغيرا قد طرأ على أعمال الفراغ التى تزاولها الطبقة المترفة ، لكنه تغير شكل أكثر منه حقيقيا ، وتم التوفيق بين المقتضيات المتعارضة عن طريق التظاهر ، وظهر كثير من الآداب والواجبات الاجتماعية الدقيقة التى اتخذت طابع الرسمية ، وقامت كثير من الهيئات التى رسمت لنفسها أهدافا اصلاحية تبدو من خلال نظمها

اسميه ومن اسمائها ، كما ظهر كثير من النسيب ومن الأقوال التي
يستفاد منها أن المكلمين قد لا يكون لديهم من الوقت ما يسمح لهم
بالفكير فى قيمة عملهم من الناحية الاقتصادية ، وهذا التظاهر بأداء عمل
هادف يصاحبه ويمتزج به عادة - أن لم يكن دائما - عنصر النشاط الهادف
الذى يتجه نحو بعض الأغراض الجدية .

وهناك تغير مماثل حدث فى الدائرة الضيقة للأعمال المربحة (بالنيابة)
فبدلا من الاقتصاد على قضاء الوقت فى تعطل ظاهر ، كما كان يحدث فى
عصور الحكم الأيوبي الزاهرة ، نجد ربة البيت ، أثناء الأطوار السلبية
للتقدمة ، تخصص وقتها للاهتمام بشئون البيت . وقد سبق أن تكلمنا عن
المظاهر البارزة لهذا التطور فى الخدمة المنزلية .

وقد كان من المعلوم الواضح - خلال مرحلة تطور التبذير بين جميعها ،
سواء كان تبذيرا فى السلع أو فى الخدمات أو فى الحياة البشرية - أنه
يجب ، من أجل المحافظة على حسن سمعة المستهلك ، أن يكون الاستهلاك
لسلع كمالية ، لأن الاستهلاك يجب أن يكون تبديدا لكي يحافظ على حسن
سمعة المستهلك . فلا قيمة لاستهلاك يقتصر على ضرورات الحياة ، إلا حين
مقارنته بما يستهلكه أولو الفقر المدقع الذين يعجزون حتى عن بلوغ المستوى
الأدنى اللازم للبقاء . ولا يمكن أن ينتج عن مثل هذه المقارنة أى مستوى من
مستويات الانفاق إلا انعكس مستويات الاعتدال وأقبحها . ولا يزال فى الإمكان
تحديد مستوى معيشى يسمح بالمقارنة التحاسدية فى أمور أخرى غير الثراء .
من ذلك على سبيل المثال المقارنة بين مظاهر الرقى الخلقى أو الجسمى أو
العقلى أو الجمالى . والمقارنة فى هذه الوجوه جميعا أمر شائع فى الوقت
الحاضر ، وهى عادة ترتبط بالمقارنة فى النواحي المالية ارتباطا يجعل من
العسير التفريق بينها وبين هذه النواحي الأخيرة . وهذا يصدق بصفة
خاصة فيما يتعلق بالتعبيرات السائدة عن الرقى أو الجمال ، حتى أننا
غالبا ما نفهم فروقا على أنها جمالية أو عقلية ، بينما تكون فى حقيقتها فروقا
مالية ليس إلا .

واختار لفظ « تبديد » هو اختيار يخطئه التوفيق من ناحية واحدة .
فهذه الكلمة ، كما نستعملها فى حياتنا اليومية ، تنطوى على معنى من معانى
الاستهجان . لكننا نستعملها هنا لعجزنا عن استعمال لفظ آخر يستطيع
أن يعبر عن نفس المجموعة من العوامل ومن الظواهر ، ولا يجب أن نحمله
على الحمل البغيض فنظنه ينطوى على تبديد غير مشروع للانتاج البشرى
أو الحياة البشرية . والتبديد الذى نتكلم عنه هو ، من حيث النظرية
الاقتصادية ، تبديد لا يزيد فى مشروعيته ولا يقل عن أى نوع آخر من
التبديد . ونحن هنا نسميه « تبديدا » لأن انفاقه لا يخدم الحياة الإنسانية

ولا انصالح الانسانيه بصفه عامه ، لا لانه اهدار الجهد أو الانفاق أو سوء
توجيههما كما يبدو من وجهه نظر المستهلك الفرد الذى يرضى بهذا التبديد .
هو اذا ارتضاه أعدانا عن التساؤل عن فائدته النسبية له اذا قارنا بينه
وبين مظاهر الاستهلاك الأخرى التى لا نستهنها لأنها تنطوى على التبديد .
وعبما كان شكل الاستهلاك الذى يتخيره المستهلك ، ومهما كان الغرض الذى
يرمى اليه من هذا الاختيار ، فانه يفيد له لأنه تم بمحض اختياره . أما من
وجهه نظر المستهلك الفرد فان مشكلة التبديد لا تظهر فى نطاق النظرية
الاقتصادية ذاتها . وعلى ذلك فان استخدام لفظ « تبديد » على أنه مصطلح
فى ، لا ينطوى على استهجان للدوافع أو للأهداف التى يرمى اليها المستهلك ،
بمقتضى هذا القانون من قوانين التبديد البين .

لكن يجدر — على أسس أخرى — أن نذكر أن لفظ « تبديد » كما
نستعمله فى حياتنا اليومية ، يوحى باستهجان أى عمل ذى طابع اتلافى .
وهذا المعنى الذى يفهم بمقتضى العرف العام هو فى ذاته نابع من غريزة حب
الاتقان . والاستهجان العام للتبديد معناه أن الرجل العادى لا بد — اذا أراد
تحقيق الرضاء النفسانى — أن يرى فى كل جهد بشرى وفى كل متعة
بشرية سموا بالحياة وبالرفاهية على وجه العموم . ولا بد لكل حقيقة
اقتصادية — لكى تحظى بالموافقة الاجتماعية — أن تكون لها منافع غير
شخصية — منافع من وجهة النظر الانسانية الشاملة . فالمازاي النسبية أو
التنافسية لفرد ما بالنسبة الى غيره لا ترضى الضمير الاقتصادى ، ومن أجل
هذا لا يستطيع الاتفاق التنافسى أن ينال موافقة هذا الضمير .

ولو أننا توخينا الدقة التامة لما كان هناك شيء يستحق أن يوصف
بأنه « تبديد بين » الا الانفاق الذى على أسس من التفخر المالى التحاسدى .
لكن ليس من الضروري أن يعتبر التبديد تبديدا بهذا المعنى فى نظر الشخص
الذى يتم على يديه الانفاق ، لكى تنطبق عليه هذه التسمية . فكثيرا مايحدث
أن عنصرا من عناصر مستوى المعيشة يكون قد نشأ أول الأمر على أنه تبديد
من أساسه ، ثم ينتهى به الأمر أن يصبح — فى رأى المستهلك — ضرورة من
ضرورات الحياة ، وربما أصبح بهذه الطريقة لازما للمستهلك لزوم أى عنصر
آخر من عناصر الانفاق الضرورية . ويمكننا أن نذكر ضمن هذه العناصر
التي تدخل أحيانا فى هذا الباب فتصلح بذلك مثلا على الطريقة التى ينطبق
عليها هذا المبدأ ، السجاجيد والبسط وأدوات المائدة المصنوعة من الفضة
والخدمات التى يؤديها خدم المائدة والقبعات المصنوعة من الحرير والملابس
المنشأة وكثيرا من المجوهرات والملابس . على أن لزوم هذه الأشياء لأى
شخص بعد أن يعتادها لا يقوم حجة تبرر نعت نوع معين من الانفاق بأنه
تبديد أو غير تبديد بالمعنى الفنى للكلمة . فالاختيار الذى يجب أن يخضع

من نوع من أنواع الاتفاق قبل تعرض هذا الأمر هو ما اذا كان يؤدى مباشرة الى رفاهية الحياة البشرية - أى ما اذا كان يساعد على تقديم عملية الحياة من زاوية غير شخصية ، لأن هذا هو أساس الحكم النهائي على غريزة حب الاتفاق ، وهذه الغريزة هي محكمة الاستئناف النهائية فى أية مسألة تتعلق بالواقع الاقتصادى أو الكفاية الاقتصادية . وهو أمر يتعلق بالحكم النهائي الذى يصدر عن ذوق عام نزيه . فليست المسألة اذن هى ما اذا كان نوع معين من الاتفاق يبعث - فى ظل الظروف السائدة المتعلقة بعادات الفرد والتقاليد الاجتماعيه - على رضا المستهلك ذاته أو على اطمئنانه ، بل هى ما اذا كانت نتيجتها ، بصرف النظر عن الذوق المكتسب وعن قوانين السوق ما اذا كان التقيدى يجب أن يدخل فى باب « التبديد » ما دامت التقاليد التى يستند اليها ترجع فى أساسها الى عادة المفاضلة المالية التحاسدية - طالما كان الناس يدركون أنها لم تكن لتصبح عادة لازمة لو لم تستند الى هذا المبدأ من مبادئ الجاه القائم على الشراء او على النجاح الاقتصادى النسبى .

وواضح أنه ليس من الضرورى أن يكون أى شكل بالذات من أشكال الاتفاق تبديدا محضا حتى يدخل فى باب الاتلاف البين . فقد تكون سلعة من السلع مفيدة وتبديدية معا ، وقد تكون منفعتها للمستهلك نابغة من الاستهلاك والتبديد بنسب غاية فى التباين . وكثيرا ما يقترن هذان العنصران فى السلع الاستهلاكية ، بل والسلع الانتاجية ، وعليهما يقوم نظاما مع أن عنصر التبديد ، بصفة عامة ، يميل الى الغلبة فى المواد الاستهلاكية . بينما العكس هو الصحيح فى حالة المواد المخصصة للانتاج . بل ان من الممكن دائما - حتى فى الحالات التى تبدو لأول وهلة أنها لا تجدى الا فى التظاهر المحض - أن نستشف وجود بعض الأغراض النافعة منها ، ولو ظاهريا على الأقل . ومن جهة أخرى نرى أن آثار التبديد الواضح ، أو على الأقل آثار عادة التظاهر ، تبدو فى العادة واضحة عندما ننعم النظر اليها . حتى فيما يتعلق بالآلات والعدد الخاصة التى أعدت لعمليات صناعية معينة ، كما تبدو واضحة فى أحط أنواع الصناعات البشرية . وربما كان من قبيل المجازفة أن نؤكد أن استخدام أية سلعة أو الانتفاع بأية خدمة - مهما بدا ان غرضها الأساسى وعنصرها الرئيسى هو التبديد الواضح - لا ينطوى على أية منفعة اطلاقا . وربما كانت المجازفة أقل اذا قلنا عن أية سلعة ذات منفعة أساسية أن عنصر التبديد فيها لا علاقة له بقيمتها اطلاقا ، سواء كانت العلاقة مباشرة أو بعيدة .

الفصل الخامس مستوى المعيشة المالى

ان الأغلبية العظمى من الناس فى أى مجتمع حديث لا تصدر - حين نفى ما يزيد على النحد الضرورى لتحقيق الراحة المادية - عن محاولة للتبذير فى الاستهلاك الظاهرى . بقدر ما يصدر عن رغبة فى أن تصل الى مستوى الوجاحة التقليدى ونحافظ عليه . سواء بالنسبة لمقدار البضائع المستهلكة أو لنوعها . وهذا المستوى الذى يحرك هذه الرغبة ليس جامدا لا يتغير ، ولا يعمل الانسان للوصول اليه دون أن يوجد بعده مجال للاستزادة . فهذا المستوى من ، ولا سيما انه قابل للامداد بغير حدود لو أتيح الوقت للتعود على أية زيادة فى المقدرة المالية وعلى اكتساب المراتب على مستوى الانفاق العالى الجديد الذى يلى هذه الزيادة . والانحطاط من مستوى انفاقى بعد أن نعتاده أصعب بكثير من الارتفاع بمستوى الانفاق استجابة لزيادة التراء . فكثير من وجوه الانفاق المعتادة تنضج عند التحليل انها محض تبذير ، وبذلك لا تزيد على أن تكون شرفية ، لكنها بعد أن تندمج فى مستوى الاستهلاك المناسب وتكون بذلك قد أصبحت جزءا لا يتجزأ من نظام حياة الانسان ، فان النخل عنها لا يقل صعوبة عن النخل عن أى وجه من وجوه الانفاق التى تعمل مباشرة على توفير الراحة المادية . بل عن أى وجه قد يكون ضروريا لحفظ الحياة أو الصحة . وهذا يعنى أن الانفاق الذى يتصف بالرغبة فى حب الظهور أو التبذير أو الرغبة فى كسب الشرف ، والذى يوفر السعادة الروحية ، قد يصبح الاستغناء عنه أصعب من الاستغناء عن كثير من وجوه الانفاق التى توفر الاحتياجات الدنيا اللازمة للرخاء المادى أو لمجرد البقاء . ومن المعروف أن النزول من مستوى معيشى عال لا يقل صعوبة عن النزول من مستوى معيشى منخفض نسبيا . على أن الصعوبة فى الحالة الأولى صعوبة معنوية ، بينما هى فى الثانية قد تنطوى على انقاص للراحة المادية فى الحياة .

لكن بينما نرى التراجع صعبا ، نرى أن العودة الى مستوى انفاقى عال سهلة نسبيا ، بل الواقع أنها تتم كما لو كانت أمرا طبيعيا . وفى الحالات النادرة التى يحدث فيها أن يتخلف المرء عن زيادة استهلاكه الظاهر عندما

نموذج له امكانيات هذه الزيادة ، فان ذلك يصبح امرا يحتاج الى نظر الناس الى تفسير ، فاذا عجز عن التفسير فقد يعزى الى دوافع الشح غير اللائقة ،
لكنما ينظر الناس الى الاستجابة السريعة للاتفاق عند ما تتوفر امكانياته على انها النتيجة الطبيعية . وهذا يدل على مستوى الاتفاق الذى تسير خطانا عادة على هديه ليس هو متوسط المستوى العادى الذى بلغناه ، بل هو المستوى المثالى الذى لا نكاد نبغاه ، أو الذى لا نبغاه الا ببذل بعض الجهد . والباعث هو التنافس - أى المفاضلة التحاسدية التى تدفعنا الى ان نبذل أولئك الناس الذين تعودنا أن نضع أنفسنا وإياهم فى طبقة واحدة .
والواقع أن نفس هذا لرأى ينطق به القول المشهور ، وهو أن كل طبقة تحسد الطبقة التالية لها فى السلم الاجتماعى مباشرة وتنافسها ، بينما يندر أن تقارن نفسها بالطبقات الأقل منها أو التى تسبقها بكثير . وهذا معناه ،
بتعبير آخر ، أن المستوى اللائق فى الاتفاق - كما هو فى أهداف التنافس الأخرى - يقرره ما تسير عليه الطبقة التى تعلو فى المركز مباشرة . وهكذا ، وبهذه الطريقة يمكننا أن نتبع جميع قواعد التنبل والوجاهة وجميع مستويات الاستهلاك - لا سيما فى أى مجتمع تكون فوارق الطبقات فيه غامضة نوعا ما - فنحنها تدرج تدرجا غير محسوس من طرائق تفكير أعلى الطبقات الاجتماعية وأكثرها ثروة ، أى طبقة الأغنياء المترفين .

وهذه الطبقة هى التى تقرر بصفة عامة نوع نظام الحياة الذى يعتبره المجتمع ملائما أو شريفا ، ومن واجبها - عن طريق القدوة والمثال - أن تصنع نظام الخلاص الاجتماعى هذا فى أحسن صورة وأتمها . لكن طبقة المترفين العليا لا تستطيع أن تمارس هذه الوظيفة شبه الكهنوتية الا فى حدود بعض القيود المادية . فهى لا تستطيع أن تحدث - حين تشاء - انقلابا فجائيا أو عكسيا لطرائق التفكير السائدة فيما يتعلق بأية وحدة من هذه المقضييات ، لأن أى تغيير لا بد له من بعض الوقت لكى ينفذ الى الجماهير ويغير اتجاهاتها التى اعتادت عليها . ومما يتطلب الوقت بصفة خاصة تغيير عادات الطبقات التى تعيش بمنأى عن الطبقة التى تستطيع أحداث التغيير . وهذه العملية تسير ببطء أكبر حيثما كان تنقل السكان أقل ، أو حيثما كانت الفوارق بين الطبقات المتعددة أوسع وأكثر حدة . لكن المجال يزداد اتساعا أمام الطبقة المترفة - اذا أتيج لها الوقت الكافى - لكى تحدث ما تشاء من التغيير فى قواعد السلوك ودقائق نظام المعيشة فى المجتمع ، بينما نجد أن التغيير الذى يمكن أن تدخله على قواعد الوجاهة الأساسية لا يمكن أن يتعدى الحدود التى يقبلها الناس . فمعاييرها وشريعتها تعتبر النهج الذى يجب أن تحتذيه جميع الطبقات الأقل منها . لكن عند اتخاذ هذا النهج الذى ينتقل من أعلى الى أسفل ، محددا قواعد السلوك المحترم وطرقة ومشكلة العادات والميول الروحية بين الطبقات الدنيا ، نجد أن هذا النهج المسمى

من مصادر يحجج بها ينتقل دائما بعد تحويره مسترشدا في ذلك بقواعد
البذير المظهرى الذى تلتف منه غريزة الابداع بدرجات متفاوتة . ويجب أن
نضيف الى هذه المعايير مبدأ آخر شاملا من مبادئ الطبيعة البشرية ، هو
مبدأ اندفاع العدوانى ، الذى يقع - من حيث انتشاره ومن حيث أنه نابع
على الرضاء النفسانى - بين العاملين المذكورين . وسوف نتناول فيما بعد
تأثير هذا العامل الأخير فى تشكيل نظام الحياة الذى تقبله الجماهير .

يتعين على قواعد السلوك المحترم اذن أن تتفق مع الظروف الاقتصادية
والتقاليد ودرجة النضج الروحى للطبقة التى ينظم طرائق حياتها . ويجب
أن نلاحظ بصفة خاصة أن هذه القواعد مهما كان مصدرها ، ومهما كانت
درجة تمشيها مع مقتضيات الواجهة الأساسية عند أول ظهورها ، فلن يكون
من المستطاع المحافظة الشكلية على هذه القواعد فى جميع الظروف اذا اتضح
أن هذه القواعد أصبحت بمضى الزمن أو بانتقالها الى طبقة أقل ثروة ،
لا تتماشى مع أسس الحياة الرغدة التى تعارفت عليها الشعوب المتحضرة ،
أى أنها أصبحت لا تخدم غرض المقارنة التحاسدية فى النجاح المالى .

وواضح أن معايير الانفاق هذه لها أثر كبير فى تحديد مستوى
معيشة أى مجتمع وأية طبقة . ولا يقل عن هذا وضوحا أن مستوى المعيشة
الذى يسود فى أى وقت أو فى أى مستوى اجتماعى معين ، له بدوره أثر
كبير فيما يتعلق بالمظاهر التى يتخذها الانفاق الشرفى ، وفيما يتعلق بدرجة
سيطرة هذه الحاجة العليا على الاستهلاك لدى أى شعب من الشعوب .
فالقيد الذى يفرضها فى هذه السبيل مستوى المعيشة المعتاد هى فى الأغلب
ذات طابع سلبى ، وهى تكاد تعمل منفردة لتحول دون الانخفاض عن درجة
الانفاق المظهرى الذى أصبح معتادا .

إن أى مستوى معيشى له قوة العادة ، وهو مقياس معتاد وطريقة
للاستجابة لعوامل معينة . والصعوبة التى يلقاها المرء فى مستوى اعتاده
هى صعوبة التخلص من عادة بعد رسوخها . والسهولة النسبية التى
يستطاع بها رفع مستوى المعيشة معناها أن عملية الحياة عملية طاقة
متكشفة ، وأنها على استعداد للتكشف فى اتجاه جديد أينما وحيثما نقصت
المقاومة للتعبير عن النفس . لكن بعد أن تتكون عادة التعبير عن النفس عبر
خط من خطوط المقاومة الضعيفة فإن ذلك التعبير سيتخذ نفس المتنفس المعتاد
حتى بعد أن يحدث فى البيئة تغيير يودى الى ارتفاع محسوس فى المقاومة
الخارجية . وهذه السهولة المتزايدة فى التعبير فى اتجاه معين ، وهى
ما يعبر عنها بالعادة ، قد تضعف المقاومة التى تهيئها الظروف الخارجية
لسير الحياة فى اتجاه معين . وكما يوجد فرق بين العادات المختلفة أو بين
طرق التعبير واتجاهاته المعتادة التى منها يتكون مستوى معيشة كل فرد ،

كذلك يوجد فرق كبير من حيث قوة المصابرة في مواجهة ظروف معاكسة ودرجة العجز عن تجنب الإنطلاف في اتجاه معين .

ومعنى هذا في لغة النظريات الاقتصادية السارية انه بينما يفسر الناس من انحرال زعمائهم في أى وجه من الوجود بجدتهم أكثر نفورا من الاقتصاد في بعض الرجوه منهم في بعض الوجوه الأخرى . بحيث انه بينما يجد الناس عضاضة في الاستغناء عن بعض أبواب الانفاق التي اعتادوها نجدهم لا يستطيعون الاستغناء عن بعض أبواب أخرى الا بشق الأنفس .

فان مواد الاستهلاك وأشكاله التي يشب بها المستهلك في اصرار كبير على ما تسمى في انعادة بضرورات الحياة أو المواد التي توفر المستوى الأدنى للبقاء . والمستوى الأدنى للبقاء لا يقوم بطبيعة الحال على عدد من السلع المعينة محددة النوع والقدر تحديدا لا حيدة عنه . ولكننا نستطيع - فيما يختص ببحثنا هذا - أن نقول انه يشمل عددا من السلع الاستهلاكية اللازمة لحفظ الحياة . ونستطيع أن نفترض أن هذا الحد الأدنى هو آخر ما يتنزل عنه المرء اذا أرغم على الاستغناء عن بعض وجوه الانفاق . وهذا يعنى بطريقة عامة أن أقدم العادات التي تتحكم في حياة الفرد وأكثرها تأصلا - العادات التي تمس وجوده ككائن حي هي أطولها بقاء وأكثرها قوة . وبعد هذه تأتي حاجات الإنسان العليا - العادات التي اكتسبها الفرد أو المجموعة من الناس في مرحلة تالية - تأتي هذه الحاجات بدرجات تختلف نوعا ما ولكنها لا تتغير أبدا . وبعض هذه الحاجات العليا ، كالنعوذ على استعمال بعض المنبهات مثلا أو الحاجة الى الخلاص (بمعناه الدينى) أو حسن السمعة ، قد تكون لها في بعض الأحوال الأسبقية على الحاجات الدنيا أو الأولية . وعلى العموم ، كلما زادت درجة النعوذ وكلما طالت فترة ممارسه العادة دون توقف وكلما ارتبطت بعادات أخرى من العادات السابقة للحياة . زاد تشبث هذه العادة نفسها بالبقاء . والعادة تكون أقوى اذا كانت السمات الخاصة بالطبيعة البشرية التي يشملها أثر العادة ، أو كانت النزعات الفطرية المعينة التي تمارس عن طريق العادة . سمات أو نزعات متعلقة فعلا وإلى درجة كبيرة بعملية الحياة أو مرتبطة بتاريخ حياة أى عصر بشرى بالذات .

والسهولة المتفاوتة الدرجات التي تتكون بها مختلف العادات عند مختلف الأشخاص ، وكذلك النفور المتفاوت الدرجات الذي يحس به المرء اذا أرغم على التخلي عن بعض العادات ، يدلان على أن تكون بعض عادات معينة لا يجمع الى طول اعتيادها وحده ، فان الميول وسمات المزاج الموروثة لها في تقرير مجموعة العادات التي تتحكم في نظام حياة أى فرد أهمية لا تقل عن بشرى بالذات .

أهميه طول فترة الإعياء . وكذلك نوع الميول الوراثة. أو بعبارة أخرى نوع المزاج الذى يرجع الى نوع للعنصر السائد فى أى مجتمع ، له أثر بعيد فى تقرير مدى وطريقه التعبير عن عمليات الحياة المرتبطة بالعوادات فى أى مجتمع . ونستطيع أن ندلل على عظم الدور الذى تلعبه الميول الفطرية الموروثة فى سرعه تكون العادة لدى الأفراد وذلك بذكر السهولة المتناهية التى تتكون بها أحيانا عادة الإفراط فى تعاطى المشروبات الروحية ، أو السهولة والحتمية المماثلتين اللتين تتكون بهما عادة التزام قواعد التقوى لدى الأشخاص الذين أوتوا مواهب خاصة فى هذه السبيل . وهذه الأداة نفسها نلحدها فى تلك السهولة العجيبة التى يعتاد بها المرء على بيئة بشرية معينة ، وهى ما نعبّر عنها بالحب الرومانتيكى .

والناس يختلفون من حيث الميول التى تنتقل اليهم ، أو من حيث السهولة النسبية التى يفتتح بها نشاط حياتهم فى اتجاهات خاصة ، والعوادات التى تتفق مع ، أو تقوم على ، ميول معينة قوية نسبيا ، أو تتصف بسهولة نوعية كبيرة نسبيا فى التعبير عنها ، تصبح ذات أثر كبير فى رخاء الانسان . والدور الذى يلعبه هذا العنصر من عناصر النزعة الفطرية فى تقرير الصمود النسبى لمختلف العادات التى يتكون منها مستوى المعيشة ، من شأنه أن يفسر النفور الشديد الذى يحس به المرء إذا أرغم على التخلي عن أى باب اعتاده من أبواب الانفاق الذى يتم على سبيل الاستهلاك المظهرى . والنزعات الفطرية أو الميول التى يمكن أن نعزو اليها أية عادة من هذا النوع هى تلك النزعات التى تدخل ممارستها فى باب التنافس . والجنوح الى التنافس - بغرض المفاضلة التحاسدية - متأصل فى الانسان منذ القدم ، وهو سمه ممتزجة بالطبيعة البشرية ، وهو سمه سرعان ما تنشيط نشاطا ملحوظا وتؤكد نفسها تأكيدا شديدا فى اصرار كبير بأى شكل اعتادت أن تثبت به وجودها . فإذا انتهى المرء الى تكوين عادة محاولة التعبير عن طريق نوع معين من الانفاق الشرفى - عندما يعتاد المرء الاستجابة لأى نوع من أنواع الانارة بنشاط من أى نوع وفى أى اتجاه ، فى هدى هذه الميول التنافسية الناشطة والبعيدة المدى - فإن التخلي عن مثل هذا الانفاق المعتاد لا يمكن حدوثه الا على مضض شديد . ومن جهة أخرى كلما ساعدت حيازة الثروة على وضع المرء فى مركز يسمح له بتطوير عملية الحياة فى مجال أوسع وعلى مدى أكبر ، فإن النزعات العنصرية القديمة تعبر عن نفسها بتقرير الاتجاه الذى يسير فيه التطوير الجديد للحياة . ثم ان الميول التى تعمل فى هذا السبيل فعلا بشكل من أشكال التعبير متصل بها ، يدعمها اعزاز صريح من نظام المعيشة السائد المعترف به ، والتى تتوفر لها موارد وفرص مادية تعين على ممارستها - هذه كلها لها أثر كبير فى تحديد الاتجاه الذى يتخذه النشاط الكامل للفرد من أجل

تأكيد وجوده . ومعنى هذا ، بتعبير أقصر ، أن زيادة مقدرة الفرد على الدفع (فى أى مجتمع يكون الاستهلاك المظهرى فيه عنصرا من عناصر نظام الحياة) يحتمل أن تتخذ طابع الانفاق فى بعض وجوه الاستهلاك المظهرى المتعارف عليها .

وإذا استثنينا غريزة المحافظة على النفس ، فربما كان الميل الى المنافسة أقوى الدوافع الاقتصادية الحقيقية وأكثرها يقظة وصمودا . والميل الى المنافسة فى أى مجتمع صناعى يظهر فى المنافسة المالية . ومعنى هذا ، فيما يختص بالمجتمعات الغربية المتحضرة ، أنه يتخذ شكل التبذير المظهرى . فالحاجة الى التبذير المظهرى ، إذن ، على استعداد دائما لامتناس أى زيادة فى الكفاية الانتاجية للمجتمع أو أية زيادة فيما تنتج من السلع ، بعد توفير ما يكفى لسد أشد الاحتياجات المادية لزوما . وحيث لا يتم ذلك ، فى الظروف الحديثة ، يرجع السبب فى مخالفة القاعدة عادة الى أن معدل الزيادة فى ثروة الفرد كبيرة الى درجة لا يستطيع معها أن يرفع معدل زيادة الانفاق بنفس الدرجة ، أو قد يكون السبب أن الفرد الذى أصاب الثروة يرجى الانفاق فى وجوه الاستهلاك المظهرى الى وقت آخر - والغرض من هذا عادة هو جعل جملة الانفاق الزائد الذى ينتويه أشد تأثيرا فيمن يشهدونه . وكلما ساعدت زيادة الكفاية الانتاجية على سهولة كسب وسائل المعيشة بجهود أقل ، اتجهت طاقات الأفراد المجددين فى المجتمع الى بلوغ مستويات أعلى فى الاستهلاك المظهرى ، بدلا من تقليل جهودهم وقصرها على مجرد الحد الذى يوفر لهم الراحة ، فالجهود المبذولة لا تنقص كلما زادت الكفاية الانتاجية وجعلت التقليل من المجهود ممكنا ، ولكن الزيادة التى تحدث فى الانتاج تستخدم فى سد تلك الاحتياجات التى تعزى غالباً فى النظرية الاقتصادية الى الاحتياجات العليا أو الروحية - وهى احتياجات قابلة للزيادة دائما . وقد كان أثر هذا العنصر فى مستوى المعيشة هو الذى جعل جيمس ستيوارت ميل يقول « من المشكوك فيه الى الآن أن تكون جميع المخترعات الآلية التى عرفت الى اليوم قد خففت من الجهد اليومى الذى يبذله أى انسان » .

ومستوى الاستهلاك المقبول بين المجتمع أو الطبقة التى ينتمى اليها الفرد يحدد مستوى معيشته بدرجة كبيرة ، ويتم ذلك اما مباشرة بالتأثير فى ذوقه العام فيما يتعلق بالأمور الحسنة والصحيحة ، عن طريق اعتياد التفكير فيها واستيعاب نظام الحياة الذى ينتمى هذا المستوى اليه ، واما بطريقة غير مباشرة عن طريق إصرار الجماعة على التمشى مع مستوى الانفاق السائد ، باعتباره المستوى اللائق والذى يعاقب من يخالفه اما بالسقوط فى أعين الناس أو النبذ . وقبول مستوى المعيشة السائد وممارسته أمر مرغوب فيه وملامم معا ، الى درجة أنه كثيرا ما يصبح لازما لراحة الفرد

الخاصة ولنجاحه في الحياة . ومستوى معيشة اية طبقة - فيما يتعلق باستهلاك المظهرى - يصل في الارتفاع عادة الى الحد الذى تسمح به قدرة الطبقة على الكسب ، مع الاتجاه الى زيادته باستمرار . وعلى ذلك كان أثره في جهود الافراد هو توجيهها توجيهها موحدا الى جمع اكبر قدر ممكن من الثروة الى معارضة كل عمل لا يكون من ورائه كسب مالى . وكذلك كان أثره على الاستهلاك هو أنه يعمل في نفس الوقت على تركيزه في الوجوه التى تبدو أكثر وضوحا لآعين المشاهدين الذين يسعى المرء الى تجميل تقديرهم ، بينما نجد الميول والدوافع التى لا تنطوي ممارستها على الانفاق البين ، سواء في الوقت أو في المال ، مصيرها الى النسيان بسبب اهمال استعمالها .

وقد أدى هذا التفضيل للاستهلاك المظهرى الى جعل الحياة المنزلية لمعظم الطبقات حقيرة نسبيا . اذا قورنت بالبهاء الذى يبدو به ذلك القسم من حياتهم الذى يظهرون به امام المألأ . ومن النتائج الثانوية لهذا التفضيل نفسه ان الناس عادة يخفون حياتهم الخاصة عن آعين الناظرين ، فيعزفون عن كل اختلاط بجيرانهم في كل ما يتعلق بكل نوع من الاستهلاك يستطيعون ممارسته في الخفاء دون خشية من ملامة . من هنا كان انطواء الناس في معظم المجتمعات الصناعية المتقدمة ، في كل ما يتعلق بحياتهم المنزلية ، ومن هنا أيضا كانت عادة العزلة والتحفظ ، وهى من اكبر مظاهر الاحتشام السائد بين الطبقات العليا في جميع المجتمعات . كذلك نستطيع أن ننسب انخفاض نسبة المواليد بين الطبقات التى تلقى مقتضيات الانفاق المظهرى عبئا ثقيلا على كواهلها ، نستطيع أن ننسب هذا الانخفاض الى مطالب مستوى معيشى يقوم على التبذير المظهرى . فان الاستهلاك المظهرى وما يتبعه من زيادة النفقات التى تتطلبها تربية طفل تربية لائقة ، بالفه المضخامة وتقوم حائلا منيعا دون انجاب الأطفال . وقد يكون هذا العامل هو أقوى موانع ما لتس اثرا .

وأثر عامل مستوى المعيشة هذا ، سواء من حيث الاقتصاد في عناصر الاستهلاك الخفية التى توفر الراحة المادية ، أو من حيث قلة الأطفال أو انعدامهم ، قد نستطيع أن نلاحظه على أحسن صوره بين الطبقات التى تستغل بالمهن العلمية . فقد جرى العرف على وضع هذه الطبقة في مرتبة اجتماعى أعلى مما يسمح به مركزها المالى ، وذلك بسبب ما يفترض وجوده فيها من امتياز ومواهب نادرة ومعارف تميز بها حياتها وعلى ذلك فدرجة الانفاق اللائق فيما يختص بهم عالية نسبيا ، ومن أجل هذا لا تترك أمامهم الا مجالا ضيقا جدا للانفاق على مطالب المعيشة الأخرى . وقد أرغمتهم الظروف على أن يصبح ذوقهم العادى فيما يتعلق بما هو حسن وصحيح في هذه الأمور ، وكذلك ما يتوقعه المجتمع من مستوى مالى لائق برجال العلم ،

ارعمتهم الظروف على ان يصبح هذان الاعتباران من العلو بمكان اذا قيسا
بدرجة النراء والقدرة على الكسب السائدين في هذه الطبقة ، بالنسبة الى
الطبقات الاخرى من غير اهل العلم الذين يعتبرون اسما مساوين لها من
الناحية الاجتماعية . والرجال الذين يشتغلون بمهن علمية ، في أى مجتمع
حديث لا تكون فيه هذه المهن احكاما لرجال الدين ، تضطرهم الظروف
بالرغم منهم الى الاختلاط بطبقات أعلى منهم من الناحية المالية . ثم ان
المستوى العالى للرأى اسائد بين هذه الطبقات العليا يتسرب الى طبقة
العلماء دون أن يفقد من شدته قدرا يذكر ، ويتبع ذلك أنه لا توجد بين
المجتمع طبقة تنفق فى أبواب التبديد المظهرى نسبة من دخلها تزيد على
ما ينفقه هؤلاء .

الفصل السادس

القواعد المالية للذوق

سبق أن كررنا التحذير أكثر من مرة ، من أنه بينما نجد أن النمط المنظم للاستهلاك هو إلى حد كبير مفضليات الإسراف المظهرى ، فإننا لا يجب أن نفهم من هذا أن الباعث الذى يتصرف بمقتضاه المستهلك فى أية حالة معينة هو هذا المبدأ بشكله الظاهر الصريح . فالباعث له عادة هو الرغبة فى مجازاة العرف القائم كى يتجنب الملاحظة النابية والتعليق غير المرضى ، وأن يرقى بمعيشته إلى مستويات السلوك المتعارف عليها من حيث نوع المواد المستهلكة ومقدارها ودرجتها ، وكذلك من حيث صرف وقته وجهده فى الوجهة اللائقة . والتعود على مجازاة هذا العرف يدخل فى أكثر الأحوال ضمن بواعث المستهلك ، وله أثر مباشر فى تقييد استهلاكه ، لا سيما ما يكون منه أمام أعين الناس . لكننا نستطيع أن نلاحظ قدرا كبيرا من التبذير أيضا فى الاستهلاك الذى لا تقع عليه أعين الغرباء إلا قليلا - كما هى الحال مثلا فى الملابس الداخلية وأصناف الطعام وأدوات المطبخ وغيرها من الأدوات المنزلية التى تستخدم من أجل الانتفاع بها لا من أجل التظاهر . ونظرة دقيقة إلى كل هذه الأدوات النافعة تكشف عن مظاهر معينة تضيف إلى تكاليف الساع المذكورة وتزيد قيمتها التجارية ، ولكنها لا تزيد بنفس النسبة من درجة الانتفاع بها فى الأغراض المادية التى نعلم أنها صنعت من أجلها قبل أى شيء آخر .

فى ظل الإشراف الدقيق لقانون الإسراف المظهرى فى بعض النواحي المختارة ، ينمو قانون قواعد الاستهلاك المتعارف عليها ، من شأنه أن يجعل المستهلك يتمسك بمستوى معين من مستويات التبذير فى استهلاك سلعه وفى صرف وقته وجهده . ونمو هذا العرف المحدد ذو أثر مباشر على الحياة الاقتصادية ، ولكن له كذلك أثرا بعيدا غير مباشر على سلوك الناس فى نواح أخرى أيضا . فقواعد التفكير فيما يتعلق بالتعبير عن الحياة فى اتجاه معين لا بد أن تؤثر فى نظرنا المعتادة لما هو طيب وحق فى الحياة من نواح أخرى كذلك ، لأن المصلحة الاقتصادية لا توجد متميزة ومنفصلة عن سائر المصالح فى طرائق تفكيرنا ذات التركيب العضوى المعقد التى تتكون منها

مادة حياة الفرد الواعية . وقد سبق أن ضربنا مثلا لملاقتها بقواعد الشهرة .

ومبدأ الاسراف المظهري بغير المرشد الهادي في تكوين عادات التفكير فيما هو حق وطيب في الحياة وفي البيع . وهذا المبدأ حين يفعل هذا يخطئ قواعد السلوك الأخرى التي لا تكون لها علاقة بقواعد الترف المبنية على أساس مالي ، ولكن يكون لها - بطريقة غير مباشرة أو عرضية - مغزى اقتصادي كبير نوعا . وعلى ذلك فإن قواعد الاسراف الذي يقصد به التفاخر قد تؤثر مباشرة أو من بعيد في الاحساس بالواجب وفي الذوق الجمالي وتقدير قيمة الأشياء واللباقة الدينية والتقدير العلمي للحق . وليست هناك ضرورة تقتضي الدخول هنا في مناقشة النقط المعينة التي عندها - أو الطريقة المعينة التي بها - يتعارض قانون الانفاق الشرقي وقوانين السلوك الخلقى . فهذا من الأمور التي لقيت كثيرا من الاهتمام والتوضيح على أيدي أولئك الذين يقتضيهم واجبه أن يرقبوا ويلفتوا النظر الى كل مخالفة لقانون الأخلاق المعترف به . وفي المجتمعات الحديثة ، حيث نظام الملكية الخاصة هو المظهر القانوني والاقتصادي السائد في المجتمع ، نجد قداسة الملكية الخاصة مظهرا أساسيا لقانون الأخلاق . ولا حاجة الى أن نؤكد أو نوضح أن عادة الاحتفاظ بالملكات الخاصة دون المساس بها تتعارض وعادة أخرى هي عادة البحث عن الثروة من أجل الشهرة التي ينالها المرء عن طريق استهلاكها المظهري . ومعظم الاعتداء على الممتلكات الخاصة ، لا سيما الاعتداءات الكبيرة ، تدخل في هذا الباب . ومن المعروف أيضا أن المعتدى على الملكية الخاصة اعتداء يمكنه من الاستيلاء على قدر كبير منها ، لا ينال في العادة أقصى العقوبة أو أقصى التثريب الذي يستحقه ذنبه على أساس قانون الأخلاق وحده . فاللص أو المختلس الذي جمع عن طريق الحرمان ثروة كبيرة لديه فرصة للإفلات من سلطة القانون أكبر من فرصة اللص الصغير ، كذلك يستطيع هذا أن ينال حسن السمعة بسبب ثروته التي جمعها وبسبب حسن انفاقه لممتلكاته التي اقتناها بطرق غير مشروعة ، فإن حسن انفاقه لما اغتصب له أثر طيب في نفوس الذين يقدرّون مراعاة حسن السلوك ، ويقلل في نظرهم من بشاعة الجرم الخلقى الذي ارتكبه . كذلك نستطيع أن نذكر ، وهذا أمر كمر الصلة بالموضوع ، أننا جميعا نميل الى مغفرة الاعتداء على الممتلكات إذا كان المعتدى قد صدر في ذلك عن ذلك الباعث الجدير بالتقدير ، الا وهو توفير وسائل الحياة الكريمة لزوجته وأولاده . فإذا كانت الزوجة ، فضلا عن ذلك ، قد نشأت في أحضان النعمة ، فإن هذا يعتبر ظرفا اضافيا مخففا . أي أننا على استعداد لاغتفار مثل هذا الاعتداء ما دام الباعث عليه هو الدافع الشريف الذي يمكن أزوجة المعتدى أن تقوم نيابة عنه باستهلاك الوقت والمال بالقدر الذي يتطلبه المستوى

الى اللائق . وفي مل هذه الحالة تكون عادة الرضاء عن درجة الاسراف المبهري المعتادة معارضة مع عادة استهجان الاعساء على الملكية ، الى درجة انها أحيانا تثير في نفوسنا الشك فيما اذا كان الجزاء الواجب هو المدح أو العذح . والغريب أن هذا صحيح حينما انطوى الفعل الشائن على عنصر ضخيم من عناصر العدوان أو القرصنة .

وهذا الموضوع لا يحتاج الى مزيد من الاسترسال فيه هنا ، ولكن قد لا يكون من غير الملائم أن نذكر أن كل مجموعة القوانين الخلقية التي تتعلق بمفهوم الملكية التي لا يجوز الاعتداء عليها هي ذاتها بـقيسة منطقية للقيم التقليدية للثروة . ويجب أن نضيف أن هذه الثروة التي نعتبرها مقدسة تنال التقدير من أجل اكتساب حسن السمعة عن طريق استهلاكها استهلاكاً مظهرياً .

وسوف نتناول اثر جاه المال على الروح العلمية او التطلع الى العلم ، بشئ من التفصيل في فصل آخر . وكذلك لا توجد ضرورة تدعو الى التطويل في الكلام عما يختص بروح التقوى أو الكفاية في الطقوس أو سمو المقام الديني في هذا المجال ، فهذا ايضا سوف يأتي ذكره عرضاً في فصل تال . ومع ذلك فإن عادة الانفاق في سبيل كسب حسن السمعة له اثر كبير في تكييف الأذواق العامة فيما يتعلق بالصحيح واللائق من الأمور المقدسة . ومن هنا نستطيع أن نشير الى علاقة مبدأ الاسراف المظهري ببعض الطقوس والآراء الدينية الشائعة .

من الواضح أن قواعد الاسراف المظهري يمكن أن تفسر قدراً كبيراً مما نستطيع أن نسميه « الاستهلاك ابتغاء وجه الله » ، كما هي الحال في التبرع لإنشاء دور العبادة أو في لبس الملابس الكهنوتية الفضفاضة ، وما إليها . بل اننا نجد ، حتى في المعتقدات الحديثة ، التي يعزى الى آلهتها أنها تفضل المعابد التي لا تبني بالأيدي ، نجد في هذه المعتقدات أن المباني المقدسة وغيرها مما يتعلق بالعقيدة ، تبني وتزين بطريقة يظهر فيها قدر كبير من الانفاق التبديدي . ولسنا في حاجة الى كثير من الملاحظة أو التدقيق - وای منهما يفي بالفرض - لكي نتأكد أن الروعة الباهظة التكاليف التي تبدو في دور العبادة لها أثر كبير في رفع معنويات المتعبد وترقيتها ، ولكن هذا الأثر نفسه يحدث عندما نفكر في الاحساس بالخلج الوضع الذي يشعر به كل من يشاهد مظاهر الفقر والقدارة التي تحيط بمكان العبادة . ويجب أن يكون كل ما يتعلق بالعبادة لا غبار عليه من الشاحية المالية ، وهذا امر ضروري مهما كانت نظرنا الى هذه الأماكن التي تحيط بمكان العبادة من حيث قيمتها في الأمور الدينية أو غيرها .

وقد يكون من المناسب أيضا ان نذكر انه في جميع المجمعات .
 وبخسه حيث لا يكون مستوى النظافة في المساكن عاليا . نجد ان قدس
 الاقداس أرفى زخرفة وأكثر تبديرا ظاهرا فيما يخص بعمارتها وزينته ،
 من مساكن الدين بمروية للعبادة . وهذا يصدق على معظم المذاهب والعقائد
 سواء كانت مسيحية أو وثنية . ولكنه يصدق بدرجة خاصة على العقائد
 الاقدم والاثم فصحا . وقدس الأقداس في نفس الوقت لا يوفر لمرتديه راحة
 جسميه بل قد لا يوفر مينا منها على الإطلاق . والحقيقة أن المكان المقدس
 لا يقصر فقط على أنه لا يقدم لمرتديه الا قليلا من الراحة المادية اذا قورن
 بمساكنهم المواقعة . بل ان جميع الرجال يحسون ان الادراك الصحيح لما هو
 حق وجميل وصالح يقتضي ان يخلو كل ما يتفق على أماكن العبادة من كل ما
 يوفر الراحة للمعبدين خلوا ظاهرا . فاذا سمحنا بادخال اى عنصر من عناصر
 الراحة الى المبنى فلا اقل من أن ينوارى بدقة تحت ستار من التقشف الظاهري .
 وفي أشهر دور العبادة الحديثة التي لا يالو منشئوها جهدا في انفاق اى قدر من
 المال على تشائها ، نجد مبدأ التقشف مبالغا فيه الى حد يجعل أثاثه وسيله
 لاشاعة الرهبة . خصوصا في مظهره . وهناك قليل من الناس لهم احساس مرهف
 فيما يختص باستهلاك المال في سبيل العبادة ، ولا يرون في هذا التقشف
 شيئا من الحق أو الجمال . فاستهلاك المال في سبيل العبادة هو من قبيل
 الاستهلاك بالنيابة . وقانون التقشف في أسباب العبادة قائم على أساس
 ما للاستهلاك التبدلى الواضح من شرف في نظر الناس ، يسنده المبدأ
 القائل بأن الاستهلاك بالنيابة لا يجب ظاهريا أن يؤدي الى راحة المستهلك
 بالنيابة .

والأماكن المقدسة وما تجهز به من الرياش لها بعض مظاهر هذا التقشف
 في معظم العقائد التي لا نعتقد ان القديس أو الاله الذي يقام الهيكل باسمه
 موجود فيه . ويستخدم الرياش في اشباع ما يعزى اليه من ذوقه المحب
 للترف . ويختلف الأمر نوعا ما في هذه الناحية في تلك العقائد التي تعزو الى
 المعبود نوعا من الحياة أقرب الى نوع الحياة الأرضية التي يحياها أى زعيم
 مقدس - أى التي تفرض أنه يستخدم شخصا هذه السلع الاستهلاكية .
 ففي هذه الحالة يتخذ بناء الهيكل المقدس وتجهيزاته الطابع الذى يضاف
 على السلع التي ينتفع بها السيد أو المالك في الاستهلاك الظاهر . ومن جهة
 أخرى ، وحيث تستخدم الأدوات المقدسة لخدمة المعبود فقط ، أى حيث
 تستخدم نيابة عنه على أيدي عباده ، فهنا نجد الأدوات المقدسة تأخذ
 الطابع الخلق بالسلع التي يقصد منها الاستهلاك بالنيابة فقط .

ففي الحالة الأخيرة يخطط الهيكل والأدوات المقدسة بحيث لا تعمل
 على راحة المستهلك بالنيابة أو على متعته ، أو تؤدي بحال من الأحوال الى

الاعتقاد بأن هدف استهلاكها هو راحة المستهلك - فإن الاستهلاك بالنيابة لا يربط إلى استمتاع المستهلك ، بل إلى الشهرة المالية لأولئك الذين يحدث لمصالحهم الاستهلاك . ومن أجل هذا كانت الملابس الكهنوتية بأعظمة الزمير ومنمقة وتغير مريحة إلى حد كبير . وفي الثقافات التي لا تفترض في خادم المعبود أن يقوم على خدمته بصفه ملازمة ، نجد الهيكل والأدوات المقدسة ذات طابع تقشفي غير مريح . وهذا في رأى الناس ما يجب أن يكون .

ومبدأ الاسراف لا ينتهك مجال القوانين الخاصة بطقوس العبادة في تحديد مستوى التبذير اللائق بأمور العبادة فقط . فهو يتدخل في طرق العبادة كما يتدخل في وسائلها ، ويؤثر في أعمال الفراغ بالنيابة كما يؤثر في الاستهلاك بالنيابة . وتصرف رجال الدين في أحسن حالاته يتم في عزلة وبغير جهد أو اهتمام ، ولا تشوبه شائبة من اللذة الجسدية . وهذا يصدق - بدرجات متفاوتة طبعاً - على مختلف العقائد والمذاهب ، ولكن دلائل الاستهلاك المظهرى للوقت تبدو واضحة في حياة رجال الدين في جميع العقائد التي تتخيل معبودها في صورة انسان .

ومبدأ الفراغ بالنيابة السائد نفسه يبدو واضحاً في التفصيلات الخارجية لطقوس العبادة . ولينا حاجة إلى الإشارة إليها إلا لنزيد وضوحاً أمام من يرونها . فجميع الطقوس تميل إلى أن تتحول إلى نوع من الصيغ المتكررة . وهذا التحول إلى صيغ أكثر وضوحاً في العقائد التي اكتمل نموها وأصبح لها في نفس الوقت حياة وملابس كهنوتية أكثر تقشفاً وتمنقاً وصرامة . لكنها تبدو أيضاً في أشكال العبادة وطقاها في المذاهب الحديثة الأكثر تسامحاً فيما يتعلق بمظهر الكهنة والملابس والهيكل . وتلاوة الصلاة - أو تلاوة « الخدمة » كما يعبر عنها في الإنجليزية ، (ولفظ « الخدمة » هنا يحمل معنى ذا مغزى من حيث النقطة التي نحن بصدددها) تصبح أكثر آلية كلما تقدمت بالذهب السنون وصار أكثر استقراراً ، وآلية الصلاة هذه تبعث على أتم الارتياح في نفوس المؤمنين الصادقين . وهذا أمر له ما يبرره ، لأن كونها آلية معناه الصريح أن المعبود الذي تؤدي الصلاة ابتغاء مرضاته يسر سروراً يزيد على القدر الضروري الذي يتطلبه من خدمه . وهؤلاء الخدم غير منتجين ، وهذه صفة تنطوي على معاني التشريف لمولاهم . ولست بنا حاجة إلى ذكر التشابه الكبير في هذه النقطة بين وظيفة القسيس ووظيفة الخادم الذي يلبس حلة مميزة . ومما يرضى الشعور بما هو لائق من الأمور أن مهمة القسيس ومهمة الساعي كليهما تتم بطريقة شكلية فقط ، فلا يجب أن ينطوى أداء وظيفة القسيس على شيء من الرشاقة أو المهارة يمكن أن يفهم منه أن له قدرة على اتقان عمله .

ومن الطبيعي انه يوجد في كل هذه الاعمال ما ينم عن مزاج المعبود وذوقه وميوله وطرق حياته التي يعزوها اليه العابدون الذين يعيشون في ظل قوانين القواعد المالية المتعلقة بحسن الاحتوايه . وقد عمل مبدأ التبديد المبين ، عن طريق تأييده في الاتجاه الذي يسيطر على طرق تفكير الناس ، على تشكيل فكرة المتعبد من معبودهم وعن الاعلامه التي تربط الناس به . ومن الطبيعي ان العقائد الساذجة هي التي تضي على معبودها اكبر قدر من البهاء المالي ، ولكنه مع ذلك واضح جلي في جميع المعتقدات . فان جميع الشعوب في اية مرحلة ثقافية او اية درجة من درجات الرقي ، يسرها غاية السرور أن تزيد شيئا الى ما تعرفه عن شخصية معبوداتهم المحيطة بهم . وهم عندما يعملون خيالهم بهذه الطريقة ليساعدتهم على اكمال الصورة عن مكان المعبود وطريقة حياته ، ينسبون اليه في العادة جميع الصفات التي يعتقدون انها تخلق المثل الأعلى للانسان الكامل . وعندما يرغبون الاتصال بالمعبود فان طرائق التقرب ووسائله تكون اقرب ما يكون شيئا بالمثل الأعلى للمعبود كما يتخيله الناس . وهم يحسون انهم عندما يقفون بين يدي المعبود فعليهم أن يفعلوا ذلك في اتم احتشام ولاحسن هدف ، وذلك بطرق خاصة معروفة وفي ظروف مادية معينة ، تليق في العرف العام بطبيعة المعبود ، وهذا المثل الأعلى لما جرى عليه العرف العام خاصا بالسلوك اللائق في مثل مناسبات الاتصال هذه ، من الطبيعي أن يتأثر الى درجة كبيرة بالفهوم العام للسلوك الانساني الواجب اتباعه في كل مناسبة للقاء كريم . لهذا نرى من العبث ان نحاول تحليل آداب العبادة بأن ننسب جميع الشواهد الدالة على وجود مستوى مالي للشهرة ، نسبة مباشرة صريحة ، الى قانون التنافس المالي . ولهذا أيضا نرى من العبث أن ننسب الى المعبود ، كما يفهم الناس عامة ، شدة التمسك بالمستوى المالي وتجنب البيئة القدرة واستنكارها لمجرد انها لا تليق بمقامه من الناحية المالية .

ومع ذلك ، ومع المبالغة في التساهل ، يبدو ان جميع قواعد الشهرة المالية تؤثر ، بطريق مباشر وغير مباشر ، تأثيرا ماديا فيما يتخيله الناس من صفات المعبود ، كما تؤثر في تصورهم لامثل الطرق والظروف واصلاحها للتقرب اليه . فالشعور السائد هو أن المعبود يجب أن يسلك في حياته طرعا غاية في الوقار والفراغ . وكلما صور الناس مقام المعبود تصويرا شاعريا ، بحثا عن السمو بالعقيدة أو ارضاء المعبود ، حاول مؤلفو التراجم بطبيعة الحال أن يثيروا خيال السامعين بتصوير العرش زائرا بمظاهر الأبهة والسلطان يخف به عدد كبير من الكهان . وفي مثل هذا التصوير للعرش السماوي نرى أن وظيفة هؤلاء الكهان هي الفراغ التبعي ، إذ يستنفدون وقتهم وجهدهم الى درجة كبيرة فيما لا بطائل تحته من تربية صفات المعبود الفذة ومآثره ، بينما يتلأل المكان المحيط بالعرش ببريق أنفاس

المال وأدور الأحجار الكريمة . والقوانين المالية لا تتدخل الى حد هذه المبالغة في تصوير المثل الأعلى للمعبود الا في التعبيرات غير المبهمة عن صورته . ومن الحالات التي تبين فيها هذه المبالغة ما نراه بين زواج الجنوب (يقصد جنوب الولايات المتحدة) . فان مؤلفي التراجم عندهم لا يستطيعون ان يزلوا بخيالهم الى شيء يقل قيمة عن الذهب ، ولهذا نجد تمسكهم بالجمال المالى يتمخض عن واقع أصفر فاقع لا يستسيغه ذوق وقور . ومع ذلك فقد لا تكون هناك عقيدة لم يلجأ معتنقوها الى القيم المالية يزيدون بها من كفاية الطقوس التي تعين الناس على فهم الحقيقة عن أجهزة العبادة .

كذلك يشعر الناس - ويلتزمون بهذا الشعور - أن الكهنة الذين يقومون على خدمة المعبود لا يجوز لهم الاشتغال بأية مهنة منتجة ، وأن العمل مهما يكن نوعه - أية مهنة ذات نفع للانسان - لا يجوز لهم ادائها في حضرة المعبود او في حدود المكان المقدس ، وأن من يمشل بين يديه يجب أن يكون قد تطهر من كل مظهر دنسوى للعمل المنتج عالق بلباسه أو بشخصه ، وأن يكون قد تدرج بملايس ذات دلالة تخالف دلالة ملايسه في الحياة اليومية ، وأنه لا يجوز لأى شخص أن يقوم في أيام العطلة التي تخصص لتكريم المعبود او الاتصال به بأى عمل له فائدة للانسان . بل ان عائلات الكهنة من العلمانيين ذوى القربى النائية يفرض عليهم أن يلزموا الفراغ التبعى يوما واحدا من كل اسبوع .

وأثر القوانين الخاصة بالوجاهة المالية نجده واضحا في أعمال الناس الذين لا علم لهم بما هو صحيح ولاثق في الآداب الدينية وفي علاقتهم بالمعبود ، سواء كانت هذه القوانين قد عملت ، بطريق مباشر أو غير مباشر ، على تصويرهم للمعبود .

وقد كان لقوانين الوجاهة هذه تأثير مماثل ، لكنه أبعد أثرا وأكثر تحديدا ، على الذوق العام لجمال السلع المستهلكة أو منفعتها . فمقتضيات السلوك المالى قد أثرت بدرجة كبيرة في تقديرنا لجمال الأشياء الجميلة ومنفعتها . فتفضيل السلع بقدر ما ينطوى عليه استهلاكها من اسراف مظهرى ، والشعور بنفعها يتناسبان الى حد ما وما تنطوى عليه من تبديد وعدم تلاؤم مع استخداماتها الظاهرة .

ومنفعة الأشياء التي نقدرها من أجل جمالها تعتمد كثيرا على ارتفاع أثمانها . ونستطيع أن نوضح مدى هذا الاعتماد بمثل معروف جيدا . فملقعة من الفضة مصنوعة باليد وتتراوح قيمتها بين عشرة دولارات وعشرين دولارا ، لا تزيد في العادة نفعا - بالمعنى الأصلي للفظ - عن أخرى مصنوعة بالآلات من بعض المعادن الخسيسة - مثل الألومنيوم - ولا تتعدى قيمتها نحو عشرة

سنوات أو عشرين سنين ، وأولى الأذنين فى الواقع وسيلة أقل فائدة فى القيام بالخدمة الظاهرة لهما من الثانية .

على أن هناك اعتراضا واضحا على هذا القول ، وهو أننا حين ننظر الى الأمر من هذه الزاوية نتقاضى عن إحدى الفوائد الهامة للمعلقة الغالية الثمن . أن لم تكن أهم فوائدها . فالمعلقة المصنوعة باليد ترضى ذوقنا وشعورنا بالجمال . بينما المصنوعة بالآلة من المعدن الخسيس لا يزيد نفعها على كونها أداة تقوم بخدمتها بكفاية . ولا ريب أن هذا الاعتراض يطابق الواقع ، لكن قليلا من التفكير كفيلا بأن يظهر أن الاعتراض يبدو منطقيا ولكنه ليس قاطعا .

اذ يبدو (١) أنه بينما المعدنان المختلفان اللذان صنعت منهما الملعقتان يتوفر فيهما النفع والجمال بالنسبة للغرض الذى يستعملان فيه ، إلا أن معدن المعلقة المصنوعة باليد تزيد قيمته مائة مرة على قيمة المعدن الخسيس ، دون أن يكون ذلك راجعا الى زيادة كبيرة فى الجمال أو اللون ، ودون أية زيادة تذكر من حيث الفائدة المادية ، (٢) اذا اتضح بعد الفحص الدقيق أن المعلقة التى فرض أنها مصنوعة باليد ليست فى الحقيقة الا تقليدا دقيقا للسلع المصنوعة يدويا ، ولكنها تقليد اتقنت صناعته بحيث تبدو كذلك فى شكلها وسطحها لأى إنسان الا من تفحصها بعين مدربة ، اذا اتضح ذلك فإن نفع هذه الأداة . بما فيه ذلك الرضاء الذى يحس به مستعملها ، لمجرد اعتقاده أنها أداة من أدوات الجمال ، يهبط فورا بمقدار ثمانين أو تسعين فى المائة ، أو يزيد ، (٣) فاذا بدت الملعقتان ، فى نظر الفاحص المدقق تدقيقا وثيقا نوعا ، متشابهتين فى مظهرهما الى درجة لا تجعل تمييزهما ممكنا الا عن طريق خفة وزن المعلقة الرخيصة فقط ، فإن هذا التشابه فى الشكل واللون لن يزيد من قيمة المعلقة المصنوعة آليا ، أو يزيد من شعور مستعملها ، عند تأملها ، زيادة تذكر ، طالما أنها ليست شيئا جديدا عليه ، وطالما أن فى مقدوره حيازنها بقيمة اسمية .

وما يقال عن الملعقتين يقال عن كل ما عداهما . فالرضاء العظيم الذى ينبعث من استعمال وتأمل المنتجات الغالية الثمن ، والمفروض فيها الجمال ، هو غالبا والى درجة كبيرة منبعث من سرورها بالشئ النفيس الذى يتخفى عادة تحت اسم السرور بالجمال . وزيادة تقديرنا للسلع الأعلى ثمنها هو تقدير لارتفاع قيمتها الترفية أكثر مما هو تقدير مجرد لجمالها . فإن مقتضيات الأسراف المظهرى لا تبرز بوضوح ، فى أكثر الأحوال ، بالنسبة لتحديد قواعد الذوق ، ولكنها رغم ذلك توجد فى شكل قواعد الزامية سائدة ودائبة العمل - عن طريق الاختبار - على تشكيل وتدعيم شعورنا بما هو جميل ، وتمييزنا لما يستحق - حقا - أن نعدّه جميلا وما لا يستحق .

وهذه النقطة بالذات هي التي يلتفتي عندها ما هو جميل وما هو شرفى ، ويمزجان بحيث يصعب عندها التمييز بين صفة المنفعة وصفة التمييز فى أية حالة معينة بالذات ، فكثيرا ما يحدث أن أداة من الأدوات التى تحفىص الغرض الشرفى من الاسراف المظهرى هى فى نفس الوقت أداة جميلة المنظر . كذلك طريقة صنعها التى تتحقق بها فائدتها فى الغرض الأول قد تسبغ على الاداة ، بل هى فى الغالب تسبغ عليها فعلا ، نوعا من جمال الشكل واللون . وهذه المسألة يزيدتها تعقيدا أن كثيرا من الادوات ، كالأحجار الكريمة والمعادن النفيسة وغيرها من أدوات التزيين والتجلى ، تستمر فائدتها كعناصر من عناصر الاسراف المظهرى من منفعتها الأولى كأدوات من أدوات الجمال . فالذهب مثلا له قيمة كبيرة من حيث الجمال الحسى ، وكثير جدا من الأعمال الفنية التى تحوز التقدير العظيم - ان لم يكن أغلبها - هى فى نفس الوقت على درجة كبيرة من الجمال ، ولو أن جمالها هذا كثيرا ما يقمر بقيمة المادية . وهذا القول يصدق أيضا على كثير من الأدوات التى تستعمل فى اللبس وبعض المناظر الطبيعية ، كما يصدق بدرجة أقل على أشياء أخرى كثيرة . ولو لم يكن هذا الجمال الحسى الذى تنطق به هذه الأشياء لما رغب أحد فى اقتنائها لذاتها ، ولما كانت دون غيرها أشياء يتباهى بها مقتنوها ومستعملوها . لكن منفعتها لمقتنيها ترجع عادة الى الشرف الذى يضيفه اقتناؤها واستهلاكها أو الى ما تجنيه صاحبها من سوء السمعة ، أكثر مما ترجع الى أصالة جمالها .

وهذه الأدوات جميلة المظهر ، ومن هنا كانت فائدتها من هذه الناحية ، بصرف النظر عن فوائدها من النواحي الأخرى . وهى على هذا الاعتبار ذات قيمة لمن يستطيع حيازتها أو احتكارها ، ولهذا يتطلع الناس الى حيازتها على أنها ممتلكات قيمة . كما أن متعة حيازتها تبعث فى نفس حائزها الشعور بالنفوق المالى فى نفس الوقت الذى يعمل فيه تأمله اياها على ارضاء حاسة تقديره للجمال . لكن جمال هذه الأدوات ، بالمعنى السبسط لهذا اللفظ ، هو الدافع - وليس الأساس - لاحتكارها أو لقيمتها التجارية . « فمع عظم الجمال الحسى للجواهر إلا أن ندرتها وارتفاع أثمانها يضيف عليها نوعا من الامتياز لم يكن يتوفر لها لو كانت رخيصة » . والحقيقة أن هناك قليلا من الدوافع الى امتلاك مثل هذه الأدوات انجميله واحتكارها ، إلا ما كان مرجعه الى طابع التفاخر بصفتها من علامات الاسراف المظهرى . ومعظم الأشياء التى ينطبق عليها هذا الوصف ، باستثناء ما كان منها من أدوات الزينة الشخصية ، تخدم كثيرا من الأعراض الأخرى بنفس الدرجة التى تخدم بها هذا الغرض التفاخرى ، سواء كانت فى حيازة الشخص الذى ينظر إليها أو لم تكن . وحتى فيما يختص بأدوات الزينة الشخصية ، يجب أن نزيد أن هدفها الرئيسى هو غنى أنها تضيف مزيدا من البهاء على لابسها أو مالكةا اذا قورن بغيره ممن لا

يستطيعون حيازيها • والفائدة التي نحصل عليها من الأشياء الجميلة لا تزيد
زيادته كبيرة أو عامة لمجرد امتلاكنا إياها •

والسعي الذي يقوم عليه بحسبنا إلى الآن هو أن أية مادة ذات قيمة يجب
- لكي ترضى ذوقنا الجماني - أن نبغى ومفضيات الجمال وارتفاع الثمن
كليهما • لكن هذا ليس كل شيء • فإن ارتفاع الثمن يؤثر فوق ذلك على
أدوائنا إلى درجة تمتزج عندها درجات ارتفاع الثمن في ذهائنا بصفتها
الجمال في هذه المادة فتنتزع نتيجة هذا في أذهائنا على أنها تقدير للجمال
فحسب • وتكون النتيجة أن تصبح درجات الجمال مفهومة على أنها صفات
الجمال للمادة الغالية الثمن • وهذه الدرجات الجمالية ترضينا بصفاتها من
علامات الأشياء النفيسة التي نتباهى بها ، ومن هنا يمتزج الرضاء الذي تبعه
في نفوسنا بذلك الرضاء الذي يبعثه جمال شكلها ولونها • ولهذا كثيرا ما
نعلم عن المادة الجميلة المظهر مثلا أنها جميلة إلى حد الكمالات ، مع أننا
كثيرا ما نجد أن قيمتها الحقيقية لا تسمح بغير التعبير عنها بأنها أداة للمباهاة
المالية •

وهذا المزج والاختلاط بين عناصر ارتفاع الثمن والجمال ربما كان أوضح
ما يكون في أدوات الملابس وأثاث المنزل • وقانون التفاخر في أدوات الملابس
هو الذي يقرر أي أنواع الملابس والوانها ومادتها ومظهرها العام هي التي
تصبح مقبولة في نظر الإنسان في أي وقت معين ، وكل خروج على هذا القانون
لا ترضى عنه أذواقنا كما لو كان خروجا على الحق • كما أن الرضاء الذي
ننظر به إلى الملابس التي تتفق والطراز الحديث لا يشوبه شيء من التظاهر
بأي حال من الأحوال • فنحن على استعداد دائما أن نحس بشعور الرضاء
عن الملابس التي تتفق والطراز السائد ، وهو شعور ليس فيه شيء من النفاق •
فالملابس الخشنة والألوان الصارخة ، مثلا ، تؤذي أذواقنا أحيانا عندما يكون
الطراز السائد هو الملابس المصنوعة من مواد راقية لامعة وألوان غير صارخة •
وقبعة جميلة من قبعات هذا الموسم لا شك ترضى ذوقنا اليوم أكثر من قبعة
لا تقل عنها جمالا لكنها من طراز كان سائدا في العام الماضي ، على أننا لو نظرنا
اليهما بعد ربع قرن مثلا لكان من أصعب الأشياء فيما نعتقد أن نفضل
أحدهما على الأخرى • وكذلك نستطيع أن نذكر أيضا أننا إذا نظرنا
اليهما من حيث ملاءمتهما للجسم البشري وحدها فإن اللعة الجميلة التي
تبدو في قبعة الرجل الأنيق ، أو في حذاءه الجلدي ، ليس فيهما من الجمال
شيء يزيد على ما في لعة الأكمام المهلهلة ، ومع ذلك فليس هناك شك في أن
جميع أفراد الطبقة العالية (في المجتمعات الغربية المتحضرة) تملك تمسكا
شديدا وغريزيا بالأمر الأول على أنه من أكثر الأمور جمالا ، وتجنب الثاني
على أنه منفرد لكل حاسة من الحواس • ومن المشكوك فيه كثيرا أننا نستطيع

أمره أى انسان بأن يلبس مثل هذه القبعة التى تلبسها المجتمعات المتحضرة
الا لدافع قهرى قائم على أسس غير الأسس الجمالية .

وزيادة تعويدنا لأنفسنا على أن ننظر بعين التقدير الى كل ما يميز البضائع
الغالية ، وزيادة تعودنا على أن نقرن الجمال وحسن السمعة ، تكون نتيجتهما
أن السلعة الجميلة غير الغالية الثمن تعتبر فى نظرنا سلعة غير جميلة . ومن
سبيل هذا ما يحدث ، مثلا ، من أن بعض الزهور الجميلة تزدهر العيون
باعتبارها من الأعشاب التى لا ترتاح العين لرؤيتها ، ومن أن بعض زهور
أخرى من التى تستطيع زراعتها بسهولة نسبية تقبلها - بل وتعجب بها -
الدرجات الدنيا من الطبقة الوسطى ، الذين لا يستطيعون شراء أنواع أخرى
أعلى ثمنًا . لكن هذه الأنواع أنفسها تألف منها الطبقة ذات اليسار التى
تستطيع شراء الزهور الغالية الثمن والتى أهلتها تربيتها الى درجة عالية من
درجات تذوق الجمال فيما تعرضه محلات بيع الزهور ، بينما لا تزال هناك
أنواع أخرى من الزهور لا تزيد على هذه جمالا ويتكلف انتاجها نفقات كثيرة
تجذب قدرا كبيرا من اعجاب المغرمين بالزهور الذين اكتملت أذواقهم فى
بيئات شديدة المحافظة على حسن الأدب .

وهذا التفاوت فى مسائل الذوق الذى نشاهده بين طبقة وأخرى من
طبقات المجتمع ، نشاهده أيضا فيما يتعلق بأنواع أخرى كثيرة من المواد
الاستهلاكية ، كما هى الحال مثلا فيما يتعلق بالأناث والمساكن والمتنزهات
والحدائق . وهذا التفاوت فى النظر الى ما هو جميل من هذه الأنواع المتنوعة
من الأشياء ليس تقاوتا فى المعايير التى يحكم الذوق الجمالى على أساسها .
وليس هذا اختلافا جوهريا فى المواهب من حيث تقديرها للجمال ، بل هو
بالحرى اختلاف فى معايير حسن السمعة ، وهى المعايير التى تحدد أى نوع
من مواد الاستهلاك أليق بالطبقة التى ينتمى اليها الشخص الذى يختار من بين
هذه الأشياء . فهو اختلاف فى تقاليد التملك فيما يختص بأنواع الأشياء التى
يستطيع الفرد استهلاكها وتدخل فى باب الذوق والفن ، دون أن يكون فى
هذا الاختيار أى حظ من قدره . وهذه التقاليد تتحدد - بدرجة كبيرة أو
قليلة من الدقة - على أساس المستوى المالى لحياة الطبقة التى ينتمى اليها
الفرد ، مع قدر طفيف من التجاوز يمكن تعليله على أسس أخرى

وفى الحياة اليومية كثير من الشواهد العجيبة على الطريقة التى يختلف
بها قانون الجمال عند النظر الى الأدوات التى نستعملها ، من طبقة من الناس
الى أخرى ، وكذلك عن الطريقة التى ينحرف بها الذوق الجمالى المتعارف عليه
عن الطريق الذى يمل به حب الاشتهار بالثراء . ومن هذا القبيل نرى المروج
الخضراء والحديقة المنزلية أو المتنزه الذى سويت أعشابه بعناية يستهوى
أذواق الشعوب الغربية ، ويبدو أنها تستهوى بصفة خاصة أذواق الطبقات

المنسوجة في المجتمعات التي توجد فيها سمة العنصر الأشقر ذي الرؤوس الطويلة زيادة ملحوظة . ولا ريب أن هذه الروح بطوى على عنصر الجمال الحسى هو - ببساطة - نوع من لادراك الباطن ، ولا شك أنها بصفتها هذه تروق لجميع الأجناس وجميع الطبقات بطريقة مباشرة ، لكنها قد تكون أكثر جمالا بلا شك في عين الأشقر ذي الرأس المستطيل أكثر مما هي في عين معظم الأجناس الأخرى من البشر . وهذا التقدير العظيم الذى نحطى به رفعه من الأرض الخضراء لدى هذا الفريق أكثر مما تحطى به لدى بقية السكان . مضافا إليه مظهر أخرى يعتاز بها مزاج العنصر الأشقر ذي الرؤوس المستطيل . يقوم دليلا على أن هذا العنصر الجنسى كان في وقت من لاوقات - وعلى مدى أزمان طويلة - عنصرا زعويا يقطن اقليما ذا مناخ رطب . فالمرج الذى سويت أعصابه بعناية يبدو جميلا في عين قوم يميلون بالورانة الى سهولة الاحساس بالرضا عند تامل مرج أو مرجى معتنى به عناية كافية .

والمرج هو من حيث الغرض الجمالى مرعى للبقر ، وفى بعض الأحوال في وقتنا الحاضر - حينما تساعد الظروف الملائمة على استبعاد شبيهة حب التدبير ، تتحقق الأحلام التى يتغنى بها العنصر الأشقر ذو الرأس المستطيل بامتلاك بفرة وتركها ترعى في مروج أو أملاكه ، وفى مثل هذه الحال نرى الواحد منهم يتخير بقرة من نوع غالى الثمن ، وحينئذ نرى شبيهة حب الاقتصاد ، وهى التهمة التى تكاد تقترب في جميع الأحوال بتربية البقرة ، تتنافى مع ما يقترب بتربية هذا الحيوان لأجل الزينة أو الهواية . لذلك نجد في جميع الأحوال فائدة البقرة كأداة تعبر عن حسن الذوق أمرا يجب استبعاده - اللهم لا اذا كانت مظاهر الترف المحيطة بها تقوم دليلا على عكس هذا . واذا كان الميل الى نوع من الحيوانات الرعوية شديدا لدرجة يصعب معها التغلب عليه ، فكثيرا ما يحل محل البقرة حيوان آخر يقل عنها كثيرا أو قليلا كالفزال أو الوعل أو ما اليهما من الحيوانات الغريبة . وهذه الحيوانات التى تستبدل بالبقرة ، ولو أنها أقل من البقرة جمالا في عين نرجل الغربى ذي الميول الرعوية ، إلا أنها تفضلها في مثل هذه الأحوال ، من أجل أنها أغلى ثمننا وأقل فائدة الى حد كبير ، ومن أجل ما يتبع ذلك من اشتهاه مالكمها بالثراء ، مع أنها ليست مربحة لا حقيقة ولا تصورا .

والمتنزهات العامة هى بطبيعة الحال نوع من المروج ، وهى على احسن الفروض نوع من المراعى . ومثل هذه المتنزهات تتم صيانتها بالطبع عن طريق رعى الحيوان لما بها من العشب ، والماشية التى تسرح على العشب هى عامل يضيف الى المرعى عنصرا جديدا لا يقلل من جماله . وهذا أمر يشعر به أى شخص يكون قد شاهد مرعى نال نصيبا كافيا من العناية . لكن مما يجدر ذكره ، على سبيل التعبير عن عنصر الثراء في الذوق العام ، أنه يندر أن يلجأ

الناس الى هذه الطريقة - طريقة اطلاق الماشية ترعى ارض الملاعب العامة -
للعناية بها . على أن خبرنا ، يستطيع العامل الماهر أن يفعل له تحت اشراف
رئيس منمرن هو الوصول بالمشية الى شئ قريب النسبة بأرض المراعى . لكن
النتيجة النهائية لا تصل أبدا الى مستوى الجمال الفنى الذى تنمخض عنه
عملية الرعى ذاتها . لكن العرف العام لا يرى فى قطع الماشية الا دليلا على
الرغبة فى التوفير والاستفادة ، لدرجة أن ظهوره فى أرض الترفيه العامة
يصبح شيئا غنا لا يحتمل . وهذه الطريقة من طرق العناية بالملاعب العامة
طريقة رخيصة ، وهى لذلك غير لائقة .

ومن هذا القبيل مظهر آخر من المظاهر الخاصة بالملاعب العامة ، فهناك
استعراض مقصود للاسراف يصحبه تظاهر بالبساطة والانتفاع . والملاعب
الخاصة أيضا تكشف عن نفس هذه الفراسة حيثما كان مالكها أو مديرها ممن
نظورت اذواقهم فى ظل العادات التى تسيطر على حياة الطبقة الوسطى ، أو فى
ظل تقاليد الطبقة العليا أيام طفولة الجيل الذى يسير الآن الى الزوال . لكن
الملاعب التى تناسب الذوق الذى شبت عليه الطبقة العليا فى وقتنا الحاضر .
لا تظهر فيها تلك الملامح بنفس الدرجة . وهذا الاختلاف فى الذوق بين
الجيل الماضى والجيل الصاعد من الطبقة المهذبة مرده الى الوضع الاقتصادى
المتغير . وهناك اختلاف مشابه نستطيع ملاحظه من نواح أخرى . كم
نستطيع أن نلاحظه فى الأغراض المقصودة من المحافظة على أراضى الترفيه
العامة . ففي هذه البلاد (يقصد أمريكا) ، كما فى كثير غيرها ، يوجد قسم
كبير من السكان ، أو هو كان يوجد الى ما قبل نصف القرن الأخير .
كان يمتلك من الروء ما بنفى عنه شبهة الجرى وراء التوفير . وقد كان
أفراد ذلك القسم الضعيف من السكان - بسبب عدم كفاية وسائل المواصلات
- موزعين فى جهات متفرقة بعيدن عن الاتصال بعضهم ببعض . ولذلك لم
يكن هناك أساس يقوم عليه ذوق عام غير مكثر بالتبدير . لهذا لم تجد
تورة اذواق الطبقة المهذبة ضد الرغبة السائعة فى التوفير ما يكبح جماحها .
وحيثما استطاع الذوق الجمالى الاصل ان يكشف عن نفسه فى جهات
متفرقة فيظهر الرضا عن ملاسبات الاقتصاد أو التوفير . فانه حينئذ
ينقصه القبول الاجتماعى الذى لا يستطيع منحه الا عدد كبير من الناس
ذوى العقليات المتجانسة . لهذا لم يكن للطبقة الراقية رأى عام ذو وزن
يستطيع أن يفض الطرف عن دلائل الرغبة فى التوفير التى قد تبدو فى
المحافظة على الملاعب . ولم يكن هناك بالتالى اختلاف ذو وزن بين المثل
الاعلى للطبقة المترفة والطبقة الوسطى الدنيا فى نظرتها الى الاراضى التى
تخصص للمتعة . فكلتا الطبقتين قد أفامت منها العليا ونصب أعينها
الخوف من ان تهتم بالفقر أو بالحرص على المال .

واليوم نرى تشعباً في المثل العليا قد أخذ في الظهور . فالقسم من الطبقة المترفة الذي كان دائماً معفى من العمل ومن هموم المال مدى جيل أو أكثر ، قد أصبح اليوم من الكره بحيث يستطيع أن يكون له رأى فيما يتعلق بالذوق - ثم إن سهولة تنفلات أعضاء هذا القسم قد زادت من سهولة خلق « تماسك اجتماعي » بين أفرادهم . وهذه الطبقة الممتازة تعتبر البعد عن التوفير أمراً عادياً للدرجة أنه قد فقد كثيراً من فائدته كأساس لقياس السمعة المالية . من أجل هذا نجد قوانين الذوق لدى الطبقة الراقية في هذه الأيام لا ترى ضرورة ملحّة لدوام التظاهر بالتبذير ودوام التفيد بالابتعاد عن مظاهر الإقتصاد . ومن هنا نرى نزوعاً إلى كل ما هو ريفي المظهر وما هو طبيعي ، يبدو في المنزهات وفي الملاعب على هذه المستويات الاجتماعية والثقافية العالية . وهذا النزوع هو إلى حد كبير مظهر لفرصة حب الاتفاق ، وهي تؤدي عملها بدرجات متفاوتة من التوافق . ويندر أن تكون بعيدة بعداً كلياً عن التأثير بالمؤثرات الخارجية ، وقد تندرج في بعض الأحيان إلى شيء لا يختلف كثيراً عن ذلك التظاهر بحب الطابع الريفى الذى أشرنا إليه آنفاً .

وهناك ميل شديد ، يبدو حتى في أذواق الطبقة الوسطى ، إلى بعض المبتكرات المبهدة التي يتم استخدامها عن التبذير الواضح ، ولكنها مع ذلك تقتنى تحقيقاً لقانون التبذير الذي لا يرمى إلى الاشتهار بالثراء ، وهو لهذا يؤدي غرضه بطرق ووسائل متنوعة تبعد عنه شبهة النفعية - ومن هذه المبتكرات الأسوار التي تبني على طراز ريفي ، والقنساتر والخمائل والمظلات ، وما إليها من المظاهر التي يقصد منها إلى التجميل .

ومن طرق التظاهر بالانتفاع - وقد تكون أكثرها شروداً عن مستلزمات الإقتصاد - استعمال الأسوار والتكعيبات المصنوعة من الحديد المطروق على طراز ريفي وإنشاء الطرق المنعرجة عبر الأرض المستوية .

إن النخبة من الطبقة المترفة قد تخطت طور الانتفاع بأنواع الجمال المالى ذات الفائدة الزائفة ، وذلك من بعض النواحي على الأقل . لكن أذواق الذين دخلوا حديثاً في عداد الطبقة المترفة الحقيقية ، وأذواق الطبقة الوسطى والدنيا ، لا تزال بحاجة إلى جمال مالى يحل محل الجمال الحسى حتى في تلك الأشياء التي تنال الإعجاب من أجل ما بها من جمال طبيعي خاص بها .

والذوق العام في هذه الأمور تمكن مشاهدته في التقدير الكبير الشائع لفن تشذيب الحدائق ، وفي أحواض الزهور التقليدية في الحدائق العامة . وقد يكون من أحسن الشواهد التي يمكن سردها على غلبة هذا الجمال المالى على الجمال الحسى في أذواق الطبقة الوسطى ، ما يبدو في إعادة

تخطيط الملاعب التي كان يشغلها أخيرا المعرض الكولمبي . فهذا الدليل من شأنه أن يؤيد ما ذهبنا اليه من أن الحاجة الى التبذير الذي يكسب لصاحبه حسن السمعة لا تزال على أشدها حتى حيثما يجتنب كل تظاهر بالاسراف . فان التأثير الفنى الذى تم فعلا خلال عملية إعادة التخطيط قد ابتعد نوعا ما عما كان يحدث لو أن هذه العملية قد عهد بها الى أناس لا يسيرون على هدى قوانين الذوق المالية . وحتى النخبة الممتازة من أهل المدينة ترقب خطوات العمل برضاء لا حدود له ، مما يدل على أن هناك تباينا قليلا - أن كان هناك تباين على الإطلاق - بين اذواق الطبقة العليا والطبقتين الوسطى والدنيا من أهل المدينة - فالشعور بالجمال عند سكان هذه المدينة التي تمثل الثقافة المالية الراقية ، حريص على أن لا يجيد عن مبدئه الثقافى العظيم وهو الحرص على التظاهر بالتبذير .

وحب الطبيعة ، وهو نفسه قد يكون نابعا من قانون راق من قوانين الذوق ، يعبر عن نفسه أحيانا بطرق غير متوقعة ، على هدى قانون الجمال المالى هذا ، ويؤدى الى نتائج قد تبدو - لمن لا يتأملها مليا - غير متجانسة . فمثلا عادة غرس الأشجار فى المناطق العارية عنها بهذه البلاد ، وهى عادة يجدها الجميع ، قد امتدت مزاولتها - بصفتها بابا من أبواب الانفاق المشرف - الى مناطق تكثر بها الأشجار الكثيفة ، حتى لم يعد من الأمور غير العادية أن ترى قرية أو فلاحا فى المنطقة التى تغطيها الأشجار يجتث من الأرض أشجارها الأصلية ليغرس محلها فوراً فسائل من أنواع دخيلة يزرعها فى أنحاء المزرعة أو تزرعها القرية على طول شوارعها . وبهذه الطريقة قد تجتث غابة كاملة من أشجار البلوط أو الفراجار أو الزان أو البندق البرازيلي أو الشوكران أو التامول ، كى يخلو مكانها لفرس فسائل الاسفندان اللين أو الحور أو الصفصاف . فهناك شعور بان ما ينطوى عليه ترك أشجار الغابة على حالها من دلالة على حب تجنب الانفاق ، ينأى بالمرء عن الوقار الذى يستوجب عمل شيء يؤدى غرضا من أغراض الجمال أو الشرف .

ومثل هذه الأمور الشائعة التى يسترشد فيها الذوق بالسمعة المالية ، يمكن أن نتبع آثارها فى المستويات السائدة للجمال فى الحيوان ، وقد سبقنا الإشارة الى الدور الذى يلعبه هذا القانون الذوقى الذى يحدد للبقرة مستواها الجمالى عند الناس . ومثل هذا يمكن أن يقال عن الحيوانات الأليفة الأخرى ، على قدر فائدتها للمجتمع ، كالطيور المنزلية مثلا والخنازير والماشية والاعنام والماعز وخيول الجر . فهذه جميعا من نوع المواد الإنتاجية وتؤدى دورا نافعا بل ومربحا فى أغلب الأحوال . ومن أجل هذا ليس من السهل أن ننسب إليها شيئا من الجمال . لكن الأمر يختلف فيما يتعلق بالحيوانات المنزلية التى لا تخدم فى العادة غرضا ما

على سبيل منج
عوجيل

كالحمام والبيغاوات وغيرها من طيور الفصص . والقطط والكلاب والخيول
السريعة . فهذه في العادة من مواد الاستهلاك المظهرى . وهى لهذا ذات
طبيعة شرفية ، ونستطيع هنا أن نعتبرها جميلة . وهذه الفصائل من
الحيوان هى عادة محل إعجاب الطبقات العليا ، بينما الطبقة الدنيا مالياً -
والأقلية المتأثرة من الطبقة المترفة التى كبرت منذ زمن بالقانون القاسى
الذى يستنكر الاقتصاد - ترى الجمال فى كل أنواع الحيوان على السواء
دون أن يكون هناك خص فاصل يضع حدوداً مالية دقيقة بين ما هو جميل
وما هو دميم .

أما فى حالة الحيوانات المنزلية التى تربي ليعرف عن صاحبها الثراء
وتعتبر جميلة ، فهناك أساس آخر للتقويم يجب أن نتناوله بالكلام . ف فيما
عدا الطيور التى تدخل فى عداد الحيوانات الأليفة التى تتم تربيتها عن براء
صاحبها ، والتى اكتسبت منزلتها بين هذا النوع من الحيوان لسبب
واحد هو كونها لا تدر ربحاً ، فإن الحيوانات التى تستحق الذكر بصفة
خاصة هى القطط والكلاب والخيول السريعة . والقطط أقل قيمة فى هذا
المجال من النوعين الآخرين اللذين ذكرناهما تواً ، لأنها أقل منهما استهلاكاً
للمال ، بل أنها قد تؤدى بعض الأغراض المفيدة أحياناً . ومزاج القط فى
نفس الوقت غير ملائم من حيث فائدته للأغراض الشرفية ، فهو يعيش مع
الإنسان على قدم المساواة ، ولا يدرى شيئاً عن علاقة المنزل الاجتماعية
التي هى الأساس القديم الذى يقوم عليه كل تمييز فى المقام والشرف
والسمعة . بالإضافة الى أنه ليس عاملاً سهلاً من عوامل الموازنة القائم
على التحاسد بين مالكة وبين جيرانه . وهناك استثناء لهذه القاعدة الأخيرة
نجده فى اقتناء السلالات النادرة الجميلة مثل قطط أنقره التى لها قيمة
شرفية على أساس أنها غالية الثمن وأن لها لذلك حقاً خاصاً فى أن تسمى
جميلة على أساس مالية .

وللكلب مزايا سواء من حيث فائدته أو من حيث المواهب المزاجية
الخاصة ، ونسيرا ما يقال عنه أنه صديق الإنسان ، وكثيراً ما ذكر ذكائه
واخلاصه بالنساء . ومعنى هذا أن الكلب هو خادم الإنسان وأن له موهبة
الخضوع الأعمى وسرعة العبد الى فهم مزاج سيده . وإلى جانب هذه الصفات
التي تلائمه جيداً من حيث علائق المنزل الاجتماعية - والتي لا بد من أجل
غرضنا الحاضر أن تعتبر صفات نافعة - نجد أن الكلب له بعض خصائص
لها قيمة جمالية أكثر غموضاً . فهو أفقر الحيوانات الأليفة جسماً وأخف
عادات . من أجل هذا نراه يتقرب من صاحبه بطريقة ملؤها الخضوع
والمداينة ، مع الاستعداد للاحاق الأذى والمتاعب بكل من عداه . فالكلب
أذن يتطلب رضائنا عن طريق استرضاء حبنا للسيادة ، ولما كان هو أيضاً

عاملا من عوامل المبدى ولا يؤدى فى العادة غرضا نافعا ، فان له فى نفس
الباس مكانه اكيدة كعامل من عوامل حسن السمعة . والكلب فى نفس
الوقت يعبرن فى خيالننا بالقص - وهو حده - تسحق الجزاء وتعبير عن
الدوافع العدوانية التى تعتبر من امارات الشرف .

ونحن اذا نظرنا الى الكلب من هذه الزاوية ، فان ما قد يكون له من
جمال فى الشكل وشفافة فى الحركة ، وما قد ينسب اليه من الصفات
الغريبة ، كلها أمور يعرفها الجميع ويبالغون فى التغنى بها . بل ان سلالات
الكلاب التى اسمولدها الهواة واصبحت ذات اشكال غاية فى القبح ، اصبحت
كثير من الناس يعتبرونها جميلة . وهذه السلالات من الكلاب - كغيرها من
الحوانات التى يربها الهواة - تتدرج فى اسعارها وفى درجات جمالها
تدرجا يناسب الى حد ما مع غرابة اشكالها ودرجة ابتعاد الشكل عن
المألوف فى أية حالة خاصة . وهنا وفيما يتعلق بهذا الامر ، نرى ان التمييز
فى أوجه الاستعادة على اساس غرابة الشكل وابتعاده عن المألوف يمكن ان
يتحول فيقوم على اساس ندرة النوع وما يستتبعه ذلك من غلاء ثمنه .
والقيمة التجارية لدرجة المسخ فى اشكال الفصيلة الكلبية ، كاذى نراه
ساندا فى اشكال الكلاب المنزلية التى يفنيها الرجال والنساء على السواء ،
تقوم على التفقات الباهظة التى يتطلبها انتاجها ، بينما قيمتها عند مقتنيها
تقوم أساسا على فوائدها كدليل على التبريد الراضع للمال . ومن هنا ،
وبطريقة غير مباشرة ، صارت لها قيمة اجتماعية بسبب ما يستلزمه اقتناؤها
من اتفاق لمال . وهكذا اصبحت تحوز الاعجاب وتعرف بالجمال . ولما
كانت كل رعاية تمنح لهذه الحيوانات لا يمكن بحال من الأحوال ان تكون
مربحة أو مفيدة ، فانها تكون أيضا من أسباب حسن السمعة . ولما كانت
عادة بذل الرعاية لها بالدالى غير مسنحنة فانها قد تتطور الى محبة عامه
شديدة المتانة وذات طبيعة بشوبها قدر كبير من الاحسان . وهكذا نجد فى
المحبة التى يبديها الناس للحيوان الأليف ، ان قانون الاسراف موجود الى
حد بعيد بدرجة ما ، كقانون يوجه العاطفة ويشكلها فى نخر هدفها . ومن
هذا أيضا صحيح ، كما سنرى وشيكا ، فيما نعلق بالمحبة التى نبذلها
للناس أيضا . ولو ان الطريقة التى يعمل بها القانون فى تلك الحالة يختلف
نوعا ما .

والحال فيما يتعلق بالحصان السريع تشبه حال الكلب كثيرا . فهو
على العموم باهظ النفقات ، أو كبير التكاليف قليل الفائدة - من الناحية
الانتاحية . فان تكن له قيمة انتاحية ، من حيث توفير الرخاء للمجتمع ،
تسهيل سبل الحياة للانسان ، فانها تأتى فى شكل استعراض للقوة وسرعة
الحركة اللذين تروقان للذوق الجمالى العام . هذه بطبيعة الحال منفعة
أساسية . فالحصان لم يوهب الاستعداد الروحي للتبعية الذليلة بالقدر

الدى وهبه الكلب ، ولكنه يستجيب استجابة فعالة لنزوات صاحبه اذا اراد تسخير القوى الحيوانية فيما حوله لفائدته وحسب اختياره ، ويعكس عن طريقهما ما فى شخصيته من قدرة على السيطرة. فالحصان السريع قد كون حصان سباق ، ممتازا او غير ممتاز. وبهذه الصفة تتحقق فائدته لصاحبه ففائدة الحصان السريع تأتى الى حد كبير من قيمته كوسيلة لرفع قدر صاحبه ، لأن مما يرضى عند صاحبه حب التسلط والسيادة أن يرى حصانه يفوق حصان جاره . ولما لم تكن هذه الفائدة مربية ، بل هى على العموم تدخل فى باب الاتلاف ، وبطريقة بادية للعيان كذلك ، فانها بذلك تكون من دواعى الشرف ، ومن هنا تكسب الحصان السريع مركزا ممتازا كعامل من عوامل الزهو لصاحبه . أضف الى ذلك أن حصان السباق الحقيقى له أيضا فائدة فخرية غير منتجة تأتى من كونه أداة من أدوات القمار .

فالحصان السريع اذن محظوظ من الناحية الجمالية ، من حيث أن قانون حسن السمعة المالية يعجز تقدير ما قد يتوافر له من جمال الشكل أو الفائدة . وفى وجوده ينعكس قانون الاسراف المظهرى والدليل المؤيد لحب السيطرة والتفوق . والحصان ، الى جانب هذا ، حيوان جميل ، زيو أن حصان السباق لا يبدو كذلك لا فى أعين أولئك الذين لا ينتمون الى طائفة هواة خيل السباق ولا الى أولئك الذين ينوقف ذوقهم الجمالى على حكم هواة خيل السباق . ويبدو أن هذا الذوق الذى لم تتح له التنمية الكافية يرى أن أجمل حصان هو الذى من بتطور جذرى يقل عما مر به حصان السباق خلال عملية الانتخاب التى تمت أثناء عملية التطوير التى قام بها مربو هذا الحيوان . ومع ذلك فانه عندما يريد كاتب أو خطيب - لا سيما من أولئك الذين تبدو فصاحتهم تافهة - أن يدل على رشاقة الحيوان ومنافعه ، من الناحية الخطائية ، فانه فى العادة يذكر الحصان ، وعادة ما يتعمد قبل الانتهاء من خطابه أن يوحى الى السامعين بأنه يقصد حصان السباق .

ويجب أن نشير الى أنه عند ترتيب درجات الأنواع المختلفة من الخيل ومن الكلاب ، الأمر الذى يصادفه المرء حتى بين الناس ذوى الأذواق التى لم تنل حظا كبيرا من التنمية فى مثل هذه الأمور ، يستطيع المرء أن يكشف عن أثر آخر مباشر وواضح من آثار قواعد الشهرة المالية لدى الطبقة المترفة . ففى هذه البلاد مثلا (أمريكا) نرى أذواق الطبقة المترفة قد تأثرت فى مفاهيمها الى حد ما بالعادات والتقاليد السائدة - أو التى يعتقد أنها سائدة - بين الطبقة المترفة فى بريطانيا . وهذا فيما يتعلق بالكلاب صحيح الى درجة أقل مما هو فيما يتعلق بالخيل . ففى الخيل ، لا سيما خيل الركوب - التى لا تخدم على أحسن الفروض الا غرض التظاهر بالاتلاف -

يجد أن جمال الحصان يتناسب مع مقدار ما هو انجليزى ، إذ أن الطبقة المنرفة الانجليزية - من حيث ما يتعلق بمفاهيم حسن السمعة - هي الطبقة المنرفة العليا فى هذه البلاد (أمريكا) ، ومن هنا كانت هي المثل الذى يحتذى الطبقات الأقل منها درجة . وهذه المحاكاة فى طرائق ادراك الجمال والحكم على الذوق ليس من الضرورى أن تتمخض عن حكم قائم على التحيز أو على النفاق والمحاكاة . فان التحيز اذا قام على هذا الأساس حكم على الذوق خطير بقدر ما هو خطير اذا قام على أى أساس آخر . والفرق هو أن هذا الذوق تحيز لما هو حق من ناحية حسن السمعة لاما هو حق من ناحية الجمال .

ويجب أن نقرر أن المحاكاة تمتد الى أكثر من الذوق الجمالى البادى فى جسم الحصان وحسب ، فانها تشمل أيضا فن ركوب الخيل والملابس المزركشة التى يلبسها الراكب ، حتى أن الجلسة الصحيحة أو الرشيفة يحددها كذلك العرف الانجليزى كما تحددها الطريقة التى يخطر بها الحصان .

ولكى نبين الى أى حد قد تلعب الصدفة دورا فى تكييف الظروف التى تقرر ما يليق وما لا يليق من وجهة نظر القانون المالى للجمال ، نستطيع أن نذكر أن جلسة الرجل الانجليزى فوق ظهر الجواد ، ومشية الجواد المضنية التى استوجبت تلك الجلسة ، هما من بقايا الزمن الذى كانت الطرق الانجليزية فيه من الرداءة ، بسبب الأحوال والقاذورات ، بحيث كان اختراقها شبه مستحيل على حصان يسير بخطوات مريحة ، حتى أن شخصا يتمتع بذوق راق فى الفروسية يركب اليوم حصانا غليظ الخلقه ابتر الذيل ، ويجلس فوقه جلسة متعبة ويسير بخطى مضنية ، وذلك لأن الطرق الانجليزية كانت خلال معظم سنوات القرن الماضى فى حالة يستحيل معها اختراقها على جواد يسير بخطى تشبه خطى الخيل ، أو على حيوان تؤمله بنيتة للسير بسهولة على الأرض الصلبة المكشوفة التى يتميز بها الوطن الأصلى للحصان .

ولم يقتصر تأثير قوانين الذوق بقوانين الشهرة المالية على ما يتعلق بالمواد الاستهلاكية وحدها - بما فيها الحيوانات المنزلية ، ففى وسعنا أن نقول شيئا من هذا القبيل عن الجمال فى الأشخاص . ولكى نتجنب كل ما يمكن أن يكون موضعاً للتناقض ، سوف لا نقيم وزنا فى هذا المجال لما قد يكون هناك من تحيز شائع للمظهر المبجل والطلعة المهيبة التى جرى العرف الدارج على أن يقرنهما بالثراء عند كبار الرجال . فهذه السمات معروفة الى حد ما بأنها علامات مؤكدة على الجمال الشخصى . لكن هناك ، من جهة أخرى ، عناصر خاصة للجمال فى الأنثى تنضوى تحت هذا الاسم

ودات طابع خاص به حدد ، لدرجة انه يسمح بتقديره تقديرا مفصلا . ومن القواعد المقررة تقريبا أن المجتمعات التي ما زالت في طور التنمية الاقتصادية والتي سوف قيمة المرأة عند الطبقة الراقية فيها على مقدار ما تؤدي من الخدمات ، تصبح فيها المرأة القوية ذات الأطراف الطويلة هي المثل الأعلى للجمال الأنثوي . فأساس التقدير هو قوة البنية ، بينما تقاطع الوجه ليس لها الا قيمة ثانوية . ومن الأمثلة المعروفة جيدا على هذا النموذج الجمالي لدى الثقافات العدوانية الأولى ، ما ورد عن العذاري في أشعار هوميروس .

هذا المثل الأعلى يعترية التغير في أدوار التطور التالية ، عندما تصبح الزوجة لدى الطبقات العليا زوجة بلا عمل . حينئذ نرى المثل الأعلى يشمل لخصائص التي تستتبعها أو التي تأتت بها حياة الدعة المفروضة على الزوجة . والمثل الأعلى الذي تقبله الجماعات في مثل هذه الظروف يمكن أن نراه فيما جاء من وصف النساء الجميلات على لسان الشعراء والكتاب في عصور الفروسية . فقد جرى العرف التقليدي في تلك الأزمان على أن المرأة ذات الأصل العريق يجب أن تخضع لحماية دائمة وأن تعفى اعفاء تاما من أداء أى عمل نافع . وقد كان المثل الأعلى للجمال الذي تمخض عنه عصر الفروسية يهتم قبل كل شيء بتقاطيع الوجه ويتركز على دقته وعلى دقة اليدين والقدمين ، وعلى القوام الرشيق ، وعلى الوسط الأهيف بصفة خاصة . وفي الوصف التصويري لنساء ذلك العصر ، وفيما جاء في التلبية الخيالي لفكر عصر الفروسية وشعره ، نرى الوسط يضم حتى ليوحى بالوهن البالغ . ونفس هذا المثل الأعلى لا يزال باقيا عند قسم كبير من الناس في المجتمعات الصناعية الحديثة . ولكن يجب أن نذكر أن تشبهه باقى على أشده بين أقل المجتمعات الحديثة تقدم من الناحية الاقتصادية والمدنية ، وهي التي لا تزال تحتفظ بأكبر قدر من مقومات الثقافة العدوانية ومستوياتها . ومعنى هذا أن المثل الأعلى لعصور الفروسية لا يزال باقيا في أحسن حالاته لدى تلك المجتمعات التي يمكن أن نعتبرها أقل المجتمعات تقدما . ولا تزال هناك بقايا من هذا المثل الخيالي الباهت تظهر بكثرة في أذواق الطبقات الميسورة في دول القارة الأوروبية .

وفي المجتمعات الحديثة التي بلغت مستويات عليا في التنمية الصناعية ، نرى الطبقات المترفة العليا قد جمعت من الثروة ما يجعلها تضع نساءها في مراكز تنأى بهن عن شبهة القيام بأى عمل منتج . وهنا نجد مركز النساء كمستهلكات بالتبعية قد أخذ يفقد أهميته في نظر معظم الناس . وكانت نتيجة هذا أن المثل الأعلى للمرأة الجميلة قد أخذ يتغير فيعود مرة أخرى من المرأة ذات القوام الرقيق الى درجة توحى بأنها مريضة ،

وذاث النكوس السعاف الباع فى رفه ، الى امراء من الطراز القديم لا تجد وجود بها . بل لا يجد فى الواقع الحقائق المسادية الغلبة الاخرى فيما يعلى بسعصها . وفى خلال مراحل التطور الاقصادى تحول المثل الأعلى لجمال عدد الشعوب ذات الثقافة الغربية من المرأة ذات المظهر الجسمانى الى السيدة ، وهو اليوم بسيله الى التحول ثانيا الى المرأة الاولى ، وكل هذا استجابة لتغير ظروف المنافسة المالية . فقد كانت مقتضيات المنافسة فى وقت من الاوقات تتطلب العبيد الاصحاء ، وكانت فى اوقات اخرى تتطلب استعراضا للبطالة بالتبعية ، وبالتالي عجزا واضحا عن اداء أى عمل . لكن الموقف قد بدأ اليوم يتعدى هذه المقتضيات ، اذ أن ظروف التقدم العظيم فى الصناعة الحديثة قد جعلت التعطل بين النساء ممكنا حتى فى بعض المستويات الأدنى بالنسبة لسلم الاحترام والشهرة ، بحيث لم يعد هذا التعطل علامة حاسمة على المركز المالى المرموق .

وفىما عدا التحديد العام الذى يفرضه قانون الاسراف المظهرى على المثل الأعلى لجمال الأنثى ، نجد هناك عنصرا آخر أو عنصرين يستحقان ذكرا خاصا لأنهما يوضحان كيف يستطيع هذا القانون أن يتحكم تحكمًا شديدًا فى ذوق الرجال عن جمال الأنثى . وقد سبقت الإشارة الى أنه فى خلال مراحل التطور الاقصادى التى يعتبر التعطل البين فيها وسيلة من وسائل حسن السمعة ، يصبح المثل الأعلى لجمال المرأة فى الأيدى والأقدام الدقيقة الصغيرة والوسط الأهيف . هذه المظاهر وما إليها من عيوب التكوين التى تقترون بها فى العادة ، من شأنها أن تمنع عن عجز صاحبها عن بذل أى جهد منتج ، وهى من أجل هذا لا بد أن تبقى بلا عمل وعالة على صاحبها ، فهى غير ذات منفعة وتتطلب كثيرا من النفقة . ومن هنا كانت ذات قيمة لأنها دليل قائم على أن صاحبها ذو مركز مالى متين . وينتج من هذا أن المرأة فى هذه المرحلة الثقافية تفكر فى تغيير شخصيتها لتكون أكثر مسابرة لمقتضيات أذواق العصر الراقية . وعلى هدى قانون اللياقة المالية يرى الرجال فى المظاهر المصطنعة الناتجة عن هذا التغيير أمورًا تثير إعجابهم ، كالوسط الضيق المشدود الذى لبث زمنا طويلا موضع الإعجاب فى المجتمعات ذات الثقافة الغربية ، وكأقدام الصميين المشوهة . وكل هذه الأشياء لا شك تشويه منفر فى نظر الذوق الذى لم يتعودها ، وتتطلب من الإنسان قدرا من التهود قبل أن يستطيع الرضاء بها . ومع ذلك فلا مجال للشك فى أنها تعجب الرجال الذين ألفوا التفكير فيها على أنها من دواعي الفخر التى تجيزها مقتضيات الشهرة المالية . فهى من عناصر الجمال المالى والثقافى التى أصبحت تلعب دورها بصفقتها من مقومات المثل الأعلى للأنوثة .

والعلاقة التي تشير إليها هنا بين القيمة الجمالية للأشياء وبين قيمتها المالية القائمة على التحاسد ، ليس لها بطبيعة الحال وجود في ذهن من يقوم بعملية التقييم . وطالما أن الشخص الذي يصدر حكما قائما على الذوق يضع نصب عينيه أن الشيء موضوع الجمال الذي يفكر فيه هو من علامات التبذير والشهرة المالية ، وأنه لذلك يمكن من الناحية القانونية اعتباره جميلا ، فإن يكون حكمه على الذوق حكما أصيلا ، ولا يستحق الاهتمام من هذه الناحية . أما العلاقة التي تستحق الاهتمام بين الشهرة وبين الجمال المعروف عن الأشياء ، فتوجد في تأثير الشهرة على طرائق تفكير الشخص الذي يقوم بالتقييم . فهو قد اعتاد اصدار أحكام على قيمة عدد من الأشياء المنوعة - اقتصادية وخلقية وجمالية وشرفية - تتعلق بالأعمال التي يجب عليه أن يقوم بها ، واتجاهه إلى الشئ على شيء معين على أساس آخر سوف يكون له أثر على درجة تقديره لهذا الشئ إذا أراد أن يقدره على أساس الجمال . وهذا صحيح بدرجة أخص فيما يتعلق بالتقدير على أسس ترتبط بعامل الجمال ارتباطا بعامل الشهرة . فالتقدير من أجل الأغراض الجمالية والتقدير من أجل أغراض الشهرة لا يقف أحدهما بمعزل عن الآخر بالقدر الذي قد يظنه بعض الناس . والخلط في الأمر عرضة للحدوث بصفة خاصة بين هذين النوعين من التقييم ، لأن قيمة الشئ من حيث كونه عاملا من عوامل الشهرة لا يسهل في العادة تمييزها أثناء الكلام باستعمال مصطلحات وصفية خاصة . وينتج من هذا أن المصطلحات التي جرى العرف على استعمالها للدلالة على عناصر جمالية تسعمل للدلالة على هذا العنصر الغامض من عناصر المنزلة المالية ، ومن السهل أن يأتي في أعقاب ذلك اختلاط في الآراء . وبهذه الطريقة تندمج متطلبات الشهرة في المفهوم العام بمتطلبات الذوق الجمال ، فلا يستسيغ الجمال غير المصحوب بأمارات حسن السمعة المتعارف عليها . لكن متطلبات الشهرة المالية ومتطلبات الجمال عند هذا الذوق الساذج لا يتطابقان تطابقا كبيرا . لذلك كان استبعاد غير اللاتقين ماليا من محيطنا يستتبع استبعادا كليا أو جزئيا لذلك العدد الكبير من عناصر الجمال التي قد لا تطابق المتطلبات المالية .

ومعايير الذوق الأساسية نشأت منذ أزمان سحيقة ، بل ربما تكون قد سبقت ظهور القوانين المالية التي نحن بصدد بحثها هنا . ونتيجة لذلك - وبسبب قوة تكيف طرائق تفكير الناس في الماضي تكيفا قائما على تخير ما هو أنسب - فإنه يحدث أن متطلبات الجمال وحدها يمكن اشباعها بوسائل غير باهظة التكاليف وبتركييب يفهم الغرض منها بسهولة وتفهيم الطريقة التي تؤدي بها ذلك الغرض .

ولقد يكون من المناسب هنا أن نستعيد الوضع السيكولوجي الحديث ، اذ يبدو أن جمال الشكل مسألة تتعلق بسهولة الإدراك والمقارنة بالمعرفة السابقة . وقد تكون فى مأمن من الخطأ اذا جعلنا هذه الدعوى أعم من ذلك . فإذا كان التجريد يقوم على الترابط والإيعاز و « التعبير » على أنها جميعا عناصر الجمال ، فإن الجمال اذن فى أى جسم تقع عليه العين معناه أن العقل قد أسرع بمزاولة قدرته على الإدراك والمقارنة بما سسبق من معرفة فى الاتجاه الذى يهيئه له هذا الجسم بالذات . لكن الاتجاهات التى يزاوّل العقل فيها هذه القدرة بسهولة ، أو التى تعبر فيها هذه القدرة عن نفسها بسهولة ، هى الاتجاهات التى عمل الاعتياد الطويل الوثيق على تهيئة العقل للميل إليها . وفيما يتعلق بعناصر الجمال الأساسية ، نرى هذا الاعتياد اعتيادا وثيقا وطويلا الى حد أنه لم يعمل على اغراء العقل بالنزوع الى اختيار الشكل المذكور فحسب ، بل عمل كذلك على استحسان تكوين الفسيولوجى والوظيفة الفسيولوجية . وبقدر ما تدخل المصلحة الاقتصادية فى تركيب الجمال ، تدخل كذلك بإيعاز أو تعبير عن كفايته لفرض من الأغراض وكمظهر من مظاهر الصلاحية لعملية الحياة . وهذا التعبير عن السهولة الاقتصادية أو المنفعة الاقتصادية لاية أداة من الأدوات . . وهى ما يمكن التعبير عنها بالجمال الاقتصادى للأداة - يمكن أن تؤديه على أحسن وجه عندما نعبر بدقة وبغير غموض عن دورها وعن مدى خدمتها للأهداف المادية فى الحياة .

وعلى هذا الأساس نرى أن الاداة البسيطة غير المنمقة هى من بين الأدوات النافعة أفضلها من الناحية الجمالية . لكن لما كان قانون الشهرة المالية يرفض ما كان غير باهظ الثمن من الأدوات المخصصة للاستهلاك الفردى ، كان لزاما أن نبحث عن اشباع رغبتنا فى الأشياء الجميلة عن طريق التوفيق بين هذين الاتجاهين ، فالواجب أن نخادع قوانين الجمال بحيلة تبدو فى ظاهرها تبذيرا اتلافيا مشرفا ، بينما هى فى نفس الوقت تفى بمطالب حواسنا الناقدة عن الأشياء النافعة والجميلة ، أو على الأقل تفى بمطالب بعض العادات التى قد أصبحت تقوم مقام هذه الحواس . ومثل هذه الاحساسات الاضافية الخاصة بالذوق الاعجاب بكل شئ مستحدث ، ويساعد على ذلك حب الاستطلاع الذى ينظر به الناس الى كل مبتكر يخلب اللب وينم عن العبقرية . ومن هنا يحدث أن جميع الأشياء التى يدعى الناس أنها جميلة ، والتى تؤدى الغرض من استخدامها بصفتها هذه ، تبدو فيها عبقرية عظيمة فى التصميم ، وتعتبر مذهلة لمن يراها - أى أنها تبعث فيه الحيرة بما توحى من شعور غير مترابط بأنها فوق مستوى العقول -

فى نفس الوقت الذى تقوم فيه شاهدةا على أنها قد استلزمت كثيرا من الجهد فوق الجهد الذى كان يكفى لابلأها درجة الكفاية التى تجعلوا تؤدى الغرض الاقتصادى الواضح من استعمالها .

من الممكن توضيح هذا بمثل نورده من خارج مجال عادتنا واتصالنا اليومية ، وبالتالى من خارج مجال ميلنا اليومية . هذا المثل هو معافى الريش العجيبة التى يستعملها أهل هاواى ، وأيدى القواديم المطعمة التى يستعملها أهالى كثير من جزر بولينيزيا فى حفلاتهم الدينية . هذه الأشياء لا يستطيع أحد أن ينكر جمالها ، سواء من حيث أنها تسر الناظرين بجمال تركيبها وشكلها ولونها . أو من حيث أنها شاهد على المهارة الفائقة والعبقرية فى التصميم والتركيب . لكن هذه الأدوات فى نفس الوقت لا تستطيع أداء أى غرض اقتصادى آخر . ثم أن تطور العبقرية التى تأخذ بالآلباب ، على هدى قانون الجهد المضاعف ، لا يتمخض فى جميع الأحوال عن مثل هـذه النتيجة الباهرة ، إذ قد تكون النتيجة فى كثير من الأحيان كبنا تاما لجميع العناصر التى تصمد للاختبار بصفتها تعبيرا عن الجمال أو عن المنفعة وتعويضا عن شواهد العبقرية والجهد الضائعين اللذين تسندهما تفاهة واضحة ، حتى يأتى وقت يصبح فيه كثير من الأشياء التى نحيط بها أنفسنا فى حياتنا اليومية ، بل وكثير من أدوات الملبس والزينة اليومية ، تصبح جميعا من الأشياء التى لا يمكن احتمالها الا تحت ضغط التقاليد الموروثة . والأمثلة على هذا الاتجاه فى الاستعاضة بالعبقرية وغلاء الثمن عن الجمال وعن الفائدة ، يمكن أن نلاحظها مثلا فى فن عمارة المنازل ، وفى الفنون والزخارف المنزلية ، وفى كثير من أدوات الملبس ، لا سيما ملابس النساء ورجال الدين .

ان قواعد الجمال تستدعى التعبير عن النوع . لكن الغرابة التى تلازم مطالب الاسراف المظهرى تتعارض مع قواعد الجمال هذه . ذلك لأنها تجعل حكمنا على الأشياء من ظواهرها مجموعة من الأمزجة الذاتية . ثم أن الأمزجة الذاتية تخضع للرقابة الانتخابية لقانون التشبث بالأشياء ذات الأمان الباهظة .

وعملية الموازنة الانتخابية بين التصميمات المختلفة وبين هدف الاسراف المظهرى والاستعاضة بالجمال المالى عن الجمال الفنى ، كانت فعالة الأثر بصفة عامة فى تقدم فن العمارة . وقد يكون من أصعب الأمور أن نجد مسكنا متمدينا حديثا أو مبنى عاما يستطيع أن يفاخر بأكثر من أنه أقل قبحا نسبيا فى نظر أى شخص يفرق بين عناصر الجمال وعناصر التبديد الشرفى . فالتنوع الذى ليس له حدود فى واجهات العمارات الاستغلالية ، والمنازل التى تسكنها الطبقات الراقية فى مدنا ، هو تنوع لا حدود له فى محنة

المعمار وفى الأعمال التى لا ينتج عنها الا المتاعب ذات التكاليف الباهظة .
وإذا نظرنا الى الحوائط الميته لجوانب تلك المباني وفى مؤخرتها التى تركت
دون أن تمسها يد الفنان ، اذا نظرنا اليها على أنها من الأشياء الجميلة
وجدناها أحسن ما فى البناء من مظاهر .

والذى ذكرناه عن تأثير قانون الاسراف المظهرى على قوانين الذوق
ينطبق ايضا - بدرجة قليلة من التغير فى المصطلحات - على تأثيره فى
آرائنا عن منفعة الأشياء فى تحقيق أغراض أخرى غير الغرض الجمالى .
فالناس تنتج البضائع وتستهلكها كوسيلة للاستمتاع التام بالحياة البشرية ،
وتقوم فائدتها فى المكان الأول على مقدار كفايتها لهذا الغرض . والفرض هو
فى المكان الأول استمتاع الفرد بحياته استمتاعا مطلقا . لكن ميل الانسان
الى أن يفضل غيره قد حول استهلاك الملابس الى وسيلة من وسائل المقارنة
التحاسدية ، ولهذا أضاف الى البضائع الاستهلاكية فائدة أخرى ثانوية ،
فجعلها من شواهد القدرة النسبية على الدفع . وهذه الفائدة غير المباشرة
أو الثانوية للبضائع الاستهلاكية تضاف الى الاستهلاك طابعا شرقيا ، كما
تضاف الى هذا الطابع أيضا فى نفس الوقت الى البضائع التى تخدم هذا الغرض
التنافسى من أغراض الاستهلاك . فاستهلاك البضائع الغالية الثمن يوجب
الاحترام ، والبضائع التى تحوى عنصرا هاما ينم عن ارتفاع ثمنها فوق القدر الذى
يجعلها تحقق الفائدة الظاهرة من استعمالها ، هى بضائع تكسب لصاحبها
الفخر . وعلى ذلك كانت علامات غلاء الثمن فى البضائع من العلامات التى
تزيد من قدرها - أى تزيد فى أهميتها الكبيرة لخدمة الغرض التحاسدى
غير المباشر الذى يحققه استهلاكها . وعكس هذا صحيح . أى أن البضائع
تكون من دواعى الحيلة ، وبالتالي غير جذابة ، اذا كانت تنم عن التمسك
الشديد بنواحي الفائدة وحدها دون أن يبدو فيها جانب من جوانب الاسراف
يستطيع أن يعيل بها ميلا ملائما عند المقارنة التحاسدية . فهذه المنفعة غير
المباشرة تضاف كثيرا من قيمتها على الأنواع الراقية من البضائع . وإذا كان
لمادة من المود أن تحقق الفائدة التى يروجوها منها الذوق المثقف ، فلا بد أن
تحتوى على عنصر من عناصر هذه المنفعة غير المباشرة .

ومع أن الأصل فى استنكار الناس لمستويات المعيشة التى لا تتسم
بالتبذير ، قد يرجع الى أنها كانت تنم عن عدم القدرة على انفاق الكثير من
المال ، وانها كانت بذلك تنم عن فشل فى النواحي المالية ، فإن الأمر ينتهى
بهم الى استنقاج الأشياء الرخيصة على اعتبار أنها فى حقيقتها شائعة أو
مستهجنة لأنها رخيصة . وبمرور الزمن كان كل جيل يأخذ عن سابقه هذا
التقليد الذى يعتبر التبذير من امارات علو المقام ، وكان كل جيل بدوره
يزيد من قوة هذا القانون الخاص بما لانفاق المال عن سسمة فى استهلاك

الصانع من التبر في رفع أمدار الناس . وهكذا سارت الأمور حتى بلغنا آخر الأمر درجة من الإصباح سعة الصانع غير الفالية حتى لم يعد لدينا شيء ريب في سعة المل الناس . كن رخيص خفي . وهذه العادة التي قضى بالرضا عن الأشياء العالية والنفور من الأشياء الرخيصة قد تأصلت في نفوسنا إلى حد جعلنا نمسك غريزنا بفدر ولو محدود من الأسراف التبددي في كل ما نستهلكه . حتى في حالة البضائع التي نستهلكها بيننا وبين أنفسنا دون أي احتمال لعرضها أمام أنظار الغير . فنحن جميعا شعور . شعورا صادقا لا ريب فيه ، أننا نرتفع نفسانيا إذا تناولنا طعامنا اليومي في أوان من الفضة مشغولة باليد أو في أطباق من الصينى مزخرفة باليد (ولو أنها كثيرا ما تكون ذات قيمة فنية مشكوك فيها) ، موضوعة على مفرش للمائدة من التيل القيم ، حتى لو فعلنا كل هذا في خلوة وبين أنفسنا بمعزل عن أهلنا أنفسهم . وكل نكوص عن مستوى المعيشة الذي اعتدنا اعتباره لائقا من هذه الناحية ، يعتبر مساسا مؤلما بجلالنا الانساني . ولهذا أيضا أصبحت الشموع على موائد العشاء في الاثنى عشر عاما الأخيرة مصدرا للاضاءة أكثر بهجة من سواه ، فقد أصبح ضوء الشموع اليوم يعتبر اهدا واقل اذاءا للعين التي اعتادته من ضوء الزيت أو الفاز أو الكهرباء . ولكن هذا القول لم يكن من السهل قوله منذ ثلاثين سنة عندما كانت الشموع أرخص وسائل الاضاءة التي يمكن توفيرها للاستعمال المنزلى ، بالإضافة الى أن الشموع حتى في أيامنا هذه لا توفر ضوءا مقبولا ولا كافيا لأي غرض آخر غير الاضاءة في الحفلات .

وقد لخص أحد الساسة المحنكين ممن لا يزالون على قيد الحياة ، فعوى هذا الموصوع برمته حينما قال : « ان اللبس الرخيص يجعل لابس رخيصا » ، وقد لا يكون هناك انسان لا يحس بقوة الاقناع التي يشتمل عليها هذا القول .

وعادة التطلع في البضائع الى علامات تشير الى القلاء الزائد في ثمنها ، والى الرغبة في أن تحقق كل بضاعة فائدة لمصلحة الأغراض غير المباشرة أو التحاسدية ، هذه العادة تؤدي الى تغيير في المستويات التي تقاس على أساسها فائدة البضائع . فعنصر التفاخر وعنصر الفائدة غير المحدودة ، لا ينفصل أحدهما عن الآخر في تقدير المستهلك لقيمة البضاعة ، وهذان العاملان مجتمعين تتكون منهما المنفعة التي نحققها من استهلاك البضائع ، والتي لا يمكن فصل بعضها عن بعض . وعلى أساس هذا المستوى الجديد الذي نقيس به مقدار النفع الذي نناله من الأشياء ، لا نجد بضاعة تستطيع أن تحوز الإعجاب بسبب كفايتها المادية وحدها . فإذا كان لها ل تحوز الكفاية والرضا في عين المستهلك فيجب أن يتوفر فيها عنصر التفاخر

كذلك . وقد نتج عن هذا ان اصبح منتجو البضائع الاستهلاكية يوجهون جهودهم الى انتاج بضائع يتوفر فيها عنصر التفاخر هذا ، وهم يفعلون ذلك بكل سرور وهممة ، لأنهم انفسهم واقعون تحت سلطان هذا المستوى الذى تقدر على اساسه قيمة البضائع ، ويعتريهم شعور صادق بالآلم اذا راوا بضاعة ينقصها التجهيز اللائق الذى يكسبها صفة تفاخرية . ومن هنا لم نعد اليوم نرى بضائع من أى نوع لا تحتوى على هذا العنصر التفاخرى بدرجة ما . فاذا كان هناك مستهلك يلح - على طريقة ديوجينيس - فى طلب استبعاد كل عنصر من عناصر التفاخر او الاسراف من المواد التى يستهلكها ، فلن يستطيع الحصول من الأسواق الحديثة على أبسط حاجة من حاجاته ، بل الواقع أنه حتى لو لجأ الى توفير حاجاته عن طريق جهوده الشخصية فسوف يجد من الصعب - ان لم يكن من المستحيل - ان يجرد نفسه من طرائق التفكير الشائعة فى هذا المجال ، وسوف يستحيل عليه ان يوفر لنفسه ضرورات الحياة التى تكفى استهلاك يوم واحد ، دون أن تقوده الغريزة والسهو الى ان يبذل فى البضاعة التى انتجتها يداه شيئا من الجهد الاضافى ليكسبها عنصرا من عناصر التفاخر والزخرف .

من المعروف ان الذى يشتري البضائع النافعة فى اسواق القطاعى يتأثر فى اختياره بمظهر البضاعة ومهارة الصنعة اكثر مما يتأثر بأية علامة جوهرية تدل على حسن أدائها للفرص من استخدامها . فالبضائع يجب - لكى يقبل عليها المشترون - أن تعكس قدرا كبيرا من الجهد الذى بذل لكى يكسبها مظهرا من مظاهر غلاء الثمن ، الى جانب ما يكسبها من الكفاية المادية لأداء هذا الفرص . وهذه العادة التى تجعل من الارتفاع الواضح فى الثمن قانونا من قوانين النفع ، تؤدى بطبيعة الحال الى رفع التكاليف النهائية للمواد الاستهلاكية ، وتجعلنا نأخذ حذرنا من البضاعة الرخيصة عندما نقنعا بأن قيمة الشيء تتعلق الى حد ما بقله ، ونمنه . وهناك فى العادة مجهود يبذله المستهلك دائما للحصول على البضائع النافعة له بأقل ثمن يستطيع الحصول عليها به ، لكن ما تقضى به الرغبة الشائعة فى دفع ثمن ظاهر الارتفاع كدليل على قيمة البضاعة وكجزء لا يتجزأ من مقدار نفعها ، يجعله يرفض أية بضاعة لا يبدو فيها قدر كبير من مظاهر الاسراف التبديدى . لأنها تبدو حينئذ فى نظره دون المستوى اللائق به .

ويجب أن نزيد أيضا أن ملامح البضائع الاستهلاكية التى يستقر فى المفهوم العام أنها دليل على حسن أدائها الفرص منها ، والتى أشرنا اليها هنا على أنها من عناصر الاسراف التبديدى ، تروق فى عين المستهلك أيضا على أسس أخرى غير ارتفاع الثمن وحده ، فهى عادة تقوم شاهدا على المهارة وحسن الصنعة ، حتى لو لم تسهم فى زيادة الفائدة منها زيادة كبيرة .

ولا شك أن نيتنا من هذا القيل هو الأساس الذي يجعل أية علامة خاصة من العلامات التي تساعد على التفاضل تحوز رضاء أغلبية الناس وتجعلهم ينهافون على اقتناء البضائع التي تحتوى على تلك العلامات ، ويجعلها بعد ذلك تحفظ بمكانتها كعنصر لا ينفصل من العناصر التي تؤثر فى قيمة البضاعة . واستعراض مهارة الصنعة فى أداة من الأدوات إنما يسر العين بصفته هذه ليس إلا ، حتى حيث تكون النتيجة البعيدة - التي لم نتعرض لها الى الآن - تافهة . فان تأمل الأشياء التي تبدو فيها مهارة الصنعة فيسهل ارضاء للذوق الفنى . لكن علينا أن نضيف أيضا أنه ليس هناك دلائل كهذا على المهارة الصناعية أو على المواءمة العبقريّة الفعلية بين الوسيلة والغاية يستطيع على المدى الطويل أن يحوز استحسان المستهلك المتحضر الحديث ما لم يتفق وقانون الاسراف المظهرى .

وهذا الرأى الذى نبديه هنا يحدد مركز المنتجات الآلية فى الاقتصاد الخاص بالاستهلاك . ونقطة الخلاف الرئيسى بين منتجات الآلات والمنتجات اليدوية التي تحقق الأغراض نفسها تنحصر عادة فى أن الأولى تحقق الغرض الرئيسى منها تحقيقا اتم ، فهي منتجات أكثر كمالا وفيها من المواءمة بين الوسيلة والغاية قدر أكبر . لكن هذا امر لا يعفيها من التحقير والفن ، لأنها لا تصمد أمام اختبار التبديد المشرف . والصناعة باليد طريقة من طرق الإنتاج أكثر اسرافا ، ومن هنا كانت المنتجات التي تصنع بهذه الطريقة أكثر فائدة فيما يتعلق بالشهرة المالية ، ومن هنا تصبح العلامات الدالة على أن سلعة من السلع قد صنعت باليد علامات مشرفة ، والسلع التي تحمل هذه العلامات تصبح ذات قيمة أعلى من قيمة مثيلاتها التي أخرجتها الآلات . والعلامات الشرفية التي تدل على أن السلعة من إنتاج اليد هي عادة - أن لم تكن دائما - عيوب أو شذوذ فى نسيج المادة المصنوعة باليد تنم عن الموضع الذى أخطأ عنده الصانع فى تنفيذ التصميم . وعلى ذلك يكون أساس تفوق السلع المصنوعة باليد هو درجة من درجات الرداءة . وهذه الدرجة لا يجب أن تزيد بحيث يظهر فيها قصور عن الانفاق ، لأن هذا سيقوم دليلا على التكلفة الرخيصة ، ولا يجب أن تقل بحيث تنم عن الدقة المثالية التي لا تحققها الا الآلات ، لأن هذا سيقوم دليلا على التكلفة الرخيصة كذلك .

وتقدير هذه الشواهد الدالة على الرداءة المرغوبة التي تكسب البضائع اليدوية قيمتها وجمالها بالفن فى عين الطبقة المهذبة ، مسألة تتعلق بدقة التمييز . وهى تقتضى التدريب وتنمية طرائق التفكير الصحيحة فيما يختص بما يمكن أن يسمى « فراسة اختيار السلع » . والسلع التي تنتجها الآلات من أجل الاستعمال اليومي كثيرا ما تحوز الإعجاب والتفضيل من جانب العامة وغير ذوى الحسب الذين لا يفكرون مليا فى آداب السلوك فيما يتعلق

والاستهلاك الأسبق . وذلك على أساس اتقانها البالغ دون سواها . وانحطاط
إيمان السلع الآلية يقوم دليلا على أن الكمال الناتج عن المهارة وحسن الصنعة
الذي يشتمل عليه كل ابتكار باهظ التكاليف في المجهيز النهائي للسلعة
لا يكفى في حد ذاته ليضمن لها القبول والاستحسان الدائم . لأن الابتكار
لا بد أن يفيو رفائون الاسراف المظهرى . وأى مظهر من المظاهر التى نحكم
بها على قيمة سلعة من السلع . مهما كان جميلا فى حد ذاته ، ومهما كان
محققا للرغبة فى الانتفاع بالسلعة ، فإنه لن يحوز القبول إذا كان فيه
ما يمس قانون الشهرة المالية هذا .

وهذه الخسة الظاهرة أو عدم النظافة فى السلع المعدة للاستهلاك ،
والتي ترجع الى شيوعها . أو بتعبير آخر الى قلة تكاليف انتاجها . من الأمور
التي يأخذها بعض الناس مأخذ الجدة البالغ . والاعتراض على السلع التي
تنتجها الآلات كثيرا ما يكون على هيئته اعتراض على شيوعها ، لأن ما هو شائع
يكون (مالياً) فى متناول كثير من الناس . ولذلك كان استهلاكه غير
مشرف ما دام مقصرا عن تحقيق أهداف المقارنة التحاسدية بين مستهلكه
وبين غيره من المستهلكين . ولذلك كان استهلاك - أو حتى منظر - مثل
هذه السلع يقترون دائما بما ينم عن المستويات الأدنى للحياة البشرية ،
وكلما تأملها الانسان خرج منها بشعور جارف بالحقارة بغض غاية بغض
ومؤلم غاية الألم لأى شخص رقيق الحس . والأشخاص ذوو الأذواق النامية
الذين لا يملكون الموهبة أو العادة أو الدافع على التمييز بين أسس الأحكام
المختلفة التي يصدرونها بناء على أذواقهم ، نجد أحكامهم القائمة على اعتبارات
الشرف تندمج فى أحكامهم القائمة على اعتبارات الجمال أو النفع - بالطريقة التي
ذكرناها . والحكم الملعقد الناتج من هذا يكون بمثابة حكم على جمال السلعة
أو على نفعها ، وهذا أمر يتوقف على ميول من يصدر الحكم أو على مصلحته
التي تجعله ينظر الى السلعة من هذه الزاوية أو تلك . وكثيرا ما يحدث
من هذا أن تعتبر علامات الشعبية أو انخفاض السعر علامة مؤكدة على عدم
الكفاية الفنية ، وكثيرا ما ترتب السلع من ناحية الكفاية الفنية من جهة ،
والقبح الفني من جهة أخرى ، ويكون الترتيب قائما على هذا الأساس
للاسترشاد به فى مسائل الذوق .

والسلع الرخيصة أو غير اللائقة من مواد الاستهلاك اليومي فى
الاجتمعات الصناعية الحديثة ، هي عادة - كما سبق أن ذكرنا - من منتجات
الآلات . والطابع الخاص لمظاهر السلع الآلية إذا قارناها بالسلع اليدوية ،
هو أنها أعظم اتقانا من ناحية الصناعة وأعظم دقة فى تفاصيل تنفيذ
التصميم . ومن هنا يتأتى أن مظاهر النقص البادية فى السلع اليدوية
تعتبر علامات على السمو من الناحية الجمالية أو الناحية النفعية ، أو

كلاهما ، ما دامت من العلامات التي تشرف من يستعملها ، ومن هنا نشأ التفخيم لكل ما يحتوى على بعض العيوب ، ذلك التفخيم الذي كان جون رسكن John Ruskin ووليم موريس William Morris من المتشددتين به والمتحمسين له في زمانهما ، وعلى هذا الأساس تحمس الناس من بعدهما الى اليوم للدعاية لمظاهر النقص البادية في السلع وللجهود الضائعة (في انتاجها يدويا) . ومن هنا ايضا جاءت الدعاية للعودة الى الانتاج اليدوي والصناعة المنزلية . والكثير من أعمال هذا الفريق من الناس وآرائه التي يمكن أن ينطبق عليه هذا الوصف كان من المستحيل الدعاية له في الزمن الذي لم تكن فيه السلع ذات المظهر الاكمل هي الأرخص .

وكل شيء نقوله هنا ، او نستطيع ان نقوله ، موجه بطبيعة الحال الى القيمة الاقتصادية لهذه المدرسة من مدارس التعاليم الجمالية وحدها . وما نقوله لا يجب أن يؤخذ على أنه بخس لقيمة هذه التعاليم ، فانما هو اساسا عرض لخصائص نزعة هذه التعاليم وتأثيرها على الاستهلاك وعلى انتاج السلع الاستهلاكية .

وربما كانت صناعة الكتب التي انشغل بها موريس خلال السنوات الاخيرة من حياته هي خير ما نستشهد به على الطريقة التي اثرت بها هذه النزعة الذوقية على الانتاج . لكن الذي يصدق الى حد كبير على انتاج مطبعة كلمسكت (1) Kelmscott يصدق بدرجة تقل قليلا عند تطبيقه على الناحية الفنية في صناعة الكتب في الايام الاخيرة بصفة عامة ، من حيث حروف الطباعة والورق والرسوم التوضيحية ومواد التجليد والتجليد نفسه . ودعوى التفوق الذي ينسب الى أحدث المنتجات في صناعة الكتب تقوم من بعض الوجوه على درجة التقارب بينها وبين خشونة الصنعة التي كانت سائدة عندما كانت صناعة الكتب صراعا غامضا مع مواد غير مطاوعة ، يقوم به المختصون بواسطة ادوات غير كافية . وقد كانت هذه الكتب أغلى ثمنا لأنها كانت تتطلب عملا يدويا ، ثم انها أيضا أقل صلاحية للاستعمال من الكتب التي اخرجت بهدف المنفعة وحدها ، ومن هنا تستطيع أن تفاخر بأنها تلائم قدرة الشاري على استهلاك ما يريد ، كما تلائم قدرته على بذل الوقت والجهد . وعلى هذا الأساس نرى دور الطباعة اليوم تعود الى النموذج « القديم » ونماذج أخرى من حروف الطباعة عفا عليها الزمن بدرجة قليلة أو كبيرة وأصبحت أقل سهولة في قراءتها . وتضفى على الصفحات طابع « عدم الاتقان » أكثر من الحروف « الحديثة » . بل ان المجلة العلمية التي ليس لها في الظاهر من هدف سوى اتباع إحدى

(1) يبدو من سياق الكلام ان هذا اسم المطبعة التي كان يعمل بها موريس المذكور .
الترجم

الطرق لعرض المادة التى تتصل بعلمها ، تتقيد بمقتضيات هذا الجمال المالى الى درجة انها تطبع مناقشتها العلمية بحروف من الطراز القديم على ورق مدموغ ذى حواف غير مسواة . ولكن الكتب التى لا تهتم ظاهريا بالعرض المميز لاحتوائها وحده . تذهب فى هذا المجال بطبيعة الحال . الى حد أبعد ، ففيها نجد حروف الطباعة من طراز أردأ نوعا ، ونراها مطبوعة على ورق مدموغ باليد ذى حواف غير منتظمة وهوامش عريضة واوراق له تفصل اطرافها . ومجلدة بطريقة تدل على ان جهدا قد بذل لظهارها بمظهر عدم الاتقان والتعاهة البالغة . وقد سارت مطبعة كلمسكت فى هذا المضمار شوطا كبيرا الى حد السخافة - اذا نظرنا الى الموضوع من وجهة نظر المنفعة المجردة وحدها - فاصدرت كتباً للاستعمال الحديث طبعتها حسب طريقة الهجاء البائدة بحروف سوداء ومجلدة برق الغزال الطرى المزود بأحزمة من الجلد . ومن المظاهر المميزة الأخرى التى تحدد المكانة الاقتصادية لصناعة الكتب من الناحية الفنية ، ان تلك الكتب الأكثر رشاقة لا تطبع منها - فى أحسن الأحوال - غير عدد محدود من النسخ . والواقع ان طبع عدد محدود ضمان - ولو انه ضمان بدائى - لأن يعتبر الكتاب نادرا وأنه لهذا قد تكلف كثيرا ومن هنا يتسم مقتنيه بالقدرة المالية .

والجاذبية الخاصة لهذه الكتب فى نظر المشتري ذوى الأذواق المهذبة لا تتبع بالطبع من الشعور الساذج بارتفاع ثمنها وزيادة قبجها . ففي هذه الحالة ، كما فى الحالة المشابهة لها الخاصة بأفضلية الأدوات المصنوعة باليد على المصنوعة بالآلات ، نجد أن أساس التفضيل هو الامتياز الأصيل المنسوب الى السلعة الأعلى ثمنا والأقبح منظرا . والامتياز الأصيل الذى ينسب الى الكتاب الذى يشبه ما كانت تخرجه العمليات القديمة البائدة ينظر اليه على أنه قبل كل شيء أداة نفع ممتازة من الناحية الفنية . ولكن ليس من غير الشائع ان نجد أحد هواة الكتب المهذبين يؤكد ان الكتاب ذا الإخراج القبيح هو أيضا الأكثر نفعا كأداة من أدوات الكلمة المطبوعة . وهذا الرأى يقوم على أساس صحيح الى حد ما فيما يتعلق بالقيمة الفنية الممتازة للكتاب الزرى . فان الكتاب قد وضع تصميمه على أساس الجمال وحده وعادة ما يصيب مصممه بعض النجاح فى تحقيق هذا الغرض . على ان الذى نريد ان نؤكد هنا هو ان قانون الذوق الذى يعمل المصمم على هداة هو قانون نما فى ظل قانون الاسراف المظهرى وأن هذا القانون يعمل - بطريقة الانتخاب - على استبعاد أى قانون من قوانين الاسراف لا يتفق ومطالبه . ومعنى هذا انه بينما الكتاب الزرى قد يكون جميلا ، الا ان الحدود التى يعمل المصمم فى نطاقها مقيدة بمطالب من نوع غير فنى . فاذا كان الكتاب الذى يخرج المصمم جميلا فلا بد أن يكون أيضا باهظ الثمن وغير صالح

لتحقيق الغرض الظاهري منه . على أن قانون الذوق لم يتشكل ، في حالة
مصمم الكتب ، تشكلا نهائيا بقانون الاسراف فى شكله الأول . فان القانون
يجب الى حد ما مطابقا لذلك التعبير النانوى عن انراج العدوانى . من
تجيب كل ما هو قديم او باند ، والذي يسمى فى بعض الأحيان قانون
التمسك بالقديم ، او الكلاسيكية .

وفد يكون من اصعب الأمور - من حيث النظرية الجمالية - ان لم
يكن من غير الممكن عمليا ، ان نرسم خطا فاصلا بين قانون الكلاسيكية ، اى
تعظيم القديم ، وقانون الجمال . فمن حيث الغرض الجمالى لا توجد ضرورة
تذكر لرسم هذا الخط ، بل الحقيقة انه لا يجب ان يكون . اما من اجل نظرية
الذوق فان التعبير عن مثل أعلى متفق عليه فى الكلاسيكية ، مهما كان
الاساس الذى يقوم عليه الاتفاق ، قد يعتبر عنصرا من عناصر الجمال ، دون
ان يكون هناك اى جدال فى شرعيته . لكن لا يبدو ان هذا التمييز يدخل
فى نطاق غرضنا الحالى - وهو تقرير الاسس الاقتصادية التى تشمل
عليها قوانين الذوق ومقدار اثرها فى توزيع السلع واستهلاكها .

ومركز السلع التى تنتجها الآلات فى خطة الاستهلاك يعين على توضيح
طبيعة العلاقة التى توجد بين قانون الاسراف المظهرى وقواعد الاستهلاك
السائدة فى المجتمع . وهذا القانون لا اثر له كمبدأ من مبادئ التجديد
او الابتكار ، لا فى أمور الفن والذوق بالذات ، ولا فيما يتعلق بالذوق
السائع الخاص بمقدار الانتفاع بالسلع ، ولا يمتد اثره الى المستقبل على انه
مبدأ خلاق يعمل على التجديد ويضيف مواد استهلاكية جديدة وعناصر
جديدة غالية الثمن . والمبدأ الذى نعينه هو - من ناحية خاصة - قانون
سلبى اكثر مما هو قانون ايجابى . ومبدأ من مبادئ التنظيم اكثر مما هو
مبدأ خلاق ، وهو لا يكاد يخلق أو يبدع اى عرف أو عادة بطريقة مباشرة
بل يقتصر عمله على الاختيار . والاسراف المظهرى لا يهيم أساسا للتنوع
أو التقدم بطريقة مباشرة ، لكن التلاؤم مع مطالبه شرط لبقاء أى تجديد يمكن
الانفاق وعاداته وطرائقه ، فانهما كانت الطريقة التى تنشأ بها قوانين
ولأثره فى اختيار الأصلى . ودرجة مطابقتها لما يتطلبه هذا القانون هى الشهية هذا
اختبار لصلاحها للبقاء فى مجال التنافس بينها وبين سواها من العادات
والتقاليد . فاذا تساوت جميع الظروف فان العادات التى تبدو أكثر اسرافا
التي تصلح للبقاء أثناء سيادة هذه العادات بل ينحصر أثرها فى استمرار الأوضاع
لا على خلق ما هو مقبول . ووظيفتها هى تجربة كل شئ والتمسك بما يحقق
اغراضها .

الفصل السابع

الملبس بصفته معبرا عن الثقافة المالية

قد يكون من المناسب هنا ، على سبيل التمهيل ، أن نبين ببعض التفصيل إلى أى حد تنطبق المبادئ الاقتصادية التى عرضنا لها إلى الآن على الحقائق اليومية فى ناحية من نواحي عملية الحياة . وقد لا يستطيع أى اتجاه من اتجاهات الاستهلاك أن يقدم لنا مثالا أوفى بهذا الغرض من الاتفاق على الملابس . ففائدة الاسراف المظهرى بالنسبة للسلع هى التى تعرب عن نفسها بصفة خاصة فى أمور الملبس . ولو أن المبادئ الأخرى المتصلة بهذه العادة والتى تتعلق بالشهرة المالية ، نجد ما يعبر عنها أيضا بنفس الوسائل - وهناك طرق أخرى لعرض مقدرة الشخص المالية أمام انظار الناس تحقق الغرض منها بكفاية ، وطرق أخرى يذيع صيتها ويجرى وراءها الناس دائما فى كل مكان ، لكن الاتفاق على الملابس له هذه الميزة فوق معظم الطرق الأخرى ، وهى أن ملبسنا معروض دائما أمام الأنظار . ويقوم شاهدها على مستوانا المالى من أول نظرة يلقيها علينا المشاهدون . كما أنه صحيح كذلك أن الاتفاق الذى نطبقه فى سبيل الظهور أكثر وضوحا وربما كان أكثر شيوعا فى باب الملبس منه فى أى باب آخر من أبواب الاستهلاك . وليس من الصعب على أى إنسان أن يعترف بأن القدر الأكبر مما تنفقه جميع الطبقات على الملبس يهدف إلى اكساب صاحبه مظهرا محترما أكثر مما يهدف إلى وقاية النفس . وقد لا يكون هناك موضع آخر يحس المرء فيه بشعور الرثانة كما يحس به عندما يعجز عن بلوغ المستوى الذى تعارف عليه المجتمع فى أمور الأزياء . وهذا يصدق على الأزياء بدرجة أكبر مما يصدق على معظم أبواب الاستهلاك ، مما يجعل الناس يعرضون أنفسهم لقدر كبير من الحرمان من وسائل الراحة أو ضرورات الحياة لكي يوفروا لأنفسهم ما يرونه قدرا لائقا من الاستهلاك التبديدي ، حتى أنه ليس من غير المعتاد أن نرى الناس فى أنواع من المناخ قاسية يلبسون ملابس غير مناسبة لكي يظهروا فى ملبس محترم . ثم إن القيمة التجارية للمواد التى تستعمل فى الملبس فى أى مجتمع حديث تأتى من مطابقتها للطراز الشائع ومن شهرتها . أكثر كثيرا

مما تأتي من المنفعة التي يحققها لشخص لابسها . والحاجة الى الملابس هي فوق كل شيء ، حاجة « اسمى » او « روحية » .

وهذه الحاجة الروحية الى الملابس ليست كلها ولا في أساسها جنوحا ساذجا الى استعراض القدرة على الانفاق . فقانون الاسراف المظهرى يحدد طريق الاتفاق على الملابس . كما يحدد طرق الانفاق على ما عداه ، بتحديد قوانين الذوق والاناقة . وفي الأحوال العادية يكون الدافع الذى يحس به اللابس او الشارى للملابس التي تنم عن الاسراف المظهرى . هو دافع الحاجة الى مراعاة العادات القائمة ، وبلوغ مستوى الذوق والوجاهة المتعارف عليه . ولا يقتصر الأمر على وجوب خضوع الانسان لقانون العرف السائد فى المجتمع فيما يتعلق باللبس ، من أجل أن يتجنب المهانة التي يتعرض لها من تقولات الناس وملاحظاتهم الجارحة ، ولو أن هذا الدافع نفسه ذو وزن كبير ، لكننا الى جانب هذا ، نجد مقتضيات التبذير راسخة فى طرائق تفكيرنا فيما يتعلق باللبس ، حتى أننا نستقبح بالغبزة أى نوع من الملابس غير باهظ الثمن ، أو نشعر دون روية او تحليل ان ما هو غير باهظ الثمن لا بد أن يكون حقيرا . والمثل الذى يقول « اللبس الرخيص يجعل الرجل رخيصا » أو الذى يقول « شئ رخيص وحقير » يصدق فى مفهوم الناس على اللبس أكثر مما يصدق حتى على مواد الاستهلاك الأخرى . واية سلعة رخيصة الثمن تعتبر - على أساس الذوق والمنفعة كليهما - سلعة حقيرة ، وذلك اتباعا للحكمة القائلة « شئ رخيص وحقير » . فنحن نرى الأشياء جميلة ، كما نراها نافعة ، بدرجة تناسب نوعا ما مع ارتفاع ثمنها . ونحن جميعا ، باستثناء عدد قليل لا يؤبه به ، نرى الأداة الغالية المشغولة باليد من أدوات اللبس تفضل - من حيث جمالها وفائدتها - أداة تشبهها ولكنها تفل عنها ثمننا ، مهما كانت درجة تقليد الأداة الزائفة للأصل الثمين . والذى ينفر منه احساسنا فى الأداة الزائفة لا يرجع الى أنها أخط شكلا أو لونا ، ولا هو فى الحقيقة يرجع بحال من الأحوال الى مظهرها الذى تقطعحه العين . فان الأداة التي لا تعجب المرء قد تكون متقنة التقليد لدرجة تجعلها تجوز على الفحص غير الدقيق ، ومع ذلك فان قيمتها الجمالية ، وكذلك قيمتها التجارية ، تتناقص فجأة حالما ينكشف تقليدها . ليس هذا فحسب ، بل قد نستطيع أن نؤكد - دون أن نخشى معارضة تذكر ، أن القيمة الجمالية لأداة من أدوات اللبس ، اذا عرف انها مقلدة ، تهبط هبوطا يتناسب نوعا ما مع قلة ثمنها عن ثمن الأداة الأصلية . فهي تفقد منزلتها الجمالية لأنها تهبط الى منزلة مالية أخط .

لكن مهمة الملابس كشاهد على مقدرة الشخص على الدفع ، لا تنتهى عند مجرد الدلالة على أن لابسها يستهلك سلعا قيمة تزيد على القدر اللازم لراحته الجسمية . فان مجرد الاسراف المظهرى بالنسبة للملابس ذو أثر فعال

ومرض فى حد ذاته ، وهو دليل كاف من اول نظرة على نجاح الشخص فى الأعمال المالية ، وبالتالي دليل من اول نظرة على مركزه الاجتماعى . ولكن الملبس له فوائد اخرى اكثر نفاذا وابعدا اثرا من هذه الدلالة المباشرة الفجة على الاستهلاك التبيدي وحده . فاذا كان هذا التبيد - الى جانب دلالاته على ان الشارى قادر على الاستهلاك بسخاء وبغير مراعاة للاقتصاد - يستطيع ايضا ان يدل فى نفس الوقت على انه ليس فى حاجة الى العمل فى سبيل كسب عيشه ، كان ذلك تأييدا عظيما لمركزه الاجتماعى . واذن فملابسنا - لكي تحقق الغرض منها تحقيقا فعلا - لا يجب ان تكون غالية الثمن فحسب ، بل يجب ايضا ان تقوم دليلا لكل من يشاهدها على ان لابسها لايقوم بأى نوع من الأعمال الانتاجية . وفى خلال عملية التطور التى ساعدت نظام ملابسنا على التقدم حتى أصبحت تتلاءم مع الغرض منها هذا التلاؤم التام ، لقبت هذه الدلالة الثانوية ما تستحق من الاهتمام . ونحن لو القينا نظرة فاحصة على نوع الملابس التى جرى العرف العام على اعتبارها رشيقة ، لوجدناها قد صممت فى كل خطوة على أساس ان تقر فى نفس مشاهدتها أن لابسها لا يقوم عادة بأى جهد مشمر . وليس هناك ريب فى أن الملبس لا يمكن اعتباره رشيقا ، بل ولا لائقا ، اذا كان به من الكدر أو البلى ما ينم عن أن صاحبه يؤدى أعمالا بدوية . ثم ان الأثر الجميل الذى تتركه فى نفوسنا الملابس الأنيقة النظيفة يرجع أساسا - ان لم يكن دائما - الى أنها توحى بأن صاحبها يتمتع بالفراغ ، أى ليس له أية صلة شخصية بأية عملية صناعية من أى نوع . وكثير من الفنتة التى تكتنف الحذاء الجلدى ذا اللعة الدائمة ، والقماش النظيف الخالى من البقع ، والقبعة المستديرة البراقة ، وعصا السير ، التى تزيد من عظمة الرجل المذهب التليدة ، انما تأتى من دلالتها القاطعة على أن لابسها لا يستطيع ، وهو بلبسها ، ان يمد يده الى أى عمل يفيد الانسان فائدة مباشرة وعاجلة . والملبس الرشيق يؤدى وظيفة الرشاقة لا من حيث انه غالى الثمن فحسب ، بل لأنه ايضا من أمارات التمتع بالفراغ . فهو لا يدل فقط على أن لابسها يستطيع شراء سلع ذات قيمة عالية نسبيا ، ولكنه يدل فى الوقت نفسه على أنه يستطيع أن يستهلك دون أن ينتج .

وملابس النساء تذهب الى مدى أبعد من ملابس الرجال فى دلالتها على ان التى تلبسها بعيدة عن كل عمل منتج . ولسنا فى حاجة الى برهان يؤيد الحكم العام على أن أرشى أنواع القبعات النسائية تذهب الى مدى أبعد من قبعات الرجال العالية فى سبيل جعل كل نوع من أنواع العمل مستحيلا على لابسها . وحذاء المرأة يضيف ما يسمى الكعب الفرنسى الى شواهد الفراغ الاجبارى الذى تشهد به لعة الحذاء ، لأن من الواضح أن هذا الكعب العالى يجعل كل نوع من أنواع العمل اليدوى ، حتى أبسطها وأكثرها

ضرورة ، من الصعوبة بمكان . ومثل هذا يصدق ، بل وإلى درجة أكبر ، على تنورة المرأة وسائر أجزاء الثياب التي تدخل في الملابس النسائية . والسبب الرئيسي الذي يجعلنا نسمك التنورة هو بالضبط ما يلي : أنها باهظة الثمن وأنها تعوق حركة لباسها في كل لفنة وتقعدها عن كل جهد نافع . ومثل هذا صحيح فيما يتعلق بسادة الساء في ترك شعورهن نطول بدرجة كبيرة .

لكن ملابس المرأة لا تقتصر على أنها تبرز ملابس الرجل العصري في درجة دلالتها على عدم القيام بأي عمل . فهي تضيف أيضا مظهرا فريدا ومميزا يختلف في نوعه عن أي شيء اعتاد الرجال ممارسته . وهذا المظهر هو مجموعة الابتكارات التي يعتبر مشد الخصر نموذجا مثاليا لها . فالمشد ، من حيث النظرية الاقتصادية ، تشويه أساسي تتحمله المرأة بهدف تقليل حيويتها وجعلها باستمرار غير صالحة للعمل بدرجة واضحة . صحيح أن هذا المشد ينال من الجاذبية الشخصية لمن تلبسه ، ولكن ما تخسره المرأة في هذا المجال يعوضه ما تكسبه في مجال الواجهة التي تنالها بسبب الزيادة الواضحة في عرض قدرتها على الانفاق وعجزها عن العمل . وقد نستطيع أن نقرر بصراحة أن أنوثة الملابس النسائية يمكن تفسيرها ، في واقع الأمر ، على أنها تعويق فعال تقوم به الملابس النسائية ، لكل جهد مثمر . وهذا الفرق بين ملابس الرجال وملابس النساء قد اقتصرنا على الإشارة إليه هنا على أنه مظهر مميز ، وسوف نتعرض وشيكا لبحث الأساس الذي قام عليه .

إلى هنا اذن نجد أن مبدأ الاسراف المظهري هو المعيار الشامل والسائد في الملابس . وإلى هذا المعيار ، ويكملة ، معيار ثان هو مبدأ الفراغ البين . وهذا المعيار يظهر - من حيث شكل الملابس - على هيئة ابتكارات متنوعة تهدف جميعا إلى الدلالة على أن لباسها لا يقوم ، وليس بوسعه ، على قدر ما يستدل من ملابسه ، أن يقوم بأي عمل منتج . وعلاوة على هذين المبدأين نجد مبدأ ثالثا قد لا يقل عنهما أثرا ، ويمكن أن يلحظه أي شخص يولي هذا الأمر ولو قليلا من التأمل . فالملبس لا يجب أن يبين عن الاسراف المظهري وتقييد حرية الحركة فحسب ، بل يجب في نفس الوقت أن يتمشى مع أحدث طراز . ولم يحدث أن استطاع أحد إلى الآن أن يقدم تفسيرا شافيا لنظرية التغير المستمر في أطرزة الملابس . فالمقتضيات الملحة التي تضطرننا إلى لبس الملابس التي تتمشى مع العرف السائد ، وكذلك التغير المستمر من موسم إلى موسم في أساليب الأزياء ، أمران معروفان جيدا لكل إنسان . لكن نظرية هذا التتابع والتغير المستمر لم يهتد إليها أحد إلى اليوم . ونحن نستطيع بالطبع أن نقدم تفسيرا صحيحا ومطابقا للواقع تماما ، وهو أن مبدأ التجديد هذا هو معيار آخر مكمل لقانون الاسراف المظهري . ومن

الواضح انه لو لم نحل لكل بوب أن يلبس غير فترة قصيرة ، ولو لم تخرج ملابس الموسم الماضي لنستعمل في الموسم الحاضر ، لژاد الاتفاق التبديدي على الملابس زيادة كبيرة . هذا أمر صحيح في حد ذاته ، ولكنه لا يزيد على أن يكون تفسيراً سلبياً ، وكل ما نستطيع أن نفيده من هذا القول هو أن معيار الاسراف المظهري ينحكم بطريقة فعالة في كل ما يتعلق بالملبس إلى حد أن أي تغيير في نوع الطراز يجب أن يلائم مقتضيات الاسراف . ولكن هذا لا يفسر لنا الدافع على أحداث وقبول التغيير في الأطرزة السائدة . كما انه يقصر عن أن يفسر لماذا كان أي طراز بالذات في أي وقت بالذات ضرورة ملزمة إلى القدر الذي نعرفه .

ولكى نبحث عن مبدأ نستطيع أن نعتبره دافعا إلى الخلق والتجديد في الأطرزة ، لا بد لنا أن نعود القهقري إلى الدافع البدائي غير الاقتصادي الذي دعا إلى ارتداء الملابس ، وهو مبدأ التزين . فنحن نستطيع - دون أن ندخل في جدل طويل عن كيف ولماذا يثبت هذا الدافع وجوده على هدى قانون الاسراف - نحن نستطيع أن نقرر عموماً أن كل تجديد تسلسلي في الأطرزة هو محاولة للوصول إلى نوع من المظهر يكون أحسن قبولاً في تقديرنا للشكل واللون والتأثير ، من الطراز السابق الذي حل هو محله . والأطرزة المتغيرة هي تعبير عن الجري غير المستقر وراء شيء يرضى شعورنا بالجمال . ولكن لما كان كل تجديد حاضماً لتأثير قانون الاسراف المظهري - ذلك التأثير الذي من شأنه أن يبقى على الأصلح ويقضي على الأقل صلاحاً - فإن المجال الذي يستطيع التغيير أن يحدث في حدوده ، مجال ضيق نوعاً . لأن الجديد لا يجب فقط أن يكون أجمل ، أو ربما لا يجب أن يكون أقل قبلاً في أغلب الأحوال ، من سابقه ، بل يجب أيضاً أن يسهم إلى المستوى التبديدي المهوم .

وقد يبدو لأول وهلة أن نتيجة مثل هذا الصراع الذي يدور بلا هوادة في سبيل بلوغ المستوى الجمالي في الملبس يجب أن تكون اقتراباً تدريجياً من الكمال الفني . وقد يتوقع المرء بالطبع أن تعكس الأطرزة اتجاهها محدداً نحو شكل خاص أو أكثر من أشكال الملابس يلائم جسم الإنسان بشكل واضح . بل ربما كان لدينا اليوم أسباب وجيهة تجعلنا نشعر أن الأطرزة - بعد كل ما بذل على الملبس من مهارات وجهود طول هذه السنين العديدة - يجب أن تكون قد بلغت حداً من الكمال النسبي واستقراراً نسبياً قريباً جداً من نموذج فني دائم نستطيع التمسك به . ولكن هذا ليس هو الواقع . بل الحقيقة أن من المجازفة أن نؤكد أن أطرزة اليوم أكثر في الواقع ملائمة من الأطرزة التي كانت سائدة منذ عشر سنوات أو من أطرزة عشرين سنة مضت أو خمسين أو مائة . ومن جهة أخرى يذهب البعض إلى حد بعيد في التأكيد -

حل جديد جامع
للمأثرات بوب
الاسراف المظهري

دون ان يلقوا معارضة -- ان الاطرزة التي كانت سائدة منذ الفى سنة كانت
اكثر ملاءمة من الملابس العصرية المفضلة التي تبذل فى اخراجها جهود
مضنية .

وهكذا نجد ان تعليل الاطرزة الذى قدمناه هنا لا يفسر الامر تفسيراً
كاملاً ، وعلينا ان نذهب فى محاولة التعليل الى مدى ابعد . ومن المعروف
جيداً ان بعض الاطرزة الخاصة وانواعاً من اللبس ذات استقرار نسبى ، قد
تم تصميمها فى جهات مختلفة من العالم ، كما هى الحال مثلاً عند اليابانيين
والصينيين وغيرهم من الشعوب الشرقية ، وكذا عند اليونان والرومان
وغيرهم من شعوب الشرق القديمة . وكذلك أيضاً فى العصور التالية ، عند
الفلاحين فى كل دولة أوروبية تقريباً . وهذه الملابس الوطنية أو الشعبية
يقرر النقاد الأكفاء فى معظم الأحوال أنها أكثر ملاءمة وأرقى ذوقاً من الأزياء
الحضرية الحديثة المتقلبة ، وأنها فى نفس الوقت أيضاً ، أو على الأقل هى
فى العادة أقل اسرافاً فى مظهرها ، أى أن من السهل أن نلاحظ فى تكوينها
عناصر أخرى غير استعراض ارتفاع أثمانها .

وهذه الأزياء ذات الاستقرار النسبى تقتصر على العموم ، وإلى حد
كبير على مناطق محلية صغيرة ، وتختلف اختلافاً يتدرج قليلاً قليلاً من مكان
إلى مكان . وهى فى كل حالة قد صممتها شعوب أو طبقات أفقر منا ،
وبخاصة أنهم ينتمون إلى دول وجهات وأزمان كان فيها السكان ، أو على
الأقل طبقة السكان التى صممت الملابس المذكورة ، متجانسين وثابتين وغير
متنقلين . ومعنى هذا أن الملابس الثابتة التى تصمد لاختبار الزمن والنقد ،
قد تم تصميمها فى ظروف كان قانون الاسراف المظهرى فيها ذا سلطان أقل
من سلطانه فى المدن الكبيرة الحديثة المتحضرة حيث يستطيع السكان الأثرياء
المتنقلون أن يسرعوا خطى التغير فيما يتعلق بطراز الملابس . ثم أن الدول
والطبقات التى صممت ملابس ثابتة وفنية كانت ظروفها بحيث جعلت
التنافس المالى بينها يتبع طريق التنافس فى الفراغ البين بدلاً من أن يكون
فى الاستهلاك البين للسلع . وعلى ذلك يصح أن نقول بصفة عامة أن طراز
الملابس أقل ما يكون ثباتاً وملاءمة فى تلك المجتمعات التى يكون فيها قانون
الاسراف المظهرى للسلع أقوى ما يكون ، كما هى الحال فى مجتمعنا (يقصد
الولايات المتحدة) وكل هذا يشير إلى وجود تعارض بين الاسراف وبين
الملابس التى يتوفر فيها الفن . أما من حيث الواقع العملى فان معيار
الاسراف المظهرى لا يتلاءم وضرورة كون اللبس جميلاً أو مناسباً . وهذا
التعارض يهيم لنا تفسيراً للتفسير المضطرب فى الطراز الذى لا يستطيع
قانون الاسراف ولا قانون الجمال وحده أن يفسره .

ان معيار الوجاهة يتطلب ان يكون الملبس شاهدا على الانفاق التبديدي ولكن كل اسراف منفر للذوق الوطنى . وقد قيل عن القانون السيكولوجى انه يقرر ان جميع الرجال - وربما النساء الى حد اكبر - يفتنون التبديد عينا سواء فى الجهد او فى المال ، تماما كما كان يقال فى وقت من الاوقات عن الطبيعة انها تمقت الفراغ . لكن مبدأ الاسراف المظهرى يقتضى انفاقا بادرى العبت ، ولهذا فان مايسج عن هذا من الاسراف البين على الملبس اسراف قبيح حقا . ولهذا نجد كل جزء يزداد او يتغير فى الملبس عند احداث اى تجديد فى طرازه ، انما هو محاولة لتجنب كل نقد موجه اليه ، وذلك بادخال ابتكار يجعله يبدو محققا لبعض اهداف اخرى ، فى نفس الوقت الذى تعمل فيه مقتضيات الاسراف المظهرى على اخفاء القصد من هذه الابتكارات حتى لا تبدو اكثر من مجرد مظهر شفاف يخفى وراءه الفرض الحقيقى . بل اننا نجد ان طراز الملبس - حتى حيث يجمع به الخيال بكل حريته - يندر ان يخلو ، اذا خلا على الاطلاق ، من التظاهر بأنه يحقق بعض النفع الواضح . على أن فائدة الأجزاء الجديدة التى تضاف الى الملبس لتجعله يطابق الطراز الجديد ، هى فى جميع الأحوال ادعاء غير مستور ، وسرعان ما تبدو تفاهتها لناظرينا بدرجة تجعلنا لانطبقها ، وحينئذ نهرب منها الى طراز جديد . ولكن الطراز الجديد يجب ان يتلاءم ومقتضيات الاسراف والتفاهة اللتين تضمنان لصاحبهما الاشتهار بالثراء . وسرعان ما تصبح تفاهته فى نظرنا شيئا مستقبعا بقدر ما كانت سابقتها ، والعلاج الوحيد الذى يسمح لنا به قانون التبدير هو البحث عن متنفس فى تصميم جديد لا يقل عن هذا تفاهة ولا يقل الناس عزوفا عن التمسك به . ومن هنا جاء الاستقبال والتغير المستمر فى طراز الملابس .

تبدلات طراز
الملابس

والآن ، وقد انتهينا من تفسير ظاهرة الاطرزة المتقلبة ، فان علينا ان نجعل التفسير يطابق حقائق الحياة اليومية . ومن بين هذه الحقائق اليومية الميل المعروف الذى يبديه جميع الرجال فى أى وقت معين الى الطراز الشائع فى ذلك الوقت . فان الطراز الجديد المستحدث يتهافت الناس على اتباعه فى موسم من المواسم ، ثم ، وعلى الأقل طالما كان لا يزال حديثا ، يراه الناس عموما جميلا وجذابا . فالناس يشعرون بان الطراز الجديد جذاب ، وهذا يرجع ، من بعض الوجوه ، الى الشعور بالراحة الذى يتركه فىنا بسبب انه يختلف عن سابقه ، ويرجع من بعض الوجوه الأخرى الى أنه اكتسب السمعة الجديدة . وقانون الوجاهة ، كما ذكرنا فى الفصل السابق ، يشكل أدواقنا الى حد ما ، بحيث أن أى شيء يعتبر فى ضوء هذا القانون مناسباً حتى تبلى جدته ، أو حتى تتحول كفايته للشهرة الى تصميم جديد مبتكر يحقق نفس الفرض العام . ومن الشواهد على أن الجمال - أو « البهاء » - الذى ينسب

الى اى طراز يتهافت الناس عليه فى اى وقت بالذات لا يعدو أن يكون جمالا كاذبا وعارضا ، أن أحدا من الأطرزة الكثيرة المتقلبة لا يصمد للزمن . ولو أرجعنا البصر الى ما قبل ست سنوات او أكثر لوجدنا أن أحسن أطرزتنا حينذاك تبدو فى نظرنا اليوم مضحكة ، ان لم تكن قبيحة . وكلفنا العابر بأى شىء مستحدث . يقوم على أسس غير الأسس الجمالية ، ولا يبقى الا بالقدر الذى لايسمح لذوقنا الجمالى الدائم أن ينبت نفوذه ويلفظ هذا الابتكار الجديد الذى لا يهضم .

وعملية تحول المجتمع من الفرام بالطراز الجميل الحديث الى النفور منه تستغرق وقتا يطول أو يقصر ، وطول الوقت الذى يلزم فى أية حالة بالذات يتناسب عكسيا مع درجة قبح الطراز المذكور . وهذه العلاقة الزمنية بين القبح والتقلب فى الطراز تهيى لنا أساسا لكى نستنتج أنه كلما زادت سرعة تعاقب الأطرزة وزحزحة بعضها بعضا ، كانت أكثر تنفيرا للذوق السليم . وعلى ذلك نستطيع أن نفرض أنه كلما قطع المجتمع - وخصوصا الطبقات الثرية منه - شوطا أبعد فى الثراء وكثرة التنقل وفى زيادة العلاقات الانسانية ، زاد قانون الاسراف المظهرى تأكيدا لسلطانه فى شئون الملابس وزاد اتجاه الذوق الجمالى الى أن يتعطل أو أن يغطى عليه قانون الشهرة المالية ، وزادت سرعة تقلب الأطرزة وتغيرها ، وزاد الناس استقباحا للأطرزة المتغيرة التى يخلف بعضها بعضا فى ذبوع الصيت ونفورا منها .

ولانزال هناك فى نظرية الملابس هذه نقطة واحدة على الأقل لابد من بحثها . فمعظم النقط التى ذكرناها تنطبق على ملابس الرجال كما تنطبق على ملابس النساء . ولو أنها فى العصر الحديث تنطبق فى كل شىء على ملابس النساء بدرجة أقوى مما تنطبق على ملابس الرجال . لكن ملابس النساء تختلف عن ملابس الرجال اختلافا أساسيا فى نقطة واحدة . فملابس النساء تتمسك تمسكا أشد وأوضح بكل مظهر من المظاهر التى تدل على أن لابسها معفاة من القيام بأى عمل إنتاجى يتسم بالخشونة او غير قادرة عليه . وهذه الخاصية المميزة للملابس النساء ذات أهمية لا من حيث أنها تكمل نظرية الملابس فحسب ، لكن أيضا من حيث أنها تثبت ما ذكرناه عن مركز النساء الاقتصادى ، فى الماضى وفى الحاضر على السواء .

وقد كانت وظيفة المرأة فى خلال التطور الاقتصادى ، كما رأينا انشاء بحث مركز المرأة تحت عنوان الفراغ بالتعبية والاستهلاك بالتعبية . أن تستهلك السلع نيابة عن رب الأسرة ، وكان تصميم ملابسها يتم على أساس تحقيق هذا الفرض . وقد نشأ عن هذا ان صار القيام بعمل إنتاجى ظاهر ينظر اليه بشكل خاص ، على أنه مهين للمرأة المحترمة ، ولهذا كان لابد من

بدل الجهود المضنية في تصميم ملابس النساء حتى تدخل في روع من براها
 الحبيبة الواحدة (وهى في الواقع خرافة) وهى ان من لبس هذا اللبس
 لا يقوم عادة - وليس في مقدورها أن تقوم - بأى عمل نافع . فان الآداب
 العامة تقضى من المرأة المحترمة أن تمتنع دائما عن بذل أى جهد منسج وان
 ستعرض فراغا أكثر مما يفعل الرجال الذين ينتمون لطبقتها الاجتماعية .
 وان الام ليحز في نفوسنا لو عرفنا ان امرأة راقية النشأة اضطرت - لكى
 تكسب قوتها - الى القيام بعمل نافع . فهذا ليس « مجال المرأة » . فمجال
 المرأة في منزلها الذى عليها ان «تجمله» ، وعليها ان تكون «أهم ما يزينه» .
 فليس من المعتاد ان يقال عن رب العائلة انه زينة اهل المنزل . ومظهر المرأة
 هذا ، اذا نظرنا اليه مفترنا بالحقيقة الأخرى ، وهى ان الأناقة تقتضى اهتماما
 شديدا باستعراض الاسراف فى اللبس وغيره من مظاهر زينة المرأة ، هذا
 المظهر يؤيد وجهة النظر التى اشرنا اليها فيما سبق .

ولما كان نظامنا الاجتماعى قد تطور عن النظام الأبوى القديم فانه يقتضى
 من المرأة بصفة خاصة أن تستعرض قدرة العائلة على الشراء . وحسن سمعة
 العائلة التى هى جزء منها يجب - حسب ما يقضى به نظام الحياة المتحضر
 الحديث - أن يكون موضع اهتمام المرأة الخاص ، وعلى ذلك يجب أن تكون
 خطة الانفاق المشرف والفراغ البين ، وهما اهم عاملين يحفظان للأسرة
 سمعتها الطيبة ، أهم ما تعنى به المرأة ، وهذا الاهتمام بالاسراف المظهرى
 للسلع والجهد ، وهذه الخطة المثلى للانفاق المشرف - كما تفصح عن نفسها
 فى حياة أغنى الطبقات - يجب عادة أن تكون الوظيفة الاقتصادية الوحيدة
 للمرأة .

وفى مرحلة التطور الاقتصادى التى كانت المرأة فيها متاعا للرجل بكل
 معنى الكلمة ، كان استعراض الفراغ البين والاستهلاك البين جزءا من المنفعة
 المطلوب من المرأة اداؤها ، اذ لما لم تكن المرأة سيدة نفسها فان الفراغ البين
 والانفاق البين كانا من دواعى الشرف لسيدما لا لنفسها ، ومن هنا جرى
 العرف على أن ربة البيت كلما كانت أكثر بذخا واقل انتاجا فيما يبدو ،
 كانت حياتها أكثر تشريفا لرب العائلة وأكثر أثرا فى اكسابه حسن السمعة
 الى حد أن المرأة كان يطلب منها لا أن تكون شاهدا على حياة الدعة فحسب ،
 بل ان تجعل نفسها ايضا عاجزة عن القيام بأى نشاط مثمر .

وفى هذه النقطة بالذات نرى ملابس الرجل يقل عن ملابس المرأة ، وهو
 امر له ما يبرره . فالاسراف المظهرى والفراغ البين يجلبان حسن السمعة
 لانهما دليل القدرة المالية ، والقدرة المالية تكسب صاحبها الشرف وحسن
 السمعة لأنها ، عند تحليلها آخر الأمر ، شاهد على النجاح والقدرة الفائقة ،

ومن هنا كانت دلائل التبديد والفراغ التي يديها الفرد بالأصالة عن نفسه لا تستطيع أن تتخذ المظهر أو تبلغ المدى الذي يجعل منها دليلا على العجز أو الشقاء من جانبه ، لأن الظهور يمثل هذا المظهر أن يتم في هذه الحالة عن السمو ، بل عن النقص ، وبهذا يقضى على الغرض منه . وعلى ذلك فحيثما كان الانسان ، عادة أو في المتوسط ، يذهب في الانفاق التبديدي والتظاهر بالامتناع عن العمل الى المدى الذي يستعرض به مناعبه أو عجزه الجسماني الذي تحمله باختباره ، فان النتيجة العاجلة لهذا ان يفهم الناس ان هذا الشخص لا يقوم بهذا الانفاق التبديدي ولا يتحمل ذلك العجز لفائدة شخصية يصيبها من حيث الشهرة المالية ، بل لفائدة شخص آخر يعيش هو عالة عليه من الناحية الاقتصادية ، وهذه العلاقة يجب عند تحليلها التحليل الأخير ان تلخص من حيث النظرية الاقتصادية ، في أنها علاقة عبودية .

ولنطبق هذا التعميم الآن على أزياء النساء ، ونعرض الموضوع في عبارات محددة : فالكعب العالي والتنورة والقبعة غير العملية والمشد الذي تلبسه المرأة حول خصرها والتفاضى العام عن كل مضايقة يتحملها اللابس ، وهو مظهر واضح في كل أزياء النساء المتحضرات ، هي كلها أمور عديدة تشهد بأن المرأة في نظام الحياة المتحضر الحديث ، لا تزال نظريا تعتمد على الرجل من الناحية الاقتصادية ، وانها لا تزال ، وربما من ناحية وهمية الى حد كبير ، متاع الرجل . والسبب الواضح في كل هذا الفراغ البين والزي الذي يتم عن الاسراف من جانب النساء ، يرجع الى أنهن خدوم موكول اليهن ، عند توزيع الوظائف الاقتصادية ، القيام باستعراض قدرة سيدهن على الانفاق .

وهناك شبه واضح من هذه الناحية بين أزياء النساء وأزياء خدم المنازل ، لاسيما الخدم الذين يتخذون لهم زيا خاصا مميزا . وفي كليهما استعراض متقن للاسراف الذي لا داعي له ، وفي كليهما أيضا اغفال ملحوظ لراحة لابسه الجسمانية . لكن زى السيدات يذهب في تعمه المحكم للدلالة على الفراغ ، ان لم يكن على العجز الجسماني ، الذي يعيش فيه صاحبه ، الى حد أبعد من زى الخدم . وهذا هو ما يجب أن يكون ، لأن ربة البيت هي نظريا رئيسة خدم المنزل ، وذلك بمقتضى النظام المثالي للثقافة المالية .

والى جانب الخدم ، الذين ينطبق عليهم هذا الاسم في العرف العام ، توجد طبقة أخرى من الناس - على الأقل - يجعلهم زيهن شبيهين بطبقة الخدم ، ويشتمل على كثير من المظاهر التي تكسب الأزياء النسائية مظهرها الأنثوي . هذه هي طائفة رجال الدين . فملابس القسيس تعكس ، بلزجة

كبيرة ، جميع المظاهر التى أوضحنا انها تقوم دليلا على منزلة الخدم وعلى حياة التبعية . فملابس القسس نفسها منمقة وغريبة المنظر وغير لائقة وغير مريحة للابسها الى حد المضايقة ، من الناحية الظاهرية على الأقل ، وهى فى غرابة هذه الصفات تبرز عادات القسس اليومية . والقسيس فى نفس الوقت مفروض فيه أن يمتنع عن بدل أى جهد مشر وأن يحتفظ فى حضرة الناس بملامح جامدة لا تلين ، مما يشبه ، الى حد كبير ، ما يفعل خادم المنزل المدرب تدريب كافيا ، ووجه القسيس الحليق هو أمر آخر له نفس الأثر . وهذا الشبه بين طبقة القسس وطبقة الخدم الخصوصيين فى السلوك وفى اللبس يرجع الى الشبه بين الطبقتين من حيث الواجبات الاقتصادية . فالقسيس فى النظرية الاقتصادية ، خادم خاص يقوم ، فى المفهوم العام ، باهظ الثمن الى حد كبير ، وهذا ما يجب أن يتوافر فيه لكى يعرض عظمة سيده المقدس عرضا لائقا . لكنه قد صمم بحيث يدل على أن ارتدائه لا يوفر الا قليلا أو لا يوفر شيئا من الراحة البدنية للابس ، لانه سلعة من سلع الاستهلاك بالتبعية ، وطيب السمعة الذى ينبع من ارتدائه يعود الى السيد الغائب ، لا الى الخادم التابع .

والخط الذى يفصل بين أزياء النساء والقسس والخدم من جهة ، وأزياء الرجال من الجهة الأخرى ، لا يراعى دائما فى الواقع ، لكن يندر أن نجد أحدا ينكر أنه موجود دائما فى طرائق تفكير الناس بدرجة محددة الى حد ما . هناك أيضا بطبيعة الحال رجال لا ينتمون الى هذه الطبقات ، وعددهم غير قليل ، يدفعهم تمسكهم الشديد بالأزياء الغالية الأنيقة الى تخطي هذا الخط الوهمى الذى يميز بين ملابس النساء وملابس الرجال ، بحيث يتخذون لأنفسهم زيا قد صمم دون شك لكى يضايق جسم لابس ، لكن كل واحد منا يقرر دون تردد أن مثل هذا الزى على جسم رجل هو خروج على العرف المألوف . وقد اعتدنا أن نقول أن مثل هذا الزى «مخنث» ، وأحيانا يسمع الواحد منا ملاحظة يبدئها بعض الناس عن شخص مهذب يلبس ملابس متأنقا فيقولون انه يلبس ملابس أنيقا كملبس الخدم .

و «تقليعة» مشد الخصر استثناء ظاهر من القاعدة التى أوردناها هنا أكثر تفصيلا ، خصوصا أنها تعكس اتجاهها واضحا نوعا ما فى التطورات الأخيرة التى حدثت فى الأزياء .

و «تقليعة» مشد الخصر استثناء ظاهر من القاعدة التى أوردناها هنا كمثال . على أن الدراسة الدقيقة تبين أن هذا الاستثناء الظاهر هو فى حقيقته تثبيت للقاعدة التى تقول أن أية «تقليعة» جديدة فى أى عنصر أو مظهر خاص بالأزياء ، تتوقف على الدور الذى تقوم به كشاهد على المنزلة المالية . ومن المعروف جيدا أن مشد الخصر لا يستعمل لدى المجتمعات

الأكثر تقدماً من الناحية الصناعية . إلا بين طبقات اجتماعية محددة تحديد واضحاً . فنباء الطبقات الفقيرة ، خصوصاً بين سكان الريف . لا تستعمله عادة إلا كأداة من أدوات الترف أيام العطلات . فنباء هذه الطبقات ملزمت بأداء أعمال شاقة ، فإذا أردن التظاهر بالبطالة ، على حساب تعذيب أجسادهن بالملابس الضيقة ، فلن يجديهن هذا من هذه الناحية إلا قليلاً . أما استعمال الملابس الضيقة أثناء العطلات فيرجع إلى تقليد قانون الأناقة السائد بين نساء الطبقة الراقية . فإذا تدرجنا إلى أعلى فوق مستوى الحرمان المنخفض هذا وفوق مستوى العمل اليدوى ، فإننا نجد أن مشد الخصر كان إلى ما قبل جيل أو جيلين لا غنى عنه تقريباً لجميع نساء الطبقات المحترمة ، بما فى ذلك أكثرهن ثراء وشهرة . وقد بقيت هذه القاعدة سارية طالما لم تكن قد ظهرت بعد طبقة كبيرة من الناس الذين أثروا ثراء يضعهم فوق أية شبهة من حاجة إلى أداء أى عمل يدوى . وهى فى نفس الوقت من كثرة العدد بحيث تجعل من نفسها طبقة اجتماعية واحدة قائمة بذاتها منفصلة عن غيرها ، بحيث يمكن لكثرة عددها أن تكون أساساً تقوم عليه قواعد سلوكية خاصة داخل نطاق الطبقة ، تملبها طرق التفكير السائدة بين أفرادها وحدهم . وقد نمت الآن طبقة من المترفين الذين يملكون ثروة طائلة بحيث أن أى اتهام لهم بأنهم مضطرون إلى أداء عمل يدوى يصبح اتهاماً باطلاً لا يمسهم منه أى ضرر . وعلى ذلك فقد كان مآل مشد الخصر بين هذه الطبقة هو الإهمال إلى حد كبير .

فإذا كانت هناك استثناءات من قاعدة التخلي عن مشد الخصر هذه فهى ظاهرة أكثر منها حقيقة ، وتشمل الاستثناءات الطبقات الغنية فى الدول ذات الكيان الصناعى المنخفض - وهى الدول القديمة شبه الصناعية - كما تشمل الذين دخلوا حديثاً فى زمرة الأثرياء فى المجتمعات الصناعية الأكثر تقدماً . فهؤلاء الأخيرون لم يتح لهم الوقت الكافى لاتزاع أنفسهم من قوانين الذوق الشعبية وقواعد حسن السمعة التى ورثوها عن طبقتهم السابقة ذات المستوى المالى الأدنى . فالاستمساك باستعمال مشد الخصر ليس قليل الوجود مثلاً فى المدن الأمريكية التى ظهرت وأصابها الثراء الفاحش فجأة . وإذا جاز لنا أن نستعمل لفظ «الترفع» على أنه تعبير فى دون أن نحمله على محمل مستقب ، استطعنا أن نقول أن استعمال المشد يبقى ، إلى درجة كبيرة ، خلال فترة «الترفع» - أى فترة التردد والتحول من ثقافة مالية وضيفة إلى ثقافة مالية أعلى ، ومعنى هذا أن المشد يبقى فى كل البلاد التى توارثته حيناً طالما كان يؤدى الفرض منه كشاهد على الفراغ المشرف من حيث كونه دليلاً على عجز لابس من الناحية الجسمية . وهذه القاعدة تسرى بالطبع على أنواع أخرى من العيوب ومن الابتكرات التى ترمى إلى استعراض عجز الفرد عن العمل .

ونطبق نفس القواعد تقريبا على ابواب الاستهلاك الطاهري المتنوعة ،
والحقيقة ان أشياء مشابهة تنطبق فيما يبدو الى درجة قليلة على مظاهر
مختلفة تتعلق بالأزياء ، خصوصا اذا كانت هذه المظاهر تنطوي على مضايقة
واضحة ، او تظاهر بالمضايقة للابسةا . وهناك اتجاه واضح خلال مائة
السنة الاخيرة ، في تطور ازياء الرجال بصفة خاصة ، يميل الى التخلي عن
ابواب الاسراف والعلامات التي تنم عن الفراغ وكانت بالضرورة مصدر
مضايقة ، تلك الأبواب التي ربما حققت غرضا مستحبا في زمانها ولكن
بقاءها اليوم بين الطبقة العليا يعتبر شيئا زائدا عما تقتضيه الضرورة . ومن
قبيل هذه الأبواب مثلا ، استعمال الشعر المستعار وتبييضه بمسحوق
ابيض ، واستعمال الشرائط المذهبة والاحتفاظ بالوجه حليقا دائما . وقد
حدث في السنوات الأخيرة ان بدأت المجتمعات الراقية تعود قليلا الى الوجه
الحليق ، لكن هذا قد يكون تقليدا انتقاليا غير حكيم للأسلوب الذي كان
يلتزم به الخدم الخصوصيون ، وربما جاز لنا أن نتوقع لها أن تذهب في
نفس الطريق الذي ذهب فيه شعر أجدادنا المستعار المرشوش بالمسحوق
الابيض .

هذه الامارات وغيرها مما يشبهها في دلالتها الصارخة - لكل من
يشاهدها - على ثقافة الأشخاص الذين يستخدمونها ، قد حلت محلها اليوم
طرق أخرى أرق منها تؤدي نفس الغرض ، وهي طرق لا تقل وضوحا أمام
النظرة المدربة التي تتمتع بها تلك النخبة القليلة من الأفراد الذين تهدف الى
التأثير فيهم تأثيرا حسنا . أما طريقة الاعلان الفجة القديمة فقد احتفظت
بمكانتها طالما كان جمهور المشاهدين الذي يبغي المستعرض ارضاء كبير العدد
بالنسبة للمجتمع الذي لم تكن دربته تسمح له بملاحظة التنوعات البسيطة
التي تطرأ على علامات الثروة والفراغ . وطريقة الاعلان يعتمدها التهذيب
عندما تنشأ طبقة ثرية كبيرة العدد يتوفر لها الفراغ الكافي الذي يساعدها
على اكتساب المهارة في فهم مغزى مظاهر الاسراف الأكثر دقة . فالملايس
« الصارخة » تصبح منفرة لأصحاب الذوق الرقيق ، على اعتبار أنها برهان
واضح على رغبة لا ضرورة لها في الفات النظر والتأثير في أصحاب الذوق
غير الرقيق . أما الشخص ذو النشأة العالية فلا يهتم اهتماما يذكر الا
بالتقدير المشرف الذي يبديه نحوه أفراد طبقته الراقية ذوو الأذواق المذهبة .
فاذا زاد عدد أفراد الطبقة الثرية المتمتعة بالفراغ زيادة كبيرة ، أو اتسع
مجال اتصال بعض أفرادها ببعض اتساعا عظيما يجعل منها بيئة بشرية تحرق
أغراضها الشرفية ، فحينئذ يظهر الاتجاه الى استبعاد عناصر السكان الدنيا
من محيطها ، حتى لو كانوا مجرد مشاهدين يبتغى نيل إعجابهم أو اذلالهم .
ونتيجة هذا كله تهذيب للوسائل ، بالبحث عن مبتكرات أكثر رقة والنجوم

الى نظام مهذب لتصميم الأزياء • وعندما تقوم الطبقة المترفة الراقية هذه باتخاذ الخطوات الأولى فى كل أمر يتعلق بآداب السلوك فان أثر هذا على باقى طبقات المجتمع أيضا يكون تهذيبا تدريجيا لأساليب الأزياء • وكلما زاد المجتمع ثروة وثقافة يتم استعراض القدرة على الشراء عن طريق وسائل تحتاج الى تمييز أدق من جانب المشاهد • وهذا التمييز المهذب بين طرق الاعلان هو فى الحقيقة عنصر كبير جدا من عناصر الثقافة المالية الراقية •

الفصل الثامن

الإعفاء الصناعي والمحافظة

حياة الإنسان في المجتمع ، مثلها مثل حياة أي نوع آخر تماما ، هي صراع من أجل البقاء ، وهي لذلك عملية ملائمة عن طريق الانتخاب . وتطور الكيان الاجتماعي كان دائما عملية انتخاب طبيعي لنظم الحياة . والتطور الذي حدث ، ولا يزال يحدث في النظم الانسانية والطبع الانساني يمكن ارجاعه بوجه عام الى عملية انتخاب طبيعي لأصلح طرائق التفكير والى عملية تلاؤم الأفراد تلاؤما إجباريا مع بيئة كانت دائمة التغير تبعا لنمو المجتمع وللنظم المتغيرة التي عاش الناس في ظلها . وليست النظم مجرد نتيجة لعملية الانتخاب والتلاؤم التي تقوم بتشكيل أنواع الميول والقدرات السائدة أو الشائعة ، بل هي في نفس الوقت طرق خاصة من طرق الحياة ومن العلاقات الانسانية ، ومن أجل ذلك كانت بدورها عوامل فعالة في عملية الانتخاب ، ومن أجل ذلك تساعد النظم المتغيرة بدورها على عملية انتخاب أخرى للأفراد الذين وهبوا أصلح الميول العقلية ، وعلى عملية تلاؤم أخرى بين الميول والعادات الفردية وبين البيئة المتغيرة عن طريق تكوين نظم جديدة للحياة .

ان القوى التي عملت على تشكيل الحياة البشرية والكيان الاجتماعي يمكن دون شك أن نرجعها في النهاية الى الانسجة الحية والبيئة المادية . لكننا نستطيع ، فيما يتعلق بالموضوع الذي نتناوله ، ان نعبر عن هذه القوى على أحسن وجه بأنها عبارة عن بيئة ، بشرية وغير بشرية ، وكائن بشري ذى كيان مادي وعقلي محدد الى درجة ما ، وهذا الكائن البشري في مجموعه أو في المتوسط متغير بدرجة ما ، تغيرا يخضع أساسا دون ريب الى عملية انتخاب تعمل على المحافظة على التغيرات الملائمة . وقد تكون المحافظة على التغيرات الملائمة هي الى درجة كبيرة احتفاظا انتخابيا بالأنواع البشرية . ففي تاريخ حياة أي مجتمع يتكون سكانه من خليط من عناصر بشرية مختلفة ، نجد واحدا من عدة عناصر صامدة ومستقرة نسبيا من حيث صفاتها الجسمية والخلقية ، هو الذي يصل الى مركز الرياسة في أي وقت معين . فان الموقف ، بما فيه من نظم سائدة في أي وقت معين ، يساعد على بقاء نوع واحد من الشخصيات وسيادته ، بتفضيله على ما عداه . ونوع الرجال الذين ينتخبون بهذه الطريقة

ليحفظوا ويطوروا النظام الذى ورتوه عن أسلافهم يتولون تشكيل هذه النظم بدرجة عظيمة ، تشكيلا يلائم رغباتهم . لكن اذا صرفنا النظر عن الاختيار بين أنواع من الرجال وطرائق من طرق التفكير مستقرة نسبيا ، فلا ريب أن هناك عملية أخرى من عمليات الموازنة الانتخابية لطرائق التفكير تعمل فى نفس الوقت داخل النطاق العام للقدرات الذى يمتاز به العنصر البشرى السائد أو العناصر السائدة . وقد يكون هناك تنوع فى الطبائع الأساسية لآى شعب من الشعوب ، جاء عن طريق الانتخاب بين أنواع مستقرة نسبيا ، لكن هناك أيضا تنوع يرجع الى التلاؤم فى التفصيلات داخل نطاق النوع نفسه ، والى الاختيار بين وجهات نظر حياتية معينة فيما يتعلق بأية علاقة اجتماعية بالذات ، أو مجموعة من العلاقات .

وفى ما يتعلق بالبحث الذى نتناوله ، فان السؤال الخاص بطبيعة التلاؤم - وهل هو أساسا اختيار بين أنواع مستقرة من المزاج والطباع ، أو هل هو أساسا تلاؤم بين أساليب الناس فى التفكير وبين الظروف المتغيرة - مثل هذا السؤال أقل أهمية من حقيقة أن النظم تتغير وتتطور باستمرار بطريقة أو بأخرى . والنظم لا مفر لها من التغير بتغير الظروف ، لأن لها طبيعة الاستجابة الاعتيادية للبواعث التى تقدمها هذه البيئة المتغيرة . وتطور هذه النظم هو تطور المجتمع . والنظم فى حقيقتها هى أساليب التفكير السائدة المتصلة بعلاقات معينة أو وظائف معينة للفرد أو للمجتمع ونظام الحياة ، الذى هو مجموع النظم السائدة فى أى وقت بالذات أو فى أية مرحلة معينة من مراحل تطور المجتمع ، يمكن ، من الناحية السيكلوجية ، تعريفها تعريفا شاملا بأنها اتجاه روحى سائد أو نظرية سائدة من نظريات الحياة . أما من حيث مظاهرها العامة ، فان هذه الميول الروحية أو هذه النظرية اذا حللناها تحليلًا دقيقًا ، يمكن ارجاعها الى نوع سائد من الصفات .

والظروف السائدة اليوم تحدد شكل نظم الغد عن طريق عملية انتخابية قاهرة ، بالتأثير فى نظرة الناس الاعتيادية الى الأمور ، وبالتالي بتغيير وجهات النظر والاتجاهات الفكرية المتوارثة عن الماضى ، أو بتأييدها ، والنظم (أى أساليب التفكير) التى يسترشد بها الناس فى حياتهم ، يرثونها بهذه الطريقة عن زمان مضى قبل زمانهم بوقت طال أو قصر ، ولكنها على أية حال قد تطورت نحو الكمال فى الماضى وآلت اليهم منه . والنظم هى نتاج العملية السابقة ، وهى متلائمة مع ظروف سابقة ، ولذلك لا تتفق اتفاقًا تامًا مع مقتضيات الحاضر . وعملية التلاؤم الانتخابي هذه لا تستطيع فى واقع الأمر أن تسائر الظروف الدائمة التغير التى يوجد فيها المجتمع فى وقت معين ، فان البيئة والظروف ومقتضيات الحياة التى تملئ التلاؤم وتنفذ الانتخاب ، تغير من يوم الى يوم ، وكل وضع تال من أوضاع المجتمع متجه بدوره الى التقدم

منارة
الجديد

والنسيان بمجرد استقراره . فكلما خطا المجتمع خطوة في سبيل التطور فإن هذه الخطوة ذاتها هي تغير في الوضع يقتضى تغيرا جديدا ويصبح نقطة تحول جديد الى خطوة جديدة في التلاؤم ، وهكذا دواليك بغير نهاية .

من الواجب اذن ، ولو أنها حقيقة واضحة طال الكلام فيها ، أن نشير الى انه نظم اليوم - أو نظام الحياة الحاضر الذى يرضى عنه الناس - لا تلائم الظروف الحالية ملائمة تامة . وفي نفس الوقت نرى ان عادات الناس الفكرية القائمة تميل الى البقاء الى ما لانهاية . الا حينما تضطرها الظروف الى التغير فهذه النظم التى توارثها الناس عن السلف : هذه الأساليب فى التفكير ووجهات النظر والاتجاهات العقلية والقدرات وما اليها ، هي اذن فى ذاتها عامل من عوامل المحافظة على القديم . وهى بهذا تعتبر عامل القصور الذاتى أو الاستمرار الاجتماعى ، أو الاستمرار السيكلوجى أو المحافظة على الوضع القائم .

تطور
حقيقة
عقلية

والكيان الاجتماعى يتغير ويتطور ويوائم نفسه مع الظروف المتغيرة عن طريق واحد دون سواء هو تغير أساليب التفكير لدى طبقات المجتمع المتنوعة ، أو هو ، بعد التحليل الدقيق ، طريق تغير أساليب التفكير لدى الأفراد الذين يتكون منهم المجتمع . وتطور المجتمع هو فى حقيقته عملية ملائمة عقلية من جانب الأفراد وتحت ضغط الظروف التى لا تستطيع الاستمرار فى استساغة أساليب التفكير التى نشأت فى ظل مجموعة من الظروف الماضية وتلاءمت معها . ولا يهمنى هنا ما اذا كانت عملية التلاؤم هذه هي عملية انتخاب واستمرار عناصر بشرية قوية معينة أو هي عملية توائم فردية وتوارث صفات مكتسبة .

المقصود
الاجتماعي
الاقتصادي

والتطور الاجتماعى ، وخاصة اذا نظرنا اليه من ناحية النظرية الاقتصادية ، عبارة عن تقدم متتابع الى درجة كبيرة جدا من « التوفيق بين علاقاتنا الداخلية والخارجية » ، ولكن هذا التوفيق لا يبلغ الاستقرار التام أبدا ، لأن العلاقات الخارجية عرضة للتغير المستمر نتيجة للتغير التطورى المستمر الذى يعترى « العلاقات الداخلية » . لكن درجة الاقتراب من التوفيق التام قد تزيد أو تنقص تبعا للسهولة التى يتم بها التوفيق . وكل تعديل فى أساليب تفكير الناس لكى تتلاءم مع وضع متغير ، لا يتم على اية حال الا متأخرا وعلى مضض ، والا تحت ضغط يمليه وضع جديد لا يستسيغ الافكار السائدة . وتعديل النظم والآراء المعتادة لكى تلائم بيئة متغيرة ، يحدث استجابة لضغط خارجى ، وهو فى طبيعته يشبه الاستجابة لقوة دافعة . وعلى ذلك فان حرية التوفيق وسهولته ، أو بتعبير آخر قدرة الكيان الاجتماعى على النمو ، تتوقف الى حد كبير على مقدار الحرية التى تؤثر بها الأوضاع فى أى وقت على كل فرد فى المجتمع - أى درجة تعرض كل فرد لقوى البيئة القاهرة .

وإذا بقى قسم أو طبقة من المجتمع بمأى عن آثار البيئة الى درجة كبيرة ، فان هذا القسم من المجتمع ، أو هذه الطبقة ، يوانم فى بقاء بين آرائه ونظام حياته وبين الوضع العام المتغير ، فهو يميل من هذه الناحية الى تأخير عملية التحول الاجتماعى . والطبقة المترفة البرية هى بمأى عن تأثير القوى الاقتصادية التى تعمل على التغير والتعديل . ومن الممكن أن يقال أن القوى التى تعمل على تعديل الأنظمة ، لا سيما فى حالة مجتمع صناعى حديث ، هى عند التحليل النهائى ، قوى اقتصادية محضة .

ويمكن النظر الى أى مجتمع على أنه جهاز صناعى أو اقتصادى يتكون كيانه مما يسمى بنظامه الاقتصادية . وهذه النظم هى الأساليب المعتادة التى تسير بمقتضاها عملية حياة المجتمع فى علاقتها بالبيئة المادية التى يعيش فيها . فإذا رأينا أساليب معينة من أساليب تطور النشاط البشرى فى هذه البيئة بالذات ، قد أصبحت متقدمة من هذه الوجهة ، فان حياة المجتمع سوف تسير فى هذه الاتجاهات العادية بشئ من السهولة . وسوف يسخر المجتمع قوى البيئة فى تحقيق أغراضه فى الحياة باتباع أساليب تعلمها أسلافه فى الماضى وأودعها تلك النظم .

لكن كلما زاد عدد السكان ، وكلما زادت معلومات الانسان ومهارته فى توجيه قوى الطبيعة ، فان وسائل العلاقات المعتادة بين أفراد المجتمع والوسائل المعتادة التى تسير بها عملية حياة المجتمع بأكمله لا تتمحض عن نفس النتيجة التى كانت تتمحض عنها من قبل . كما أن نتائج الحياة لا توزع بنفس الطريقة أو بنفس الدرجة من الفعلية بين مختلف أعضاء المجتمع كما كان الأمر من قبل . فلو أن النظام الذى كانت عملية المجتمع تسير بمقتضاها فى ظل الظروف القديمة كان يتمحض عن أحسن النتائج التى يمكن بلوغها فى ظل هذه الظروف من حيث كفاية عملية حياة المجتمع وسهولتها ، فان نظام الحياة نفسه اذا لم يتغير لا يمكن أن يتمحض عن أحسن النتائج الممكنة من هذه الوجهة فى ظل الظروف التى تغيرت . وفى ظل الظروف التى تغيرت - ظروف السكان والمهارات والمعلومات - قد لا تكون سهولة الحياة كما يعيشها الناس تبعا لنظم الحياة التقليدية أقل مما كانت فى ظل الظروف السابقة . لكن المحتمل دائما هو أنها قد تكون أقل مما كان ينبغى أن تكون ، لو أن النظام قد تغير بحيث يتلاءم مع الظروف بعد تغييرها .

والجماعة تتكون من أفراد ، وحياة الجماعة هى حياة الأفراد يعيشونها على انفراد ، ولو فى الظاهر على الأقل . ونظام الحياة الذى ترضيه الجماعة هو الإجماع الذى يعقد عليه رأى مجموع الأفراد فيما هو حق ولائق ونافع

حياة الجماعة
هى حياة
الأفراد

وجميل من الأمور التى تتعلق بالحياة البشرية . وعندما يعاد تنظيم ظروف الحياة التى تنشأ عن تغير طريقة معالجة الإنسان للبيئة ، فإن النتيجة لا تكون تغيراً منتظماً لدرجة سهولة حياة الفريق بأسره . وقد تزيد الظروف الجديدة من سهولة الحياة أمام الفريق بأسره ، ولكن إعادة التنظيم يتبعه عادة نقص فى سهولة سبل الحياة ، أو التمتع الكامل بها ، أمام بعض أفراد الفريق .

وإى طور فى الطرق الفنية أو فى عدد السكان أو فى التنظيم الصناعى سوف يقتضى من بعض أفراد الفريق على الأقل تغيير أساليب حياتهم لكى ينتقلوا بسهولة وكفاية الى الظروف الصناعية الجديدة . وهم عندما يفعلون هذا سوف لا يقدرّون على التلاؤم والأفكار الجديدة المكتسبة ، فلا يميزون بسهولة ما هو حق وما هو جميل من أساليب الحياة الجديدة .

وإى شخص يراد منه تغيير أساليب حياته وعلاقاته المعتادة بين جنسه سوف يشعر بالفرق الهائل بين أساليب الحياة التى تتطلبها منه مقتضيات الحياة التى ظهرت حديثاً وبين أسلوب الحياة التقليدى الذى اعتاده .

والأفراد الذين يجدون أنفسهم فى هذا الوضع هم الذين يتعرضون لأقوى الدوافع لتنظيم أسلوب الحياة الجديدة ، وهم أكثر الناس استعداداً للاقتناع بقبول المسؤوليات الجديدة ، والحاجة الى مقومات الحياة الضرورية هى التى تضع الناس فى مثل هذا الوضع . والضغط الذى تمارسه البيئة على الفريق ويقتضى بتعديل نظام الحياة التى يحياها يؤثر على أفراد الفريق فى شكل مطالب مالية . وبسبب هذه الحقيقة - حقيقة كون العوامل الخارجية تأخذ الى حد كبير شكل المطالب المالية أو الاقتصادية - بسبب هذه الحقيقة نستطيع أن نقول أن القوى التى لها وزن فى تعديل النظم فى أى مجتمع صناعى حديث هى فى أساسها عوامل اقتصادية ، أو نقول بتحديد أكبر ، أن هذه القوى تكون على شكل ضغط اقتصادى . ومثل هذا التعديل الذى نعينه هنا هو فى أساسه تعديل فى وجهات نظر الناس الى ما هو حق ، والسبيل التى يتم بها التعديل فى ادراك الناس لما هو طيب وحق هى فى الغالب ، الحاف المطالب المالية .

وإى تغير فى آراء الناس بالنظر الى ما هو طيب وحق فى الحياة البشرية ، لا يتم فى أحسن الأحوال الا ببطء . وهذا يصدق بصفة خاصة على أى تغير فى الاتجاه الذى يسمى تقدماً ، أى فى الاتجاه الذى يبتعد عن الأوضاع القديمة - من الوضع الذى يمكن اعتباره نقطة الانطلاق عند أية خطوة من خطى تطور المجتمع اجتماعياً . أما النكوص والعودة الى وضع طال اعتياد الجنس البشرى عليه فى الزمن القديم ، فأمر يسير ، وهذا يصدق

بصفة خاصة فى حالة ما اذا كان الابتعاد عن هذا الوضع القديم غير راجع فى
الاصل الى حلول نوع بشرى جديد لا يتفق مزاجه والوضع القديم الذى كان
قالها .

والمرحلة الثقافية التى سبقت المرحلة الحاضرة مباشرة فى تاريخ
الحضارة الغربية هى التى اطلقنا عليها هنا اسم المرحلة ذات المظهر
السلمى . وفى هذه المرحلة ذات المظهر السلمى يكون قانون المنزل الاجتماعية
هو المظهر الغالب فى نظام الحياة . ولسنا بحاجة الى أن نشير الى مقدار
استعداد الرجال فى وقتنا الحاضر للعود الى سيادة المعانى الروحية واداء
الخدمات الشخصية التى كانت من مميزات ذلك الزمن . بل نستطيع بالحرى
أن نقول أن هذا الاستعداد قد توقف بسبب المطالب الاقتصادية ، ولم تحل
محله ميول عقلية تتلاءم تلاؤما تاما مع هذه المطالب التى ظهرت حديثا .
ويبدو أن مرحلتى التطور الاقتصادى العدوانية والسلمية المظهر قد بقيتا
فترة طويلة من تاريخ حياة جميع العناصر البشرية التى يتكون منها السكان
ذوو الثقافة الغربية . ومن هنا بلغت النزعات والاتجاهات العقلية التى
تتميز بها هذه المرحلة حدا من الثبات بحيث يصبح الانتكاس السريع نحو
المظاهر العامة للتكوين السيكولوجى المرتبط بهذه الفترة أمرا لا بد منه لاية
طبقة أو مجتمع لا يكون واقعا تحت سلطان القوى التى تساعد على الاحتفاظ
بطرائق التفكير المستحدثة .

المرحلة ذات
المظهر السلمى

ومن المعروف جيدا أنه لو انفزل بعض الأفراد ، بل لو انفزلت
مجموعات من الناس كبيرة العدد ، عن ثقافة صناعية عالية وعاشوا فى بيئة
ثقافية أدنى ، أو فى وضع اقتصادى ذى طابع بدائى ، فانهم سرعان ما تبدوا
عليهم دلائل الانتكاس الى المظاهر الروحية التى يتميز بها الطابع العدوانى .
ويبدو من المحتمل أن العنصر الأوروبى الأشقر ذا الرأس المستطيل يستطيع
الارتداد الى الهمجية بسهولة أكبر مما تستطيع العناصر البشرية الأخرى التى
يشترك معها هذا العنصر فى الثقافة الغربية . وهناك أمثلة كثيرة على مثل
هذا الارتداد حدثت على نطاق صغير فى تاريخ الهجرة والاستعمار الحديث .
ولولا خشية الاساءة الى شعور الوطنية المعتصبة ، وهو من المظاهر المميزة
لثقافة العدوانية ، وغالبا ما يكون وجوده أظهر دليل على انتكاس المجتمعات
الحديثة ، لضربنا من المستعمرات الأمريكية مثلا على هذا الانتكاس الذى
حدث على نطاق كبير بدرجة غير عادية ، ولو أنه لم يكن انتكاسا بعيد
المدى .

المرحلة ذات
الانتكاس
المظاهر

والطبقة المترفة تقف الى حد كبير بمنجى من ضغط تلك المطالب
الاقتصادية السائدة فى أى مجتمع صناعى حديث بالغ التنظيم . ومطالب
الاداء على ضرورات الحياة أقل الحافا على هذه الطبقة منها على اية طبقة

أخرى . وبناء على هذا الوضع الممتاز يجب ان نتوقع منها ان تكون أقل طبقات المجتمع استجابة للمطالب التي يفرضها الوضع من أجل استمرار في تنمية النظم والتلاؤم مع الوضع الصناعى المتغير . فالطبقة الثرية هي الطبقة المحافظة ، والمطالب التي يفرضها وضع المجتمع من الناحية الاقتصادية العامة لا يحسها أفراد هذه الطبقة بدرجة كبيرة أو مباشرة ، ولن يقتضيهم أحد - تحت تهديد الاتهام بالتقصير - أن يغيروا طرائق حياتهم وآراءهم النظرية عن العالم الخارجى لكى تلائم ما تقتضيه الأساليب الصناعية المتغيرة ، لانهم ليسوا جزءاً أساسياً من المجتمع الصناعى . وعلى ذلك نجد ان هذه المطالب ليس من السهل أن تبعث فى أفراد هذه الطبقة ذلك القدر من الضيق بالاوضاع القائمة الذى يستطيع دون سواء أن يجعل أية مجموعة من الناس تتخلى عن آرائها وطرق معيشتها التى اعتادتها . ودور الطبقة الثرية فى التطور الاجتماعى هو ابطاء خطاه والمحافظة على التقديم المنبؤ . وهذا الراى ليس جديداً بآى حال ، فقد كان منذ زمن طويل - ولا يزال - من الأمور الشائعة لدى الراى العام .

والاعتقاد السائد بأن الطبقة الغنية محافظة بطبيعتها قد تقبله الراى العام منذ مدة دون مساعدة كبيرة من أى راى نظرى خاص بوضع هذه الطبقة من التطور الثقافى وعلاقتها به . فإذا كان هناك ما نعلل به تمسك هذه الطبقة بالتقديم فهو على العموم سبب تحاسدى يجعل هذه الطبقة الغنية تعارض كل تجديد لأن لها مصلحة خفية من نوع تافه فى الاحتفاظ بالظروف الراهنة . وهذا التفسير الذى تقدمه هنا لا ينطوى على دافع حين الشأن ، فإن معارضة هذه الطبقة لأى تغيير فى النظام الاقتصادى معارضة غريزية ولا تستند أساساً الى أى حساب شخصى للمنافع المادية . فهي كراهية غريزية لاى تحول عن الأسلوب الاعتيادى فى أداء الأشياء أو النظر اليها - كراهية شائعة لدى جميع الرجال ، ولا سبيل الى التغلب عليها الا تحت ضغط الظروف . فكل تغيير فى طرائق الحياة والتفكير أمر غير مستساغ . والفرق من هذه الناحية بين الرجل الغنى والرجل العادى ليس فى الدافع الذى يحض على التمسك بالتقديم ، بقدر ما هو فى التعرض للقوى الاقتصادية التى ترغب الإنسان على التغيير . فأفراد الطبقة الثرية لا يستجيبون لمطالب التجديد بنفس السهولة التى يستجيب بها غيرهم ممن هم ليسوا مضطرين الى هذا .

هذه المحافظة من جانب الطبقة الغنية هى من المظاهر الواضحة الى حد جعلها تعتبر حتى من علامات الاحترام . فانه لما كانت المحافظة من الأمور التى تتميز بها الطبقة الغنية التى هى بالتالى القسم الأكثر احتراماً من المجتمع ، فقد اكتسبت هذه المحافظة ما يجعلها من علامات الشرف أو الزينة.

وأصبحت من الأمور الراسخة المتوارثة حتى أصبح التمسك بالآراء المحافظة يعتبر أمرا مسلما به ، وذلك من حيث رأينا عن الاحترام ، وهو فرض لازم على كل من يريد أن يحيا حياة لاغبار عليها من حيث السمعة الاجتماعية . ولما كانت المحافظة على القديم علامة مميزة من علامات الطبقة الراقية ، فهي إذن من الأمور اللائقة ، لكن التجديد ، على عكس ذلك ، من الأمور المستهجنة لانه من خصائص الطبقة الدنيا . وأول العناصر ، وأكثرها بعدا عن التفكير في ذلك النفور والامتناع الذي يجعلنا ننفض من حول المجددين الاجتماعيين هو ذلك الاحساس بأن التجديد شيء غير كريم ، الى حد أننا حتى في الحالات التي نقر فيها بالمزايا العظيمة للقضية التي يدافع عنها المتكلم - كما يحدث بسهولة عندما نكون العيوب التي يسعى لعلاجها بعيدة بعدا كافيا من حيث الزمان أو المكان أو التأثير الشخصي - لا يسع الانسان مع ذلك الا أن يشعر بأن الداعى الى التجديد شخص يستحسن عدم الاختلاط الاجتماعي به ، لان الاتصال به أمر مكروه على الأقل ، فالتجديد نوع من السلوك غير مستحسن .

ولما كانت عادات الطبقة المترفة الثرية وأعمالها وآراؤها تتخذ سمة القانون السلوكي لسائر طبقات المجتمع ، فإن هذه الحقيقة تزيد تأثير هذه الطبقة المحافظة قوة وانتشارا ، وتفرض على جميع الأشخاص المحترمين أن يتبعوا خطاهم . حتى ان طبقة الأثرياء ، بحكم مركزها الممتاز كمثلة لأداب السلوك العالي ، تصبح ذات أثر يعمل على تأخير خطى التطور الاجتماعي ، ويزيد كثيرا على مجرد ما تهيئه لها قوتها العديدة من أثر ، ويؤدي احتذاء مثلها ، الذي أصبح بمثابة العرف الموروث ، الى زيادة تشديد مقاومة سائر الطبقات الأخرى لأى تجديد ، والى تركيز ميول الناس على الأوضاع القديمة التي توارثوها من جيل سابق .

وهناك طريقة ثانية يعمل بها نفوذ الطبقة المترفة فى ذات الاتجاه ، وذلك من حيث تعويق المجتمع عن تخير نظام للمعيشة أكثر ملاءمة لمقتضيات العصر . وهذه الطريقة الثانية التي تتجلى بها قيادة الطبقة الراقية ليست بالضبط من قبيل المحافظة الغريزية والمعارضة لكل رأى حديث التي ذكرناها الآن ، ولكن لا بأس من أن نتناولها هنا بالكلام ، حيث أنها على الأقل تتفق مع الميول العقلية المحافظة فى أنها تعمل على تعويق التجديد وتطور الكيان الاجتماعى . ودستور العادات القائمة والعرف والمعاملات الذى يسود فى وقت بالذات وفى مجتمع بالذات ، فيه قدر كبير من خصائص الوحدة العضوية ، بحيث أن أى تغيير كبير فى ناحية منه يستلزم قدرا من التغيير أو التعديل فى نواح أخرى كذلك ، ان لم يستلزم تنظيما جديدا على طول الخط . فإذا حدث تغيير لا يؤثر تأثيرا مباشرا الا فى ناحية صغيرة من

تعويق المجتمع
على تغيير نظام
المعيشة

النظام فإن ما يحدث من الاضطراب فى دستور العادات القائم قد يمر دون ان يلحظه احد . لكن من الأسلم ، حتى فى مثل هذه الناحية ، ان نقول ان النظام العام لا بد أن يتعرض من جراء هذا لاضطراب بعيد الأثر الى حد كبير او قليل . فاذا حدث من جهة أخرى أن كان الإصلاح المنشود ينطوى على تعطيل أو تغيير شامل لقاعدة ذات أهمية قصوى من قواعد النظام السائد فإن الناس يحسون فوراً أن اضطراباً سوف يعتري النظام بأكمله ، ويشعرون أن تعديل البناء ليلائهم الوضع الجديد ، اذا قام على عنصر واحد من أهم عناصره ، لا بد أن يكون أمراً شاقاً ومتعباً ، ان لم يكن مشكوكاً فى نجاحه .

ولكى نقدر الصعوبة التى ينطوى عليها مثل هذا التغيير الأساسى فى مظهر فرد من مظاهر نظام الحياة السائد ، فما علينا الا أن ننادى فى أى بلد من البلدان ذات الحضارة الغربية ، بالقضاء على نظام الزوجة الواحدة أو نظام النسب الى الأب أو نظام الملكية الخاصة أو الإيمان بوجود الله ، أو نتصور أن أحدا نادى بالقضاء على عبادة السلف فى الصين ، أو بإلغاء نظام الطبقات فى الهند ، أو بإلغاء الرق فى أفريقية ، أو بالمساواة بين المرأة والرجل فى العالم الإسلامى (١) . ولسنا فى حاجة الى أى جدل لكى نثبت أن اضطراب الكيان العام للعادات والتقاليد فى أية حالة من هذه الحالات لابد أن يكون اضطراباً بالغا . ولكى نستحدث مثل هذا التجديد لا بد أيضاً أن يحدث فى أساليب تفكير الناس تغيير شامل فى كل ما يتعلق بنواح أخرى من النظام غير الناحية التى ذكرناها بالذات . وسوف تبلغ مقاومة الناس لمثل هذا التجديد حد الاحجام عن الأخذ بنظام فى الحياة غريب من أساسه ..

والنفور الذى يحسه الناس الطبيون من أية دعوة الى التخلي عن أساليب معيشة درجوا عليها ، هو حقيقة من الحقائق التى يشعرون بها كل يوم - فليس من غير المعتاد أن تسمع الأشخاص الذين يقدمون للمجتمع النصيح الخالص لوجه الخير أو يوجهون اليه العتاب ان رقيق ، ليس من غير المعتاد أن تسمع هؤلاء الناس يرفعون عقائرهم بالتحذير من الآثار السيئة البعيدة المدى التى يتعرض لها المجتمع من جراء تغيرات تافهة ، من مثل حرمان الكنيسة الانجليكانية من بعض المظاهر ، أو زيادة تسهيل الطلاق أو منحه المرأة حق التصويت ، أو تحريم صناعة المشروبات المخدرة وبيعها ، أو إلغاء الوارث أو تقييدها ... وهلم جرا . فإى واحد من هذه التجديدات عرضة

(١) هذا مثل صارخ من أمثلة جهل الغربيين بما يجرى فى غير بلادهم ، لأن هذا الكتاب مع حداثة كتابه هذا - لم يعلم ان هذه المساواة مد نادى بها الناس فى العالم الإسلامى منذ نصف قرن ، وانها قد أسفرت منذ مدة فى كثير من البلاد الإسلامية .
المرجع

- كما يدعون - لأن « يهز الكيان الاجتماعى من أساسه » ، و « يهوى بالمجتمع الى درك من الفوضى » ، و « يقلب أساس الأخلاق » ، و « يجعل الحياة لا تطاق » و « يقوض نظام الطبيعة » . الى غير ذلك . وهذه الطرق من طرق التعبير هى لا شك من قبيل المغالاة الشديدة التى توهم السامعين بأن موضوع الكلام له نتائج أخطر كثيرا مما هى فى حقيقتها ، لكنها فى نفس الوقت - كغيرها من أنواع المغالاة - شواهد على الشعور الشديد بخطورة النتائج التى ينوى تصويرها . من هنا يشعر السامعون أن عواقب هذه التجديدات وأشباهاها فى قلب نظام الحياة السائد أخطر بكثير من التغيير البسيط فى تدبير واحد منفصل من سلسلة من التدابير ، لمصلحة أفراد المجتمع . وما ينطبق - بهذا القدر من الوضوح - على التغييرات ذات الأهمية القصوى ينطبق - بوضوح أقل - على التغييرات ذات الأهمية المباشرة الأقل . والاعتراض على التغيير هو ، الى حد كبير ، اعتراض على المسئلة التى يتحملها المرء فى عملية التعديل التى يستلزمها أى تغيير معين . وهذا التماسك بين أمة مجموعة من النظم لأمة ثقافة بالذات أو أى شعب بالذات يزيد فى شدة المقاومة الغريزية التى يبديها الناس لأى تغيير فى أساليب تفكير المجتمع ، حتى فى الأمور التى لو نظرنا إليها على أفراد لوجدناها ذات أهمية قليلة .

وقد كانت إحدى نتائج هذا النفور الزائد ، الذى يرجع الى تماسك النظم الانسانية ، أن أى تجديد يستدعى من المجهود العصبى فى سبيل تنفيذ التعديل اللازم ، أكثر مما كان يستدعى لو لم يكن هذا التماسك . وليس الأمر قاصرا على أن أى تغيير فى أساليب التفكير السائد أمر غير مستساغ . بل ان عملية تعديل نظرية الحياة المتعارف عليها ينطوى على قدر من المجهود العقلى - مجهود طويل وشاق لكى يحتفظ الإنسان بمركزه فى الأوضاع الجديدة . وهذه العملية تتطلب بذل شئ من الجهد ، ومن هنا تنطوى ، لكى تتم على أحسن وجه ، على بذل قدر من الطاقة فوق ما يبذل فى الصراع اليومى من أجل البقاء . وينتج من هذا بالتالى أن الجوع والمتاعب الجسمية لا تقلل أنرا فى تعويق التطور عن حياة الرخاء التى تحول دون التدمير بقطع الطريق على كل فرصة له . والذين يعانون الفقر الشديد وجميع الناس الذين يستنفدون كل جهدهم فى الصراع من أجل كسب قوت يومهم ، محافظون لأنهم لا يستطيعون بذل جهد فى التفكير فيما يأتى بعد غد ، بالضبط كما أن ذوى الثراء الفاحش محافظون لأنهم لا يجدون فرصة تذكر للتدمير من الوضع كما هو عليه اليوم .

ونستنتج من هذا الرأى أن نظام الطبقة المترفة يعمل على جعل الطبقات الدنيا محافظة عن طريق سلبهم كل ما يستطيعون سلبه من ضرورات الحياة ، وبالتالي تقليل استهلاكهم وتقليل ما يستطيعون بذله من الجهد تبعاً لذلك ،

الى حد يجعلهم عاجزين عن بذل الجهد لمعرفة طرائق تفكير جديدة واعتناقها.
فراكم الثروة عند الطرف الأعلى من السلم الثرائي يعنى حرمانا عند الطرف
الأدنى منه . ومن الأمور المعروفة جيدا أن درجة كبيرة من الحرمان بين
مجموع الشعب ، حينما كانت ، هى خطر شديد على أى تجديد .

هذا الأثر الحرمانى المباشر لعدم المساواة فى توزيع الثروة يدعمه
غير مباشر يودى الى نفس النتيجة . والأسلوب الذى لا بد من احداثه
الذى تفرسه الطبقة الراقية فى تحديد قوانين الوجاهة يعمل كما ذكرنا على
تشجيع الاستهلاك البين . وانتشار الاستهلاك البين كعنصر رئيسي يحدد
مستوى الوجاهة لدى جميع الطبقات ، لا يمكن بالطبع أن نرجعه كلية الى
أثر مثال الطبقة المترفة الثرية ، لكن ممارسته والتمسك به يسندهما مثال
الطبقة المترفة من غير شك . ومقتضيات الوجاهة فى هذا الأمر كثيرة جدا
وملزمة جدا ، الى حد أننا نجد الفائض الذى يمكن الاستغناء عنه من مواد
الاستهلاك - حتى بين طبقات مركزها المالى من القوة بحيث يسمح باستهلاك
سلع تزيد كثيرا على القدر الضرورى للحد الأدنى للبقاء - نقول أن هذا
القدر الفائض ، بعد سد الحاجات المادية الضرورية ، كثيرا ما يذهب فى
سبيل استعراض الوجاهة بدلا من أن يذهب فى سبيل زيادة الراحة المادية
والاستمتاع بالحياة . زد على هذا أن فائض الطاقة التى يمكن بذلها ، يحتمل
أيضا أن يبذل فى سبيل الحصول على سلع تخدم غرض الاستهلاك البين
أو غرض الاكتناز البين . والنتيجة هى أن مقتضيات الوجاهة المالية تميل
الى : (١) ألا نترك الا الحد الأدنى للبقاء لينفق فى غير الاستهلاك البين ،
(٢) أن تمتص أى فائض من الطاقة قد يكون متيسرا بعد توفير مجرد
الحاجات المادية اللازمة للحياة . وحاصل كل هذا هو دعم الاتجاه العام
للمجتمع نحو المحافظة على الأوضاع القائمة . فنظام الطبقة المترفة يعوق
التطور الثقافى بطريقة مباشرة (١) بسبب القصور الذاتى المعروف عن الطبقة
ذاتها ، (٢) وبسبب المثل الذى تضربه للناس فى الاستهلاك البين وفى
المحافظة . وبطريقة غير مباشرة ، (٣) بسبب ذلك العرف المتبع فى عدم
المساواة فى توزيع الثروة وموارد العيش ، وهو العرف الذى يقوم عليه
النظام نفسه .

ويجب أن نضيف الى هذا أن الطبقة المترفة لها أيضا مصلحة مادية فى
ترك كل شئ على ما هو عليه . فهذه الطبقة تتمتع ، مهما كانت الظروف
السائدة فى أى وقت معين ، بمركز ممتاز ، وكل خروج على النظام القائم
قد تكون له نتائج مدمرة لهذه الطبقة ، بخلاف الاحتفاظ بالوضع الراهن .
ولهذا نجد أن ميول هذه الطبقة ، من حيث دوافع مصلحتها الطبيعية دون
سواها ، هى ترك الأوضاع القائمة وشأنها . وهذا الدافع القائم على المصلحة

من شأنه أن يدعم ميلها الغريزي الشديد ، وبذلك يجعلها أشد محافظة مما كان ينظر منها لولا هذا الدافع .

كل هذا بطبيعة الحال لا يعنى شيئا من حيث المدح أو القدرح فى دور الطبقة المترفة كمؤيدة للاحتفاظ بالأوضاع القائمة أو لانتكاس الكيان الاجتماعى ، أو كأداة لهما . فان ما تبديه من المقاومة قد يكون مفيدا أو قد يكون عكس ذلك . وسواء كان هذا أو ذاك فى أية حالة بالذات ، فان المسألة تتعلق بالدراسة والحاجة أكثر مما تتعلق بالنظرية العامة . فقد يكون هناك قدر من الصحة فى رأى الذى كثيرا ما يعبر عنه المتكلمون باسم العناصر المحافظة (وهذه مسألة تتعلق بالسياسة) وهو أن التجديد الاجتماعى والجريب خليقان بأن بدفعا المجتمع دفعا سريعا الى أوضاع غير مستقرة ولا تقا ، لولا الوقفات القوية الصامدة التى تقفها الطبقة المحافظة الميسورة فى وجه التجديد الذى لايمكن أن تكون له نتيجة سوى التدمير ورد الفعل الذى تاتى على أعقاب الكوارث . على أن كل هذا خارج عن نطاق بحثنا الحاضر .

لكن الطبقة المترفة تعمل بطبيعتها دائما على مقاومة ذلك التلاؤم البيئى الذى نسميه التقدم أو التطور الاجتماعى ، وذلك بصرف النظر عن استنكارنا لهذا ، وبصرف النظر عما إذا كانت مثل هذه المقاومة لكل تجديد متسرع أمرا لا مناص منه . ونستطيع أن نجعل الاتجاه الذى يميز هذه الطبقة بالمثل الفائل . كل ما هو موجود صحيح ، مع أن قانون الانتخاب الطبيعى عندما نطبقه على النظم الإنسانية ينطبق بوضوح بالحقيقة التى تقول « كل ما هو موجود خطأ » . وهذا لا يعنى أن النظم الموجودة اليوم غير ملائمة أصلا لأهداف الحياة اليوم ، لكنها ، دائما وحسب ما تقضى به طبيعة الأشياء ، خطأ الى حد ما . فهى نتيجة تعديل ناقص الى حد ما فى طرائق الحياة لكى تلائم وضعها كان سائدا فى لحظة من لحظات التطور الماضى ، وهى من أجل هذا خطأ بقدر يزيد على الفترة التى تفصل بين الوضع الحاضر والوضع السابق . ولفظا « خطأ » و « صواب » يستعملان هنا طبعا دون أن نحملهما أى انعكاس لما يجب أو لا يجب أن يكون ، فهما يستعملان فقط من وجهة النظر التطورية المحايدة ، ويقصد بهما الدلالة على التلاؤم أو عدم التلاؤم مع العملية التطورية الفعالة . ونظام الطبقة المترفة بحكم مصلحة الطبقة وغريزتها ، وبحكم كونها مثالا تميل الطبقات الأخرى الى احتذائه ، يعمل على استمرار عدم التلاؤم الموجود فى النظم ، بل انه يجنب العودة الى وضع من الأوضاع القديمة التى عفى عليها الزمن الى حد ما ، الى وضع لا يزال أبعد عن التلاؤم مع ضرورات الحياة فى ظل النظام القائم حتى من النظام القديم المقبول الذى أخذه المجتمع عن الماضى القريب .

مقتضى الطبيعة
مقتضى الطبيعة
مقتضى الطبيعة

لكن بالرغم من كل ما يقوله الناس فى أحاديثهم عن الأيام الجميلة الماضية ، فلا تزال الحقيقة أن الأنظمة تتغير وتنطور ، فهناك اضافات جديدة مستمرة الى العادات وأساليب التفكير ، وتلاؤم بين العادات وطرق المعيشة قائمة على الاختيار . وعلينا أن نقول شيئا عن دور الطبقة المترفة فى توجيه هذه الاضافات وفى تعويقها على السواء . لكننا لا نستطيع هنا أن نقول الا قليلا عن علاقتها بتطور الأنظمة ، الا حيث يمس هذا التطور النظم التى هى - أولا ومباشرة - ذات طابع اقتصادى . وهذه النظم - أى الكيان الاقتصادى - نستطيع أن نميز منها بالتقريب قسمين أو نوعين ، حسب فائدتها لأحد - غرضين متباينين من أغراض الحياة الاقتصادية .

فاذا أردنا أن نستخدم الاصطلاح الكلاسيكى ، فهى نظم للكسب أو للإنتاج ، أما اذا رجعنا الى مصطلحات سبق استعمالها بالفعل فى مناسبة أخرى بالفصول السابقة ، فهى نظم مالية أو صناعية ، أو استخدما مصطلحات أخرى مفارقة ، فهى نظم تهدف الى خدمة المصالح الاقتصادية ، تحاسدية كانت أو غير تحاسدية . والنوع الأول يتعلق « بالتجارة » ، أما الأخير فبالصناعة ، مع استعمال هذه الكلمة الأخيرة بمعناها الآلى . والأنواع الأخيرة لا تعتبر فى العادة نظما ، وهذا يرجع بدرجة كبيرة الى أنها ليست ذات أهمية مباشرة للطبقة الحاكمة ، ومن هنا يندر أن تكون موضع تشريع أو اتفاق مدروس . فاذا ما اولاهها الناس اهتماما فانهم يتناولونها عادة من جانبها المالى أو التجارى ، لأن هذا هو جانب الحياة الاقتصادية التى تجذب قبل غيرها اهتمام الناس فى وقتنا الحاضر ، لا سيما اهتمام الطبقات العليا ، فليس لدى هذه الطبقات الا أمور قليلة يمكن أن تشغل بالهم خلاف الاهتمام بالجوانب التجارية . كما أن هذه الطبقات هى التى يلقى على كاهلها فى نفس الوقت عبء القيام على مصالح المجتمع .

مجموع النظم
المترفة للصناعة

وعلاقة الطبقة المترفة اى الطبقة ذات الاملاك التى لا تؤدي عملا ، بالعمليّة الاقتصادية ، هى علاقة مالية - علاقة حيازة لا علاقة انتاج ، علاقة استغلال لا علاقة خدمة . وقد يكون دورهم الاقتصادى بالطبع من الأهمية بمكان - بطريقة غير مباشرة - لعملية الحياة الاقتصادية ، ولسنا نقصد هنا أبدا الى الانتقاص من الدور الاقتصادى الذى تلعبه الطبقة ذات الاملاك أو كبار رجال الصناعة . فان غرضنا لا يعدو أن يكون الإشارة الى ماهية طبيعة علاقة هذه الطبقات بالعمليّة الصناعية والنظم الاقتصادية . اذ ان دورهم ذو طبيعة طفيلية ، ومصالحهم هى توجيه كل شيء يستطيعون توجيهه لمصلحتهم الخاصة والاحتفاظ بكل ما تملكه أيديهم . ولقد تطورت جميع تقاليد عالم التجارة تحت الاشراف الفعلى لهذا المبدأ العسوانى أو الطفلى . وهى تقاليد خاصة بالامتلاك . اشتقت منذ امد بعيد أو قريب عن

الثقافة العدوانية القديمة . لكن هذه النظم المالية لا تلائم الوضع الحاضر ملائمة تامة . لانها قد تطورت في ظل نظام مضى يختلف نوعا ما عن النظام الحاضر . ولهذا ليست على درجة كبيرة من الصلاحية . حتى من الناحية المالية . فان الحياة الصناعية المتغيرة تتطلب طرقا مختلفة للحيازة والطبقات الممولة لها بعض المصلحة في تعديل النظم المالية بحيث تعطي خير النتائج بالنسبة للحصول على ذلك الكسب الخاص الذي يتمشى مع استمرار العملية الصناعية الى منها يأتي هذا الكسب . . ومن هنا كان هناك اتجاه مستمر من جانب الطبقة المترفة لتوجه التطور في النظم وجهة تتفق مع الاهداف المالية التي تشكل الحياة الاقتصادية للطبقة المترفة .

ويبدو اثر المصلحة المادية والمصالح المالية في تطور النظم ، في التشريعات والاتفاقات التي تهدف الى حماية الملكية وسريان العقود وتسهيل المعاملات المالية وضمان المصالح الشخصية . ومن هذا القبيل ايضا التغييرات التي تتعلق بالافلاس والحراسة والمسئولية المحدودة وأعمال البنوك والنقد ، واتحادات العمال وأصحاب الأعمال ، والاحتسكات والتجمعات . وكل قانون او تقليد من هذا النوع له نتائج مباشرة على طبقة المالكين وحدهم . وبمقدار ما يملكون ، او بمعنى آخر بمقدار يتناسب مع مركزهم في الطبقة المترفة . ولكن هذه الاتفاقات التي تتعلق بالحياة التجارية لها اخطر الآثار المباشرة في عملية الصناعة وفي حياة المجتمع . ولهذا نجد طبقة الاغنياء عند توجيهها التطور الصناعي من هذه الناحية تخدم غرضا ذا اهمية خطيرة للمجتمع ، لا في الاحتفاظ بالوضع الاجتماعي القائم فقط . لكن في تشكيل العملية الصناعية ذاتها كذلك .

والهدف المباشر لهذا الكيان التنظيمي المالي وتطوره هو زيادة تسهيل الاستقلال السلمي بالنظم . لكن آثاره ذات المدى البعيد تفوق هذا الغرض المباشر كثيرا . فمباشرة الأعمال المالية في سر زائد لا تسمح للصناعة المتقدمة ان تسير دون اى اضطراب فحسب ، بل ان ما يتبع ذلك من استبعاد الاضطراب والتعقيد الذي يستدعي الحكمة وحسن البصر بأمور الحياة اليومية يعمل ايضا على جعل الطبقة الممولة نفسها لا ضرورة لها . فحالما تستقر المعاملات المالية وتسير في سهولة روتينية فمن السهل حينئذ الاستغناء عن الرئيس المشرف على الصناعة ، لكن هذا الاستغناء لا يجيء الا في المستقبل البعيد ، كما لا يخفى . وكل التحسينات التي تحدث لخير المصالح المالية في النظم الحديثة . تؤدي ، في مجال آخر ، الى احلال الشركات المساهمة التي لا روح لها محل المالك ، وبهذا تعمل ايضا على امكان الاستغناء عن دور الطبقة المترفة في التملك . ومن هنا ايضا ، وبطريقة غير مباشرة ، كان اتجاه تطور النظم الاقتصادية الذي تحدده مصالح الطبقة المترفة ذا نتائج صناعية بالغة الاهمية .

الفصل التاسع

المحافظة على الصفات القديمة

ليس للنظام الذى تسير عليه الطبقة المترفة اثر فى البناء الاجتماعى . فحسب بل وفى خلق كل عضو من أعضاء المجتمع . فمجرد قبول اتجاه معين أو رأى معين كمستوى أو معيار واجب الاتباع فى الحياة . فانه يؤثر فى خلق افراد المجتمع الذى ارتضاه ويشكل الى حد ما عاداتهم فى التفكير ويهيمن على تطور استعداداتهم وميولهم من أجل اختيار الصالح منها . ويتم بعض هذا الأثر بتعديل عادات كل الأفراد عن طريق التعليم والإرغام . كما يتم بعضه الآخر باقصاء الأفراد والسلالات غير الصالحة . وهؤلاء الأفراد الذين لا يسايرون أساليب الحياة التى ارتضاها المجتمع يبعدون الى حد ما ويكبح جماحهم . وبهذه الطريقة صار مبدأ التنافس المالى ومبدأ الاعفاء الصناعى شريعة الحياة ، كما أصبحا عاملين قويين لهما بعض الاهمية فى الحالة التى يكيف الناس أنفسهم لها .

ويؤثر هذان المبدآن العريضان الخاصان بالاسراف المظهرى والاعفاء الصناعى فى التطور الثقافى عن طريق توجيه عادات الناس فى التفكير . ومن ثم عن طريق ضبط نمو المنظمات ، وكذلك عن طريق المحافظة على بعض السمات المنتمية للطبيعة البشرية التى تؤدى الى رفاهة الحياة كما تراها الطبقة المترفة وبهذا يسيطر هذان المبدآن على الطباع الفعالة فى المجتمع . وينزع نظام الطبقة المترفة فى تشكيل خلق الانسان دائما الى الإبقاء على العادات الروحية والطبيعة البشرية الأولى . واثره فى طباع المجتمع هو الحد من التطور الروحى . ويتجه هذا النظام فى مرحلة الثقافة الحديثة بنوع خاص الى المحافظة على القديم بصفة عامة . وهذا الرأى معروف تماما ولكنه قد يبدو جديدا فى استعماله حاليا . ولذلك قد يكون من الضرورى عرض الأسباب المنطقية التى دعت اليه حتى ولو كان فى ذلك بعض التكرار المل وذكر أشياء لا جديد فيها .

والتطور الاجتماعى عملية تكيف انتخابى للطباع وعادات التفكير تحت ضغط ظروف الحياة المرتبطة بها . وتكيف عادات التفكير هو عبارة عن نمو الأنظمة . ولكن تطور الأنظمة يحدث معه فى نفس الوقت تغيير جوهري عظيم . فان عادات الناس لا تتغير بتغير الظروف فحسب . بل ان تلك

ظروف الحياة . ويعتقد علماء السلالات البشرية المحدثون أن هذا التغير في الطبيعة البشرية عبارة عن عمالية الانتخاب من بين عدة أنواع من سلالات أو عناصر سلالات ثابتة ودائمة . ويميل الناس الى العودة الى حد ما الى نوع آخر من الطبيعة البشرية أو الى العمل على غرس صفات تطابق في ملامحها الأساسية حالة كانت سائدة في الزمن الماضي ، وتختلف عن الحالة السائدة في الزمن الحاضر . وتوجد عدة أنواع سلالية ثابتة نسبيا من الجنس البشرى في الشعوب ذات الثقافة الغربية . ولكن هذه الأنواع السلالية ما زالت متشابهة الى يومنا هذا ، لا كاشكال جامدة لاتتغير ولكل منها طابع دقيق متميز ، بل على هيئة عدد من الصفات المتنوعة الى حد ما . ولقد نتج بعض التغير في الأنواع السلالية ابان عملية الانتخاب الطويلة التى مرت على الأنواع العديدة ومولديها فى اثناء نمو الثقافة فى عصور ما قبل التاريخ والعصور التاريخية .

وهذا التغير الحتمى فى الأنواع نفسها ، بسبب عملية الانتخاب الطويلة والاتجاه الثابت ، لم يلحظه الكتاب الذين بحثوا فى تسلسل السلالات ملاحظة تامة . ويقتصر البحث هنا على صفتين أساسيتين مختلفتين فى الطبيعة البشرية وناجتين أخيرا عن التكييف الانتخابى للأنواع السلالية فى الثقافة الغربية . والنقطة الهامة الآن هى بحث الأثر المحتمل للحالة الحاضرة فى استمرار التغير فى احدى هاتين الصفتين المختلفتين أو فى الأخرى .

ومن الممكن تلخيص الوضع من الناحية السلالية ، وتحاشى التفاصيل ، الا ما لم يكن عنه غنى ، لعرض بيان بسيط واضح لا يصلح لاي غرض آخر عن الأنواع السلالية وتفرعاتها وطرق العودة اليها وبقيائها . والإنسان فى مجتمعنا الصناعية يطلب أن يكون نتاج أحد الأنواع الثلاثة السلالية الأساسية : النوع المستطيل الرأس أو الجمجمة ، أبيض البشرة ، والنوع الأسمر قصير الرأس عريض الجمجمة . ونوع البحر المتوسط ، وذلك مع التفاضى عن العناصر الصغيرة والبعيدة عن ثقافتنا . الا أن الرجوع الى الوراء فى كل هذه الأنواع السلالية الأساسية يقودنا الى واحد على الأقل من الاتجاهين الرئيسيين : الصفة المسالة والصفة العدوانية . والصفة الأولى من هاتين الصفتين التمييزيتين اقرب الى اصل الجنس فى كل حالة اذ انه المثل الاسلى لنوعه كما كان فى العصر الاول للحياة المشتركة التى يمكن الحصول على دليل عليها سواء اكان اثريا ام سيكولوجيا . وهذه الصفة تمثل أجداد الانسان المتحضر الحالى فى طور الحياة المسالم الهمجي الذى سبق الثقافة العدوانية ونظام المراكز الاحماعية وظهور المنافسة المالية . اما الصفة الثانية أى العدوانية فتعتبر استمرارا لتطور أكثر حداثة

الصفات الثلاث
التي هي
المرحلة
اللاحقة
العدوانية

للأنواع السلالية الأساسية والأنواع التي تولدت عنها وذلك عن طريق التكيف الانتخابي إبان نظام الثقافة العدوانية ونفاقة التنافس الحديث في الطور شبه المسالم أو الثقافة المأيلة الأصلية .

وبمقتضى قوانين الوراثة المعروفة يمكن أن تبقى بعض الطواهر من طور ماض بعيد أو قريب . وفي الحالة العنصرية . أو في المتوسط . إذا تحول النوع ، فإن صفات النوع تنقل تقريبا كما كانت في الماضى القريب - وهي التي تسمى بالحاضر الموروث . والحاضر الموروث تمثله الثقافة العدوانية في فترتها الأخيرة والثقافة شبه المسالمة الحديثة .

وبسبب طبيعة الإنسان المتغيرة وهي خاصية هذه الثقافة الحديثة الموروثة العدوانية وشبه العدوانية والتي ما زالت قائمة . يميل الإنسان العنصري المتحضر الى غرس صفات جديدة في الحالات العادية . وبحسب هذا الرأي الى بعض المحددات فيما يخص أبناء الطبقات الذليلة أو المغلوبة على أمرها في العصور البربرية ، إلا أن المحددات المطلوبة قد لا تكون كبيرة كما قد يظهر لأول وهلة . ويبدو أن صفة التنافس العدوانى لم تبلغ درجة كبيرة من الثبات لدى كل الناس بصفة عامة . أى أن الطبيعة البشرية التي ورثها الإنسان المتحضر في الغرب ليست واحدة تقريبا من ناحية درجة أو قوة الاستعدادات والميول المختلفة التي تكونها . والإنسان في الحاضر الموروث له عادات قديمة الى حد ما كما يظهر من المتطلبات الأخيرة للحياة الاجتماعية ، والنوع الذي يميل الإنسان العنصري الى الرجوع اليه غالبا ، حسب قانون التغير ، هو نوع من الطبيعة البشرية الأكثر قدما . ومن ناحية أخرى إذا أخذنا في الاعتبار السمات الأصلية التي تبدو في الأفراد والتي تختلف عن الصفات العدوانية السائدة فإن الصفات قبل العدوانية تبدو أكثر ثباتا وأعظم تناسقا في توزيع عناصر الطباع أو في قوتها النسبية .

وهذا التشعب في الطبيعة البشرية الموروثة بين صفات النوع السلالي في العصور الأولى وصفاته في العصور الحديثة وهي التي يميل الإنسان الى إبرازها ، يعترضه ويهيمه تشعب مماثل بين النوعين أو الأنواع السلالية الأساسية التي تتكون منها الشعوب القريبة . والواقع أن الأفراد في هذه المجتمعات يعتبرون في كل الحالات مولدين من العناصر السلالية السائدة والتي أحدثت بنسب مختلفة مما أدى الى كونهم يميلون الى أخذ بعض الصفات من هذا النوع السلالي أو ذاك . وتختلف هذه الأنواع السلالية في الطباع بصورة تشبه الى حد ما الاختلاف بين الصفات العدوانية والصفات قبل العدوانية للأنواع : فالنوع الأبيض يظهر من خصائص الطباع العدوانية أو على الأقل من صفات العنف فيها أكثر من النوع الاسمر وبخاصة نوع

البحر المتوسط . وعندما يؤدي نمو الانظمة او عندما تبين الصفات الفعالة
في مجتمع معين ابتعادا عن الطبيعة العدوانية للبشر فانه قد يستحيل
التأكد من ان هذا الابتعاد يدل على الرجوع الى الصفات قبل العدوانية ،
ومع يرجع ذلك الى تغلب أحد العناصر السلالية « الدنيا » في المجتمع .
على انه يبدو . وان كان الدليل غير قاطع ، ان التغيرات في الطباع الفعالة
في المجتمعات العصرية لا ترجع كلية الى اى انتخاب بين الأنواع السلالية
الثابتة ، بل يبدو انها ترجع الى حد كبير الى الاختيار من بين الصفات
العدوانية والصفات المسالمة لأنواع كثيرة .

وليس هذا الرأي الخاص بتطور الانسان المعاصر ضروريا لبحثنا ،
وستبقى النتائج العامة لاستخدام هذه الآراء الخاصة بالتكيف الانتخابي
صحيحة في جوهرها اذا حل جديد محل مفاهيم واصطلاحات داروين
وسبنسر الأولى . وفي هذه الظروف يصبح من الممكن التساهل في استعمال
الاصطلاحات . فلفظ « نوع » يستعمل بدون قيد ليدل على تنوع الطباع
التي قد لا ينظر اليها علماء السلالات البشرية الا على انها صفات تافهة
للنوع وليست انواعا سلالية واضحة . وحيثما يتضح ان البحث يستلزم
تمييزا أدق فان الجهد الذي سيبدل في سبيل تحقيق ذلك سيفصح عن
نفسه في سياق الكلام .

والأنواع السلالية الحالية هي مشتقات من الأنواع العصرية البدائية .
ولقد طرا عليها بعض التغير وبلغت درجة من الثبات في صورتها المتغيرة
في ظل النظام والثقافة البربرية . وانسان الحاضر الموروث سواء كان وضيعا
او رفيعا هو عبارة عن النوع البربرى والعناصر السلالية التي يتكون منها .
الا أن هذا النسوع البربرى لم يبلغ أعلى درجات التجانس أو الثبات .
ورغم أن الثقافة البربرية في الأطوار العدوانية وشبه المسالمة استمرت مدة
طويلة الا أن تلك المدة لم تكن كافية كما لم تكن بابتة في مميزاتها الى حد
يكفى ليهيئ نباا متناهيها للنوع . وكثيرا ما يحدث خروج على الطبيعة
البربرية للبشر ، وكثيرا ما نشاهد ذلك في هذه الأيام ، وذلك لأن ظروف
الحياة العصرية لا تعمل باستمرار على قمع اى خروج على القواعد البربرية
والطباع العدوانية يكون غير متفق مع كل اغراض الحياة المتحضرة وبخاصة
اغراض الصناعة الحديثة .

والابتعاد عن الطبيعة البشرية للحاضر الموروث يحدث في الغالب
نتيجة للرجوع الى صفة بدائية لنفس النوع . وهذه الصفات البدائية تمثل
الصاع الى تميز الطرز البدائي للبربرية المسالمة . وظروف الحياة وأهداف
الجهود التي كانت سائدة قبل ظهور الثقافة البربرية شكلت الطبيعة البشرية

وثبتتها من ناحية الصفات الأساسية . والانسان العصري يميل الى الرجوع الى تلك الصفات القديمة العنصرية في حالة الانحراف عن الطبيعة البشرية للحاضر الموروث . ويبدو ان الظروف التي كان الناس يعيشون في ظلها في اعظم الاطوار بدائية في الحياة الاجتماعية التي يمكن ان تسمى بحق انسانية . كانت من النوع المسالم . ويبدو ان اخلاق الناس اى طباعهم الذي لايميل الى العدوان ، ولكن ذلك لم يكن يعنى الكسل . ويمكن بالنسبة بهذا البحث اعتبار هذا الطور النفاى المسالم بداية طور التقدم الاجتماعى . وفيما يخص هذا البحث يبدو ان الصفة الروحية المميزة لهذا الطور الاولى الافتراضى من الثقافة كانت احساسا غامضا وغير واضح بتماسك الجماعة ، يعبر عن نفسه الى حد كبير بالعطف اللطيف - ولكن من غير جهد - على كل ما يجعل الحياة هينة وباحساس بالنفور من كل ما يعرض طريق الحياة او يذهب بيهانها . ولما كان هذا الاحساس كامنا فى كل عادات التفكير لدى الانسان البدائى فقد كان لاهتمامه بكل مايفيد النوع قوة قاهرة عظيمة فى حياته . وفى طريقة اتصاله العادى بغيره من اعضاء المجتمع .

وتبدو آثار هذا الطور الاولى المسالم من الثقافة ضعيفة وغير مؤكدة اذا اقتصرنا على النظر الى الدليل القاطع على وجودها فى العادات والآراء المألوفة فى الحاضر التاريخى سواء فى المجتمعات المتحضرة او غير المتحضرة . وانما يبدو دليل غير مشكوك فيه على وجودها فى البقايا السيكولوجية وفى بعض السمات الثابتة والمألوفة فى خلق الانسان . وربما تبقى هذه السمات الى حد ما فى تلك العناصر السلافية التى لم تكن تلعب دورا رئيسيا ابان الثقافة العدوانية . وقد أصبحت السمات التى كانت صالحة لعادات الحياة البدائية عديمة النفع نسبيا فى نزاع الافراد من أجل البقاء فى مرحلة الثقافة البربرية وقد كبنت وأبعدت تلك العناصر أو تلك المجموعات السلافية التى جعلتها طباعها اقل صلاحية للحياة العدوانية .

وفى اثناء الانتقال الى الثقافة العدوانية تغير - الى حد ما - نوع الكفاح من أجل البقاء من كفاح لحماية الجماعة ضد بيئة غير بشرية الى كفاح ضد بيئة بشرية . وقد صحب هذا التغير بفض متزايد وشعور بالعداء بين افراد الجماعة . وكانت ظروف النجاح . وكذلك ظروف البقاء فى الجماعة . تنفر الى حد ما ، وكان الاتجاه الروحى السائد فى الجماعة يتغير تدريجيا وتبرزه مجموعة مختلفة من الاستعدادات والميول ليصبح لها السيادة الشرعية فى اسلوب الحياة المقبول . ومن هذه السمات البالية التى تعتبر من آثار الطور الثقافى المسالم غريزة تماسك العنصر التى نسميها الضمير ،

وتشمل الشعور بالصدق والمساواة وغريزة حب التفوق فى صورتها
البسيطة التى لا تثير البغضاء .

ولا بد من اعادة شرح الطبيعة البشرية من ناحية العادات على ضوء علم الحياة وعلم النفس الحديثين . وعند اعادة الشرح فان الشرح الموجز السابق يوضح المكان المخصص لهذه السمات واساسها . وهذه العادات شائعة الى حد لا يمكن ان تعزى معه الى اثر نظام حديث أو نظام استمر لوقت قصير . والسهولة التى تبرز بها هذه السمات فى الحياة الحديثة والعصرية على هذه السمات تثبت أن هذه العادات من الآثار الباقية من نظام قديم للغاية وانها من التعاليم التى كان الناس يضطرون الى عدم العمل بها فى الظروف المتغيرة فى الزمن الحديث ، والطريقة التى تثبت بها هذه السمات وجودها فى كل مكان تقريبا اذا ما خف ضغط الضرورات الخاصة تؤكد ان العملية التى تثبت بها السمات وامتزجت فى التكوين الروحي للنوع لا بد قد استغرقت زمنا طويلا جدا نسبيا وبدون توقف . وهذا الموضوع لا مجال فيه للتساؤل عما اذا كانت هذه عملية تعويد بالمعنى القديم للكلمة أو عملية تكيف انتخابى للعنصر .

وضرورات الحياة وسماتها فى ظل ذلك النظام الخاص بالمراكز والافراد ، والتناقض الطبقي الذى يشمل فترة كاملة من بدء الثقافة العدوانية الى العصر الحالى تثبت ان سمات الطباع التى هى موضوع البحث لم تستطع الظهور والثبات خلال تلك الفترة . ومن المحتمل تماما أن هذه السمات انحدرت من أسلوب بدائي فى الحياة وعاشت خلال فترة الثقافة العدوانية وشبه المسالمة دون أن تظهرها وتثبتها هذه الثقافة الحديثة . ويظهر انها مميزات وراثية للجنس وانها تثبت رغم المطالب المتغيرة للنجاح فى ظل أطوار الثقافة العدوانية والمالية الحديثة . ويبدو أنها استمرت بدرجة من التشبث فى اثناء التحول الى سمات وراثية موجودة بدرجة ما فى كل فرد من أفراد النوع وان لها أساسا عريضا يساعد على استمرارها فى كل عنصر .

وهذه الصفة المتصلة بالجنس أو العنصر لا تستبعد بسرعة حتى فى ظل عملية انتخاب تشبه فى قسوتها وطول مدتها تلك التى مرت بها السمات موضوع البحث خلال الأطوار العدوانية وشبه المسالمة . وهذه السمات المسالمة لا تمت بصلة الى اساليب الحياة البربرية واهدافها . والصفة البارزة فى الثقافة البربرية هى التنافس المستمر والعداء بين الطبقات والافراد ، وهذا النظام القائم على التنافس لا يشجع الافراد ذوى السمات المسالمة وذرياتهم الا الى حد ضئيل ، ولذلك يميل الى استبعاد هذه السمات ، ويبدو

انه اضعفها الى حد كبير فى الشعوب التى كانت خاضعة له . وحتى حينما لا توقع العقوبة القسوى جزاء عدم الامتثال لطباع النوع البربرى فان القمع يحدث دائما للأفراد غير المنتمين وذرياتهم ولو الى حد ما . وحينما تكون الحياة هى الى حد كبير عبارة عن التنازع بين افراد المجتمع فان التحلى بالظاهر بالسمات المسألة القديمة يعرقل جهود الفرد فى كفاحه من اجل الحياة .

وفى ظل اى تطور ثقافى معروف غير الطور البدائى الافتراضى الذى تحدثنا عنه هنا ، نجد مزايا دمانه الخلق والمساواة ومشاركة الغير وجدانيا بلا تفرقة بين الافراد لا تساعد كثيرا على رخاء الحياة . والتحلى بها قد يحمى الفرد من سوء معاملة الأغلبية التى تصر على قليل من هذه الاسس فى مثلهم الأعلى للانسان العادى ورغم هذا الأثر السلبي وغير المباشر فان الانسان يكون أسعد حالا فى ظل نظام المنافسة كلما قل تمسكه بهذه الصفات . فقد يقال ان التحرر من الضمير ، ومشاركة الغير وجدانيا ، ومن الأمانة . ومن المبالاة بالحياة تساعد الى حد كبير نوعا ما على النجاح فى الثقافة المالية . فان الانسان الذى احرز نجاحا عظيما فى كل الأزمنة كان من هذا الطراز . اللهم الا اذا استثنينا من كان نجاحه فى غير مجال الثروة او الجاه . وحينئذ لا تعتبر الأمانة افضل سياسة الا فى حدود ضيقة وفى مفهوم المستر بيكويك دون سواء .

والمفهوم - من وجهة نظر الحياة فى ظل الظروف العصرية المتحضرة فى مجتمع الثقافة الغربية المستنير - ان الانسان البدائى البربرى لم يحرز نجاحا كبيرا فى المرحلة قبل العدوانية ، وهو الانسان الذى حاولنا ان نصف طباعه بايجاز فيما ذكرنا اعلاه . وحتى من ناحية اغراض ناك الثقافة المفترضة التى يستند اليها ثبات هذا الطراز من الطبيعة البشرية ، وحتى من ناحية اهداف المجتمع البدائى المسالم فان لهذا الانسان البدائى من النقاىص الاقتصادية الكثيرة الظاهرة مثل ما له من الفضائل الاقتصادية ، كما يتضح لاي انسان لا يفسد رايه التحيز الناشئ عن الشعور بالزمالة البشرية . فهو فى أحسن حالاته انسان ماهر لا يصلح لشيء . ويؤخذ على هذا النوع من الخلق البدائى افتراضا الضعف وعدم الكفاية وقلة المهارة والقدرة على المباداة واللف فى تراخ واستسلام والميل للروحانية بدرجة طفيفة . وعلاوة على ذلك فان هذا النوع يتصف بصفات أخرى لها بعض الأهمية فى أسلوب الحياة الجماعية ، لأنها تساعد على سهولة الحياة فى المجتمع . وهى الصدق والمسألة والمحبة وعدم الميل الى التنافس وانارة البغضاء بين الناس .

وبسبب ظهور الطور العدوانى فى الحياة تغيير فيما يتطلبه خلق الانسان الناجح ، وتحتاج العادات الى ان تكيف نفسها حسب الضرورات

الجديدة فى ظل الأسلوب الجديد للعلاقات الإنسانية . ويتطلب استمرار النشاط الإنسانى والذى سبق أن ظهر فى الصفات المميزة للحياة البدائية التى تحدثنا عنها من قبل - أن يعبر هذا النشاط عن نفسه فى عدد جديد من الاستجابات لبواعث متغيرة . فالأساليب التى كانت تيسر الحياة والتى كانت تتلاءم كثيرا مع الظروف الماضية أصبحت غير صالحة للظروف الجديدة . فقد كانت الحالة تتميز بالمحبة النسبية أو عدم تنوع المصالح - أما الآن فتتميز بالتنافس الذى تزداد كل يوم شدته وتضييق دائرته . والصفات التى تميز أطوار الثقافة العدوانية والأطوار التالية والتى تدل على أنواع الإنسان الذى يصلح للبقاء فى ظل نظام المراكز الاجتماعية هى : فى صورتها الأولية ، العنف والأنانية وعدم الولاء للعشرة والكذب - والالتجاء جهارا الى القوة والتدليس .

وفى ظل نظام المنافسة القاسى الذى استغرق زمنا طويلا عمل انتخاب الأنواع السلالية على تهيئة السيادة المؤكدة بقاء لتلك العناصر السلالية التى كانت تملك تلك الصفات . وفى نفس الوقت لم تفقد العادات المتصلة التى اكتسبت فى العصور الأولى بعض فوائدها لأغراض حياة الجماعة ولم يبطل عملها نهائيا .

ويجدر بنا أن نذكر أن الأوربيين الذين ينتمون الى النوع الأبيض مدبنون بنفوذهم القوى وتفوقهم فى الثقافة الحديثة الى تحليهم بدرجة غير عادية بالصفات المميزة للإنسان العدوانى . وهذه المميزات الروحية بالإضافة الى النشاط الجسمانى الجرم الذى يحتمل أن يكون ناتجا عن الانتخاب من بين المجموعات وبين الذريات ، تعمل غالبا على وضع أى عنصر سلالى فى مركز الطبقة المترفة أو المتفوقة وبخاصة خلال الأطوار الأولى لظهور نظام الطبقة المترفة . ولا يعنى ذلك أن هذه القدرات اذا اجتمعت فى أى فرد تضمن له نجاحا شخسيا عظيما . فالشروط اللازمة لنجاح أى فرد فى النظام القسائم على المنافسة ليست بالضرورة الشروط اللازمة لنجاح أية طبقة . فنجاح أية طبقة أو جماعة يستلزم شدة التعصب للطائفة أو الولاء للزعيم أو التمسك بعقيدة ، بينما يستطيع الفرد المتنافس تحقيق غاياته اذا جمع بين النشاط والمبادأة والأنانية والاحتياط - وهى صفات البربرى - وعدم الولاء أو التعصب للطائفة الذى يتصف به الإنسان الهمجى - وبهذه المناسبة يلاحظ أن الذين أحرزوا نجاحا عظيما (نابوليون) على أساس الأنانية الشديدة والتجرد من الضمير كثيرا ما كانت لهم الخصائص البدنية للنوع الأسمر أكثر مما لهم من خصائص النوع الأبيض . ومع ذلك يبدو أن نسبة كبيرة من الذين أحرزوا نجاحا متوسطا على أساس الأنانية ينتمون جسمانيا الى العنصر السلالى الأخير .

وتؤدي الطبائع المنبعثة من العادات العدوانية الى بقاء حياة الأفراد ورحلتها في ظل نظام قائم على التنافس ، وتؤدي في نفس الوقت الى بقاء الجماعة وبجاحها اذا كانت حياة الجماعة تقوم كذلك على التنافس الشديد مع الجماعات الأخرى . الا ان تطور الحياة الاقتصادية في المجتمعات الأكثر مقدما من الناحية الصناعية يؤدي الآن الى ان مصلحة المجتمع أصبحت لا تنعق وتنافس الأفراد من أجل مصالحهم الدائية . وهذه المجتمعات الصناعية المتقدمة لم تعد بصفة عامة تنافس من أجل سبل الحياة او من أجل الحق في العيش - اللهم الا في الحالات التي تدفع فيها النزعات الوحدانية الطبقات الحاكمة فيها الى ممارسة تقاليد الحرب والنهب . ولم تعد هذه المجتمعات عدوة لبعضها البعض بحكم الظروف او بحكم التقاليد والطباع . وأصبحت مصالحها المادية - فيما عدا المصالح الناتجة عن حسن سمعة الجماعة في بعض الأحيان - ليست غير متعارضة وحسب . بل ان نجاح أي مجتمع منها يساعد بلارب على انتعاش الحياة في أي مجتمع آخر داخل الجماعة في الوقت الحاضر وفي المستقبل . ولم يعد لأي منها أية مصلحة مادية في التغلب على غيرها . ولا ينطبق هذا تماما على الأفراد وعلاقاتهم بعضهم ببعض .

والمصالح المشتركة في أي مجتمع عصري تتركز في الكفاية الصناعية . ويخدم الفرد أهداف المجتمع بقدر كفايته في الأعمال التي تسمى عادة ناجية . وخير ما يؤدي الى خدمة الجماعة هي الأمانة والجد والمسالمة والمحبّة والتجرد من الأنانية ومعرفة العلاقات السببية والالام بها من غير حشر المعتقادات الروحية ومن غير الميل الى الاتكال على التدخل في مجرى الحوادث من جانب أية قوة طبيعية خارقة للطبيعة . ولسنا في حاجة الى التحدث عن الجمال والسمو الخلقى . او الجدارة العامة وحسن السمعة التي تضفيها تلك الصفات على الطبيعة البشرية . وليس هناك ما يدعو كثيرا الى التحمس لصورة الحياة الجماعية التي تنتج عن سيادة هذه الصفات . إلا ان هذا خارج عن الموضوع . وخير ما يضمن نجاح الأعمال في مجتمع صناعي عصري هو التمسك بتلك الصفات . ويتوقف النجاح على مقدار تمسك الناس بها . والتحلّى بها ضرورى الى حد ما لتنظيم الصناعة العصرية تنظيمًا مقبولا يتلاءم مع الظروف الحالية . وعندما تتمسك بها او بمعظمها الأجهزة المعقدة الشاملة المسألة في جوهرها والبدية التنظيم في المجتمع الصناعي العصري فانها تؤدي عملها على خير وجه . ولكنها توجد لدى الإنسان العدوانى بدرجة تقل كثيرا عن القدر الضرورى لتحقيق اغراض الحياة الاجتماعية المعاصرة .

ومن ناحية أخرى فان خير ما يخدم المصلحة العاجلة للفرد في ظل النظام القائم على التنافس ، هو الدهاء والتخلّى عن المبادئ الخلقية في

ادارة الأعمال . والصفات التي سبق ذكرها كمعين على تحقيق مصالح المجتمع ضررها اكبر من نفعها للفرد اذ ان تحليله بها يحول نشاطه الى اغراض أخرى غير الكسب المالى ، ويوجهه أيضا فى سعيه للكسب الى طرق فى الصناعة طويلة وعقيمة ، بدلا من استعمال الدهاء المتحرر من كل قيد .
فهى تعوق دائما تقدم الفرد فى الصناعة . وفى النظام القائم على التنافس يتبارى اعضاء المجتمع الصناعى العصرى بعضهم مع بعض ، ويحقق كل منهم مصلحته الذاتية العاجلة تحقيقا كاملا اذا ما تجرد من الضمير فأصبح قادرا على خداع اخوانه وايدائهم كلما واثته الفرصة ، كل ذلك فى هدوء ومن غير جلبة .

وقد سبق أن لاحظنا أن النظم الاقتصادية الحديثة تنطوي تحت نوعين من نوعين واضحين تقريبا: المالي والصناعي. وينطبق هذا تماما على العمالة، النظم الاقتصادية إذ يشمل النوع الأول العمالة التي تعنى بالملكية أو جمع المال. ويشمل الخدمية الثاني العمالة التي تعنى بالصناعة والانتاج. وكما تناولنا نمو الأنظمة فسنناول العمالة. وتركز المصالح الاقتصادية للطبقة المترفة فى الأعمال المالية. أما المصالح الاقتصادية للطبقات العاملة فتتصل بكلا النوعين من الأعمال. ولكنها تتصل بالأعمال الصناعية بصفة خاصة. والدخول فى زمرة الطاقة المترفة تأتي عن طريق الاشتغال بالأعمال المالية.

وهذان النوعان من الأعمال يختلفان اختلافا جوهريا من ناحية الاستعدادات المطلوبة لكل منهما ، كما أن التدريب الذى يوفره كل منهما يختلف عن الآخر اختلافا تاما . فقواعد الأعمال المالية تعمل على المحافظة على بعض الصفات والنزعات العدوانية وعرسها . ويتم تحقيق ذلك بتعليم الأفراد والطبقات المشتغلة بتلك الأعمال ، وقمع الأفراد غير الصالحين من هذه الناحية واقتصائهم . وبمقدار ما تصاغ عادات الناس فى التفكير فى القلب المطلوب نتيجة للتنافس على جمع المال والممتلكات ، وبمقدار ما تحضر أعمالهم الاقتصادية فى ملكية الثروة كما يفهم من أساس قيمتها التبادلية وإدارتها عن طريق تبادل القيم تساعد خبرتهم فى الحياة الاقتصادية على استمرار الطباع وعادات التفكير العدوانية وتعظيمها . وفى النظام المسالم الحديث لا شك أن الأعمال المالية تدعم بصفة خاصة الحد المسالم من العادات ، والنزعات العدائية ، أى أن الأعمال المالية تكسب صاحبها مهارة فى الطرق المتنوعة لاحتمال أكثر مما تكسبه فى الطرق البالية للاغتصاب بالإكراه .

وهذه الأعمال المالية التي ترمى الطباع العدوانية هي الأعمال التي
تعنى بالملكية - الوظيفة المباشرة للطبقات المترفة - وبالأعمال الإضافية
الخاصة بجمع المال واكتنازه، وتنطوي تحتها تلك الطبقة من الأشخاص وتلك

السلسلة من الواجبات في العملية الاقتصادية اللتين تعنيان بملكية المشروعات التي تضطلع بها الصناعة المتنافسة وبخاصة في النواحي الأساسية للإدارة الاقتصادية التي تسمى عمليات الإدارة المالية . ويمكن أن يضاف إليها الجزء الأكبر من الأعمال التجارية . وينظم هذه الواجبات ويشرف على حسن أدائها وإيضاحها المكتب الاقتصادي لمدير الصناعة ، الذي له من الدهاء أكثر مما له من الذكاء . أما إدارته فعالية أكثر منها صناعية ، من النوع المسموح به عادة في الصناعة - أما التفاصيل الحقيقية لخاصة بالانتاج والتنظيم الصناعي فيقوم بها مرءوسون ذوو خبرة عملية أقل ، وهم رجال موهوبون في أمور الصناعة أكثر منهم في الإدارة - وتشارك في نفس النزعة إلى صوغ الطبيعة البشرية بالتقاسم والانتخاب الأعمال العادية غير الاقتصادية كالأعمال السياسية والكنسية والحربية . وهي لذلك تحسب من الأعمال المالية .

والأعمال المالية أيضا درجة من الاحترام أعلى من درجة الأعمال الصناعية ، ولذلك تعمل الطبقة المترفة بما لها من سمعة طيبة على دعم مكانة تلك النزعات التي تخدم الأغراض التي تثير البغضاء والحسد بين الناس - كما أن أسلوب تلك الطبقة في حياة البذخ يساعد على بقاء الصفات والنزعات العدوانية . ويتدرج الاحترام باختلاف الأعمال . فالأعمال التي تتصل مباشرة وعلى نطاق واسع بالملكية هي أكثر الأعمال الاقتصادية الأصلية احتراماً . ويلعبها في تقدير الناس تلك الأعمال التابعة مباشرة للملكية وإدارة العمليات المالية مثل الأعمال المصرفية والقانونية . فالأعمال المصرفية توحى بالملكية الكبيرة ، ولا ريب أن هذه الحقيقة هي التي تضيف عليها الهابة . ومهنة القانون لا تتضمن ملكية كبيرة ، ولكن نظرا لعدم فائدتها إلا في إثارة المنافسة فإن لها مركزا كبيرا في الخطة التقليدية . فالحمامي يستغل بصفه خاصة في أعمال التدليس العدوانية سواء في إنجازها أو في التغلب عليها . ولذلك فالنجاح في هذه المهنة دليل على الاتصاف بذلك الدهاء البربري الذي كان دائما يدعو إلى احترام الناس وخوفهم . والأعمال التجارية لا تنال الاحترام كلية ما لم تنطو على عنصر كبير من الملكية وعنصر صغير من المنفعة . ويرتفع شأنها بعض الشيء أو ينحط بنسبة ما تؤديه من خدمات للطبقات العليا والطبقات الدنيا من الشعب . ولذلك فعرفة المتاجرة بالقطاعي في الضروريات الدنيا للحياة تنزل إلى مستوى الحرف اليدوية والعمل في المصانع . ولا شك أن احترام الناس للعمل اليدوي بل والعمل الخاص بإدارة العمليات الميكانيكية ضئيل نسبيا .

ولابد من تحديد مامسبق قوله عن التدريب الذي توفره الأعمال المالية . إذ كلما اتسع نطاق المشروعات الصناعية قل ما تلاقيه الإدارة

المالية من تلاعب وتنافس ذكى ، أى انه نظرا لتزايد عدد الأفراد المتصلين بهذه الناحية من الحياة الاقتصادية يصبح العمل روتينيا ويقل فيه الإبداع المباشر بخداع المنافسين أو استغلالهم . وغالبا ما يمتد التحرر من العادات العدوانية الناجم عن ذلك الى المروسين فى العمل . وهذا التعديل فى التدريب لا يسمى فى الحقيقة واجبات الملكية والادارة .

والوضع يختلف بالنسبة لأولئك الأفراد - أو الطبقات - الذين يشتغلون بعمليات الإنتاج الفنية واليدوية . فحياتهم اليومية ليست - الى نفس الدرجة - ميدانا للتعود على البواعث والحركات التى تثير المنافسة والبغضاء فى النواحي المالية من الصناعة . وهؤلاء يلتزمون دائما بفهم الحقائق والنتائج الآلية وتنسيقها ، ويعرفون قيمة اهداف الحياة الإنسانية وما يؤدونه فى سبيل تحقيقها . وفيما يتعلق بهذا القسم من السكان تعمل الصناعة بما تلقىه من دروس وبطريقة الانتخاب على تكييف اساليب التفكير لدى المتصلين بها اتصالا مباشرا لأغراض الحياة المشتركة الخالية من الكراهية والحسد . ولذلك تعمل الصناعة على المسارعة بتخليهم عن النزعات والميول العدوانية الواضحة المنحدرة بالوراثة والتقاليد من الماضى الهمجى للجنس البشرى .

وعلى ذلك فان التدريب على الحياة الاقتصادية فى المجتمع ليس نوعا واحدا فى كل صوره . والنشاط الاقتصادى الذى يعنى مباشرة بالمنافسة المالية يعمل على المحافظة على بعض الصفات العدوانية ، بينما الأعمال الصناعية التى تتصل اتصالا مباشرا بإنتاج السلع تعمل فى الغالب على عكس ذلك . الا اننا يجب ان نلاحظ بالنسبة للمستغلين بهذا النوع من الأعمال انهم جميعا تقريبا يهتمون الى حد ما بشئون المنافسة المالية كما فى التحديد التنافسى للأجور والمرتبات وشراء السلع الاستهلاكية مثلا ، ولذلك فالتمييز الذى ذكرناه لأنواع الوظائف ليس تمييزا دقيقا ومحددا لأنواع الأفراد .

وأعمال الطبقات المترفة فى الصناعة الحديثة من شأنها أن تعمل على بقاء بعض العادات والنزعات العدوانية . وعلى قدر أسهام أفراد تلك الطبقات فى الأعمال الصناعية فان تدريبهم يساعد على الاحتفاظ بالطباع العدوانية . لكننا نستطيع من جهة أخرى أن نقول أن الأفراد الذين يمكنهم وضعهم من أن يعيشوا فى سر قد يحتفظون بخصائصهم ويشربونها حتى لو كانوا يختلفون كثيرا عن عامة الناس جسما وخلقا . ولدى تلك الطبقات الثرية فرص كثيرة للبقاء على الصفات الخلقية الأصلية ونقلها . والطبقة المترفة بعيدة الى حد ما عن مقتضيات الظروف الصناعية ، ولذلك يمكن أن يبدى أفرادها قدرا كبيرا غير عادى من الرجوع الى المزاج السلمى أو الهمجى . وفى

وسع هؤلاء الأفراد الشاذين أو المرتدين الى الطباع الأصلية ان يظهروا نشاطهم وفق الأساليب السلمية دون ان يخشوا قمعا أو نبذا سريعا كما يحدث فى الحرف الدنيا .

والواقع ان شيئا من هذا القبيل يبدو حقيقيا . فمثلا فى الطبقات العليا يوجد كثير من الأفراد تدفعهم ميولهم الى عمل الخير ، كما ان هذه الطبقات تعمل - بما تبديه من آراء - على تأييد الجهود التى تبذل فى سبيل الإصلاح والتحسين . ثم ان كثيرا من هذه الجهود الخيرية والإصلاحية تدل على تلك المهارة اللطيفة والتشتت الفكرى اللذين هما من خصائص الهمجيين البدائيين . الا انه ما زال من المشكوك فيه ان هذه الحقائق تقوم دليلا على أن الرجوع الى الصفات القديمة يحدث فى الطبقات العليا أكثر مما يحدث فى الطبقات الدنيا . وحتى اذا كانت هذه الميول فى الطبقات الفقيرة فليس من السهل اظهارها ، اذ تعوزها الوسيلة والوقت والقوة اللازمة للتعبير عنها . والدليل على هذه الحقائق يصعب التسليم به لأول وهلة .

ولا بد - الى جانب التحديد السابق - من ملاحظة ان الطبقة المترفة فى هذه الأيام تعتبر من الذين أصابوا توفيقا فى المسائل المالية ، ومن أجل ذلك يفترض فيهم انهم مبرزون فى الصفات العدوانية . والدخول فى زمرة الطبقة المترفة تمهد له الأعمال المالية التى تعمل عن طريق الانتخاب والتكيف على الا يدخل فى زمرة هذه الطبقة الا من يستطيع من الناحية المالية أن يجوز الاختبار فى الصفات العدوانية . وعندما تظهر أية صفة من صفات الطبيعة البشرية غير العدوانية فى تصرفات هؤلاء الناس فانها غالبا مايقضى عليها . ولكي يحافظ الفرد على مركزه فى هذه الطبقة فلا بد أن يتحلى بالطباع المالية ، والا فانه يبدد ثروته ويفقد مكانته فى الحال . والأمثلة على ذلك كثيرة .

ويحتفظ كيان الطبقة المترفة بقوته عن طريق عملية انتخاب دائبة تعمل على أن تسحب من بين الطبقة الدنيا من كان من أفرادها يصلح بدرجة كبيرة للمنافسة المالية الباغية . ولا بد للإنسان الصموح ، لكي يصل الى مكان فى هذه الطبقة ، لا من قدر متناسب من الكفاية المالية فحسب ، بل من قدر عظيم من هذه الكفاية لكي يتغلب على الصعاب المادية التى تعترض طريق ارتقائه ، فالحوادث المعوقة كثيرة .

ولا شك ان عملية الدخول الى زمرة هذه الطبقة بطريق الانتخاب عملية دائبة منذ عرف التنافس المالى ، او بعبارة أخرى منذ ظهور نظام الطبقة المترفة ، الا ان الأساس الدقيق للانتخاب لم يكن دائما واحدا ، ولذلك

فان عملية الانتخاب لم تكن تأتي دائما بنفس النتائج . وفي الطور الهمجى البدائى ، او الطور العدوانى . كان اختبار الصلاحية هو اختبار للجراء بالمعنى البسيط لهذه الكلمة . ويجب على المرشح لهذه الطبقة ان يكون مخلصا لعشيرته . مرهوب الجانب . شرسا ، عديم الضمير . متشبها بأرائه . ولقد كانت هذه الصفات هى التى يعتد بها فى جمع الثروة وفى حق الملكية . وكان الأساس الاقتصادى للطبقة المترفة فى ذلك الوقت ، كما كان فى العصور التالية له ، امتلاك الثروة . الا أن طرق جمع المال والمواهب اللازمة للحصول عليه تغيرت بعض الشيء منذ العصور الاولى للثقافة العدوانية . ونتيجة لعملية الانتخاب كانت الصفات السائدة فى الطبقة المترفة فى عصور الهمجية الاولى هى البغى الصريح والاهتمام الشديد بالمكانة الاجتماعية وحرية الالتجاء الى التدليس . وكان اعضاء هذه الطبقة يحافظون على مكائهم بما يقومون به من اعمال جريئة . وقد وصل المجتمع فى الثقافة الهمجية الحديثة الى أساليب نابذة لجمع المال فى ظل النظام شبه السلمى للمكانة الاجتماعية ، اذ حل محل العدوان السبى والعنف الشديد المطلق ، الدهاء والاحتيال كأفضل وسيلة مقبولة لجمع المال . ولذلك أصبحت الطبقة المترفة تحافظ على مجموعة أخرى من النزعات والميول . فما زال البغى المتعجرف والتعالى والاهتمام الشديد بالمكانة الاجتماعية من الصفات البارزة فى تلك الطبقة . ولقد بقيت هذه الصفات فى تقاليدنا « فضائل أرستقراطية » مثالية ، لكن كانت تقترب بها صفات مالية أقل ضراوة ، منها التعقل والحزم والمخادعة . وبمرور الزمن قرب الطور المسالم الحديث للثقافة المالية وأصبحت هذه الصفات والعادات الأخيرة أهمية نسبية فى تحقيق الأهداف المالية وأهمية أكثر نسبيا فى عملية الانتخاب التى يتم بها الاندماج فى الطبقة المترفة .

الدهاء
والحيله
مدى
العدوانيه

وقد تغير أساس الانتخاب حتى أصبحت الكفايات التى تؤهل الآن للانضمام الى تلك الطبقة هى الكفايات المالية فقط . ولم يبق من الصفات البربرية العدوانية الا الإصرار على تنفيذ الفرض أو التمسك بالهدف الذى يميز الإنسان العدوانى البربرى الناجح من الهمجى المسالم الذى حل هو محله . الا أنه لا يمكن أن يقال أن هذه الصفة تميز انسانا من الطبقة العليا ناجحا فى الأعمال المالية من انسان من الطبقة الدنيا الصناعية . اذ أن التدريب والانتخاب اللذين تتعرض لهما الطبقة الدنيا فى الحياة الصناعية الحديثه يضيفان أهمية حاسمة بدرجة متشابهة على هذه الصفة والأفضل أن يقال أن الإصرار على تنفيذ الفرض يميز هاتين الطبقتين من طبقتين أخريين : العاجز الذى لا يعمل شيئا للصالح العام ، والمنحرف عن الطريق المستقيم فى الطبقة الدنيا . فمن ناحية الكفاية الطبيعية يشبه الرجل المالى الرجل المنحرف تماما كما يشبه الصانع الرجل اللطيف عديم الحيلة العاجز

عن الاعتماد على نفسه . فالرجل المالى الأمل يشبه الرجل المنحرف الأمل فى تجرده من الضمير بتحويله السلع والأشخاص لأغراضه الذاتية . وفى تجرده الفاسى من تقدير شعور ورغبات غيره من الناس . ولما يترتب على أعماله من آثار بعيدة ، إلا أنه يختلف عنه فى شدة احساسه بالمركز الاجتماعى وفى تدبره للعواقب ومثابرته على العمل لتحقيق هدف بعيد . ويظهر الصلة بين هذين النوعين من الطباع فى الميل الى اللهو والميسر وفى حب التنافس بغير هدف . ويظهر الرجل المالى المثالى أيضا صلة عجيبة بالرجل المنحرف فى أحد الانحرافات الملازمة للطبيعة البشرية . فالإنسان المنحرف يعتقد عادة فى الخرافات وفى الحظ والتعاويد وفى نظرية وأعمال السحر والسعوذة . وحينما تكون الظروف ملائمة يعبر هذا الميل عن نفسه بالحماس الدينى فى خشوع ومراعاة الشعائر الدينية بكل دقة . . وقد يكون من الأفضل وصف هذا الميل بأنه من مظاهر الدين أكثر منه من الدين . وتشبه طباع المنحرف من هذه الناحية طباع الطبقات المالية المترفة أكثر مما تشبه طباع الصانع أو العاجز عديم الحيلة .

والحياة فى المجتمع الصناعى الحديث ، أو بعبارة أخرى فى ظل الثقافة المالية ، تعمل عن طريق الانتخاب على اظهار بعض الاستعدادات والميول والمحافظة عليها . وليس الاتجاه الحالى فى عملية الانتخاب مجرد العودة الى نوع سلالى معين وثابت ، فهو ينزع الى إجراء تعديل فى الطبيعة البشرية يختلف من بعض الوجوه عن أى نوع أو صفة انحدرت من الماضى . والتطور لا يهدف الى تحقيق شىء واحد . فالطباع التى يعمل التطور على تثبيتها لأنها تتفق والمستوى المطلوب تختلف عن الصفات القديمة فى الطبيعة البشرية فى أن هدفها أكثر ثباتا وأعظم وحدة ، وأن المناورة على بذل الجهد لتحقيقه أعظم . وفيما يخص النظرية الاقتصادية تهدف عملية الانتخاب بصفة عامة الى شىء واحد رغم النزعات الصغيرة ذات الأهمية العظمى التى تنحرف عن سير التطور . ولكن إذا استثنينا هذا الاتجاه العام فإن الطريق الذى يسير فيه التطور ليس واحدا . فمن ناحية النظرية الاقتصادية يسير التطور فى حالات أخرى فى اتجاهين مختلفين . ومن ناحية المحافظة عن طريق عملية الانتخاب على القدرات أو الاستعدادات فى الأفراد يمكن تسمية هذين الاتجاهين بالمالى والصناعى . ومن ناحية المحافظة على النزعات والميول الروحية يمكن تسميتهما بالعدائى أو الأنانى والمسالمة أو الاقتصادى . ومن ناحية الميل الذهنى أو العلمى لاتجاهى التطور يمكن أن يوصف أولهما بأنه الراى الشخصى فى الادارة أو الصلة النوعية أو المركز أو الأهمية ، ويوصف الثانى بأنه وجهة نظر غير شخصية فى النتيجة أو الصلة الكمية أو الكفاية الآلية أو الفائدة .

وتستدعى الأعمال المالية في الغالب النوع الأول من هذه الميول والاستعدادات وتعمل بطريقة الانتخاب على المحافظة عليها في الناس . أما الأعمال الصناعية فتستدعى النوع الثاني وتعمل على المحافظة عليه ، وسيثبت التحليل النفساني المستفيض ان كلا من هاتين المجموعتين من الاستعدادات والميول ما هي الا التعبير بصور متعددة عن ميل خلقي معين . فالاستعدادات والارادة والمصالح التي تتضمنها المجموعة الأولى عبارة عن تعبيرات عن صفة معينة في الطبيعة البشرية نتيجة لوحدة الفرد او وحدانيته . وهذا ينطبق تماما على المجموعة الثانية . فالمجموعتان يمكن أن تفهما على انهما اتجاهان اختباريان في الحياة حتى يميل الانسان الى احدهما الى حد ما . وتترع الحياة المالية بصفة عامة الى المحافظة على الطباع البربرية ولكن مع احلال التدليس والتروى محل الميل الى الضرر المادي الذي يتميز به الانسان البربري البدائي . ولا يحل الخداع محل الانلاف الا بدرجة غير مؤكدة . وفي الأعمال المالية تجرى عملية الانتخاب في هذا الاتجاه دائما . الا ان نظام الحياة المالية - فيما عدا التنافس على الربح - لا يعمل دائما كذلك . ونظام الحياة العصرية في استهلاك الزمن والسلع لا يعمل بصراحة على قضاء الصفات الارستقراطية او على احتضان الصفات البورجوازية . والخطة التقليدية للعيشة المحترمة تستدعى كثرة العمل بالصفات البربرية الأولى . ولقد سبق التحدث بشئ من الاسهاب عن هذه الخطة التقليدية في الحياة في الفصول السابقة وسيزيد الاسهاب في الفصول الأخيرة .

ويبدو مما قيل ان حياة الطبقة المترفة وخطتها في الحياة لا بد ان تساعد على المحافظة على الطباع البربرية ، وبخاصة الصفات شبه المسالة او البورجوازية ، ولكنها تساعد أيضا على المحافظة على الصفات البربرية الى حد ما . ولذلك فمن الممكن - اذا لم تكن هناك عوامل مزعجة - تبين اختلاف الطباع في طبقات المجتمع . فالصفات الارستقراطية والبورجوازية . أى الصفات الهدامة والمالية لا بد ان توجد في الغالب في الطبقات العليا . والصفات الصناعية أى الصفات المسالة توجد غالبا في الطبقات العاملة في الصناعة الميكانيكية . وهذا صحيح بصفة عامة لكن غير مؤكدة . ولكن هناك صعوبة في اختبار هذه الحقيقة ، كما ان نتائج مثل هذا الاختبار غير مؤكدة بالدرجة المرجوة . وهذا الفشل الجزئي له عدة أسباب معينة . فكل الطبقات تشترك الى حد ما في الصراع المالى . وفي كل الطبقات توجد للصفات المالية أهمية في نجاح الفرد وبقائه . وحيثما تسود الثقافة المالية تسير عملية الانتخاب - التي تشكل عادات الناس في التفكير والتي تقر بقاء السلالات المتنافسة تقريرا على قاعدة الصلاحية في الحصول على المال . ولذلك فلو لا الحقيقة التي تقر ان الكفاية المالية لا تتفق بصفة عامة مع الكفاية الصناعية لانجبت عملية الانتخاب في كل الأعمال الى سيادة الطباع

المالية الكاملة ، وتكون النتيجة اعتبار « الرجل الاقتصادي » هو النوع العادى والنهائى للطبيعة البشرية . الا ان الرجل الاقتصادى الذى لا يهتم المصلحته الذاتية والذى يتحلى بأى صفة انسانية غير الفطنة . لا يصلح لتحقيق اهداف الصناعة الحديثة .

وتتطلب الصناعة الحديثة اهتماما غير ذاتى وغير عدائى بالعمل القائم . وبدون ذلك يستحيل القيام بالعمليات الدقيقة فى الصناعة . بل ويستحيل فى الواقع فهمها . وهذا الاهتمام بالعمل يميز العامل من المجرم من ناحية ومن مدير الصناعة من ناحية اخرى . ولما كان لا بد من اداء العمل من اجل استمرار الحياة فى المجتمع فان عملية الانتخاب تشجع الاستعدادات الروحية للعمل فى عدد معين من الاعمال . ومع ذلك فلا بد من التسليم بان عملية الانتخاب لاقصاء الصفات المالية فى الاعمال الصناعية عملية غير مؤكدة ، وبانه لذلك بقيت الطباق البربرية فى هذه الاعمال . ولهذا السبب لا يمكن التمييز حاليا بين خالق الطبقة المترفة وخلق عامة الناس من هذه الناحية .

ومما يزيد ابهام الموضوع الخاص بالتمييز الطبقي من ناحية التكوين الروحي أن جميع طبقات المجتمع تكتسب عادات فى الحياة ، وان هذه العادات تشبه بعض الصفات الموروثة تماما وتعمل فى نفس الوقت على اظهار تلك الصفات فى كل الناس ، وعادة ما تكون هذه العادات المكتسبة او الصفات الخلقية المتحلة ذات طابع ارستقراطى . وان المركز الذى اكتسبه الطبقة المترفة كمثل يحتذى لنيل الاحترام فرض كثيرا من خصائص نظريتهم فى الحياة على الطبقات الدنيا ، مما يؤدى دائما الى المثابرة الى حد ما على غرس تلك الصفات الارستقراطية فى المجتمع . ولهذا السبب ايضا فان لهذه الصفات فرصة للبقاء بين الناس افضل مما لو لم تكن اقتداء بالطبقة المترفة . ومن الممكن ذكر طبقة خدم البيوت كوسيلة هامة لنقل الآراء الارستقراطية فى الحياة ومن ثم الى حد ما نقل الصفات الخلقية القديمة الى الطبقات الدنيا . فهؤلاء الخدم تشكل آراؤهم فى الخير والجمال باتصالهم بساداتهم من الطبقة العليا وينقلون هذه الافكار الى اخوانهم من الطبقات الدنيا وبذلك ينشرون المثل العليا لتلك الطبقات بين المجتمع بدون اذاعة وقت كان من المحتمل ضياعه لو لم توجد هذه الوسيلة . وللمثل « من شابه سيده فما ظلم » اهمية اعظم مما يقدر عادة لسرعة قبول عامة الناس لكثير من أسس ثقافة الطبقة العليا .

وهناك ايضا عدد آخر من الحقائق التى تؤدى الى الإقلال من الاختلافات الطبقيّة الخاصة ببقاء الصفات المالية . فالصراع المالى يخلق طبقة كثيرة العدد سيئة التغذية . وسوء التغذية هذا يعنى عدم كفاية

ضروريات الحياة أو المال اللازم لتكاليف الحياة المتواضعة ، مما يؤدي في الحالين الى صراع اضطرارى عنيف على الوسائل التى يقضى بها الحاجات اليومية سواء كانت مادية أو سامية والجهود التى يبذلها الانسان للتغلب على الفروق تقتضى استعمال كل نشاطه . فهو يعمل كل ما فى وسعه لتحقيق أغراضه الذاتية التى تضر بالغير ، وتزداد أنانيته باستمرار . وبذلك تأخذ الصفات الصناعية فى الزوال نتيجة لعدم استعمالها . ولذلك فإن الطبقة المترفة بالأسلوب الذى تضعه للمعاملات المالية وبأخذها من الطبقات الدنيا كل ما يمكنها من وسائل الحياة تعمل بطريقة غير مباشرة على المحافظة على الصفات المالية فى الناس . وينتج عن ذلك أن الطبقات الدنيا تأخذ أولا صورة الطبيعة البشرية الخاصة بالطبقات العليا وحدها .

ولذلك فالفرق فى الطباع - كما يبدو - ليس كبيرا بين الطبقات العليا والدنيا . الا انه يبدو ايضا ان انعدام هذا الفرق يرجع الى حد كبير الى الاقتداء بالطبقة المترفة والى قبول عامة الناس لتلك المبادئ العريضة الخاصة بالاسراف الفاحش والتنافس المالى التى يقوم عليها نظام الطبقة المترفة ويعمل هذا النظام على الاقلال من الكفاية الصناعية فى المجتمع وعلى تأخير تكييف الطبيعة البشرية لتلائم ضرورات الحياة الصناعية الحديثة . ويؤثر فى الطبيعة البشرية السائدة او الفعالة بشكل يعمل على المحافظة عليها ، وذلك :

١ - بنقل الصفات القديمة عن طريق الوراثة داخل الطبقة ، وكذلك حيثما ينقل دم الطبقة المترفة الى خارجها .

٢ - وبالمحافظة على التقاليد المرهية فى النظام القديم وتقويتها ، مما يجعل فرص بقاء الصفات البربرية أعظم أيضا خارج نطاق الانتقال عن طريق الدم من الطبقة المترفة .

الا انه لم يبذل الا جهد ضئيل - اذا كانت هناك جهود قد بذلت على الإطلاق - فى سبيل جمع واستيعاب البيانات ذات الأهمية الخاصة فى موضوع بقاء أو استبقاء الصفات الكامنة فى انسان العصور الحديثة . ولذلك فالبيانات الواضحة التى تقدم لتأييد الراى المذكور قليلة ، وذلك الى جانب عرض بيانات غير مترابطة لتلك الحقائق المعروفة التى حصلنا عليها ومع أن هذا العرض قد يكون مملا ولا جديد فيه الا أنه رغم ذلك يبدو ضروريا لاتمام البحث حتى بالصورة الضعيفة التى ذكر بها ، ولذلك فقد يكون من الانصاف ان نطلب شيئا من التسامح بالنسبة للفصول التالية التى تعرض بياننا مجزأ من هذا النوع .

الفصل العاشر

المخلفات الحديثة المنبئة من طباع الجراة

تعيش الطبقة العاطلة المترفة على هامش المجتمع الصناعي ، وليست في داخله. ودملتها بالصناعة مالية أكثر منها صناعية. والانضمام إليها يأتي من استعمال المواهب المالية، أى من استعمال المواهب للحصول على المال، بدلا من استعمال القدرة على أداء خدمات عامة . ولذلك فعلمية الانتخاب تقوم بعملية تصفية مستمرة للناس الذين يكونون الطبقة المترفة . ويسير هذا الانتخاب على قاعدة الصلاحية للأعمال المالية . الا أن أسلوب هذه الطبقة في الحياة هو الى حد كبير تراث الماضى ويشتمل على كثير من عادات الطور البربرى البدائى ومثله . وهذا الأسلوب البربرى القديم يفرض نفسه ايضا الى حد ما على الطبقات الدنيا . ويعمل أسلوب الحياة بدوره - أى العادات والتقاليد - بطريقة الانتخاب والتعليم ، على تشكيل المادة الانسانية . ويهدف هذا العمل فى الغالب الى المحافظة على الصفات والعادات والمثل العليا التى تنتمى الى العصر البربرى البدائى - أى عصر الجراة والحياة العدوانية .

وأن أعظم تعبير صريح ذاتى عن الطبيعة البشرية القديمة التى تميز الإنسان فى الطور العدوانى لهو نزعته الأصلية للقتال . وغالبا ما تسمى هذه النزعة فى الحالات التى يكون فيها العمل العدوانى جماعيا ، بالروح الحربية أو بالوطنية كما سميت فيما بعد . ولا يحتاج الأمر الى التأكيد بأن الطبقة المترفة بالوراثة فى بلاد أوروبا المتحضرة تنزع الى الحرب بدرجة أكبر من الطبقات المتوسطة . وفى الحق أن الطبقة المترفة تدعى الامتياز على غيرها فى سبيل المفاخرة ، على أن ذلك ولا ريب قائم على بعض الأسباب . فالحرب عمل شريف ، وللمشجاعة الحربية تقدير عظيم فى نظر عامة الناس . وهذا الاعجاب بالمشجاعة الحربية هو فى حد ذاته أكبر دليل على الطباع العدوانية فى عشاق الحرب . والتحمس للحرب والطباع العدوانية التى تدل عليه تنتشران الى أكبر حد بين الطبقات العليا وبخاصة الطبقة المترفة بالوراثة . وعلاوة على ذلك فان عمل الطبقة العليا الجدى الظاهر هو الادارة ، وهذه ايضا عمل عدوانى فى أصلها وتطورها .

والطبقة الوحيدة التى استطاعت أن تنازع الطبقة المترفة بالورثة شرف
النزعة الحربية هم المنحرفون فى الطبقة الدنيا . وفى الأوقات العادية لاتعنى
الطبقات اصناعية بالأمور الحربية الا قليلا . وعندما لا يثار هؤلاء الناس
العاديون الذين يكونون القوة الفعالة فى المجتمع الصناعى فانهم يرفضون
الاشتباك فى أى حرب غير دفاعية . وفى الحق أنهم يستجيبون بشئ من
البطء الى الدعوة المهيجة التى تطلب اتخاذ موقف الدفاع .

وفى المجتمعات الأكثر حضارة أو المتقدمة صناعيا يمكن القول بأن
نزعة العدوان الحربى لا وجود لها بين عامة الناس . وليس معنى ذلك أن
الروح الحربية لاتوجد بصورة عنيفة بين عدد كبير من أفراد الطبقات
الصناعية ، وليس معنى ذلك أن نار الحماسة الحربية لاتشتعل الى حين فى
عامة الناس استجابة لدعوة مهيجة كما يشاهد فى هذه الأيام فى أكثر من
مملكة فى أوربا وفى أمريكا فى الوقت الحاضر . ولكن فيما عدا هذه الأسباب
التي تدعو الى تمجيد الأعمال الحربية مؤقتا ، وفيما عدا هؤلاء الافراد ذوى
الطباع القديمة العدوانية وبعض أفراد الطبقات العليا والدنيا الذين لهم نفس
هذه الطباع ، فان عدم التحمس للحرب فى أى مجتمع متحضر حدث عظيم
الى حد يجعله موضعا للتندر ، اللهم الا ضد الغزو الحقيقى . وتؤدى عادات
عامة الناس واستعداداتهم الى اظهار نشاطهم فى أعمال أخرى اقل روعة
من الحرب .

وهذا الاختلاف الطبقي فى الطباع قد يرجع الى حد ما الى الاختلاف فى
وراثة الصفات المكتسبة فى الطبقات العديدة ولكن يبدو أيضا أنه يطابق
الاختلاف فى الأصل السلالى . وهذا الاختلاف الطبقي أقل وضوحا فى هذه
الناحية فى البلاد التى يعتبر أهلها من جنس واحد نسبيا معا هو فى
البلاد التى تختلف فيها العناصر السلالية التى تتكون منها الطبقات العديدة
فى المجتمع اختلافا كبيرا . ويلاحظ بهذه المناسبة أن من ينضمون فى العصور
الحديثة الى الطبقات المترفة فى البلاد التى من النوع الثانى يظهرون بصفة
عامة روحا حربية أقل من معاصريهم من سلالة الارستقراطيين القدماء .
وهؤلاء الاعضاء الجدد خرجوا من صفوف عامة الناس من عهد قريب . ويرجع
اندماجهم فى الطبقات المترفة الى ممارسة صفات ونزعات لايمكن أن تعد من
الجرأة بمعناها القديم .

وعلاوة على النشاط الحربى الحقيقى فان نظام المبارزة تعبير آخر عن
ذلك الميل العظيم للقتال . والمبارزة نظام متبع فى الطبقة المترفة . وهى فى
جوهرها التجاء متعمد للقتال كحل نهائى للخلاف فى الراى . وفى المجتمعات
المتحضرة لا تنتشر المبارزة كظاهرة طبيعية الا حيث توجد طبقة مترفة بالورثة
وغالبا ما تقتصر على أعضائها . ويستثنى من ذلك :

١ - ضباط الجيش والبحرية وعلم في العادة من افراد الطبقة المترفة ، وفي نفس الوقت يدربون بصفة خاصة على التفكير العدواني .

٢ - والمنحرفون في الطبقة الدنيا الذين لهم نفس النزعات والعادات العدوانية اما بالوراثة أو بالتدريب أو بهما معا . ولا يلجأ في العادة الى المراك كوسيلة لفض الخلاف في الرأي نهائيا الا ابن الطبقة العليا والعرييد . أما الرجل العادي فلا يقاتل في العادة الا عندما تعمل شدة الانفعال الوقتي أو شدة السكر على منع العادات الاكثر تعقيدا من الاستجابة للدوافع التي تثير الغضب والسخط ، اذ أنه في هذه الحالة يعود الى الصور البسيطة لغريزة انبات الذات ، أي انه يعود الى حين . وبدون تفكير الى عادة ذهنية قديمة .

ونظام المبارزة كوسيلة لفض المنازعات والمسائل الخطيرة المتعلقة بالاولوية تجعل القتال الخاص دون استنارة بمناخ التزام اجتماعي تحتمه رغبة الانسان في نيل احترام الناس . ومن أمثلة هذا النوع من العادات المتأصلة في الطبقة المترفة مبارزة الطلاب الالمان التي تعتبر من بقايا مظاهر القروسية . ويوجد في كل البلاد التزام اجتماعي مماثل ، ولو أنه أقل في مظهره بين المنحرفين في الطبقة الدنيا أو في الطبقة المترفة الزائفة ، يوجب على العرييد أن ينبت رجولته في قتال لاداعي له مع زملائه . وهذه العادة منتشرة في المجتمع بين الاولاد من كل الطبقات . فالولد في العادة يعرف أنه وزملاءه ينالون من الاحترام على قدر قدرتهم النسبية على القتال . وفي مجتمع الاولاد لا يوجد عادة أساس أمين لتقدير مدى احترام أي فرد منهم يشذ عن العرف فلا يقاتل أو لا يستطيع القتال اذا دعى اليه .

وينطبق هذا الوصف بصفة خاصة على الاولاد الذين تخطوا سن الرشد بقليل ، ولكنه لا يناسب طباع الأطفال ابان الطفولة أو سنوات ما قبل البلوغ التي يعتمد الأطفال فيها على أمهاتهم في كل شأن من شئون حياتهم اليومية . وفي هذه المرحلة الاولى من الحياة يقل الاعتداء على الغير كما يقل الميل الى الخصام . والانتقال من هذا الخلق المسالم الى الخلق العدواني الخبيث والضرار في الحالات الخطيرة ، تدريجي . ويتم استيعاب عدد أكبر من هذه الاستعدادات والنزعات في حالة بعض الأفراد عنها في حالات أخرى . والطفل سواء أكان ولدا أم بنتا أقل في المرحلة الاولى من نموه ميلا الى المبادأة بالعدوان لانبات ذاته والى عزل نفسه ومصالحه عن البيئة التي يعيش فيها ، وبكون كبير الخجل والتهيب وسريع التأثر بالزجر وفي حاجة الى الاصدقاء . وفي الحالات العادية تتحول هذه الطباع الى طباع الفتوة بزوال مظاهر الطفولة تدريجيا ولكن بدرجة سريعة نوعا ما ، ولو أن هناك أيضا حالات لا تظهر فيها مطلقا المظاهر العدوانية لحياة الفتيان ، أو يكون ظهورها بدرجة ضئيلة وغير واضحة .

أما بالنسبة للبنات فمن النادر أن يتم الانتقال إلى الدور العدواني بنفس الدرجة التي يتم بها انتقال الأولاد . وفي كثير من الحالات لا يكون هناك انتقال على الإطلاق . وفي هذه الحالات يكون الانتقال من الطفولة إلى المراهقة والنضج عبارة عن عملية تغيير تدريجي مستمر من الاهتمام بأغراض الطفولة ونزعاتها إلى الاهتمام بأغراض حياة البلوغ وأعمالها وعلاقاتها . وفلما تظهر فترة الشراسة في البنات ، لكن في الحالات التي تظهر فيها يكون الميل إلى الشراسة والعزلة خفيفا في العادة .

وفترة الشراسة تظهر بوضوح في الولد ، وتستمر بعض الوقت ولكنها تنتهي عادة عند البلوغ . وقد تحتاج هذه الجملة إلى بعض الأدلة المادية . فالحالات التي لا يتم فيها الانتقال أو التي يكون الانتقال فيها جزئيا من انطباع الصبائية إلى انطباع البالغين ، ليست نادرة . والمقصود من انطباع البالغين الطباق العادية للأفراد البالغين في الحياة الصناعية الحديثة الذين يؤدون بعض الخدمات لتحقيق أهداف عملية الحياة الاجتماعية والذين يكونون كما يقال ، الفئة الفعالة في المجتمع الصناعي .

ويتنوع التكوين السلالي للأوروبيين . ففي بعض الحالات نرى الطبقات الدنيا نفسها تتكون إلى حد كبير من العنصر الأبيض المعكر للسلام ، بينما في حالات أخرى يوجد هذا العنصر السلالي غالبا في الطبقة المترفة بالوراثة ويقل انتشاره عادة القتال بين أبناء الطبقة العاملة في هذه الحالة الأخيرة عن انتشارها بين أبناء الطبقة العليا في مثل هذا المجتمع أو الطبقة الدنيا أو المجتمع الأول .

وإذا ثبتت صحة هذا الرأي الخاص بانطباع أبناء الطبقات العاملة بعد حوسنته بدقة تامة فإن ذلك لا بد أن يزيد من قوة الرأي القائل بأن انطباع المحبة للقتال هي إلى حد كبير من المميزات العنصرية ، وأنها داخلية في تكوين النوع السلالي - النوع الأبيض - للطبقة العليا صاحبة السيادة في البلاد الأوربية أكثر مما هي في أنواع الطبقات الدنيا الخاضعة التي تكون غالبية السكان في هذه البلاد .

وانطباع الأولاد قد لا تمت بصلوة قوية إلى موضوع الجراحة التي تتصف بها عدة طبقات في المجتمع ، إلا أن لها بعض الأهمية في أنها تبين أن هذه النزعة للقتال ترجع إلى انطباع أقدم كثيرا من تلك التي يتصف بها الإنسان البالغ العادي في الطبقات الصناعية . وبمثل الطفل في ذلك كما في كثير من مظاهر الطفولة الأخرى بعض المراحل الأولى في تطور الإنسان البالغ ولو بصورة مصغرة . وعلى حسب هذا التفسير يعتبر ميل الولد إلى الأعمال العدوانية والعزلة عن الناس ارتدادا مؤقتا إلى الطبقة البشرية التي تتفق

والثقافة البربرية الاولى أى الثقافة العدوانية . وفى هذه الحالة كما فى كثير غيرها تدل أخلاق الطبقة المترفة والطبقة المنحرفة على استمرار بعض الصفات العادية فى الطفولة والشباب والعادية أيضا فى أطوار الثقافة الاولى على الظهور فى طور المراهقة . ومالم يرجع الاختلاف كلية الى اختلاف اساسى بين الأنواع السلالية النابتة فان الصفات التى تميز المنحرف المختال والسيد المنرف المأنق من عامة الناس هى الى حد ما دلائل على التطور الروحي غير الكامل . فهى تبين طورا ناقصا اذا ما قورن بطور النمو الذى حصل عليه البالغون العاديون فى المجتمع الصناعى الحديث . وسيظهر حالا أن التكوين الروحي الصبباني لهؤلاء الممثلين للطبقات الاجتماعية العليا والدنيا يبرز أيضا فى شكل صفات أخرى قديمة غير هذا الميل الى الأعمال العدوانية والعزلة .

ولكى يكون هناك مجال للمشك فى أن الطباع المحبة للقتال تمثل أساسا مرحلة عدم اكتمال النمو نذكر المشاغبات التى لا هدف لها والمبنية على المزاج ولكنها منظمة ومتقنة الى حد ما الشائعة بين تلاميذ المدارس فى سن ما بين الطفولة الحقة والرجولة اليافعة . فهذه المشاغبات تقتصر فى الأحوال العادية على فترة المراهقة ، وتقل فى عددها وشدها عندما يدخل الفتى فى حياة البلوغ ولذلك فهى بصفة عامة ، تمثل فى حياة الفرد الخطوات التى سارت عليها الجماعة فى الانتقال من الحياة العدوانية الى حياة أكثر استقرارا . وفى كثير من الحالات ينتهى النمو الروحي للفرد قبل خروجه من المرحلة الصببانية . وفى هذه الحالات تبقى طباع حب القتال طوال العمر ولذلك فهؤلاء الأفراد الذين يبلغون فى النهاية مبلغ الرجال فى التطور الروحي يجتازون أحد الأطوار القديمة الذى يطابق المسنوى الروحي الدائم للمحبين للقتال والألعاب الرياضية . ولا شك أن الأفراد المتباينين يبلغون النضج والرشد من هذه الناحية بدرجات متفاوتة ، أما الذين يعجزون عن بلوغ ذلك فيبقون رواسب غير مذابة للانسانية الفجة فى المجتمع الصناعى الحديث ، ولفضل عملية التكيف الانتخابى التى تؤدى الى زيادة الكفاية الصناعية وكمال الحياة فى المجتمع .

ويظهر عدم الاكتمال فى التطور الخلقي المشار اليه لا باشتراك البالغين جديا فى الأعمال الصببانية العدوانية فحسب بل وفى معاونة البالغين للصبيان على تلك الأعمال وتحريضهم عليها . وبذلك يساعد على تكوين عادات الشراسة التى قد تبتى حية فى الأطوار المتأخرة من حياة الجيل الناضئ وبذلك يقف حجر عثرة فى سبيل أية حركة تهدف الى خلق طباع أكثر هدوءا ونفعا فى المجتمع . فاذا كان الانسان ذو الميول العدوانية فى مركز يؤهله لتوجيه تطور العادات لدى المراهقين فى المجتمع فان أثره

فى المحافظة على صفات الجرأة والارادة اليها قد يكون عظيما جدا . وهذا
يصفى اهمية مثلا على الرعاية التامة التى يسبغها كثير من القسيسين وغيرهم
من دعاءات المجتمع على « منظمات الشباب » وما يمالها من المنظمات الشبيهة
بالحرية . وينطبق هذا على تشجيع نمو « الروح الجامعية » والعباب القوى
الجامعية وماشابهها فى معاهد العلم العليا .

وتنطوى مظاهر الطباع العدوانية هذه تحت لواء أعمال الشراسة .
وبعضها تعبيرات بسيطة غير متعمدة للنزعات العدوانية التى يتباهى بها
البعض وبعضها أعمال منعمدة يهدف صاحبها من جرائها الى أن يشتهر
بالبسالة . وينطبق هذا الوصف على كل أنواع الألعاب الرياضية - التى
تتشم على الملاكمة ومصارعة الثيران والعباب القوى والصيد وسباق
الزوارق والعباب الماهرة - حتى لو لم يدخل فيها عنصر القوة البدنية . ولقد
أخرج الانسان بمهارته الألعاب الرياضية من نطاق الأعمال العدوانية الى
أعمال تقوم على المكر والخديعة . وسبب الانهماك فى الألعاب الرياضية
التكوين الروحي القديم أى تمكن نزعة المباهاة العدوانية فى الانسان بدرجة
كبيرة نسبيا . ويظهر الميل الشديد للمغامرة واصابة الغير بالضرر بصفة
خاصة فى تلك الأعمال التى تسمى عادة بالألعاب الرياضية .

ولربما كان أصح ، أو على الأقل أكثر وضوحا ، أن الألعاب الرياضية
تبين - أكثر من التعبيرات الأخرى عن المباهاة العدوانية - أن الطباع التى
ندفع الناس اليها هى فى جوهرها طباع صبيانية . ولذلك يدل الانهماك
فى الألعاب الرياضية الى حد غير مألوف على عدم اكتمال التطور فى طبيعة
الانسان الخلقية . وسرعان ما يرى الانسان هذا الخلق الصبيانى الغريب فى
الرياضيين اذا ماوجه انتباهه الى ما يبدونه فى نشاطهم الرياضى من حب
التظاهر . ويشترك مع الألعاب الرياضية فى حب التظاهر الألعاب والأعمال
التي يميل اليها الأطفال عادة وبخاصة الأولاد . وحب التظاهر لا يكون
بدرجة واحدة فى كل الألعاب الرياضية . وهو واضح فى الألعاب الرياضية
الأصلية وفى مباريات العاب القوى بدرجة اكبر مما هو فى العاب الماهرة التى
يقوم بها اللاعبون وهم جالسون . ولو أن هذه القاعدة قد لا تنطبق عليها كلها
بدرجة واحدة . اذ يلاحظ مثلا أنه حتى الرجال الوديعون العمليون الذين
يخرجون للصيد يميلون الى أخذ مقدار من الأسلحة والمهمات يزيد على اللازم
ليوهمو أنفسهم بخطورة عملهم . ويميل أيضا هؤلاء الصيادون الى الاختيال
والتبخر فى مشيتهم وإلى شدة المبالغة فى الحركات التى يتطلبها الصيد ،
سواء أكانت للانسحاب أم الهجوم . وكذلك يوجد فى الألعاب الرياضية
دائما قدر من الاختيال والتبخر والتظاهر وهى ما تبين الخصائص المسرحية
أهذه الأعمال . وبهذه المناسبة فان الألفاظ والتعبيرات المستعملة فى

المسابقات الرياضية هي الى حد كبير تعبيرات حربية مستمدة من المصطلحات الفنية الحربية . واستعمال مصطلحات خاصة فى أى عمل ربما يقوم دليلا على أن هذا العمل يقوم على التظاهر الكاذب اللهم الا اذا كان استعمال هذه المصطلحات ضروريا لسرية الاعلام .

وهناك خاصية أخرى تختلف بها الألعاب الرياضية عن المبارزات وما يماثلها من أعمال الشعب ، هي أنها تسمح بالقول بأن بواعث أخرى خلاف النزعة الى أعمال العنف والعدوان هي التى تدفع اليها. وإذا كان هناك أى باعث آخر فى حالة معينة فمن المحتمل أن يكون ضئيلا الا ان الأسباب الأخرى التى تبرر الانكباب على الألعاب الرياضية تكون أحيانا فى الحقيقة اسبابا مساعدة . ولقد اعتاد الرياضيون - الصيادون على اختلاف أنواعهم - الى حد ما، القول بأن الباعث على هوايتهم المفضلة هو حب الطبيعة والحاجة الى تجديد النشاط وما شابه ذلك . ولا ريب أن هذه البواعث مألوفة وأنها تضى شيئا من الإغراء على الحياة الرياضية الا أنها ليست البواعث الأساسية. اذ أن من الممكن سد هذه المطالب الصورية دون بذل الجهود المنظمة للقضاء على حياة تلك المخلوقات التى هى احدى الخصائص الأساسية لتلك الطبيعة التى يحبها الرياضيون . وفى الواقع أن أعظم أثر ملحوظ لنشاط الرياضيين هو اقفار الطبيعة تماما نتيجة لقتلهم كل ما يستطيعون من الكائنات الحية .

ومع ذلك فهناك أساس لادعاء الرياضيين بأن أفضل السبل لسد حاجتهم الى تجديد النشاط والاتصال بالطبيعة فى ظل التقاليد القائمة هو السبل الذى يسلكونه . فلقد فرض الاقتداء بالطبقة المترفة ذات الطباع العدوانية فيما مضى بعض قواعد التربية الصالحة ، ثم تمسك بها ممثلو تلك الطبقة تمسكا تاما . وهذه القواعد لا تسمح لهم - من غير لوم - بالعمل على الاتصال بالطبيعة بوسائل أخرى . وقد تغير وضع الألعاب الرياضية من عمل شريف موروث عن الثقافة العدوانية يعتبر أرقى أنواع العمل لسد أوقات الفراغ اليومي فأصبحت النوع الوحيد للنشاط الذى يمارس فى الخلاء ويتفق والتقاليد الاجتماعية . ولذلك فقد تكون الحاجة الى تجديد النشاط والحياة الخلوية من البواعث المباشرة على الصيد فى البر والبحر . وهناك سبب غير مباشر يحتم العمل على تحقيق هذه الأغراض فى ظل تلك المجزأة المنظمة وهو أمر لا يمكن مخالفته الا على حساب السمعة وما يتبع ذلك من تحقير .

وينطبق ذلك الوصف الى حد ما على أنواع أخرى من الألعاب الرياضية وأحسن مثل لها ألعاب القوى . فان لها أيضا طرائقها المقررة التى تحدد ألوانها وطرق ممارستها وكيفية ترويحها عن النفس وفق دستور الحياة المحترمة . ويقول الممارسون لالعاب القوى والمحبون بها انها أفضل وسيلة

ممكنة لتجديد النشاط و « التربية البدنية » . والعادات المكنسة تؤيد هذا القول . ودستور الحياة المحترمة يقضى من أسلوب الحياة لدى الطبقة المترفة كل نشاط لا يصطبغ بصبغة الفراغ الواضح . ولذلك فإنه يميل بمرور الزمن الى اقضائه أيضا من أسلوب الحياة فى المجتمع بصفة عامة . ومع ذلك فالاجهاد الجسمانى بلا هدف ممل وغير مستساغ الى حد لا يطاق . وفى هذه الحالة يستعان - كما شئتم فى مناسبة سابقة - بلون من النشاط له فى الظاهر على الأقل غرض حسن حتى ولو كان هذا الغرض مجرد ادعاء كاذب . والألعاب الرياضية تفى بهذه الحاجات عديمة الجدوى وتضفى عليها غرضا حسنا فى الظاهر . ثم أنها تهيم مجالا للمباهاة ، ولذلك فهى جذابة .. ولكى تكون الأعمال محترمة يجب أن تمثل لقانون الطبقة المترفة فى الاسراف ، الا أنه لكى تكون الأعمال تعبيرا عاديا ولو الى حد ما عن مطالب الحياة ، يجب أن تمثل لقانون البشرية العام بحيث تكفى لتحقيق غرض معيد . ويتطلب النظام الذى تسير عليه الطبقة المترفة العبث الشديد الشامل . أما طبيعة المهارة فتتطلب أن يكون العمل هادفا . وقانون الآداب الاجتماعية لدى الطبقة المترفة يعمل ببطء وشدة ، عن طريق عملية الانتخاب - على اقضاء كل طرق العمل المفيدة أو الهادفة ، من الأسلوب السائد فى الحياة . أما غريزة المهارة فتندفع الى العمل من تلقاء نفسها ، وقد ترضى الى حين - بهدف قريب . والعقل يجهل الأعمال غير المجدية لأنها تخالف تماما الاتجاه الهادف العادى لعملية الحياة ، ولأنها تعوقه وتزعجه .

وعادات المرء فى التفكير تكون العقل الذى يتجه دائما نحو الأعمال المفيدة فى الحياة . والعقل سرعان ما ينفر من أية محاولة لجعله يستسبح سياسة الاسراف والعبث كغاية من غايات الحياة . الا أن من الممكن تحاشي هذا النفور بقصر الاهتمام على الغرض المباشر من الجهود التى تبذل للدلالة على المهارة أو للتباهى . فالألعاب الرياضية - كالصيد فى البر والبحر وألعاب القوى وما شابهها - تهيم الفرصة لظهور المهارة والتباهى بالقوة والدهاء ، تلك الصفات التى تتميز بها الحياة العدوانية . وطالما أن للمرء القدرة ولو الى حد ضئيل على التفكير ومعرفة الهدف من أعماله ، وطالما أن حياته تقوم على الدوافع البسيطة فإن الهدف المباشر والحقيقى من الألعاب الرياضية وهو اظهار التفوق سيشتبع فيه الى حد ما غريزة العمل ، وهذا حقيقى بصفة خاصة اذا كانت الدوافع المسيطرة هى نزعات التباهى انفطرية فى الطباع العدوانية . ومع ذلك فقوانين الآداب الاجتماعية تغريه بممارسة الألعاب الرياضية كتعبير عن حياة لا غبار عليها من الوجهة المالية : ولكى يأخذ أى عمل معلوم مكانته كوسيلة تقليدية معتادة من وسائل الترويج اللائق لا تد من التوفيق بين التبذير الشديد والهدف

المباشر . وإذا استحال من الوجهة الأدبية على الأفراد ذوى التربية الحسنة والحس الرقيق أن يمارسوا ألوانا أخرى للترويح والرياضة فإن الألعاب الرياضية تكون أحسن وسيلة ممكنة فى الظروف الحاضرة .

الا أن أعضاء المجتمع المحترم الذين يدافعون عن الألعاب الرياضية يبررون عادة موقفهم أمام أنفسهم زمام جيرانهم بحجة أن تلك الألعاب وسيلة قيمة للنمو الى حد بعيد ، فهى لا تحسن أجسام المتبارزين فحسب بل انها عادة تنمى روح الرجولة فيهم وفى المشاهدين . وكرة القدم بالذات هى اللعبة التى ربما ستخطر على بال أى فرد فى هذا المجتمع عندما تثار مسأله فائدة الألعاب الرياضية ، لأن هذا النوع من ألعاب القوى يشغل أسمى مكان فى عقل الذين يدافعون عن الألعاب أو يهاجمونها كوسيلة للخلاص الجسمانى أو الخلقى . ولذلك فهذه اللعبة النموذجية للألعاب الرياضية قد تستخدم لبيان علاقة الألعاب الرياضية بنمو لاعبيها جسما وخلقا . ولقد قيل بحق ان علاقة كرة القدم بالتربية البدنية تشبه كثيرا علاقة مصارعة الثيران بالزراعة . ولكى تكون هذه الألعاب مفيدة لا بد من التدريب المستمر . والملاعب سواء أكان انسانا أم حيوانا يخضع لانتخاب دقيق ونظام معين لصيانة وتقوية بعض الاستعدادات والنزعات التى تتميز بها الحالة العدوانية والتى تأخذ فى الاضمحلال فى حالة الاستئناس . وليس معنى ذلك أن النتيجة فى أية حال من الحالىن هى رجوع كلى لعادات العقل والجسم العدوانية أو البربرية ، وانما هى رجوع من ناحية واحدة الى البربرية أو الحالة الطبيعية الوحشية - رجوع الى تلك الصفات العدوانية وتقويتها ، تلك الصفات التى تؤدى الى النلف والدمار بدون تنمية ماثلة للصفات التى تساعد المرء على المحافظة على ذاته وعلى اكتمال حياته فى بيئة وحشية . والتدريب الذى يتوفر فى كرة القدم يؤدى الى التوحش والدهاء فهو رجوع الى الطابع البربرية الأولى مع كبت تلك الصفات التى تتكافأ - من وجهة نظر الضرورات الاجتماعية والاقتصادية - مع الأخلاق الوحشية .

والقوة البدنية التى تكتسب من التدريب على ألعاب القوى - حسب ما يقال عن نتائج التدريب - تفيد الفرد والمجتمع من الناحية الاقتصادية . والصفات الروحية التى تلائم ألعاب القوى تفيد الفرد كذلك من الناحية الاقتصادية ولكنها لا تفيد المجتمع . وهذا ينطبق على أى مجتمع يتصف أفراداه الى حد ما بهذه الصفات . والمنافسة فى هذه الأيام هى الى حد كبير عملية اعتداد بالنفس على أساس هذه الصفات ذات الطابع العدوانى والتحلى - الى حد ما بهذه الصفات بالصور الزائفة التى تدخل بها المنافسة المسالة فى العصر الحديث غالبا ما يكون ضرورة من ضرورات الحياة لدى

الانسان المتحضر ، ولكن مع أنها ضرورية للانسان فى منافسته للغير الا انها لاتفيد المجتمع مباشرة . ومن ناحية قدرة الفرد على أداء الخدمات من أجل تحقيق أهداف الحياة الجماعية فان القدرة على المنافسة - اذا كان لها فائدة - لاتفيد الا بطريقة غير مباشرة . فالشراسة والدهاء لافائدة منهما للمجتمع اللهم الا فى الأعمال العدوانية مع المجتمعات الأخرى ، والانسان لا يستفيد منهما الا لأن عددا كبيرا من هذه الصفات يعمل فى البيئة البشرية التى يتعامل معها . وان رجلا يدخل صراع المنافسة ولا يكون مسلحا بهذه الصفات لا بد أن يخسر ، ومثله الى حد ما كمثل ثور عديم القرون وسقط قطع من الماشية ذات القرون ، لا يستطيع العيش معها .

وقد يكون من المرغوب فيه الاتصاف بالطباع العدوانية وغرسها فى النفوس لأسباب أخرى غير اقتصادية . فالميل شديد من الناحية الجمالية أو الخلقية للنزعات البربرية كما أن الصفات المشار إليها تعمل بعد على تدعيم هذا الميل حتى أن فائدتها من الناحية الجمالية أو الخلقية قد توازن عدم فائدتها الاقتصادية . ولكن ذلك البحث يخرج عن موضوعنا الحالى فأننا لا نتحدث هنا عن الحاجة الى الألعاب الرياضية أو ملامتها بصفة عامة أو عن قيمتها فى النواحي غير الاقتصادية .

والحياة الرياضية فى مفهوم سواد الناس تنشئ نوعا من الرجولة فيه كثير من الصفات البديعة ، ويسودها الاعتماد على النفس وحسن معاملة الزملاء الى أقصى حد . على أن هذه الصفات نفسها قد تبدو من وجهة نظر أخرى وحشية وقبلية . وسبب استحسان الناس لهذه الصفات الرجولية والاعجاب بها وسميتها بالرجولة هو نفس سبب فائدتها للانسان . فأعضاء المجتمع ، وبخاصة هؤلاء الذين يحددون قواعد الذوق - يتصفون بهذه الصفات الى درجة تجعلهم يعتبرون أن المجردين منها ناقصون وإن المتصفين بها الى حد غير مألوف جديرون بكل تقدير . وما زالت طباع الانسان العدوانى كامنة فى عامة الناس المتحضرين ومن الممكن اظهارها فى صورة واضحة فى أى وقت وذلك بإثارة الميول التى تظهرها ، مالم يتعارض ذلك مع أعمالنا ومصالحنا . وقد تحرر سواد الناس فى المجتمع الصناعى - من الوجهة الاقتصادية - من هذه النزعات الشرسة اذ أنها استقرت فى العقل الباطن نتيجة للاقلاق الجزئى والمؤقت عنها وتبقى هذه الصفات على أهبة الاستعداد - ولكن بدرجات متفاوتة فى مختلف الأفراد - للاستجابة لأى باعث يثيرها بشدة أقوى من الانارة اليومية المعتادة ، فتؤدى الى القيام بالأعمال والميول العدوانية . وتظهر هذه الميول بعنف عندما لا يتدخل عمل غريب عن الثقافة العدوانية فيشغل الانسان ويؤثر على رغبات الفرد وميوله

وهذا هو الحال بين أفراد الطبقة المترفة واتباعهم . ومن ثم كانت السهولة
التي بها يزاول الأعضاء الجدد في تلك الطبقة الألعاب الرياضية ، ومن ثم
كان النمو السريع للألعاب الرياضية والميول الرياضية في أى مجتمع صناعى
تكاثر فيه المال الى حد يكفى لاعفاء جزء كبير من الناس من العمل .

وهناك حقيقة بسيطة ومألوفة يمكن ذكرها للدلالة على أن الدافع
العدوانى لا ينتشر بدرجة واحدة في كل الطبقات . فعادة حمل عصا في
المشى لمجرد اعتبارها أحد ملامح الحياة العصرية قد تبدو شيئا صغيرا تافها ،
الا أن لها أهمية في موضوع البحث . والطبقات التي تنتشر بينها هذه
العادة - الطبقات التي يذكرها الناس عند ذكر العصا - هي رجال الطبقة
المترفة الأصلية والرياضيون ومنحرفو الطبقة الدنيا . ومن الممكن أن يضاف
اليهم الرجال الذين يشتغلون في الأعمال المالية . ولا ينطبق ذلك على سواد
الناس الذين يشتغلون في الصناعة . وبلاحظ بهذه المناسبة أن النساء
لا يحملن عصيا الا في حالة العجز حيث تكون لها فائدة من نوع آخر . ولا
شك أن حمل العصا عادة طبية الى حد كبير ، الا أن أساس العادات المهدبة
يرجع الى نزعات تلك الطبقة التي تسير وفق العادات المهدبة . والعصا
تعلن عن أن يدى حاملها تعلان فيما لا يستدعى جهدا مشمرا ، ولذلك
فائدتها أنها دليل على الفراغ . ولكنها أيضا سلاح يفى بحاجة الانسان
الهمجى عند الضرورة . وفي استعمال هذه الوسيلة الملووسة والبدائية
للاعتداء على الغير سلوى لآى انسان ذى طبائع وحشية ولو بدرجة متوسطة .

ومقتضيات اللغة تجعل من المستحيل تجنب اظهار استنكارنا
للاستعدادات والنزعات وأساليب الحياة موضوع البحث . ومع ذلك فليس
الغرض امتداح أى من هذه النواحي في الاخلاق او في مجرى الحياة أو
استهجانها . فالعناصر المختلفة في الطبيعة البشرية السائدة يجب أن تبحث
من وجهة النظر الاقتصادية ، والصفات تقيم وترتب على حسب صلتها
الاقتصادية المباشرة بسهولة سير الأمور في الحياة الجماعية ، أى أن هذه
الظواهر الطبيعية تبحث من وجهة النظر الاقتصادية وتقيم من ناحية أثرها
المباشر في تسهيل أو تعويق التوفيق التام بين الناس والبيئة وبينهم وبين
النظم الأساسية التي تتطلبها الحالة الاقتصادية للحياة الجماعية في الزمن
الحاضر والمستقبل القريب . والصفات التي ورثت عن الثقافة العدوانية
قليلة النفع من ناحية هذه الأغراض ، ولو أنه حتى في هذه المناسبة لا يصح
أن نفعل أن عناد الانسان العدوانى وميله الشديد للعدوان تراث له قيمته .
وتناقش القيمة الاقتصادية - مع أخذ القيمة الاجتماعية بمعناها الضيق في
الحسبان - لهذه الميول والاستعدادات للحكم عليها دون محاولة لتقييمها

من وجهة نظر أخرى . وعندما تقارن هذه الصفات المتخلفة من العصور البدائية الأولى عن معنى الرجولة - عندما تقارن هذه بأسلوب الحياة الصناعى الحديث العادى والعمل ، وعندما تقيم على أساس المستويات المقررة للأخلاق وعلى وجه الخصوص بمستويات الجمال والنظم ، فقد يصبح لهذه الصفات قيمة تختلف كثيرا عما ذكر . ولكن نظرا لأن كل هذا خارج عن الموضوع فلن نبدي الآن رأيا فى هذه النقطة الأخيرة . وكل ما يجوز قوله هو الفات الأنظار الى وجوب عدم السماح لهذه المستويات الرفيعة التى لاتمت بصلة الى الغرض الحالى ، بالتأثير فى تقديرنا الاقتصادى لهذه الصفات الخلقية وللأعمال التى تعينها على النمو . وهذا ينطبق على الأشخاص الذين يمارسون فعلا الألعاب الرياضية والأشخاص الذين لا تتجاوز خبرتهم الرياضية مجرد المشاهدة . وما يقال هنا عن الميول الرياضية يمكن أن يقال كذلك عن النقد الكثير الذى يوجه حاليا الى ما يعرف بالحياة الدينية .

والفقرة الأخيرة تلمس بايجاز حقيقة أن الحديث اليومى عن هذا النوع من الاستعدادات والأعمال يندر الا يتضمن استنكارا أو دافعا عنها . وهذه الحقيقة هامة لأنها تبين الاتجاه المألوف للرجل العادى المنصف نحو النزعات التى تعبر عن نفسها بالألعاب الرياضية والأعمال البطولية بصفة عامة . ولربما يكون هذا هو المكان المناسب لمناقشة ذلك الصوت الخافت المستنكر الذى ينساب فى كل المناقشات الكثيرة المدافعة او المجددة لألعاب القوى وغيرها من أنواع النشاط الأخرى التى تتسم بالطابع العدوانى . وقد لوحظ أن نفس الاتجاه الاعتدالى الذى يسود بالنسبة للألعاب الرياضية يسود أيضا بالنسبة للمدافعين عن معظم النظم الأخرى الموروثة عن الطور البربرى . ومن هذه النظم القديمة التى تحتاج الى الدفاع عنها ، النظام الحالى لتوزيع الثروة وما ينجم عنه من الفوارق الطبقيّة والفروق فى المراكز الاجتماعية ، وكل أو جل صور الاستهلاك التى تنطوى تحت اسم الاسراف المظهري ، ومركز النساء فى ظل نظام الأبوة ، وكثير من ملامح المعتقدات التقليدية والشعائر الدينية وبخاصة التعبيرات المألوفة عن العقيدة ، والادراك الساذج للشعائر الدينية . ولذلك فإن ما يقال عن الألعاب الرياضية والخلق الرياضى على سبيل امتداحها سيقال - مع تغيير مناسب فى الأسلوب - دافعا عن تلك الأنظمة الأخرى التى يقوم عليها تراثنا الاجتماعى .

وهناك شعور - غامض فى العادة ولا يجاهر به المدافعون ولكن من الممكن لمسه فى طريقه حديثهم - بأن هذه الألعاب الرياضية ، وكذلك الدوافع وعادات الفكر العدوانية التى تكمن وراء الخلق الرياضى لا يستسيغها الادراك السليم . والقول المأثور « بأنها صفات سبئة جدا فى نظر غالبية القتلة ،

ليضمن تقويماً للطباع العدوانية والآثار النهدبية الناتجة عن التعبير العلني عنها واستخدامها من وجهة نظر رجال الأخلاق وهو تعبير عن رأى الرجل العاقل البائع عن مدى وجود الصفات العدوانية ومدى إمكان الانتفاع بها فى اغراض الحياة الجماعية . ومن المفهوم أن هذا التوجيه هو ضد أى نشاط يصمن النطبع بالأخلاق العدوانية وأن عبء اثبات نفعها يقع على كاهل المدافعين عن الرجوع الى الطباع العدوانية وعن الأعمال التى تقويها . وفى المجتمع عدد كبير من الناس يمتدحون الألعاب الرياضية والمقامرات ويشجعونها ، الا أن فيه مع ذلك شعوراً عاماً بأنها فى حاجة الى سند يدل على فائدتها . وهذا الدليل المطلوب يأتى عادة من اثبات أن الألعاب الرياضية رغم أنها فى جوهرها ذات أثر عدوانى ضار بالمجتمع ، ورغم أنها تعمل على الرجوع الى النزعات الضارة بالصناعة الا أنها بطريقة غير مباشرة وبعبدة - أى بطريقة غير مفهومة كالاستقطاب ، أو عن طريق اثاره رد فعل - تعمل على نمو الطباع المفيدة للاغراض الاجتماعية أو الصناعية . . ومعنى ذلك أن الألعاب الرياضية ولو أنها تقوم على العنف وتثير البغضاء الا أنه يظن أنها بأثرها الفاضل البعيد تنمى الطباع التى لاتبعث على البغضاء . وعادة ما يحاول المدافعون عنها اثبات ذلك بما لديهم من خبرات ، أو على الأصح الادعاء بأن هذا هو الرأى الناجع عن الخبرة وأنه لا بد أن يكون واضحاً لكل من يهمل الأمر . ولإقامة الدليل على صحة ذلك نجدهم يحسنون تجنب الأساس الواهى الذى يبنى عليه الاستنتاج من العلة الى المعلول ، اللهم الا فيما يثبت أن الألعاب الرياضية تنمى « فضائل الرجولة » التى سبق ذكرها . ولكن لما كانت فضائل الرجولة يعوزها السند على أهميتها من الناحية الاقتصادية فإن سلسلة البراعمى تنتهى حيث يجب أن تبدأ . وهذا الاعتذار فى نظر رجال الاقتصاد عبارة عن محاولة لاثبات - رغم منطق الموضوع - أن الألعاب الرياضية تعمل فى الحقيقة على النهوض بما قد يسمى صراحة بالمهارة . وطالما أن المدافعين عن الألعاب الرياضية لم ينجحوا فى اقناع أنفسهم أو غيرهم بصحة هذا المنطق فإنه لن يهدأ لهم بال ، ويجب التسليم بأنهم فى الغالب لن يهدأ لهم بال . وعادة ما يظهر عدم اقتناعهم بدفاعهم فى لهجتهم العنيفة وفى تحمسهم لجمع الأدلة التى تعزز مركزهم .

ولكن لماذا تحتاج الألعاب الرياضية الى الدفاع عنها ؟ وإذا كان عدد كبير من الناس فى المجتمع يميلون اليها ويشجعون على ممارستها أفلا يكون ذلك دليلاً كافياً على فائدتها ؟ ولقد نقل التدريب الطويل الذى تلقاه الناس على أعمال الجراة فى طور الثقافة العدوانية وشبه المسالة ، الى الاجيال العاصرة طباعاً تجد فى هذه التعبيرات عن العنف والدهاء اشباعاً لنزعاتها . ولذلك فلماذا لا تقبل هذه الألعاب الرياضية على أنها تعبيرات مناسبة عن

الطبيعة البشرية الصحيحة العادية ؟ ما هو النمط الآخر الذى يجب ان يلتزم الناس باتباعه فى حياتهم ، غير ذلك الذى يحدد مجموع الميول والفرائز العديدة التى تعبر عن نفسها فى عواطف هذا الجيل بما فى ذلك اعمال الجراة المتوارثة ؟ ان النمط الحقيقى الذى يستهوى النفوس هو غريزة المهارة ، وهو غريزة اساسية وقديمة اكثر من النزعة الى المباحاة العدوانية . وما النزعة الى المباحاة الا تطور خاص لغريزة المهارة حدث متأخرا نسبيا رغم مرور زمن طويل جدا منذ حدوث ذلك . وهذه النزعة العدوانية الى المباحاة او كما قد تسمى غريزة حب الألعاب الرياضية ، ليست بالضرورة متغيرة اذا ما قورنت بغريزة المهارة الاصلية التى تطورت منها وتفرعت عنها . واذا قومت نزعة المباحاة العدوانية على ضوء هذا المعيار السلوكى للحياة فان المباحاة العدوانية ، ومن ثم الألعاب الرياضية ، لن تجد لها سندا يبررها .

والطرق والاجراءات التى تتبعها الطبقة المترفة للمحافظة على الألعاب الرياضية والاعمال العنيفة التى تثير البغضاء لا يمكن تناولها بايجاز . ومما سبق بيانه يظهر ان الطبقة المترفة بعواطفها وميولها اكثر ميلا للنزعات الحربية من الطبقات الصناعية . ويبدو ان هذا ينطبق على الألعاب الرياضية كذلك . الا ان تأثير تلك الطبقة فى الميول السائدة نحو الالعاب الرياضية يتم بطريق غير مباشر عن طريق التكريم وتزيين الحياة ، ويعمل هذا الاثر غير المباشر بطريقة واضحة على بقاء العادات والطباع العدوانية . وهذا صحيح حتى بالنسبة لانواع الرياضة التى تحول قوانين اللياقة بين الطبقة العليا المترفة وبين مزاولتها ، مثل الملاكمة ، ومصارعة الديوك وغيرها من صور التعبير السوقية عن الطباع الرياضية . وبغض النظر عما تتضمنه البيانات المعتمدة عن الآداب الواجب مراعاتها بواسطة تلك الطبقة فان قوانين اللياقة التى تسير عليها تمتدح فيها المباحاة والتبذير بطريقة لا ليس فيها ، وتذم عكسهما . تلك القوانين لا تفهم بالسهولة المرغوب فيها نظرا للفوارق بين الطبقات الاجتماعية ولذلك فانها تطبق بدون تفكير الى حد ما وبقليل من الشك فى مدى ملاءمتها أو المواضع التى أجيّزت فيها على سبيل الاستثناء .

والانكباب على ألعاب القوى - لا ممارستها الفعلية فحسب بل وتشجيعها أدبيا - هو الى حد ما من مميزات الطبقة المترفة ، وهى تشترك فى ذلك مع منحرفى الطبقة الدنيا ومع تلك العناصر الرجعية فى المجتمع ذات الميول العدوانية المسيطرة . وقليل من الناس فى البلاد الغربية المتحضرة يتجردون من الغريزة العدوانية ولا يجدون أية متعة فى مشاهدة الألعاب الرياضية والالعاب القوى . على أنه مع انضمام عامة الناس الى الطبقات الصناعية فان

الميل الى الألعاب الرياضية ليس قويا الى الحد الذى يخلق ما يسمى بحق العادة الرياضية . فالألعاب الرياضية فى نظر هذه الطبقات تسلية عرضية وليست من الملامح الجدية للحياة . ولذلك لا يمكن ان يقال ان هؤلاء الناس يغرسون النزعة الرياضية . ومع انها لم تصبح امرا منسيا لدى الأفراد العاديين منهم ، أو حتى لدى عدد كبير من الأفراد ، الا ان الميل الى الألعاب الرياضية فى الطبقات الصناعية العادية لايزيد عن ذكريات تبدو فى صورة اهتمام عرضى اكثر منها اهتماما حيويا ودائما له أهميته فى تشكيل المركب العضوى لعادات التفكير التى تتعلق بها .

وهذه النزعة - كما تظهر فى الحياة الرياضية فى هذه الأيام - ليست عاملا اقتصاديا ذا قيمة . وهى بمفردها عديمة الأهمية الى حد كبير فيما يتعلق بآثارها المباشرة على كفاية المرء الصناعية أو استهلاكه ، الا ان انتشار وبمو ذلك النوع من الطبيعة البشرية الذى من خصائصه هذه النزعة له بعض الأهمية ، اذ هى تؤثر فى حياة المجتمع الاقتصادية من ناحية سرعة التطور الاقتصادى وطابع النتائج المترتبة على هذا التطور . وفى كل الظروف والأحوال فان سيطرة هذا النوع من الخلق على عادات التفكير المنتشرة بين الناس لا يمكن الا ان تؤثر بدرجة كبيرة فى مدى واتجاه ومستويات ومثل الحياة الاقتصادية للجماعة وكذلك فى درجة تلاؤم حياة الجماعة مع البيئة .

ويمكن أن نقول نفس الشيء على بعض الصفات الأخرى التى تكون الخلق البربرى . ويمكن اعتبار هذه الصفات البربرية الأخرى ، من وجهة نظر النظرية الاقتصادية صفات ملازمة للطباع الوحشية التى تعبر عنها الجراة . وهى الى حد ما ليست ذات أهمية كبيرة من الناحية الاقتصادية ولا علاقة لها مباشرة بالأمور الاقتصادية ، ولكنها تصلح للدلالة على مرحلة التطور الاقتصادى التى يكيف الانسان الحائز لهذه الصفات نفسه لها ولذلك فهى ذات أهمية من حيث أنها اختبارات اضافية لدرجة مواءمة الفرد المتصف بها للضرورات الاقتصادية فى هذه الأيام ، ولكنها أيضا ذات أهمية الى حد ما بصفاتها استعدادات تعمل على زيادة أو نقص قدرة الفرد على أداء الخدمات الاقتصادية .

واذا وجدت الجراة المجال للتعبير عن نفسها فى حياة الانسان البربرى فانها تتخذ لذلك وسيلتين هامتين : القوة والغداع . وهاتان الوسيلتان متبعتان أيضا بدرجات متفاوتة فى الأعمال الحربية الحديثة وفى الأعمال المالية وفى الألعاب الرياضية . والحياة الرياضية والحياة التنافسية بصورها

الأكبر جدية تفرس الصفات اللازمة لذلك وتقويها. والاستراتيجية أو الدهاء عنصر لا بد منه على الدوام في الألعاب الرياضية كما لا بد منه في الأعمال الحربية والصيد . وفي كل هذه الأعمال تصبح الاستراتيجية عبارة عن مكر وخداع . فللخداع والكذب والتخويف شأن عظيم في المصارعة والملاكمة وفي المباريات الرياضية بصفة عامة . ومهمة الحكم العادية والنظم الفنية الدقيقة التي تحكم حدود ودقائق الغش الجائز والاستفادة من التلاعب تكفي لاثبات حقيقة أن الأعمال والمحاولات الاحتيالية للتغلب على الخصم ليست ملائمة عرضية للألعاب ولا بد بالطبع أن يؤدي التعود على الألعاب الرياضية الى زيادة نمو الاستعداد للاحتيال . وان انتشار ذلك الخلق العدواني الذي يرغب الناس في الألعاب الرياضية ليدل على انتشار عدم الذمة وعدم المبالاة التام بمصالح الغير بين الأفراد والجماعات . وان الالتجاء الى الخداع في أية صورة وبمقتضى أى سند من القانون أو العادة ، لهو تعبير عن أنانية ضيقة . ولسنا في حاجة الى الاسهاب في القيمة الاقتصادية لهذه النقطة من الخلق الرياضي .

ومما يجدر ذكره بهذه المناسبة أن أجلى صفة يتميز بها الملاكون والمصارعون وغيرهم من الرياضيين هي الدهاء المتناهى . ولا تقل أعمال يولييسيس العظيمة شهرة عن أعمال أخيل سواء في مناصرتها الجوهريّة للألعاب الرياضية أو في الشهرة التي تضيفها على رجل الألعاب الرياضية الداهية بين أقرانه . وعادة ما يكون تمثيل دور الدهاء في صمت هو اول خطوة يقوم بها الشبان تشبها بالرياضيين المحترفين اثر حصولهم على شهادة التخرج من أية مدرسة محترمة ثانوية أو عالية حسب الظروف . وصفة الدهاء - كمظهر زخرفي - تسترعى انتباه أولئك الذين يعنون جديا بالمصارعة والملاكمة والسباق وغيرها من أنواع المباريات المعانلة التي تتصف بطابع المنافسة . ومن الممكن الإشارة - كدليل آخر على ما بينها من صلة روحية - الى أن أعضاء الطبقة الدنيا المحرفة يظهرون هذا الدهاء بدرجة ملحوظة وعادة ما يبالغون في ذلك الى الحد الذي يشاهد غالبا لدى المتفوقين في ألعاب القوى من الشباب . وبهذه المناسبة فان ذلك أوضح دليل على ما يسميه عامة الناس « بالخشونة » في الشباب المتطلع الى السمعة السيئة .

ويلاحظ أن الرجل الداهية ليس له أية قيمة اقتصادية في المجتمع الا فيما يختص بالتعامل مع المجتمعات الأخرى . وعمله لا يؤدي الى النهوض بالحياة . وهو في افضل صورة ، وفي علاقته المباشرة بالامور الاقتصادية ، عبارة عن تحويل المادة الاقتصادية في المجتمع لتتم في اتجاه غرب عن عملية الحياة الاجتماعية . وهو يشبه في ذلك ما يسمى في الطب بالورم

البسيط الذي يميل بعض الشيء الى انحطى الحد غير المؤكد الذي يفصل بين
الأورام البسيطة والأورام الخبيثة .

وتعمل الصفتان العدوانيتان - العنف والدهاء - على تكوين الطباع
العدوانية أو الميول الروحية . وهما تعبيران عن الانانية الضيقة . وهما
عظيما الفائدة للفرد في حياة يقوم النجاح فيها على التحاسد . ولكليهما أيضا
فيمة كبيرة من الناحية الجمالية ، وتدعمهما المدفة المالية . ولكليهما عديما
العائدة من ناحية أهداف حياة الجماعة .

الفصل الحادى عشر الاعتقاد فى الحظ

النزعة الى الميسر صفة أخرى من صفات الخلق العدوانى • وهى ملازمة للخلق السائد غالباً بين الرياضيين والعاكفين على الأعمال الحربية والتنافسية بوجه عام • ولها أيضاً قيمة اقتصادية مباشرة ، فهى معروفة بأنها تعوق الكفاية الصناعية المرتفعة فى أى مجتمع تنتشر فيه بدرجة كبيرة •

ومن المشكوك فيه أن يكون الميل الى المقامرة من الملامح التى تنتمى بصفة خاصة الى النوع العدوانى من الطبيعة البشرية • والاعتقاد فى الحظ هو الدافع الأساسى الى المقامرة ، ويبدو أن آثار هذا الاعتقاد يمكن تتبعها - على الأقل فيما يختص بعناصر هذا الاعتقاد - إلى مرحلة سابقة لمرحلة الثقافة العدوانية • ومن الممكن أن يكون الاعتقاد فى الحظ قد تطور فى ظل الثقافة العدوانية الى الصورة التى هو عليها الآن والتى تبدو كأنها العنصر الأساسى فى الخلق الرياضى وفى نزعة المقامرة • ومن المحتمل أن صورته الواضحة فى الثقافة الحديثة تعود الى التعاليم العدوانية • الا أن الاعتقاد فى الحظ هو فى جوهره عادة أقدم من الثقافة العدوانية • فهو صورة من الاعتقاد بأن للأشياء روحاً • ويبدو أن هذا الاعتقاد انتقل فى جوهره من طور بدائى الى الثقافة البربرية ، ثم أخذ ينتقل عن طريق تلك الثقافة الى أن وصل الى مرحلة حديثة من التطور البشرى فى صورة واضحة فرضتها التعاليم العدوانية • ولكنه على أية حال يعتبر صفة قديمة موروثه من الماضى السحيق الى حد ما ، ولا يتفق مع حاجيات الصناعة الحديثة ويعوق الكفاية التامة فى الحياة الاقتصادية للجماعة فى العصر الحاضر الى حد ما •

ومع أن الاعتقاد فى الحظ أساس عادة المقامرة الا أنه ليس العنصر الوحيد الذى تقوم عليه عادة المراهنة • فالمراهنة على نتيجة المباريات التى يتنافس فيها المتبارزون فى القوة والمهارة تصدر عن بائع آخر لا يكون الاعتقاد فى الحظ من الملامح البارزة فى الحياة الرياضية بدونه • وهذا البائع الآخر هو عبارته عن رغبة الفائز المنتظر - أو المشايخ للفريق المنتظر فوزه - فى الاعلاء من شأن فريقه على حساب الفريق الخاسر • والفريق

الأقوى لا يحرز نصرا مينا فحسب ، والفريق الخاسر لا يبلى بهزيمة منكرة
مذلة تمشى مع عظم المكسب والخسارة المالية . ولو أن لهذا وحده أهمية
كبرى ، بل أن الرهان أيضا يكون عادة بهدف - ولو أن هذا الهدف لا يكون
معروفا علانية أو سرا ، زيادة فرص الفوز للخصم المراهن عليه ، ويحس
المراء أن المال الذى أنفق والقلق الذى استولى على النفوس من جراء ذلك لا يمكن
أن ينتهيا الى لا شيء . وهنا تظهر صفة غريزة الحذق يسندها احساس اكثر
وضوحا بأن التقمص الروحي للأشياء لابد أن يحكم بالفوز للفريق الذى تعمل
الأحداث لصالحه تدفعها وتقودها في ذلك الرغبة الملحة لدى الأفراد . وهذا
الدافع على المراهنة يعبر عن نفسه جهارا بمساندته المنافس المنتظر فوزه .
ولا ريب أن هذا من ملامح العدوان . والتعبير عن الاعتقاد في الحظ بالمراهنة
خضوع للدوافع العدوانى الاصيلى . ولذلك يمكن القول بأنه مادام الاعتقاد في
الحظ يعبر عن نفسه عن طريق المراهنة فإنه يعتبر عنصرا لا يتجزأ من عناصر
الخلق العدوانى . والاعتقاد في الحظ عادة قديمة تنتمى أصلا الى الطبيعة
البشرية التى لا تنوع فيها ، ولكن عندما يساعده على الظهور الدافع العدوانى
التنافسى فيستخذ الشكل الواضح لعادة المقامرة فإنه يصبح فى هذا الشكل
الواضح الراقى المتطور صفة من صفات الخلق العدوانى .

والاعتقاد في الحظ هو الاعتقاد بأن للظواهر الطبيعية القدرة على توجيه
الأمر . وله فى كافة أشكاله وتعبيراته المتعددة أهمية عظمى من ناحية
الكفاية الاقتصادية فى أى مجتمع ينتشر فيه انتشارا كبيرا . وهذا مما يبرر
البحث الوافى فى نشأته ومضمونه وفى صلة أشكاله المختلفة بالكيان والعمل
الاقتصادى . وكذلك البحث فى صلة الطبقة المترفة بتطوره وتنوعه وثباته .
ويحتوى الاعتقاد فى الحظ فى الصورة المتطورة المتكاملة التى يشاهد فيها
لدى المتبريرين ذوى الثقافة العدوانية أو لدى الرياضيين فى المجتمعات
الحديثة ، يحتوى على الأقل على عنصرين ظاهرين يعتبران بمثابة مرحلتين
مختلفتين لنفس عادة التفكير الأصلية أو بمثابة نفس العامل الفسيولوجى فى
مرحلتين متتاليتين من مراحل تطوره . على أن كون هذين العنصرين هما
مراحل متتالية فى نفس الخط العام لنمو الاعتقاد فى الحظ لا يمنع تعايشهما
فى الفكر لدى أى فرد . والصورة الأكثر بدائية (أو الأكثر قدما) لهذا
الاعتقاد هى اعتقاد أولى فى أن للأشياء روحا - أو أن بين الأشياء علاقة
روحية - وبذلك يكون للحقائق تصرفات وصفات كالأفراد . ويعتقد الانسان
القديم أن لكل الأشياء والحقائق الهامة بشكل واضح فى بيئة ذاتية شبه
شخصية ولها ارادة - أو بمعنى آخر نزعات - تكون مجموعة الأسباب المعقدة
وتؤثر فى سير الأمور بكيفية غامضة . واعتقاد الرجل الرياضى فى الحظ
أو فى قدرة الأشياء على توجيه الأمور عبارة عن الاعتقاد البدائى غير الواضح

بأن الأشياء روحا . وان ذلك ينطبق بطريقة غامضة جدا فى الغالب على الأشياء والظروف ولكنه يعتقد عادة أن لهذه الأشياء القدرة على الصفع أو على الخداع والمداهنة أو على تعكير ظهور النزعات الكامنة فى الأشياء التى هى الأداة اللازمة لأية لعبة من ألعاب المهارة أو الحظ وملحقاتها . وغالبية الرياضيين يحملون تعاويد أو تماثيل يشعرون أنها تحميم وتجلب لهم التوفيق . وهناك كثيرون يخافون بالفطرة من الأعمال السحرية التى تجلب سوء الحظ للاعبين أو للفريق الذى يراهنون عليه ، أو يشعرون بأن مساندتهم لأحد اللاعبين أو أحد الفريقين لا بد أن تشد من أزره أو ينظرون إلى « البروكة » على أنها شيء هام .

والاعتقاد فى الحظ فى صورته البسيطة هو ذلك الاحساس الفطرى بأن فى الأشياء أو الظروف نزعة غائية غامضة . ونزاع الأشياء أو الأحداث إلى تحقيق هدف معين سواء أكان عرضيا أم متعمدا . ومن هذا المذهب البسيط القائل بأن لكل شيء روحا يتطور الاعتقاد بخطى غير محسومة إلى الصورة أو المرحلة الثانية الفرعية التى سبق ذكرها وهو اعتقاد واضح إلى حد ما فى قوة خارقة للطبيعة غير معروفة . وهذه القوة الخارقة تؤثر فى الأشياء المنظورة المتصلة بها ولكنها لاتشبهها من ناحية الذاتية . واستعمال عبارة « قوة خارقة » هنا ليس له معنى آخر من ناحية القوة التى يقال أنها خارقة . فما هو الا تطور آخر للمعتقدات الإحيائية . والقوة الخارقة للطبيعة ليست حتما عاملا شخصيا بالمعنى التام ولكنها قوة لها من الصفات الشخصية مايكفى للتأثير الشديد إلى حد ما فى نتيجة أى عمل وبخاصة المباريات . والاعتقاد السائد فى أن يدا خفية هى التى توجه الإنسان ، والذى يصبغ قصص البطولة الإيسلندية بصفة خاصة والقصص الجرمانية القديمة بصفة عامة هو إيضاح لهذا الاحساس بالنزعة الخارجة عن الطبيعة فى سير الأحداث .

وفى هذا التعبير أو الشكل من أشكال الاعتقاد فى الحظ يندر تجسيد هذه النزعة رغم ما ينسب إليها إلى حد ما من ذاتية . وهذه النزعة الشخصية تخضع أحيانا للظروف - وهى عادة الظروف ذات الطابع الروحى أو الخارق للطبيعة . والرهان على نتيجة المارك مثل مشهور ورائع - فى مرحلة متقدمة من مراحل تفرعها - وبنطوى على تجسيد القوة الخارقة التى يستعان بها . ففيه تعمل القوة الخارقة عندما يستعان بها على تكييف نتيجة المارك وفق الأساس المتفق عليه للحكم ، كعبدالة مطالب كل من المتنافسين أو قانونيتها ، ومما يدل على هذا الاعتقاد السائد بين الناس فى وجود قوة روحية غامضة ، فى كل شيء ، ذلك القول المأثور « لا بد أن ينتصر ذلك الذى يعرف أن قضيته عادلة » وهو قول له معنى كبير فى نظر الرجل العادى

السانج حتى فى المجتمعات المتحضرة فى هذه الأيام . ولقد ضعف فى هذه الأيام اثر الاعتقاد فى أن يدا خفية توجه الإنسان ، وهو الاعتقاد الذى يدل عليه هذا القول المأثور ولربما نعرض لشيء من الشك ، ولكن على أية حال يبدو أنه اختلط بعمول أخرى سيكولوجية لا يتصح فيها طابع الاعتقاد بأن لكل شيء روحا .

وليس من الضرورى فى موضوعنا أن نبحث بدقة اكبر فى العملية السيكلوجية أو تطور الأنواع السلالية التى عن طريقها تطور الاعتقاد فى روحية الأشياء الى الاعتقاد فى أن هناك قوة خارقة للطبيعة تسيّر الإنسان . وقد تكون هذه المسألة ذات أهمية كبرى من ناحية موضوع أكثر أهمية هو ما إذا كان الاعتقاد أن يذكر أن كمرآة متتالية فى عملية التطور . ولما كان هذان الموضوعان خارجين عن البحث فنكفى الإشارة إليهما . ومن ناحية النظرية الاقتصادية فإن لهدذين العنصرين أو المرحلتين للاعتقاد فى الحظ أو فيما للأشياء من اتجاهات أو نزعات بعيدة عن إدراكنا طابعا واحدا جوهريا . ولهما أهمية اقتصادية من حيث كونهما عادات للتفكير تؤثر فى نظرة المرء العادية الى الحقائق والنتائج التى يتصل بها وبذلك تؤثر فى قدرته على العمل لتحقيق هدف الصناعة . ولذلك سيتناول البحث علاقتهما الاقتصادية بقدرة المرء على الخدمة كعامل اقتصادى أو بصفة خاصة كعامل صناعى ، بصرف النظر عما للمعتقدات من جمال أو أهمية أو منفعة .

وقد سبق القول بأن المرء لكى يكون قادرا على أداء عمله على خير وجه فى العمليات الصناعية المقعدة فى هذه الأيام عليه أن يكون مزودا بالاستعدادات والقدرة على سرعة الفهم وارجاع النتائج الى أسبابها . والعملية الصناعية ككل وفى جزئياتها عبارة عن العلاقة الكمية بين العلة والمعلول . والذكاء المطلوب من العامل ومن كل من يدير أية عملية صناعية ، لا يزيد على أن يكون سهولة فهم الأسباب التى أدت الى النتائج ، وكيف تتتابع الأسباب والنتائج . هذه السهولة فى الفهم والتكييف هى ما يعوز العمال الأغنياء وهى الغاية التى يعمل تعليمهم على انمائها بمقدار ما يهدف ذلك التعليم الى زيادة كفايتهم الصناعية .

وإذا كانت استعدادات المرء الموروثة أو التدريبات التى تلقاها تجعله فى التعليل للحقائق والنتائج يميل الى اتباع طريق آخر غير طريق العلاقة بين العلة والمعلول فإنها تقلل من كفايته الانتاجية أو فائدته الصناعية . وانحطاط الكفاية بسبب الميل الى اتباع الطرق الاحيائية لمعرفة الحقائق ظاهر بصفة خاصة فى عامة الناس - فى أية مجموعة من الناس ذات نزعة احيائية . والعيوب الاقتصادية للمعتقدات الاحيائية أوضح ، ونتائجها أعمق بكثير فى

النظم الحديثة للصناعة الكبيرة مما هي في غيرها . والصناعة في المجتمعات الصناعية الحديثة تستند - الى حد متزايد وباستمرار - الى التنظيم الشامل للآلات والأعمال بحيث تتوقف كفاية كل منها على الآخر . ولذلك تزداد الحاجة باستمرار لتحقيق كفاية المشتغلين بالصناعة الى التحرر من الانحراف عند دراسة أسباب الظواهر الطبيعية . أما في الحرف اليدوية فقد تعوض المهارة والجهد والقوة العضلية أو قوة الاحتمال ، الى حد كبير ، عن هذا الانحراف في تفكير العمال .

وكذلك الصناعة الزراعية من النوع التقليدي تشبه تماما الحرف اليدوية من ناحية ما تتطلبه من العامل . فالعامل فيها هو المحرك الأصلي الذي يعتمد عليه غالبا ، وتعتبر القوى الطبيعية عوامل عرضية غامضة الى حد كبير لا يمكنه ان يسيطر على اعمالها او يفهمها . ومن المعروف ان في هذه الأنواع من الصناعة عمليات صناعية قليلة نسبيا تفهم على أساس قانون التسلسل الآلي الشامل . أى على أساس العلاقة بين العلة والمعلول ، الذي يجب أن تطبق عليه عمليات الصناعة وأنشطة العمال . وكلما ارتقت طرق الصناعة نقصت قيمة مزايا الصانع اليدوي الماهر كمعوض عن قلة الذكاء أو التردد في قبول تسلسل العلة والمعلول . والتنظيم الصناعي يتخذ - بصورة تزداد على مر الأيام - طابع نظام آلي يكون على الانسان فيه أن يميز بين القوى الطبيعية ويختار منها ما يؤثر في عمله . ويختلف دور العامل في الصناعة من دور المحرك الأصلي الى دور المميز بين النتائج الكمية والحقائق الميكانيكية التي يقوم بتقويمها . والقدرة على سرعة الفهم والتقدير السليم للأسباب المتصلة بعمل العامل تزداد أهمية من الناحية الاقتصادية . وإى عنصر في التفكير يدفع بالعامل الى الانحراف عن تقدير النتائج الحقيقية يكون عنصرا معوقا يعمل على الحط من قدرته الصناعية . وانحراف الرأي حتى ولو كان ضئيلا وغير واضح ، يؤثر في اتجاه الناس العادى عند التعليل للحقائق اليومية ، اذ يستعينون بأسباب أخرى غير تلك العلاقة الكمية بين العلة والمعلول . وهذا مما يؤدي الى انحطاط كبير في الكفاية الصناعية الجماعية في المجتمع .

وقد يحدث التفكير الاحيائي للانسان في المرحلة الاولى للمعتقدات الاحيائية البدائية او في المرحلة المتأخرة الأرقى التي اضيف فيها على الأشياء صفات الانسان . على أنه لا شك أن القيمة الصناعية لهذا الاحساس الاحيائي القوى أو لهذه الاستعانة بقوة خارقة أو التوجيه بواسطة يد خفية هي واحدة في كلتا الحالتين ، ثم ان اثره واحد في ندرة المرء على القيام بالمهام الصناعية . الا أن المدى الذي تبلفه طريقة التفكير هذه في السيطرة على عادات التفكير الأخرى يختلف باختلاف درجة السرعة أو الاحساس بالضرورة أو الشمول

التي يستخدم المرء بها عادة التفكير الاحيائي في تناوله حقائق بيئية . فالاعتقاد الاحيائي يعمل في كل الحالات على تشويه تقدير النتائج السببية . الا انه كان في العصور الاولى يؤثر في تفكير المرء بصورة اعم . وحيثما يكون الاعتقاد الاحيائي في صورته البدائية يكون مجاله غير محدود ، فيؤثر بشكل جلي في كل تصرفات الانسان المتصلة بالأمور المادية . وعلى اثر تطور المذهب الاحيائي الى شكله الأحدث والأكثر تقدماً - بعد أن حددت معالمه عملية العقل وبعد أن أصبح تطبيقه مقصوراً في صورة ملائمة بعض الشيء على القوى البعيدة والخفية - يزداد عدد الحقائق اليومية التي يستطيع الانسان أن يعطها دون الرجوع الى القوى الخارقة للطبيعة . فالقوى الخارقة للطبيعة ليست وسيلة ملائمة لتناول الحوادث التافهة في الحياة ولذلك يعط الناس لكثير من الظواهر الطبيعية التافهة او المألوفة بأنها تحدث وفق قانون السببية . ويستمر الأخذ بهذا التفسير الوقتي بالنسبة للأغراض التافهة حتى يحدث ما يثير الانسان أو يربكه فيضطر للالتجاء الى معتقداته الأصلية . ولكن عندما تستد الحاجة الى الاستعانة بقانون العلة والمعلول يلجأ الانسان عادة الى القوى الخارقة للطبيعة كحل عام اذا كان ممن يعتقدون بمعتقدات تائيسية (١) .

المعتقدات
التائيسية

وللالتجاء الى اسباب خارجة عن قدرة الانسان فائدة كبرى عندما يصادف الانسان ما يحيره ، الا أن هذه الفائدة عديمة القيمة من الناحية الاقتصادية . فهذا الاعتقاد يصبح بصفة خاصة ملاذاً وجالبا للراحة والسلوى خاصة عندما يصل الى درجة الثبوت والتخصص التي يؤدي اليها الاعتقاد ، ولهذا الاعتقاد ما يبرزه لاسباب أخرى بخلاف أنه وسيلة لانقاذ الشخص الحائر من مشكلة التعليل للظواهر الطبيعية بقانون السببية . وليس هنا مجال الاسهاب في المزايا الواضحة والمعروفة للاعتقاد في اله ذي صفات انسانية من وجهة النظر الجمالية أو الخلقية أو الروحية ، أو حتى من وجهة النظر السياسية أو الحربية أو الاجتماعية . فالبحث هنا مقصور على القيمة الاقتصادية للاعتقاد في هذه القوى الخارقة للطبيعة كعادة للتفكير تؤثر في قدرة الانسان المؤمن بها على الانتاج الصناعي . وحتى في هذا المجال الاقتصادي الضيق يقتصر البحث على الأثر المباشر لهذه العادة في قدرة العامل على العمل ولا يمتد لآثارها الاقتصادية البعيدة . اذ من الصعوبة بمكان عظيم تتبع تلك الآثار البعيدة ، لأن البحث فيها يصطدم بتصورات شائعة عن مقدار ما يناله الانسان من خير نتيجة الاتصال الروحي بتلك القوة الخارقة . ولذلك فلا جدوى حالياً من محاولة البحث في قيمتها الاقتصادية .

(١) أي نظر الى اله باعتباره سببه الانسان

والآثر المباشر لهذا الاعتقاد فى عقلية المرء أنه يقلل من ذكائه المنمر مع ما للذكاء من أهمية خاصة فى الصناعة الحديثة . ويختلف هذا الأمر فى الدرجة نتيجة لاختلاف القوة الخارقة التى يعتقد فيها الإنسان . وما إذا كانت من نوع عال أو دنى . وينطبق هذا على المعتقدين بالحظ كاعتقاد البرابرة أو الرياضيين ، كما ينطبق على المعتقدين بمعتقدات أكثر تقدما نوعا من الهذى صفات انسانية ، وهو الاعتقاد الذى تتمسك به هذه الطبقات فى العادة . وينطبق نفس الشيء أيضا على العبادات التى تستهوى الإنسان المتحضر المتدين ، ولو أنه ليس من السهل أن نقول الى أى حد من القوة يكون هذا الانطباع . ومع أن العجز الصناعى الذى ينتج عن التمسك باحدى العبادات الراقية قد يكون طفيفا نسبيا الا أنه لا يمكن التغاضى عنه . بل ان هذه العبادات الراقية فى الثقافة الغربية لا تصور الشكل الأخير الأخذ فى الاختفاء لاحساس الإنسان بهذه القوة الخارقة . وعلاوة على ذلك يبدو الاعتقاد بوجود روح فى كافة الأشياء فى الاتجاه الذى ساد فى القرن الثامن عشر وأضعف من الإيمان بوجود الهذى صفات انسانية ، ودعا الى النظام الطبيعى والحقوق الطبيعية . وكذلك فى صورتها الحديثة التى اتخذت صورة الاتجساة الذى انتشر بعد ذبوع آراء داروين ، وهو القائل بأن عملية التطور تؤدى الى التحسين . وهذا التفسير الروحى للظواهر الطبيعية ان هو الا نوع من المغالطة المعروفة لدى المناطقة ، أما فى ميدان الصناعة والعلم فتعتبر خطأ فى ادراك الحقائق وتقييمها .

وللعادات الاحيائية - علاوة على ما لها من نتائج صناعية مباشرة - أهمية مؤكدة فى النظرية الاقتصادية لأسباب أخرى . (١) لأنها دليل موثوق به نقة لا بأس بها على وجود - وإلى حد ما على قوة - بعض الصفات الأخرى القديمة التى تصحبها ولها أهمية اقتصادية أساسية . و (٢) ان النتائج المادية لتلك المجموعة من صفات التدين التى تظهرها العادات الاحيائية وما تطورت اليه من معتقدات تأسيسية : (أ) تؤثر فى استهلاك المجتمع للمسلع وفى قواعد الذوق السائدة كما سبق بيان ذلك ، (ب) تحمل على الاعتراف دائما بالصلة بين الإنسان وقوة أعلى ، وبذلك تجمد الاحساس السائد عن المركز الاجتماعى والولاء .

وفىما يختص بالنقطة الأخيرة الواردة تحت بند (ب) فإن عادات التفكير التى يتكون منها خلق المرء هى الى حد ما مجموعة عضوية موحدة . وإى تغيير فى أى اتجاه عند نقطة ما لا بد أن يؤدى الى تغيير تبعى فى التعبير العادى عن الحياة فى اتجاهات أخرى أو أعمال أخرى . وهذه العادات المختلفة فى التفكير أو التعبير عن الحياة كلها أوجه متتابعة لحياة المرء . ولذلك فالعادة

التي تكون استجابة لدافع معين لا بد أن تؤثر في كيفية الاستجابة للدوافع الأخرى ، فتعديل الطبيعة البشرية عند نقطة ما هو تعديل للطبيعة البشرية في مجموعها . ولهذا السبب - وربما لأسباب أخرى أكثر غموضاً لا يمكن البحث فيها في هذا المجال - تحدث هذه الاختلافات التبعية بين الصفات المختلفة في الطبيعة البشرية . ولذلك فالشعوب البربرية - مثلاً - ذات النظم العدوانية المتطورة تسودها الاعتقادات الإحيائية ولها عقائد تأنيسية ، بأن الخالق له صفات إنسانية ، كما يسود بينها إحساس بتفاوت الناس في المركز الاجتماعي . ومن ناحية أخرى فإن تأنيس الإله والإحساس بالنزعة الإحيائية المادية يوجد بدرجة أقل لدى الشعوب في المراحل الثقافية التي تسبق وتلي الثقافة البربرية . وعلى العموم يضعف الإحساس بالمركز الاجتماعي في المجتمعات المسالمة . ويلاحظ أن أغلب الشعوب التي تعيش في طور الثقافة البدائي التوحش لها معتقدات إحيائية نشيطة ولو أنها ليست على درجة عالية من التخصص . فالإنسان البدائي الهمجي لا ينظر إلى هذا الاعتقاد نظرة جدية مثل البربري أو الهمجي الذي فقد صفاته الأصلية ، فهي بالنسبة للإنسان البدائي نتيجة لتصوراته الخيالية لا نتيجة لخرافات ذات قوة قاهرة . ففي الثقافة البربرية يظهر حب الألعاب الرياضية وأهمية المركز الاجتماعي وتأنيس الإله . ويلاحظ عادة وجود مثل هذه العبادات المختلفة المترابطة بالنسبة لما تحدثه من أثر في خلق أفراد المجتمعات المتحضرة الحالية . وهؤلاء الممثلون العصريون للخلق البربري العدوانى الذين يؤلفون العنصر الرياضي هم عادة الذين يعتقدون في الحظ . ولديهم على الأقل اعتقاد قوى في روحية الأشياء ولذلك يتكبرون على المقامرة . كما أن هذا يفسر أيضاً عقيدة هذه الطبقة التأنيسية في خالق له صفات إنسانية . وهؤلاء في اعتناقمهم لعقيدة ما ، يتمسكون عادة بأحدى العقائد التأنيسية للإله . وقليل من الرياضيين هم الذين يبتغون الراحة الروحية في العقائد الأقل تأنيساً للإله مثل الموحدين أو المسيحيين الذين يعتقدون بخلص البشرية في نهاية الأمر .

ويظهر الارتباط بين تأنيس الإله والجرأة ، في أن العقائد التأنيسية تعمل على المحافظة على - أن لم يكن على خلق - عادات عقلية تلائم نظام المركز الاجتماعي . وبخصوص هذه النقطة يستحيل القول أين ينتهى الأثر التهذيبى للعقيدة وأين يبدأ ظهور التغيرات التبعية في الصفات الموروثة . وتنتمى الطباع العدوانية والشعور بالمركز الاجتماعي والعقيدة التأنيسية في أكثر مراحل تطورها إلى الثقافة البربرية . وهناك شيء من العلاقة السببية المتبادلة بين هذه الظواهر الطبيعية الثلاث عند ظهورها في المجتمعات في ذلك المستوى الثقافى . والطريقة التي تحدث بها وترابط في شكل عادات واستعدادات

للأفراد والطبقات تنطوي على ما يشبه الصلة السببية أو العضوية بين هذه الظواهر النفسية التي تعتبر صفات أو عادات للفرد . ولقد بينا فيما سبق من البحث أن علاقات المراكز الاجتماعية كأحد ملامح التكوين الاجتماعي هي نتيجة لعادات الحياة العدوانية . وهي - من ناحية نشأتها - تعبير دقيق عن الاتجاه العدواني . ومن ناحية أخرى فإن العقيدة التأسيسية للاله عبارة عن مجموعة من العلاقات التفصيلية للمراكز الاجتماعية أضيفت إلى فكرة القوى الخارقة للطبيعة الفاضلة الموجودة في الأشياء المادية . ولذلك فالعقيدة من ناحية الحقائق الخارجية لنشأتها يمكن اعتبارها نموًا لاعتقاد الإنسان البدائي في روحية الأشياء بعد أن جدد وغير في الحياة ، إلى حد ما ، بواسطة العادات العدوانية ، مما يؤدي إلى تأنيس القوة الخارقة للطبيعة التي يقال إنها تحظى بأكمل عادات التفكير التي يتميز بها الإنسان في الثقافة العدوانية .

والملامح السيكولوجية العامة في هذه الحالة والتي لها صلة مباشرة بالنظرية الاقتصادية ومن ثم لها أهميتها هي (١) كما ظهر في فصل سابق ، فإن عادة التنافس العدواني التي نسميها الجراة ما هي إلا الشكل البربري لغريزة حب العمل أو المهارة عند الجنس البشري كله ، وقد اتخذت هذه الصورة المعينة بتوجيه من عادة المقارنة بين الأشخاص ، تلك المقارنة التي تثير البغضاء والتحاسد (ب) أن العلاقة بين المراكز الاجتماعية عبارة عن تعبير رسمي عن المقارنة التحاسدية ، وقد اتخذت وربت طبقًا لنظام معتمد (ج) أن عقيدة تأنيس الإله في فترة عنفوانها الأولى على الأقل هي عبارة عن نظام يقوم على المراكز الاجتماعية يضع الإنسان في أدنى السلم الاجتماعي ، ويضع القوة الخارقة للطبيعة ذات الصفات الانسانية في مكان سام ، واستنادًا إلى ذلك فلن تكون هناك صعوبة في تبين العلاقة الوثيقة بين هذه الظواهر الثلاث للطبيعة والحياة الانسانية لهذه العلاقة تبلغ درجة من وحدة العناصر الأساسية بهذه الظواهر فمن ناحية يعبر نظام المراكز الاجتماعية والعادات العدوانية للحياة عن غريزة حب العمل والمهارة كما يتخذ صورتها في ظل عادة المقارنة المشيرة للبغضاء والتحاسد . ومن ناحية أخرى تعبر العقيدة الشخصية للاله وعادة مراعاة الطقوس الدينية ، عن العادات الاحيائية ، بعد أن هذب هذا الاعتقاد ونما في ظل نفس عادة المقارنة التحاسدية . ولذلك فإن كلتا الظاهرتين - عادة المنافسة وعادة مراعاة الطقوس الدينية - يمكن اعتبارهما عنصرين يتم أحدهما الآخر من عناصر الطبيعة البشرية البربرية وصورها البربرية المعاصرة . وهما تعبران عن نفس المجموعة من الاستعدادات التي تكونت استجابة لمجموعات مختلفة من البواعث .



الفصل الثاني عشر

الشعائر الدينية

ان السرد المتقطع لبعض الأحداث فى الحياة العصرية أبرز الصلة الأساسية بين العقائد التأسيسية للاله ، وبين الثقافة والطباع البربرية ، كما يساعد على اظهار أن بقاء العقائد وما لها من آثار ، وانتشار الشعائر الدينية انما يرجع الى نظام الطبقة المترفة والى الحوافز التى تكمن وراء ذلك النظام . وليس من أغراضنا امتداح أو استهجان الأعمال التى سنتحدث عنها تحت عنوان الشعائر الدينية أو الصفات الروحية والذهنية التى تعبر عنها تلك الشعائر ، وانما سنتناول الظواهر العادية للعقائد التأسيسية من ناحية أهميتها فى النظرية الاقتصادية . فموضوع حديثنا هو الملامح الخارجية الملموسة للشعائر الدينية . أما ما للحياة الدينية من قيمة خلقية وتعبدية فخارج عن نطاق بحثنا الحالى . ولا شك أن هذا البحث ليس هو مجال التساؤل عن مدى حقيقة العقائد التى تنبثق منها تلك الشعائر أو مدى جمالها ، وحتى الآثار الاقتصادية غير المباشرة لا يمكن أن تكون محلا للبحث هنا لأن الموضوع عويص وهام الى حد لا يمكن معه أن نجد له مكانا فى هذا العرض المبسط . ولقد سبق أن تحدثنا عن أثر المعايير المالية لقيمة أى شئ ، فى عمليات التقييم التى تجرى على أسس أخرى لا صلة لها بالناحية المالية . على أن الصلة بين المعايير المالية وغير المالية ليست صلة من طرف واحد . فالمعايير الاقتصادية أو قواعد التقييم تتأثر بدورها بمعايير للقيمة خارجة عن مجال الاقتصاد . وأحكامنا على ما للحقائق من أهمية اقتصادية تتكون الى حد ما كنتيجة لوجود هذه القيم غير الاقتصادية الهامة . وهناك وجهة نظر معينة تقول بأن الأهمية الاقتصادية لها وزنها فقط باعتبارها مشتقة وتابعة لتلك القيم غير الاقتصادية الأعلى . ولذلك يجب التفكير فى عزل الآثار والنتائج الاقتصادية لهذه العقائد التأسيسية . ومن الصعب على الانسان أن يجرد نفسه من هذه الآراء والقيم الأكثر أهمية ، وأن يصل الى تقييم هذه الحقائق من الناحية الاقتصادية مع أقل درجة ممكنة من التحيز وذلك لما لهذه النواحي غير الاقتصادية من أهمية كبيرة .

ولقد ظهر من البحث فى الخلق الرياضى أن الشعور بأن فى الأشياء المادية والأحداث روحا هو الذى يهبى الأساس الروحى لعادة المقامرة عند الرياضيين

ومن الناحية الاقتصادية فإن هذا الميل هو نفس العنصر السيكولوجى الذى يعبر عن نفسه فى صور مختلفة من الاعتقادات الروحية والعقائد التأسيسية . اما فيما يخص الملامح السيكولوجية الملموسة التى تتناولها النظرية الاقتصادية فإن روح المقامرة التى تعم العنصر الرياضى تخفى شيئا فشيئا بدرجة غير محسوسة فى اطار العقل الذى يجد الراحة فى الشعائر الدينية . وكما يبدو من وجهة نظر النظرية الاقتصادية يتحول الخلق الرياضى الى خلق التدين . وحيثما تظهر التقاليد المناسبة فان معتقدات المراهنين بأن الاحياء تتحول الى اعتقاد واضح الى حد ما فى قوة خارقة للطبيعة . وفى هذه الحالة يظهر الميل عادة الى التودد الى تلك القوة الخارقة باتباع احدى طرق التقرب والاسترضاء المقبولة ، وطرق التقرب هذه تشبه كثيرا انواع العبادات الأقل تقدما - ان لم تكن فى النشأة التاريخية فعلى الأقل فى العناصر السيكولوجية الحقيقية . ومن الواضح أن هذا التقرب يتحول باستمرار الى ما يعرف بالآراء الخرافية والاعتقاد فى الخرافات وبذلك تظهر بوضوح علاقته بالعبادات التأسيسية الأشد بدائية .

ولذلك فخلق الرياضى أو المقامر يحتوى على بعض العناصر السيكولوجية الاساسية التى تصنع المؤمنين بالمذاهب والتمسكين بالشعائر الدينية . وأهم نقطة تلتقى فيها هاتان الظاهرتان هى الاعتقاد فى قوة غامضة أو فى قوة خارقة للطبيعة تتدخل فى مجرى الأحداث . واعتقاد المقامر فى وجود قوة خارقة للطبيعة قد يكون - وعادة ما يكون - أقل تبلورا ، وذلك بالنسبة لعادات التفكير وأسلوب الحياة التى تعزى الى القوة الخارقة للطبيعة ، وبعبارة أخرى بالنسبة الى طبيعة هذه القوة من الناحية الخلقية وأهداف تدخلها فى الأحداث . وأفكار الرياضى هى أيضا أقل وضوحا وأقل تكاملا فيما يختص بطبيعة وشخصية هذه القوة التى يشعر بوجودها فى شكل الحظ أو الصدفة أو الشيء الذى يجلب الحظ والتى يسعى اليها ويخشىها ويحاول تجنبها فى نفس الوقت . والأساس فى ولعه بالمقامرة هو احساسه الفطرى بقوة خارقة هائلة موجودة فى الأشياء أو المواقف ، ولكن من النادر أن ينظر الى هذه القوة باعتبارها قوة انسانية . فالمرهّن غالبا ما يكون ممن يعتقدون فى الحظ - بهذا المعنى البسيط - وفى الوقت نفسه ممن يتمسكون بأحدى العقائد السائدة تمسكا شديدا . وهو يميل بصفة خاصة لقبول الكثير من مبادئ العقيدة التى تتناول القوى الغامضة وعاداتها المبنية على الهوى والتى نالت ثقته . وفى هذه الحالة يستولى عليه وجهان مختلفان - أو أكثر فى بعض الأحيان - من أوجه الاعتقادات الاحيائية . والحقيقة أن من الممكن وجود سلسلة كاملة من الأوجه المتتالية للاعتقاد الروحى ، وذلك فى المقومات الروحية لآى مجتمع رياضى . وهذه السلسلة من المفاهيم الخاصة

بالاعتقادات الإحيائية سنحتوى في أحد طرفيها على الصورة الأساسية للاحساس
المطرى بالحظ وضروره حدوث الصدف ، وتحتوى فى الطرف الآخر على
القوى الخارقة للطبيعة المتخذة صفات انسانية كاملة . ويوجد بين هذين
الطرفين صور مخيلته تدل على درجات مختلفة من التكامل . ومع هذه
الاعتقادات فى القوى الخارقة للطبيعة يتشكل السلوك فطريا ليتلاءم مع مطالب
الحظ السعيد من ناحية ، والخضوع بشكل أو بآخر للأوامر الغامضة التى
تصدر عن القوى الخارقة من ناحية أخرى .

وهناك علاقة من هذه الناحية بين الخلق الرياضى وخلق الطبقات
المنحرفة ، وكلاهما يرتبط بالخلق الذى يميل الى المعتقدات التانيسية .
والمنحرف والرياضى بصفة عامة على استعداد للتمسك بعقيدة سائدة ولأداء
الطقوس الدينية أكثر من عامة المجتمع . ويلاحظ أيضا أن غير المعتقدين فى
الأديان من هذه الطبقات يظهرون ميلا أشد للانضمام الى إحدى العقائد السائدة
أكثر مما يلاحظ فى غالبية غير المعتقدين بالأديان . ويقر هذه الملاحظة ممثلو
الرياضيين وبخاصة عند تبرير ألعاب القوى العدوانية . ومما يقال دائما أن
من الأمور المحمودة فى الحياة الرياضية أن الذين يمارسون ألعاب القوى
متدينون الى حد ما . ومن المشاهد أن العقيدة التى يتمسك بها الرياضيون
والطبقات المنحرفة المعتدية ، أو من ينضمون الى صفوف المتدينين من تلك
الطبقات ليست فى العادة مما يسمى بالعقائد الراقية ، وإنما هى معتقدات
ترتبط بمصبود له صفات انسانية . والطبيعة الانسانية البدائية العدوانية
لا ترضى بالمفاهيم الغامضة عن الشخصية التى تتوارى عن الأنظار ليحل غيرها
محلها والتى تتحول الى مفهوم عن تتابع أسباب ونتائج كمية كالذى تعزوه
العقائد السرية التأملية فى المسيحية الى السبب الأول أو الذكاء العام أو روح
العالم أو الناحية الروحية . ومنه أمثلة للعقائد التى تتمشى مع العادات
العقلية للرياضى والمنحرف كعقائد من يعرفون باسم جيش الخلاص ، وهو
جيش يضم منحرفى الطبقات الدنيا ، ويبدو أنه يضم أيضا نسبة كبيرة من
الرياضيين تزيد على نسبتهم فى المجتمع كمجموعة .

والألعاب الرياضية فى المدارس تبين هذه النقطة . ويقول انصار ادخال
العنصر الدينى فى الحياة المدرسية - ويبدو أن ليس هناك ما يدعو لانكار
ذلك - أن الألعاب الرياضية المحببة الى نفوس أية جماعة من الطلاب فى هذه
البلاد هى فى الوقت نفسه دينية الى حد كبير أو أنها على الأقل تعمل على
أداء الشعائر الدينية الى أحد أكبر مما يؤديها غيرهم من الطلاب الذين يقل
أهتمامهم بألعاب القوى وغيرها من صنوف الألعاب الرياضية . وهذا ما يمكن
توقعه لأسباب نظرية . ومما يجدر ذكره أن هذا يدعو للشأن على الحياة

المدرسية الرياضية وعلى ألعاب القوى وعلى الأشخاص الذين يشغلون أنفسهم بهذه الأمور . وكثيرا ما يحدث أن يكرس الرياضيون في المدارس جهودهم للدعوة الدينية أما كواجب مقدس أو كعمل ثانوي . ومن المشاهد أنه عندما يحدث ذلك قد يصبحون دعاة لاحدى العقائد التأسيسية للمعبود . وهم في دعواهم يصرون على علاقة المراكز الاجتماعية الشخصية التي توجد بين المعبود الذي يصورونه في صورة انسانية ، وبين الانسان العبد .

وهذه الصلة الوثيقة بين ألعاب القوى والشعائر الدينية لدى رجال التعليم حقيقة معروفة تماما، الآن لها مظهرها خاصا لم يلتفت احد اليه رغم وضوحه . والحماس الدينى الذى يعم جزءا كبيرا من العنصر الرياضى فى المدارس يميل الى التعبير عن نفسه بما يبديه من خشوع تام وخضوع لله . ولذلك يسعى الى الانضمام لاحدى المنظمات الدينية العلمانية التى تعمل على نشر تعاليم الدين الواضحة مثل جمعية الشبان المسيحيين أو جمعية الشبان لنشر الدعوة المسيحية . هذه الجمعيات العلمانية قائمة لنشر الدين «العملى» وهى فى العادة تخصص جزءا كبيرا من نشاطها للنهوض بألعاب القوى وما يشبهها من الألعاب التى تقوم على الحظ والمهارة ، مما يثبت الصلة الوثيقة بين الخلق الرياضى والتدين البدائى . بل لقد يقال ان هذه الألعاب معروفة بأنها وسيلة فعالة للتقرب الى الله ، ومفيدة بصورة واضحة كوسيلة للهدى وكوسيلة لغرس الدين فى نفوس الناس . أى أن الألعاب التى تظهر الاعتقاد فى روحية الأشياء وحب التنافس تساعد على تكوين وصيانة تلك العادة العقلية التى تلائم العادات الأكثر وضوحا . ولذلك كانت هذه الألعاب الرياضية تستخدم بواسطة المنظمات العلمانية من أجل التمسك بأهداب الدين أو كوسيلة للكشف عن قيمة الحياة الروحية التى لا يعرفها الا المتصلون بالله .

ومما لا شك فيه أن نزعات المنافسة والاعتقاد فى روحية الأشياء ذات أثر مفيد جدا للأغراض الدينية ، بدليل أن المساوسة فى كثير من الملل تتبع نفس طريق المنظمات العلمانية . وهذه المنظمات الكنسية وبخاصة تلك الأقرب الى المنظمات العلمانية فى اصرارها على الدين العملى اتبعت الى حد ما هذه الأساليب أو ما يشبهها فيما يتصل بالشعائر الدينية التقليدية . ولذلك توجد منظمات الشباب وغيرها من المنظمات التى تقرها الكنيسة ، تعمل على تنمية الميل الى المنافسة والشعور بالمركز الاجتماعى فى شباب المنظمات . وهذه المنظمات الشبيهة بالعسكرية تعمل على تقوية الميل الى المنافسة والمقارنة التحاسدية وبذلك تزيد من سهولة ادراك الصلة السيادة الشخصية والتبعية . المؤمن هو ذلك الشخص الذى يعرف كيف يطيع ويتقبل العقاب عن طيب خاطر .

الا ان عادات الفكر التى تورعها وتصونها هذه الاعمال لا تكون الا نصف مادة العبادات التائيسية . أما العنصر الآخر المتم للحياة الدينية - العادات العقلية الاحيائية التى تعتقد فى روحية الأشياء - فتدعو اليها وتصرفها سلسلة ثانية من الأعمال تنظم بموافقة الكنيسة . ومن أمثلة هذه الأعمال انقامرة التى تمثلها السوق الخيرية التى تقيمها الكنيسة . ويلاحظ كدليل على مقدار شرعية هذه الأعمال بالنسبة للشعائر الدينية أن هذه الأسواق ، وما شاكلها من الفرص التافهة للمقامرة ، تستهوى أعضاء المنظمات الدينية أكثر مما تستهوى الأشخاص الأقل تدينا .

ويبدو أن هذا يدل - من ناحية - على أن هذا المزاج الذى يحجب الناس فى الألعاب الرياضية هو نفس ما يحجبهم فى العبادات التائيسية ، كما يدل من ناحية أخرى على أن التعود على الألعاب الرياضية ، وبخاصة ألعاب القوى ، يعمل على تنمية النزعات التى تجد اشباعا لها فى الشعائر الدينية . وبالعكس يبدو أيضا أن التعود على هذه الشعائر يساعد على نمو الميل الى ألعاب القوى وإلى كل الألعاب التى تبرز عادة المقارنة التحاسدية بين الناس وعادة الركون الى الحظ . وتعتبر هذه النزعات عن نفسها بدرجة كبيرة فى كل من هاتين الناحيتين من نواحي الحياة الروحية . ومما يلائم نشوء هذه النزعات الطبيعية البشرية البربرية التى تسود فيها غريزة العدوان والمعتقدات الاحيائية . وينطوى التفكير العدوانى على احساس قوى بالكرامة الشخصية وبما للأفراد من مراكز مختلفة بالنسبة لبعضهم البعض . والبناء الاجتماعى الذى تكون فيه العادات العدوانية هى العامل الأساسى فى تشكيل الأنظمة الاجتماعية يقوم أساسا على التسليم بوجود مراكز اجتماعية مختلفة . والقانون السائد فى حياة المجتمع العدوانى هو العلاقة بين الرئيس والمرعوس . وبين النبيل والوضيع ، وبين القوى والضعيف ، وبين السيد والعبد . ولقد نشأت العبادات التائيسية فى هذه المرحلة من مراحل نمو الصناعة وشكلت بواسطة نفس أسلوب التفريق الاقتصادى - التفريق بين المستهلك والمنتج - وانتشرت نتيجة للمبدأ السائد والقائم على السيادة والخضوع . وتنسب العبادات الى معبودها عادات الفكر التى تلائم طور التفريق الاقتصادى التى ظهرت فيه . ويظن أن المعبود ذا الصفات البشرية يهتم كثيرا بكل مسائل ترتيب البشر وتحديد الأفضل منهم وأنه يميل الى اثبات السيادة وإلى ممارسة القوة بصورة تحكمية - التجاء عادى الى القوة باعتبارها الفصيل النهائى

وفى المراحل الأخيرة والأكثر نضجا فى تكوين العقائد التشخيصية أصبحت عادة السيطرة التى تنسب الى المعبود ذى الحضرة الرهيبة والقوة

الغامضة تسمى «أبوة الخالق». ورغم أن الاتجاه الروحي والاستعدادات التي تنسب إلى القوة الخارفة للطبيعة تظل مقسمة وفقا لنظام المراكز الاجتماعية إلا أنها تتخذ طابع الأبوة الذي تتميز به مرحلة النقافة شبه المسألة . ولكن يلاحظ في هذه المرحلة المتقدمة من العبادة أن إقامة الشعائر الدينية تهدف إلى استرضاء المعبود بتمجيد عظمته وإعلان الخضوع والولاء له . والغرض من الاسترضاء أو العبادة هو الاستعانة بالاحساس بالمركز الاجتماعي الذي ينسب إلى القوة الغامضة التي يتقرب المرء إليها . وأعظم عبارات الاسترضاء شيوعا ما زالت هي تلك العبارات التي تحمل أو تدل على المقارنة التحاسدية بين الناس . والاتصال الصادق بشخص المعبود ذي الصفات الانسانية المتصف بمثل هذه الطبيعة البشرية البدائية يدل على أن المتعبد نفسه له تلك النزعات البدائية . ومن ناحية النظرية الاقتصادية فإن صلة الولاء سواء اكان لشخص مادي أم لقوة خارقة للطبيعة ، يجب أن تعتبر صفة من صفات الخضوع الشخصي الذي يكون جزءا كبيرا من نظام الحياة العدوانية وشبه المسألة .

إن فكرة التبريرين عن المعبود كقائد حربي يميل إلى الصرامة والغطرسة في حكمه قد لطفت منها كثيرا العادات اللطيفة ونظم الحياة الرشيدة التي تتميز بها تلك المراحل الثقافية التي تقع بين المرحلة العدوانية الأولى والمرحلة الحالية . ولكن حتى بعد تهذيب التصور الديني وما تلاه من تلطيف ما ينسب إلى المعبود من صرامة ، فما زال في المفهوم السائد لدى عامة الناس عن طبيعة المعبود وخلقه ، بقايا من المفهوم البربري . ولذلك فلم يزل الخطباء والكتاب مثلا ، عندما يصفون المعبود وصلته بمجرى الحياة الانسانية يكثررون من استخدام التشبيهات المأخوذة من معجم الحرب والأسلوب العدواني في الحياة ، كما يستخدمون تعبيرات تنطوي على المقارنة المثيرة للبغضاء بين الناس . والاستعارات التي تحمل هذا المعنى تستعمل كثيرا حتى عند مخاطبة الجماعات العصرية الأقل نزوعا إلى الحرب والتي تتكون من المتمسكين بالعقيدة الدينية في صورتها اللطيفة . ويدل استخدام الخطباء الشعبيين للنوع البربرية ومصطلحاتها على أن الجيل العصري يقدر تماما مكانة الفضائل البربرية وميزتها ، كما يدل على وجود شيء من التطابق بين الاتجاه الديني والتفكير العدواني . والتصور الديني للمعتدين العصري لا ينفر من أن ينسب إلى معبوده عواطف وأعمالا تتصف بالعنف والانتقام إلا إذا عاود التفكير في المسألة . ومن الملاحظ أن للنوع التي تصف المعبود بحب الانتقام والدم قيمة عظيمة من ناحية الجمال والشرف في المفهوم الشعبي . أي أن المعاني التي تحملها هذه النوع تقبلها العقل غير المفكر أحسن قبول !

• لقد رأيت عيناى جلال المعبود وهو فى طريقه ليُقضى بقديمه على غلبة الكروم مسنودع الشر .

لقد اطلق العنان لسيفه البتار فعلا بريقه القلوب رعبا . ان تعاليمه الحقّة آخذة فى الانتشار ..

والتصرفات التى توجه الرجل المتدين تتفق وأساليب الحياة البدائية التى أصبحت عديمة الفائدة من وجهة نظر المتطلبات الاقتصادية فى الحياة الجماعية المعاصرة . • حيثما كان التنظيم الاقتصادى يلائم حاجيات الحياة الجماعية الحالية فانه يكون قد تعدى نظام المراكز الاجتماعية الذى لم يعد له فائدة ، وأصبحت العلاقات القائمة على الخضوع الشخصى لا مكان لها . ومن ناحية الكفاية الاقتصادية للمجتمع فان عاطفة الولاء والتصرفات العامة التى تعبر عنها تلك العاطفة هى بقايا تعرقل التقدم وتقف فى سبيل المواءمة المناسبة بين النظم الانسانية والاضاع الراهنة . ان العادات الفكرية التى تتمشى مع أهداف المجتمع المسالم والصناعى هى ذلك المزاج الواقعى الذى يعرف قيمة الحقائق المادية باعتبارها مجرد وحدات جامدة فى التوالى الميكانيكى . انه ذلك العقل الذى يرفض فطريا المعتقدات الاحيائية ، والذى لا يلجأ الى تدخل قوة خارقة للطبيعة لتفسير الظواهر الطبيعية المحيرة ولا يعتمد على أية خافية لكى تعدل سير الأمور لفائدة الانسان . وللوفاء بما تتطلبه أقصى درجات الكفاية الاقتصادية من حاجيات فى الظروف العصرية يجب التعود على ادراك أن الأمور تسير فى الحياة بناء على علاقات كمية وبنظام بعيد عن أى غرض .

وكما يبدو من وجهة نظر المتطلبات الاقتصادية الاخيرة فان التدين ينظر اليه - ربما فى كافة الحالات - باعتباره من مخلفات مرحلة أولى فى الحياة الجماعية وهو علامة على توقف التقدم الروحى . على أنه مما لا شك فيه أنه فى حالة ميل الناس بشدة الى الشعائر الدينية فى مجتمع يقسوم بنيانه الاقتصادى على نظام الطبقات وتشكل آراء عامة الناس فيه وتتلاءم مع أوضاع السيادة الشخصية والخضوع الشخصى أو مع الاشكال الأخرى للتقاليد والاستعدادات الموروثة ، فان تدين الفرد العادى يعتبر جزءا من العادات السائدة فى الحياة . وعلى ذلك لا يمكن أن يقال عن الشخص المتدين فى مجتمع انه قد ارتد الى ثقافة بدائية ، اذ أنه يجارى عامة المجتمع . ولكن كما يبدو من وجهة نظر للظروف الصناعية المعاصرة فانه يمكن بسهولة تسمية التدين الزائد - أى الحماس الدينى الذى يزيد عن القدر المألوف فى المجتمع - بالردة .

ولا شك أن من المناسب أيضا البحث في هذه الظواهر الطبيعية من وجهة نظر أخرى . فقد تقيم هذه الحقائق لهدف آخر مما ودى الى رفض العرض السابق . ومن الممكن أن يقال كذلك وبنفس القوة عند التحدث عن وجهة نظر العبادة أو التدين أن النزعة الروحية التي تفرسها الحياة الصناعية العصرية فى نفوس الناس لا تلائم التنمية الحرة للحياة الدينية . وقد يعترض بحق على التنمية الصناعية فى العصور الحديثة بأنها تجنح الى المادية والى استبعاد الخضوع للدين . ويمكن أن تقال أشياء ذات أهمية مشابهة كذلك من وجهة النظر الجمالية . ولكن مهما كانت قيمة هذه الآراء وصحتها فلا مكان لها فى بحثنا الحالى الذى يقتصر على تقييم هذه الظواهر الطبيعية من وجهة النظر الاقتصادية .

والأهمية الاقتصادية الكبرى للعادات الفكرية المرتبطة بالمعتقدات الشخصية وللعكوف على الشعائر الدينية لابد أن تكون مبررا لزيادة التحدث فى موضوع البحث الذى يعتبر الحديث فيه غير مستساغ فى مجتمع متدين مثل مجتمعنا. وللشعائر الدينية أهمية اقتصادية باعتبارها دليلا على نوع من المزاج الذى يلزم عادات التفكير العدوانية وبذلك تدل على وجود صفات ضارة من الناحية الصناعية . وهى دليل على وجود اتجاهات عقلية لها قيمة اقتصادية معينة نظرا لما لها من اثر فى قدرة المرء على أداء الخدمات الصناعية، كما أن لها أهمية ظاهرة أيضا فى التأثير على النشاط الاقتصادى فى المجتمع وخاصة فيما يتعلق بتوزيع السلع واستهلاكها .

والآثار الاقتصادية الأكثر وضوحا لهذه الشعائر تنجلي فى استهلاك السلع وأداء الخدمات اللازمة للعبادة . فاستهلاك السلع الخاصة التى تتطلبها الحفلات الدينية والتى تتخذ شكل المعابد والهياكل والكنائس وملابس الكهنة الرسمية والقرايين والعشاء الربانى ولباس العطلات ، لا تحفى أى غرض مادى مباشر . ولذلك فكل هذه الأشياء يمكن أن توصف بأنها اتلاف بين ويمكن أن يقال ذلك عن استهلاك الخدمات الشخصية مثل التربية الكهنوتية والخدمة الكهنوتية والحج والصوم والعطلات وغيرها . ثم ان الشعائر التى تستدعى استهلاك هذه الأشياء تعمل على نشر الآراء التى تقوم عليها عقيدة تأسيس المعبود . أى أنها تروج الآراء الخاصة بنظام المراكز الاجتماعية وهى عقبة فى سبيل التنظيم المثمر للصناعة فى الظروف العصرية كما انها تحول دون تطور النظم الاقتصادية لتلائم الحالة الراهنة . وتؤدى الآثار المباشرة وغير المباشرة لهذا الاستهلاك الى التقليل من الكفاية الاقتصادية فى المجتمع . ومن ناحية النظرية الاقتصادية فإن النتائج المباشرة لاستهلاك السلع والجهود المبذولة فى خدمة المعتقدات التأسيسية هى هبوط حيوية

المجتمع . أما النتائج الأدبية غير المباشرة لهذا النوع من الاستهلاك فانها تحتاج الى تفصيل دقيق ، وهى مسألة لا يمكن تناولها هنا .

ومع ذلك تجدر ملاحظة الطابع الاقتصادى العام للاستهلاك من أجل الأغراض الدينية اذا ما قورن بالاستهلاك من أجل أغراض أخرى . ان الإشارة الى البواعث والأهداف التى ينشأ عنها استهلاك السلع فى الأغراض الدينية تساعد على ادراك قيمة هذا الاستهلاك نفسه والأفكار العامة التى تتمشى معه . وهناك تطابق عجيب ، ان لم يكن تماثل جوهري ، فى البواعث على الاستهلاك من أجل خدمة المعبود فى المعتقدات الشخصية ، والاستهلاك لخدمة انسان مترف - رئيس أو شيخ - من الطبقة العليا فى خلال فترة الثقافة البربرية ، كتخصيص المباني الفخمة الكثيرة النفقات لكل من الرؤساء والآلهة . كما أن هذه المباني وما فيها من أثاث لا يجب أن تكون من نوع مألوف اذ أنها يجب أن تبرز مظاهر الاسراف الفاحش . ومما يلاحظ كذلك أن المباني التى تقام للعبادة تتخذ دائما طابعا قديما فى تشييدها وأدواتها . كما أن خدم الرئيس وخدم المعبود يلبسون فى خدمته لباسا مزرعيا من نوع خاص . والصفة الاقتصادية المميزة لهذا الزى هى الاسراف المظهرى المتناهى، وذلك بالإضافة الى أن لباسهم لابد أن يكون من طراز قديم نسبيا ، وهى ظاهرة تزيد أهمية فى حالة رجال الكنيسة عندها فى حالة الخدم والحاشية . وكذلك يجب أن تكون الملابس التى يرتديها العلمانيون من أفراد المجتمع عندما يحظون بالمشول بين يدي القسيس أو المعبود من نوع أغلى من ملابسهم العادية . ومما يلاحظ كذلك وجود درجة كبيرة من التطابق بين التقاليد التى تتبع فى قاعة اجتماعات الحكام وتلك التى تتبع فى المعبد اذ يتطلب كل منهما نوعا معينا من الملابس اللائقة . وأهم ما تتميز به تلك الملابس من الناحية الاقتصادية أنها لا تدل على أن مرتديها من أرباب الحرف الصناعية أو أن لها نفعا ماديا .

وهذا المطلب الذى يقتضى الاسراف المظهرى والتبرؤ من آثار الصناعة يمتد الى الملابس وإلى حد ما الى الأطعمة التى تستهلك فى أيام العطلات المقدسة ، أى فى الأيام المخصصة للمعبود أو لأحد الأعضاء العاديين من الطبقة المترفة فيما وراء الطبيعة . وتعتبر النظرية الاقتصادية أيام العطلات المقدسة أوقاتا يجب توقف العمل فيها رسميا وذلك من أجل المعبود أو القديس الذى حرم العمل باسمه والذى يصبح الامتناع عن بذل أى جهد مثمرا فى أعياده أمرا عاديا من أجل المحافظة على سمعته الطيبة . والظاهرة المميزة لكل هذه الأيام التى يعطل فيها العمل من أجل العبادة هى تحريم القيام بأى نشاط يفيد الانسان تحريما تاما الى حد ما . وفى أيام الصوم يزداد الامتناع عن القيام بأى عمل مفيد وعن بذل أى جهد يؤدى الى نفع

الانسان ماديا بالامساك عن استهلاك كل ما يودى الى الراحة أو اشباع رغبات الانسان .

ويلاحظ أن العطلات العلمانية من نفس النوع . وهى تتحول تدريجيا من أيام مقدسة أصلا - عن طريق نوع وسط من أعياد الميلاد شبه المقدسة للملوك وعظماء الرجال الذين اكتسبوا قدسية بطريقة ما - الى عطلات مبتكرة عمدا تخصص لتمجيد حادث هام أو حقيقة مذهلة ، وقد يكون ذلك بقصد التكريم أو تجديد السمعة الطيبة . وهذا التهذيب غير المباشر فى مهمة العطلات الرسمية كوسيلة لتمجيد ظاهرة طبيعية أو شئء معلوم يرى غى أجل صورته فى أحدث استعمال له . وفى بعض المجتمعات يطلق على أحد أيام العطلات يوم العمال . والغرض من ذلك زيادة ما للعمل من احترام باتباع الوسيلة العدوانية البدائية فى الامتناع الاجبارى عن القيام بأى عمل مضر . والامتناع عن العمل يبين ما للعمال بصفة عامة من أثر عظيم فى القوة المالية .

والعطلات المقدسة ، والعطلات بصفة عامة* ، عبارة عن ضريبة مفروضة على الناس . وتدفع هذه الضريبة فى أيام العطلات الرسمية وينسب الأثر المشرف الذى ينتج منها الى الشخص أو الحقيقة التى من أجلها قررت العطلة الرسمية . وضريبة البطالة الرسمية هذه ضرورة أولية لكل أعضاء الطبقة المترفة الخارقة للطبيعة ولا غنى عنها لطبب سمعتهم . والقديس الذى لا يحصل على عطلة لتقديس اسمه لابد أنه ولد فى أيام سيئة .

وعلاوة على ضريبة الفراغ المفروضة على العلمانيين توجد أيضا فئات خاصة من الناس - القساوسة ورجال الدين على اختلاف رتبهم - بكرسون كل وقتهم لخدمات مماثلة . وليس من الواجب فحسب أن يمتنع القساوسة عن العمل العادى وبخاصة اذا كان مربحا أو معروفا بأنه يسهم فى سعادة الناس الدنيوية بل وعليهم الا يجروا وراء أى غنم دنيوى ، وذلك لأنه لا يليق بكرامة خادم المعبود - أو بالأحرى بكرامة المعبود الذى يقوم بخدمته - أن يسعى الى الكسب المادى أو يشغل باله بالأمور الدنيوية « فأحقق الحقراء هو ذلك الذى يدعى بأنه كاهن المعبود ولكنه يعمل على تحقيق راحتهم وطموحه » .

وهناك خط فاصل - لا يجد صاحب الذوق المهذب فى الامور الدينية الا قليلا من العناء فى تحديده - بين الأعمال والتصرفات التى تؤدى الى حياة بشرية هانئة وتلك التى تؤدى الى رفعة شأن المعبود ، وتقع أعمال الكهنة فى النظام البربرى المثالى فى الجانب الأخير من الخط . أما تلك التى تتصل بالامور الاقتصادية فتقع تحت المستوى اللائق باهتمام القساوسة . وإذا كان هناك بعض الاستثناءات الظاهرة لهذه القاعدة مثل بعض طوائف الرهبان

فى العصور الوسطى الذين كانوا يشتغلون من أجل غاية مفسدة فان ذلك لا ينقض الفاعده لان هذه الطوائف المنعزلة التى تنتمى الى طبقة القساوسة ليست عنصرا كهنوتيا بالمعنى التام . ويلاحظ أيضا أن هذه الطوائف المشكوك فى كهانتها والتى تشجع أعضائها على العمل من أجل لقمة العيش كانت موضع احتقار لخروجها عن حدود اللياقة فى المجتمعات التى تعيش فيها .

فالقسيس يجب ألا يضع يده فى أى عمل آلى منتج ، ولكن عليه أن يستهلك كثيرا . ومن واجبه حتى فيما يختص بالاستهلاك ألا يتناول تلك الأشياء التى تؤدى الى راحته أو اشباع رغباته . فهذه يجب أن تتفق والقواعد التى تنظم الاستهلاك الذى وضعناه فى فصل سابق ، فلا يليق بقسيس أن يظهر أمام الناس ممثلى البطن أو طافحا بشرا . والحقيقة أن كثيرا من العبادات تفرض قمع شهوات الجسد علاوة على التقشف . وحتى الطوائف الحديثة المنظمة وفق أحدث قوانين العقيدة فى مجتمع صناعى عصرى ، تجد أن التلهف على الاستمتاع بمباهج الحياة يتنافى مع اللياقة الكهنوتية الحقبة . وان أى شئ يدل على أن القسيس لا يكرسون حياتهم لعبادة سيدهم الخفى وانما يعملون من أجل اغراضهم الخاصة يؤلنا كثيرا كأنما ارتكبوا ذنبا لا بغتفر . ومع انهم خدم الا أن مركزهم الاجتماعى عظيم نظرا لأنهم خدم نسيدهم له كل الجلال والاکرام . ولما كان استهلاكهم مبنيا على التقشف وليس لسيدهم فى العبادات الراقية حاجة الى الكسب للادى فانهم عاطلون لا يعملون شيئا . » ولذلك فأكلك وشربك وعملك - كل ذلك تمجيد لله .

ومن الممكن القول بأنه على قدر ما بين العلمانيين والقساوسة من تشابه من ناحية انهم يعتبرون خدما للمعبود ، يعلق بهم ذلك الطابع الكهنوتى . ومدى تطبيق هذه القاعدة التبعية واسع نسبيا . فهى تنطبق بصفة خاصة على حركات الإصلاح الدينى وبث حب التقشف والتقوى فى النفوس اذ أن حياة الانسان فى هذه الدنيا فى يد ملكه الروحى . أى أنه حيثما لا يوجد نظام القساوسة أو حيثما يكون الشعور قويا بسيطرة المعبود المباشرة على شئون الحياة تصبح صلة الانسان العادى بمعبوده كصلة العبد الذليل بسيده وتعتبر حياته فراغا كهنوتيا مخصصا لتمجيد أعمال معبوده . وفى حالات الردة هذه نعود الصلة المباشرة - صلة الخضوع باعتبارها الحقيقية السائدة فى العبادة . ولذلك يصبح الاهتمام شديدا بجعل الفراغ الكهنوتى صارما متعبا مع نبذ تناول الأطعمة الشهية تقربا للمعبود .

وقد يشك فى صحة وصف نظام الحياة الكهنوتية على هذه الصورة ، اذ أن كثيرا من القسوس العصريين لا يتمسكون به فى كثير من جزئياته ،

فهو لا ينطبق على قساوسة الطوائف التي خرجت بصورة ما عن انعمائهم الثابتة للمعتقدات أو الشعائر الدينية . وهؤلاء يعنون - على الأقل في الظاهر أو بموافقة الطائفة - بسعادة عامة الناس في هذه الدنيا كما يعنون بسعادتهم . واسلوبهم - لا في حياتهم الخاصة فحسب بل حتى العلنية في كثير من الأحيان - لا يختلف بدرجة كبيرة عن اسلوب العلمانيين من الناس سواء في صرامة مظاهره أو في بدائيته . وينطبق هذا بدرجة أكبر بالنسبة للطوائف التي ابتعدت كل البعد عن الكنيسة . ويجب أن يقال ردا على هذا أن الاعتراض السابق لا يبين وجود أى ضعف في نظرية الحياة الكهنوتية وإنما يتناول حقيقة أن هؤلاء الكهنة لا يمثلون لنظامها امتثالا كاملا . فما هم الا فريق صغير من القساوسة ويجب ألا ينظر اليهم كممثلين لنظام الحياة الكهنوتي في صورته الحقيقية الكاملة . ومن الممكن اعتبار قساوسة هذه الطوائف والمثل نصف قساوسة أو أنهم بسبيلهم الى أن يصبحوا قساوسة أو أن يعاد تكوينهم . ومن المنتظر ألا يظهر هؤلاء القساوسة خصائص الوظيفة الكهنوتية الا وقد اختلطت بها وحجبتها دوافع وتقاليد غريبة عنها بسبب وجود عوامل أخرى غير عوامل المذهب الروحي والمركز الاجتماعي ضمن أغراض المنظمات التي ينتمى اليها هؤلاء القساوسة المنشقون .

وفي وسع أى انسان مهذب ملم بالآداب الكهنوتية أو بمقومات الآداب الكهنوتية في أى مجتمع أن يعرف أو ينقد ما يجوز أو ما لا يجوز أن يفعله القسيس دون أن يتعرض لأية ملامة . وحتى في الطوائف التي تحولت نهائيا الى علمانية يمكن التمييز بين نظام الحياة الكهنوتي والعلماني . ولا يوجد أى انسان عاقل لا يعرف أين ينحرف قساوسة هذه الطائفة في سلوكهم ولباسهم عن التقاليد المتبعة، فهم ينحرفون عن المثل الأعلى للآداب الكهنوتية . وليس هناك أى مجتمع - أو طائفة - تثقف بالثقافة الغربية لا يبين بوضوح تام الأعمال التي يسمح للقسيس أن يأتيتها . وإذا كان ادراك القسيس للآداب الكهنوتية لا يتحكم في تصرفاته فان ادراك المجتمع لتلك الآداب لابد أن يرغمه على الوقوف عند حده أو اعتزال الوظيفة .

ومن الممكن أن يقال ان قليلا من القساوسة يعملون علانية على زيادة مرتباتهم حبا في الكسب ، وإذا حصل ذلك فانهم يكونون في نظر طائفتهم قد أتوا عملا منكرا . وبهذه المناسبة يلاحظ أيضا أن الناس - فيما عدا المستهزئين بالدين وانبلداء - يحزنون فطريا في قرارة أنفسهم إذا ما سمعوا القسيس يلقي النكات من فوق المنبر ، وان احترامهم له ليقل إذا ما تصرف في أى أزمة من أزمات الحياة تصرفا طائشا . أنهم يريدون قسيسهم رجلا وقورا لا تزعزعه الأحداث . والكلام الصادر عن الكنيسة أو القسيس يفقد

كثيرا من فسمه اذا كان عن الامور الدنيوية العادية . ويجب ان يكون بعيدا عن معجم التجارة والصناعة العصرية . وكذلك مما يسيء الى الاداب الكهنوتية ان يحدث القسيس في الامور الصناعية وغيرها من الامور الانسانية البحتة ، اذ لا يحدث في المسائل العامة مستوى معين ولا تسمح آداب الوعظ والارشاد لقسيس حسن التربية ان ينزل عنه عندما يناقش المصالح الدنيوية . وهذه المسائل ذات الهمية الدنيوية والانسانية يجب ان يتناولها القسيس بصفة عامة وبشيء من الترفع يدل على انه يمثل سيدا مصلحته في الامور الدنيوية لا تعدى تاثيرها بالقدر المسموح له به .

ويلاحظ كذلك ان الطوائف المنشقة التي تحدث عن قساوسها تختلف فيما بينها في مقدار درجة امتثالها للنظم المثالي للحياة الكهنوتية . يزداد الانحراف بصفة عامة بالنسبة للطوائف الحديثة نسبيا ، وبالاخص تلك التي تتكون اغلبيتها من أعضاء من الطبقة الوسطى الدنيا . ويظهر في هذه المنظمات عادة مزيج كبير من دوافع الانسانية وحب الخير للناس او غيرهما مما لا يمكن وصفه بأنه من مظاهر التقوى ، كالرغبة في التعلم او المرح . والتي يهتم بها أعضاء هذه المنظمات . ولقد شأت الحركات الطائفية او الانشقاقية من خليط من البواعث يتعارض بعضها عن الاحساس بالمركز الاجتماعي الذي تقوم عليه الوظيفة الكهنوتية . واحيانا يكون الدافع في الواقع هو الشعور من انظام القائم على المراكز الاجتماعية . وحينما يكون الحال كذلك فان ذلك يعنى ان نظام الكهانة قد تحطم في اثناء عملية التغيير - على الأقل جزئيا - والمتكلم بلسان مثل هذه الهيئة يكون في بداية الامر خادما وممثلا لها وليس عضوا في طائفة كهنوتية خاصة ولا متكلمها بلسان الكنيسة . ولا يعود مثل هذا المتحدث الى مركز القسيس - في الاجيال التالية - ولا يتمتع بتلك السلطة الكهنوتية ونظام الحياة الكهنوتية الصارم الا بعملية تخصص تدريجي . ونفس الشيء يحدث بالنسبة للشعائر الدينية التي تحطم ثم يعود اصلاحها بعد هذا التدهور ، فالوظيفة الكهنوتية ونظام الحياة الكهنوتي ونظام الشعائر الدينية لا يعود الى مركزه الا بالتدريج وبدرجة غير محسوسة مهما اختلفت التفاصيل ، وذلك حيثما يفرض الاحساس الانساني القوي بالاداب الدينية سيادته في المسائل المتصلة بالقوى الخارقة للطبيعة - وكذلك كلما زاد تراء الطائفة ومن ثم يصبح لها نفس وجهات نظر واتصرفات الطائفة المترفة .

وعلاوة على طائفة القسيس توجد عادة طائفة كهنوتية عاطلة من القديسين والملائكة وغيرهم - او امثالهم في العبادات الوثنية . ولهم درجات بعضهم فوق بعض طبق نظام دقيق للمراكز الاجتماعية . ومبدأ المراكز الاجتماعية يسود كل النظام الهرمي الظاهر منه والخفي . والشهرة الطيبة

التي تحظى بها هذه الطوائف العديدة ذات الدرجات الكهنوتية - الحازية للطبيعة تطلب في العادة أيضا استهلاكا بالنسبة معينا وفراغا بالنسبة رضى كثير من الحالات يخصصون لخدمتهم فرقا من الانبعا والخدم الذين يقومون بإبابة عنهم بالفراغ وفق الطريقة التي رأيناها في فصل سابق والتي تتبعها الطبقة المترفة في النظام الأبوى .

وقد لا يبدو إلا بعد تفكير طويل أن لهذه الشعارات الدينية وغرابه الطباع التي تدل عليها ، أو استهلاك السلع والخدمات التي تسنوعها العبادة أية صلة بالطبقة المترفة في المجتمع الحديث أو بالدوافع الاقتصادية التي تتمسك بها هذه الطبقة في نظام الحياة الحديث . ولذلك فمن المفيد عرض بعض الحقائق المتعلقة بهذه الصلة عرضا موجزا .

ويتضح من قسم سابق من هذا البحث أن الصفات التي يتميز بها المتدينون تعوق سبيل انجاة الجماعة في هذه الأيام وبخاصة ما يختص بالكفاية الصناعية في المجتمع العصري وانها ليست عوناً لها . ولذلك يجب أن تعمل الحياة الصناعية على القضاء على هذه الصفات في الطبقات التي تشتغل مباشرة في العملية الصناعية . وفي الحق أن التدين يسير في طريق الزوال فيما يسمى بالمجتمع الصناعي الناجح . ويتضح في نفس الوقت أن هذا الاستعداد يبقى قويا بدرجة كبيرة في تلك الطبقات التي لا تسهم في الحال أو بادئ ذي بدء في عملية الحياة في المجتمع باعتبارها عاملا من عوامل الصناعة .

ولقد سبق أن ذكرنا أن هذه الطبقات الأخيرة التي تعيش على هامش العملية الصناعية لا كجزء منها هي عبارة تقريبا عن فئتين :

- ١ - الطبقة المترفة الأصلية الآمنة من ضغط الأحوال الاقتصادية ،
- ٢ - الطبقات المعدمة - بما في ذلك منحرفو الطبقة الدنيا - التي تتعرض بدرجة قاسية إلى الضغط .

وفي حالة الطبقة الأولى تبقى العقلية القديمة ، لأن هذه الطبقة بعيدة عن أي ضغط اقتصادي شديد يضطرها إلى موافاة عاداتها مع الأحوال المتغيرة . بينما في الطبقات الأخرى يرجع العجز عن تكييف نفسها وفق المطالب المتغيرة للكفاية الصناعية إلى الجوع والافتقار إلى فائض من الطاقة يكفي للقيام بهذا التكييف بسهولة، وانعدام الفرص التي تهيب بلوغ وجهة النظر الحديثة واعتبارها . ويسير اتجاه العملية الانتخابية في نفس الطريق في الحالتين .

ومن ناحية الرأى الذى تفرسه الحياة الصناعيه العصرية فى الأذهان، فإن الظواهر تقسم الى مجموعات رئيسية وثابعة ، وذلك على أساس وجود علاقات كميّه تعبر عن التتابع الميكانيكى . والطبقات المعوزة لا ينقصها فقط النزول اليسير من الفراغ لكى تستوعب الآراء العلميه الحديثه التى يتضمنها هذا الرأى ، بل انها أيضا تتخذ موقف الاعتماد على رؤسائها المالين أو خضوعها لهم ، مما يؤخر تخلصها من العقلية التى تلازم نظام الطبقات . وينتج عن ذلك أن هذه الطبقات تحتفظ الى حدما بالعقلية العسامة التى أهم مظاهرها الاحساس القوى بالمركز الشخصى والتى من ملامحها التدين .

وفى المجتمعات القديمة فى الثقافة الأوروبية تعكف الطبقة المترفة بالوراثة وجماهير الشعب المعتمدة على اقامة الشعائر الدينية بدرجة اكبر بكثير من عامة الطبقة الوسطى الكادحة ، ولكن فى بعض هذه المجتمعات تضم الفئتان السابق ذكرهما كل السكان فى الواقع ، وحيشا تسود هاتان الطبقتان تشكل ميولهما أفكار الناس الى حد يقضى على أى اتجاه محتمل للانحراف فى الطبقة الوسطى غير المهمة ويفرض التدين على كل المجتمع .

وليس معنى ذلك أن هذه المجتمعات أو الطبقات التى تميل بصورة غير عادية الى الشعائر الدينية تميل الى الامتثال بدرجة غير عادية الى نصوص أى قانون خلقى اعتدنا أن نربطه بالدين . اذ ليس من الضروري أن تراعى العقلية الدينية الى حد كبير تعانيم الوصايا العشر أو القانون العام . والحقيقة أن المشرفين على حياة المجرمين فى المجتمعات الأوروبية يقررون أن الطبقات المجرمة والفاسقة أكثر ندينا من عامة الشعب ، وأن عدم التدين ظاهر الى حد ما بين أولئك الأفراد الذين يكونون الطبقة الوسطى المالية والمواطنين الذين يلتزمون القانون . وقد يعترض على ذلك الذين يقدرون مزايا العقائد والشعائر الزاكية ويقولون ان تقوى منحرفى الطبقة الدنيا تقوى زائفة أو على أحسن الفروض خرافية . ولا شك أن هذا الاعتراض فى محله ويؤيد ما نقوله تأييدا قويا . الا أن من الواجب من أجل هذا البحث التغاضى عن هذه الاختلافات غير الاقتصادية وغير السيكولوجية مهما كانت صحيحة وحاسمة من ناحية الهدف الذى تسعى لتحقيقه .

وتوضح شكوى القساوسة فى هذه الأيام ما حدث فعلا من تحرر الناس من الشعائر الدينية - ذلك أن الكنائس لم تعد تحتذب الطبقة العاملة ولم يعد لها سيطرة عليها . ويقال أيضا ان الطبقة المسماة عادة بالوسطى - وبخاصة الذكور البالغين منها - انصرفت عن التأييد المبني على الاخلاص للكنيسة . وهذه الظواهر معروفة تماما . ويبدو أن مجرد الإشارة الى هذه

اجتماعى ، الذى ساييد الصورة انعامه التى سبق رسمها . وهذه الظواهر العامة فيما يخص بتعدد الناس على الكنيسة وعضوية الكنيسة . قد تكون دائما كافيها على صحة ما نقول . الا ان من السداد ان نبين بنى من التفصيل مجرى الاحداث وانعوامل الخاصة التى أدت الى هذا التغيير فى الانجسمة الروحى لدى المجتمعات الصناعية الحالية الاكثر تقدما . ومن المفيد ان نوضح الاسباب الاقتصادية لتحول افكار الناس الى الامور الدينيوه . ويعطينسنا المجتمع الأمريكى فى هذا الموضوع ايضا مفعنا بدرجة غير عادية . اذ انه انجل المجتمعات بعيدا بآيه ظروف خارجية من أى نوع صناعى هام .

وباستثناء السواد والذين يخرجون على القاعدة . يمكن بلحيص الحالة الراهنة بما يأتى :

القاعدة العامة هى ان الطبقات ذات الكفاية الصناعية المنخفضة او الدكاء الضئيل او كليهما هى طبقات متدنية بصفة خاصة . ومن امثلة ذلك الزنوج فى الجنوب وكثير من الاجانب من الطبقة الدنيا وكثير من سكان الريف وبخاصة فى تلك القطاعات المتأخرة فى التعليم او حيث تأخرت سمية صناعتهم أو الذين يقل اتصالهم الصناعى بباقي المجتمع ، ومن المتدنيين كذلك بعض افراد الطبقة المعدمة بالوراثة ، وبعض الافراد من طبقة المجرمين او العاسقين ، ولو ان التدن بين افراد الطبقة الاخيرة عرضة لان يأخذ صورة الاعتقاد الروحى الساذج فى الحظ والسعودة أكثر مما يأخذ صورة التمسك الشكلى بعقيدة صحيحة . ومن جهة أخرى فان الطبقة العاملة قد انصرفت بدرجة كبيرة عن العقائد الدينية المعروفة وعن كل الشعائر الدينية . وهذه الطيفه معرضة من الناحيتين الذهنية والروحية لضفط الصناعة العصرية المنظمة التى تتطلب التعرف المستمر على العلاقة الموضوعية بين الأشياء والظواهر ، والتمشى التام مع قانون العلاقة بين الاسباب والنتائج . وهذه الطبقة ليست سيئة التفذية ولا منهوكة القوى الى حد لا يدع لديها فائضا من الطاقة لاتمام التكيف اللازم .

اما بالنسبة للطبقة المترفة الدنيا فى أمريكا - وهى الطبقة التى تسمى عادة بالوسطى - فالوضع غريب بعض الشيء . فهذه الطبقة تختلف فى حياتها الدينية عن مثيلتها الاوربية ولكنها لا تختلف فى الجوهر وانمسا فى درجة التدن وفى طريقة العبادة . فالكنائس ما زالت تلقى العون المالى من هذه الطبقة ولو ان العقائد التى تمسك بها هذه الطبقة بدرجة أكبر تصنف بضعف ما تحتويه من اعتقاد فى تجسد المعبود . وفى نفس الوقت فان اغلب من يترددون على الكنيسة من الطبقة الوسطى هم النساء والاطفال ويفنر

الذئور البالغون من هذه الطبقة كثيرا الى الحماس الدينى ولو أنهم يتمسكون الى حد كبير بالعقيدة التى ولدوا عليها . اذ أنهم فى حياتهم العادية على اتصال وثيق الى حد ما بالعملية الصناعية .

وهذا الاختلاف الغريب بين الجنسين الذى يؤدى الى أن النساء وأطفالهن هم الذين يمارسون الشعائر الدينية يرجع - على الأقل الى حد ما - الى أن نساء الطبقة الوسطى هن الى حد كبير طبقة مترفة بالنيابة . وينطبق نفس القول ، ولكن بدرجة أقل ، على نساء الطبقات الدنيا العاملة فهن يعيشن فى ظل نظام للمراكز الاجتماعية موروث عن مرحلة سابقة لمراحل التنمية الصناعية ، ولذلك فهن يحتفظن بعقلية تؤدى بهن الى الميل الى الآراء القديمة بصفة عامة . وفى نفس الوقت فإن النساء لسن على اتصال مباشر قوى بالعملية الصناعية بحيث يؤدى ذلك الى التخلص من تلك الآراء التى تتفق والصناعة العصرية . أى أن تقوى النساء عبارة عن تعبير خاص عن المحافظة التى ترجع الى حد كبير فى حالة النساء فى المجتمعات المتحضرة الى وضعهن الاقتصادى . وفى نظر الرجل المتحضر فإن العلاقات الأبوية للمراكز الاجتماعية ليست هى الصورة السائدة فى الحياة . أما فى نظر النساء وبخاصة نساء الطبقة الوسطى العليا القابعات فى دورهن تبعاً للتقاليد والظروف الاقتصادية فإن هذه العلاقات هى أعظم عامل حقيقى يشكل الحياة . ومن ثم نسود العقلية الملائمة للشعائر الدينية ولتفسير حقائق الحياة بصفة عامة بما ينمى والمراكز الشخصية . فالمرأة تنقل منطق الحياة العادية المنزلية وعملانياتها المنطقية الى العالم الخارجى للطبيعة ، وتجد نفسها مرتاحة ومطمئنة لسلسلة من الآراء هى فى نظر الرجل غير مقبولة وخرقاء الى حد كبير .

ومع ذلك فرجال هذه الطبقة ليسوا مجردين من التقوى ولو أنها ليست قوية . وموقف رجال الطبقة العليا من الشعائر الدينية أفضل من موقف رجال الطبقة العاملة . وقد يكون تفسير ذلك الى حد ما هو أن ما هو حقيقى عن نساء أية طبقة يكون حقيقيا ولو الى حد أقل عن رجالها أيضا . فهم الى حد كبير طبقة قد سلمت من التأثير بالعمليات الصناعية والعلاقة الأبوية الخاصة بالمراكز والتى تبدو واضحة فى حياتهم الزوجية وفى معاملتهم للخدم . وقد تعمل أيضا على المحافظة على العقلية القديمة وتكون عاملا يعوق عملية التحول الى الاهتمام والتفكير فى النواحي المدنية . ومع ذلك فرجال الطبقة الوسطى الأمريكية على علاقة وثيقة قوية بالمجتمع الاقتصادى ، ولو أنه قد يلاحظ بهذه المناسبة ونتيجة لتأهيلهم - أن نشاطهم الاقتصادى كثيرا ما يتسم الى حد ما بالطابع الأبوى أو شبه العدوانى .

والأعمال التي لها مكانة طيبة في نفوسهم والتي لها اعظم شأن في تشكيل
أرائهم هي الأعمال المالية التي سبق التحدث عنها في فصل سابق . وهناك
كثير من عوامل التحكم والخصوع وكثير من الدهاء الذي يقرب قليلا من
الحداق العدوانية . وكل ذلك من خصائص الحياة البربرية العدوانية التي
تتصف بالاتجاه للتدين . وعلاوة على ذلك نستهي الشعارات الدينية هذه
الطبقة لما تضيفه من حسن السمعة . الا أن هذا الباعث الأخير على النقوى
يستحق الدراسة ، وسنتناوله الآن .

وليس في المجتمع الأمريكي طبقة مترفة بالوراثة ذات أهمية الا في
الجنوب . وتعكف الطبقة المترفة في الجنوب الى حد ما على العبادة أكثر من
أنة طبقة أخرى تاملها في المركز المالي في أية جهة أخرى من البلاد . ومن
المعروف تماما كذلك أن العقائد السائدة في الجنوب ذات طابع أكثر قدما من
تلك السائدة في الشمال . ويرتبط بهذا الاخلاص للشعارات الدينية هناك
انحطاط التنمية الصناعية . فالتنظيم الصناعي في الجنوب في هذه الأيام
- وبخاصة الى عهد قريب - ذو طابع بدائي اذا قورن بالمجتمع الأمريكي
عموما ، وهو أقرب الى الحرف اليدوية من ناحية قلة وعدم تقدم أجهزته
الآلية ، كما تسوده كثير من عوامل السيطرة والخصوع . ويلاحظ أيضا
- نظرا للظروف الاقتصادية الخاصة في هذا الجزء - أن شدة تقوى أهل
الجنوب سواء أكانوا من البيض أم من الزنوج ترتبط بأسلوب الحياة الذي
يذكر الإنسان في كثير من الحالات بالمراحل البربرية للتنمية الصناعية .
وتنتشر بين هؤلاء الناس أكثر مما تنتشر في أية جهة أخرى جرائم ذات طابع
قديم مثل المبارزات والمشاجرات والأخذ بالثأر والسكر وسباق الخيل
ومصارعة الديوك والميسر والدعارة كما يدل على ذلك كثرة عدد المولودين .
هذا الى أنهم يقدررون كثيرا معنى الشرف - وهو من ملامح الخلق الرياضي
ومن نتائج الحياة العدوانية .

أما من ناحية الطبقة الأكثر ثراء في الشمال - الطبقة الأمريكية المترفة
بمعنى الكلمة - فانها ليست متدنية بالوراثة ، إذ أنها حديثة التكوين الى حد
لا يمكن معه أن تكون لها عادة قوية في هذا الاتجاه ، أو حتى أن يكون لها
تقليد محلي خاص متبع . ومع ذلك يلاحظ أنها تميل بدرجة ملحوظة الى
التمسك - على الأقل اسميا ، أو قد يكون حقيقيا - بأحدى العقائد السائدة .
ثم انها تمجد حفلات الزواج والجنائز وغيرها من الأحداث الهامة بأقامة
بعض الشعارات الدينية . ومن المستحيل أن نحدد اذا كان هذا التمسك
بالشعارات يعبر عن رجوع حقيقي الى العقلية الدينية أو هو مجرد نوع من
المحاكاة الوقائية التي تتخذ من أجل التمشي الظاهر مع قواعد حسن السمعة

المأخوذة من المثل العليا الأجنبية . على أنه يبدو أن ذلك يرجع الى نزعة دينية الى حد كبير اذا ما اتخذنا حضور الشعائر الدينية الآخذة فى الانتشار فى عبادات الطبقة العليا دليلا على ذلك . وهناك ميل ملموس لدى متدني الطبقة العليا الى أن يعتنقوا تلك العقائد التى تعنى كثيرا بما يصاحب العبادة من حفلات ومظاهر ، وفى الكنائس التى تسود فيها عضوية الطبقة العليا يشتد الميل الى الاهتمام بالاحتفالات الدينية على حساب النواحي العقلية سواء كان ذلك بالنسبة للصلاة أو بالنسبة لطرق اقامة الطقوس الكنسية وهذا صحيح حتى حيثما تنتمى الكنيسة الى طائفة تتميز طقوسها وأجهزتها بالبساطة النسبية . والاهتمام بالطقوس الدينية يرجع بلا شك الى الميل الى الاسراف المظهرى بشكل واضح ولكنه قد يدل ايضا على الاتجاه الدينى لدى المتعبدين . وبقدر ما تدل اقامة الطقوس أو الاهتمام بها على الاتجاه الدينى فانها تدل على صورة قديمة الى حد ما للعبادة . ويسود الجانب المظهرى فى الشعائر الدينية بشكل ملحوظ فى كل المجتمعات المتدينة التى ما زالت فى مرحلة بدائية نسبيا من الثقافة والتى هى على قدر ضئيل من التقدم العقلى . وهذا من خصائص الثقافة البربرية اذ أن الشعائر الدينية تقام هناك بصورة تثير العواطف عن طريق كافة الحواس . والميل الى الرجوع الى هذه الوسيلة البسيطة المثيرة للعواطف ظاهر تماما فى كنائس الطبقة العليا فى هذه الأيام . وهو ملموس أيضا ولكن بدرجة أقل فى المذاهب التى تسعى للحصول على ولاء الصبغة المترفة الدنيا والطبقات الوسطى . فنجد أن هناك عودة الى استعمال الأضواء الملونة والمناظر الرائعة والرموز الكثيرة والموسيقى والبخور . وقد يلحظ المرء فى الاحتفالات والترانيم وفى مختلف حركات الخشوع فى العبادة عودة الى ما كان يصاحب العبادة قديما من الرقص المقدس .

وهذه العودة الى انصلا وسط المناظر الخلابة ليست مقصورة على عبادات الطبقة العليا ولو أن خير ما يمثلها هى الطبقات العليا الاجتماعية والمالية . وعبادات المتدنيين من الطبقة الدنيا مثل زنوج الجنوب والعناصر الأجنبية المتأخرة من السكان تظهر بلا شك أيضا ميلا شديدا الى الطقوس والرموز والأشياء التى تسترعى النظر كما هو المنتظر من تاريخ تلك الطبقات ومستواها الثقافى . وليس انتشار الطقوس وتأنيس المعبود بين هذه الطبقات رجوعا الى الماضى مثلما هو امتداد لما كان فى الماضى . الا أن استعمال الطقوس والمظاهر المتصلة بالعبادة منتشرة أيضا فى نواح أخرى . وفى الأيام الأولى للمجتمع الأمريكى بدأت الطوائف المنتشرة بطقوس وأجهزة غابة فى البساطة ولكنها - كما نعرف - بمرور الزمن اتخذت - بدرجات متفاوتة - كثيرا من العناصر الجذابة التى كانت قد نبذتها فيما مضى . ولقد

كان هذا التطور يساير زيادة الثراء وسهولة حياة المندبنين بصفة عامة ، وكانت تلك الطبقات ذات الثراء العريض والنهضة الواسعة خير ما يمثلها .

ولقد سبق ذكر الاسباب التي يرجع اليها هذا التفسير الطبقي المالى للعبادة بطريقة عامة عند التحدث عن العقليات عند الطبقات المختلفة ، واختلاف الطبقات فى العبادة ما هو الا تعبير خاص عن حقائق وراثية . وضعف الولاء للكنيسة بين أبناء الطبقة الوسطى الدنيا أو ما يسمى بصفة عامة بقلة التقوى بين الأبناء فى هذه الطبقة يرى بشكل ملموس بين سكان المدن الذين يشتغلون فى الصناعات الآلية . والمرء بصفة عامة لا يبحث حاليا عن التقوى التى تشوبها شائبة بين أبناء تلك الطبقات التى يقترب عملها من عمل المهندس وصانع الآلات . وهذه الأعمال الآلية هى الى حد ما حقيقة عصرية ، ورجال الحرف اليدوية فى العصور الأولى الذين كانوا يعملون لتحقيق غاية صناعية تشبه فى طابعها ما يقوم به الصناع فى هذه الأيام لم يكونوا متمردين على نظام العبادة . ولقد تغير النشاط العادى للمشتغلين فى هذه الفروع من الصناعة تغيرا كبيرا من ناحية نظامه الذهنى منذ أن أصبحت العمليات الصناعية العصرية مألوفة . ثم ان النظام الذى يخضع له الصانع فى عمله اليومى يؤثر أيضا فى طرق ومستويات تفكيره فى الموضوعات الخارجة عن عمله . والتعود على العمليات الصناعية المنظمة تنظيما عظيما يغير شخصية الصانع ويعمل على تقويض دعائم الاعتقاد الروحى . ومهمة العامل ستصبح بنوع خاص التمييز والمراقبة فى عمليات ذات تسلسل آلى بعيدة عن الأهواء ، وطالما ان الفرد هو أكبر محرك فى العملية وطالما ان الملامح البارزة للعملية الصناعية هى مهارة الصانع وقوته فان عادة تفسير الظواهر الطبيعية حسب الدوافع والميول الشخصية لا تتعرض تعرضا كثيرا مستمدا من تدخل الحقائق التى تؤدى الى القضاء عليها . ولكن فى ظل التقدم الصناعى الحديث حيث الصناع والآلات التى يعملون بها ذات طابع غير شخصى وغير فردى نكون أساس التعميم الكامنة فى عقل العامل ووجهة النظر التى منها يدرك عادة الظواهر الطبيعية هى التعرف الاجبارى على تسلسل الحقائق . ونتيجة ذلك فيما يختص بحياة العامل الدينية هى الميل الى التشكك فى الدين .

ولذلك يبدو أن التدين يبلغ مداه فى ظل الثقافة القديمة الى حد ما . ولفظ « متدين » يستعمل هنا بلا شك بمعناه الانثروبولوجى ولا يدل على أى شىء بالنسبة الى الاتجاه الروحى السابق وصفه غير الميل الى الشك والدينية . ويبدو أيضا أن هذا التدين يبين نوعا من الطبيعة البشرية يلائم اسلوب الحياة العدوانى أكثر مما يلائم الحياة الصناعية المتقدمة العصرية .

وهو الى حد كبير تعبير عن الاحساس العادى القديم بالمركز الشخصى القائم على العلاقة بين السيادة والخضوع ، ولذلك يلائم النظام الصناعى فى الثقافة العدوانية وشبه المسالمة ، ولكنه لا يناسب النظام الصناعى الحالى . ويبدو كذلك ان عادة التدين مستمرة بدرجة اشد لدى تلك الطبقات التى لا تتصل حياتها اليومية بالعمليات الآلية الصناعية والتى يشتد تمسكها بالقديم فى نواح اخرى ايضا . اما الطبقات التى تتصل اتصالا مباشرا بالعمليات الصناعية العصرية والتى يودى ذلك الى تعرض عاداتها الفكرية الى الضغط الشديد للحاجات التكنولوجية ، فان التفسير الروحى للظواهر الطبيعية ، واحترام الأشخاص اللذين تنشأ عنهما الشعائر الدينية ، فانها فى طريق الزوال . ويبدو ايضا ان التدين يزداد انتشارا فى المجتمعات العصرية بين تلك الطبقات التى تتمتع بالثروة والفراغ من العمل ، وفى هذا كما فى امور اخرى يعمل نظام الطبقة المترفة على المحافظة على النوع القديم للطبقة البشرية وعناصر الثقافة القديمة التى يعمل التطور الصناعى للمجتمع فى مراحله الأخيرة على التخلص منها ، بل واحيائها .



الفصل الثالث عشر

بقايا الاهتمام بالنواحي غير التماسدية

والديانات التأسيسية تتعرض هي وقانونها الذى يفرض التمسك الشديد بتعاليمها ، تتعرض ، بدرجة تزيد مع الزمن للاضمحلال المستمر بسبب الحاح المطالب الاقتصادية وتفكك النظام الذى يفرق بين الناس فى المكانة . وكلما زاد هذا الاضمحلال اقترنت بهذه التقوى وامتزجت بها عواطف ودوافع أخرى معينة ليست دائما نابعة من أصول هذه العقيدة ، ولا هى راجعة الى عادة الخشوع الشخصى . وليست كل هذه الدوافع الاضافية التى تمتزج بعادة التقوى فى مرحلة الاخلاص للعبادة ، ليست هذه الدوافع كلها متفقة مع الميل الى الورع أو مع الفهم المبني على العبادات التأسيسية لتتابع الظواهر . ونظرا الى اختلاف منشئها ، فان تأثيرها فى حياة التقوى لا يسير هو ايضا فى نفس الاتجاه . فانها تتعارض بطرق شتى مع قواعد الخشوع أو حياة التبعية ، التى يمكن أن نجد أساسها الحقيقى فى قانون التقوى وفى النظم الكنسية أو الكهنوتية . وعن طريق وجود هذه الدوافع الخارجية بتفكك النظام الصناعى يفرق فى المكانة بين الناس ، ويفقد قانون الخشوع الشخصى السند الذى كان يجده فى التقاليد المتوارثة . ثم تستجد عادات دخيلة وميول خارجة فتطغى على المجال الذى كان يحتله هذا القانون ، وسرعان ما يتحول الكيان الكنسى والكهنوتى الى مظاهر أخرى من مظاهر العبادة دخيلة بعض الشيء على نظام حياة الخشوع الذى كان معروفا أيام كان نظام التماسك فى عنفوانه . ونستطيع أن نذكر من هذه الدوافع الخارجية التى تؤثر فى نظام التقوى فى مرحلته الأخيرة ، دوافع الاحسان وحسن المعاشرة ، أو بعبارة أعم ، السبل المختلفة لظهور روح المساواة وانتعاطف الانسانى . ونستطيع أن نزيد على هذا أن هذه الشعائر الدخيلة على الكيان الكنسى تؤثر تأثيرا فعالا على بقائه اسما وشكلا ، حتى بين أولئك الذين ليس لديهم مانع من التخلّى عن لبه وروحه . وهناك عنصر دخیل آخر أكثر انتشارا وأشد تمييزا للدوافع التى أصبحت تدعم بقاء حياة التقوى ، هو شعور عدم الاعتماد بالتلازم الجمالى مع البيئة ، وهو بقية من بقايا شعائر العبادة فى أخريات أيامها ، بعد تنقيتها مما كان يخالطها من تجسيد لشخص المعبود . وقد لعب هذا الأمر دورا هاما فى المحافظة على النظام الكهنوتى ، عن طريق امتزاجه بدافع الخشوع الشخصى . وهذا

الاحساس - أو الدافع - بالتلاؤم الفنى ليس ذا طابع اقتصادى بالدرجة الأولى ، لكن له أثرا كبيرا غير مباشر فى تشكيل ميول الفرد العقلية نحو الأغراض الاقتصادية فى التطور الصناعى . واكثر آثاره وضوحا فى هذا السبيل هو الاتجاه الى الانحياز الواضح نوعا ما الى المصلحة الذاتية ، الذى انحدر لنا عن الأطوار الأولى والأشد صلاحية لنظام التفريق فى المكانة بين أفراد المجتمع . ومن هذا نرى أن الاتجاه الاقتصادى لهذا الدافع يتعارض مع الانجاء الى التقوى ، فأولهما يعمل على الاقلال من الانحياز الى المصلحة الذاتية ، ان لم يكن يعمل على القضاء عليه ، وذلك بالتغلب على التناقض والتنافر بين الذات واللذات ، بينما الثانى - لأنه تعبير عن الاحساس بالخشوع الشخصى وعن السيادة - يعمل على ابراز هذا التنافر وعلى توكيد التباعد بين المصلحة الذاتية ومصالح عملية الحياة التى تشمل الأجناس البشرية جميعا .

وهذه البقية غير التحاسدية من بقايا الحياة الدينية - الاحساس بالاتصال بالبيئة أو بعملية الحياة الشاملة للأجناس البشرية - وكذلك دوافع الاحسان ولطف العاشرة ، تعمل بطريقة فعالة على تشكيل افكار الناس نحو الهدف الاقتصادى . لكن أثر كل هذه المجموعة من الميول غامض نوعا ، ومن الصعب أن نتعقب آثاره بالتفصيل . على أننا نستطيع أن نرى بوضوح أن أثر هذه المجموعة من الدوافع أو الميول ، يتجه ناحية تناقض المبادئ التى يشتمل عليها نظام الطبقة المترفة بالشكل الذى أوضحناه . فان أساس هذا النظام ، وكذلك أساس العقائد الدينية التائيسية والتى تقترون به فى أثناء التطور الثقافى ، هذا الأساس هو فى عادة المقارنة التحاسدية . وهذه العادة لا تتفق وممارسة الاتجاهات التى نحن بصدها . والقواعد الأصلية لنظام حياة الطبقة المترفة هى الاسراف المظهرى فى الوقت والسلع والابتعاد عن أية عملية انتاجية ، بينما الاتجاهات المعينة التى نحن بصدها تؤكد وجودها - من الناحية الاقتصادية - باستنكار التبذير وطريقة الحياة الفارغة وبإظهار الميل الى المشاركة فى عملية الحياة أو الاندماج فيها ، سواء كان هذا من الناحية الاقتصادية أو أية ناحية أخرى أو مظهر آخر من مظاهرها . وواضح أن هذه الميول وأساليب الحياة التى تقوم عليها حيثما كانت الظروف مواتية لظهورها ، أو حيثما تفصح عن نفسها بطريقة شاملة ، هذه الميول وأساليب الحياة تسير على عكس ما يقتضيه نظام حياة الطبقة المترفة . لكن ليس من الواضح أن الحياة فى ظل نظام الطبقة المترفة ، كما يتضح لنا فى مراحل تطوره الأخيرة ، يميل دائما الى كبح هذه الميول أو التخلص من أساليب التفكير التى تعبر بها عن نفسها . فالتنظيم الإيجابى لنظام حياة الطبقة المترفة يسير شوطا بعيدا فى الاتجاه الآخر . فان نظام حياة الطبقة المترفة تنظيمه الإيجابى يشجع - عن طريق القدوة وعن طريق الاختيار

والاستبعاد - أولوية قواعد التبذير والمقارنة التحاسدية في كل منعطفات الحياة ، تلك الأولوية الشاملة والمسيطرّة . لكن اتجاه تنظيم ميول الطبقة العاطلة في آثاره السلبية ، لا يتفق بهذا القدر من الوضوح مع القواعد الأساسية لهذا النظام . وقوانين الطبقة المترفة ، في تنظيمها للنشاط البشرى بحيث يخدم أغراض الوجهة المالية ، تقضى بالابتعاد عن أى عمل إنتاجى . وهذا معناه أنها تحرم على نفسها القيام بأى نشاط فى النواحي التى يقوم فيها أفراد المجتمع الفقراء بجميع الجهود . وهذا التحريم يصل - فيما يتعلق بالنساء ، بل وعلى الأخص وبدرجة أكبر ، فيما يتعلق بنساء الطبقة العليا والطبقة العليا الوسطى فى المجتمعات الصناعية المتقدمة ، الى حد وجوب الابتعاد حتى عن عملية التنافس فى جمع المال بالطرق التى ظاهرها يشبه النهب الذى تنطوى عليه الأعمال المالية .

ونقافة الطبقة الممولة ، أو المترفة ، التى تبدأ على شكل بديل تنافسى لدافع اتقان العمل ، تكاد فى آخر أطوارها تقضى على مجال نفوذها باستبعاد عامل التنافس التحاسدى فيما يتعلق بالكفاية أو حتى بالمنزلة المالية . ومن ناحية أخرى ، لما كان أفراد الطبقة المترفة ، سواء من الرجال أو النساء ، آمنين الى حد ما من الحاجة الى البحث عن مورد للعيش وسط صراع تنافسى مع من حولهم ، فإن هذا يجعل من اليسير على أفراد هذه الطبقة لا أن يحيوا فحسب ، بل أيضا أن يتبعوا ميولهم فى حدود معينة ، اذا لم يكونوا قد أوتوا من المواهب ما يساعدهم على النجاح فى الصراع التنافسى . ومعنى هذا أن وسائل معيشة أفراد هذه الطبقة لا تتوقف - عند ما يبلغ هذا النظام أرقى مراحلها - على توافر تلك القدرات التى تميز الشخص العدوانى الناجح ، واستغلالها أتم استغلال . وعلى ذلك فإن فرص البقاء أمام الأفراد الذين ينتمون الى أعلى درجات الطبقة المترفة والذين لم يوهبوا تلك القدرات ، أكبر مما هى عليه فى المستوى انعام لقوم يعيشون فى ظل النظام التنافسى .

وقد حدث فى فصل سابق من هذا الكتاب عند مناقشة الظروف التى تساعد على بقاء سمات النظم البالية ، أن لاحظنا أن مركز الطبقة المترفة العجيب يهيئ فرصا مواتية للغاية لبقاء المظاهر التى تميز أنواع الطوائع البشرية التى كانت تلائم مرحلة ثقافية سابقة عفى عليها الزمن . والطبقة المترفة بمنجى من ضغط الضرورات الاقتصادية، وهى من هذه الناحية منأى من الصدام الشديد مع القوى التى تساعد على التلاؤم مع البيئة . وقد سبق أن ناقشنا أسباب بقاء السمات والمظاهر التى تذكرنا بالثقافة العدوانية ، بقاءها بين الطبقة المترفة وفى ظل نظام حياتها . فهذه الميول والعادات تحد

فرصة للبقاء ملائمة بدرجة غير عادية ، فى ظل الأوضاع التى تعيش فيها هذه الطبقة . فان الأمر لا يقتصر على أن بقاء الطبقة المترفة بمنأى ، من الناحية المالية ، عن ضغط الضرورات الاقتصادية ، يهىء مركزا ملائما لبقاء الأفراد الذين لم يؤتوا المواهب التى تهيئهم للقيام بدورهم فى الظروف الصناعية الحديثة . لكن قواعد الواجهة عند الطبقة المترفة تتطلب فى نفس الوقت ممارسة ظاهرة لبعض المهارات العدوانية . وأوجه العمل التى تستطيع المواهب العدوانية أن تكشف فيها عن نفسها تقوم دليلا على الشراء وعراقة الأصل والابتعاد عن القيام بأى عمل منتج . وبقاء السمات العدوانية فى ظل ثقافة الطبقة المترفة يجد ما يدعمه سلبيا وإيجابيا معا ، سلبيا عن طريق امتناع هذه الطبقة عن أداء أى عمل منتج ، وإيجابيا عن طريق التوفير الذى توفره لها قوانين الواجهة التى تسود بينها .

أما فيما يختص ببقاء السمات التى تتميز بها الثقافة الهمجية التى سبقت الثقافة العدوانية ، فان الوضع يختلف بعض الاختلاف ، وموقف الطبقة العاطلة بمنأى عن العمل يساعد على بقاء هذه السمات أيضا . لكن الميل الى السلم والى حسن النية لا يجد فى قواعد العادات المرعية ما يؤيده تأييدا إيجابيا . والأفراد المذنبون وهبوا مزاجا يشبه ما كانت عليه الثقافة السابقة على الثقافة العدوانية يحتلون بين الطبقة المترفة مركزا ممتازا نوعا بالنسبة لمن وهبوا نفس المزاج من غير هذه الطبقة ، من حيث أنهم لا يقعون تحت ضغط حاجة مألوفة تتغلب على الميول التى تدفعهم الى حياة خالية من المنافسة . لكن مثل هؤلاء الأفراد لا يزالون عرضة لنوع من الاضطراب المعنوى يستحثهم على عدم المبالاة بتلك الميول ، اذ أن قانون العرف السائد بين المجتمع يفرض عليهم سبلا للحياة قائمة على ممارسة المواهب العدوانية . وطالما بقى النظام الذى يفرق بين الأفراد فى مكانتهم الاجتماعية ، طالما بقى هذا النظام دون أن يمس ، وطالما كان أمام الطبقة المترفة مجال لنشاط غير منتج خلاف قتل الوقت بأعمال مضيعة لاطائل تحتها ، فلن يكون هناك خروج كبير على قواعد الحياة الوجيهة التى تحياها الطبقة المترفة . وظهور مزاج غير عدوانى بين هذه الطبقة فى تلك المرحلة يمكن اعتباره حالة من حالات الانتكاس غير الشامل . لكن منافذ الواجهة غير الصناعية التى تتخذها الدوافع التى تحث الانسان على العمل تفشل فى الحال بسبب زيادة التطور الاقتصادى ، واختفاء حيوان الصيد الكبير ، وقلة الحروب ، واندثار حكومات أصحاب الأملاك ، وضعف النظام الكهنوتى . فاذا حدث هذا فان الموقف يبدأ فى التغير ، ولابد للحياة البشرية أن تسير فى طريقها بوسيلة أو بأخرى ، فاذا فشلت الوسائل العدوانية فانها تبحث عن وسيلة أخرى .

والتححرر من الضغط المالى ، كما أوضحنا سابقا ، قد قطع فى حالة نساء الطبقة المترفة فى المجتمعات الصناعية المتقدمة شوطا أبعد مما قطع بين أية مجموعة أخرى من الناس كبيرة العدد . وعلى ذلك فإن النساء ينتظر منهن انتكاس الى مزاج غير تحاسدى ، أكثر وضوحا مما ينتظر من الرجال . لكن هناك أيضا بين رجال الطبقة المترفة زيادة واضحة فى مجال نشاطهم ومداه ، ذلك المجال الناتج عن الميول التى لا يمكن اعتبارها من قبيل حب الذات والتى لا تهدف الى الامتياز القائم على التحاسد . ولهذا ، مثلا ، فإن العدد الأكبر من الرجال الذين لهم صلة بالصناعة بتولى الادارة المالىة لمشروع من المشروعات ، يهتمون بعض الاهتمام ويعتزون بأن يروا العمل يسير سيرا حسنا وانه يصيب النجاح من الناحية الصناعية ، وكل هذا حتى بصرف النظر عن الربح الذى قد ينتج عن أى تقدم من هذه الوجهة . وجهود النوادى التجارية ، واتحادات الصناع التى تبذل فى هذا السبيل لزيادة الكفاية الصناعية زيادة غير قائمة على التحاسد ، جهودا معروفة جيدا .

والاتجاه الى أغراض فى الحياة غير تحاسدية قد تمخض عن عدد كبير من الهيئات تهدف الى بعض نواحي الاحسان أو التقدم الاجتماعى . وهذه الهيئات يغلب فيها أن تكون ذات طابع دينى ظاهرى أو كاذب ، ويشترك فيها الرجال والنساء معا . ولو فكرنا فى هذا الأمر لحضرتنا امثلة عديدة من هذا النوع ، لكننا - لكى ندلل على مدى النواحي التى نحن بصدها وتحديد خصائصها - نستطيع أن نورد بعض الحالات المحددة الواضحة . فمن هذا القبيل مثلا المطالبة بالغاء الخمر وغير ذلك من الاصلاحات الاجتماعية . وباصلاح السجون ونشر التعليم ومحاربة الرذيلة ، وبتنجيب الحروب عن طريق التحكيم ، ونزع السلاح أو غير هذه من الوسائل . ومنها مثلا - الى حد ما - استقرار الجامعات وانشاء اتحادات تضم اهالى الأحياء المختلفة فى المدن ، والهيئات المختلفة من أمثال جمعية الشبان المسيحية وجمعيات الشباب للجهود المسيحية ، ودوائر الخياطين والنوادر الاجتماعية والنوادر الفنية ، وحتى النوادر التجارية . ومن هذا القبيل أيضا ، الى درجة قليلة ، المؤسسات المالىة للهيئات شبه العمومية التى تقوم بالاحسان أو التعليم أو الترفيه ، سواء كانت تقوم من هبات أفراد من الأغنياء أو من تبرعات تجمع من أناس أقل مالا - ما دامت هذه المؤسسات لبست ذات طابع دينى .

ونحن لا نرمى بطبيعة الحال الى أن نقول أن هذه الجهود تصدر عن دوافع أخرى تختلف بالكلية عن دوافع المصلحة الشخصية . فإن ما نريد أن نقوله هو أن هناك دوافع أخرى تبدو فى مجرى الامور العام ، وأن انتشار

الجهود التي من هذا القبيل هذا الانتشار الواضح في ظروف الحياة الصناعية الحديثة أكثر من انتشاره في ظل النظام العتيق الذي يفرق بين المكانة الاجتماعية لأفراد المجتمع ، يدل على أن الحياة الحديثة لا تخلو من بلبلة فعالة فيما يختص بشريع نظام الحياة القائم على التنافس . ومن الأمور الملحوظة جيدا . الى درجة جعلتها من المضحكات الشائعة ، أن هناك دائما دوافع خارجية تظهر عادة في الدوافع التي تسوق هذه الطبقة الى العمل - دوافع يبدو فيها طابع المصلحة الذاتية ، ولا سيما طابع الامتياز التحاسدى . وهذا صحيح الى حد أن كثيرا من الأعمال الظاهرة التي تنطوى على روح الخدمة العامة المجردة من المصلحة الشخصية ، قد قامت دون شك واستمرت في عملها ونصب عينيها قبل كل شيء رفع مكانة مؤسسيها بلا وفائدتهم المالية . أما فيما يختص ببعض مجموعات كبيرة من مؤسسات أو هيئات من هذا القبيل ، فإن الدافع التحاسدى هو فيما يبدو الدافع القالب للذين أسسوا هذه المشروعات ولن يؤيدونهم على السواء . وهذه الملحوظة الأخيرة تصدق بصفة خاصة على بعض الأعمال التي تكسب القائمين بها امتيازاً بسبب ما يقومون به من انفاق كثير ملحوظ . من ذلك مثلا تأسيس جامعة أو مكتبة عامة أو متحف . ولكنه يصدق أيضا ، وربما بدرجة لا تقل عن هذا ، على بعض الأعمال العادية كالمساهمة في بعض المؤسسات والحركات التي للطبقة العليا دون سواها شرف المساهمة فيها . وهذه المؤسسات تعمل على توكيد الوجاهة المالية لأعضائها ، كما تعمل دائما على تذكيرهم بمركزهم المرموق ، لأنها توضح لهم التباين بينهم وبين البشرية التي تقف على مستوى أدنى منهم والتي يعملون هم على تحسين أحوالها . ومن هذا القبيل مثلا انشاء مساكن المدن الجامعية ، وهى مهمة انتشر تهافت الناس عليها في السنوات الأخيرة . ولكن بعد أن أبدينا بعض التساهل وقمنا ببعض الاستنتاج ، لا يزال لدينا بقية من دوافع ذات طبيعة لا تنطوى على شيء من المنافسة . ونفس الحقيقة الواقعة وهى أن الناس يتبعون هذا الأسلوب جريا وراء كسب الامتياز أو السمعة الحميدة ، تشهد بوجود شعور عام بأن الاهتمام غير التنافسى وغير التحاسدى أمر له ما يبرره ، وأن وجوده له تأثير فعال كعامل أساسى فى أساليب التفكير فى المجتمعات الحديثة .

وفى جميع هذه المجالات التى يظهر فيها نشاط الطبقة المترفة فى الوقت الحاضر ، والتى تقوم على أساس من مصلحة غير تحاسدية وغير دينية ، نستطيع أن نلاحظ أن للنساء همة ومثابرة تزيدان على ما يظهره الرجال - طبعا فيما عدا تلك الأعمال التى تقتضى بذل الأموال الكثيرة . أما فيما يتتعلق بالمدى العام لوجوه الإصلاح ، فإن رجال الدين الذين ينتمون الى مذاهب أقل ورعا ، أو الى طوائف أكثر استمئاعا بالأمور الدنيوية ، فانهم

يمكن أن نحسبهم في زمرة النساء . هذا هو ما نقول به النظرية . وموقف طبقة رجال الدين أيضا ، من حيث العلاقات الاقتصادية الأخرى ، موقف غامض بين طبقة النساء وطبقة الرجال الذين يشتغلون بالأعمال الاقتصادية . فان رجال الدين ونساء الطبقة الميسورة كليهما يعتبران - حسب التقاليد وحسب قانون العرف السائد - في مركز الطبقة المترفة بالتبعية . وفي حالة كلتا الطبقتين نجد العلاقة الخاصة التي تعمل على تشكيل أساليب التفكير لدى كل منهما هي علاقة خضوع - أي علاقة اقتصادية تفهمها كل من الطبقتين على طريقتها الخاصة . وعلى ذلك نرى في كلتا الطبقتين ميلا خاصا وواضحا الى تفسير الظواهر على ضوء العلاقة الشخصية لا علاقة الأسباب بالنتائج . وكلتا الطريقتين تمنعها قواعد السلوك من مزاوله عمليات مربية من العمليات الكاسبة أو المهن المربحة ، حتى لتجعل من المستحيل عليهم من الناحية الأخلاقية أن يسهموا في عملية الحياة الصناعية في وقتنا الحاضر . ونتيجة هذا الابتعاد الذي تقضي به التقاليد ، عن كل عمل مربح من الأعمال المتبدلة هو تحويل قدر كبير نسبيا من طاقات طبقتي النساء ورجال الدين العصريتين ، الى أنواع أخرى من الخدمات غير خدمة المصلحة الذاتية . فقانون السلوك لا يترك مجالا آخر تستطيع دوافع العمل الهادف أن تجند فيه متنفسا . وتأثير التحريم البات المفروض على كل نشاط مشر تقوم به نساء الطبقة المترفة يكشف عن نفسه على هيئة دافع الى الاتقان الفني في نواح أخرى غير الأعمال الكاسبة .

والحياة اليومية التي تحياها نساء الطبقة الميسورة ورجال الدين تشتمل ، كما أشرنا فيما مضى ، على عنصر من عناصر المكانة أكبر من حياة معدل الرجال ، ولا سيما حياة أولئك الرجال الذين يشتغلون بالأعمال الصناعية الحديثة فعلا . ومن هنا نجد أن الخدمات المنبعثة عن ميول التقوى قد احتفظت بمكانتها بين هذه الطبقات بدرجة أكبر مما نجدها بين الرجال العاديين في المجتمعات العصرية . ومن هنا نستطيع أن نتوقع أن قدرا كبيرا من الطاقة التي تربد التنفيس عن نفسها في عمل غير مربح يؤديه أفراد الطبقة المترفة بالتبعية ، قد ينتهي به الأمر الى أن يظهر في شكل استمساك بالتعاليم الدينية وأعمال التقوى . ومن هنا ، وإلى حد ما ، تنبع المبالغة في الجنوح الزائد الى التقوى من جانب النساء ، وهو أمر سنتناوله في الفصل الأخير من هذا الكتاب . ولكن من الموضوعات ذات الصلة الوثيقة بالموضوع الذي نحن بصدد الآن أن نشير الى تأثير هذا الميل في تحديد دور الحركات والمنظمات التي لا تهدف الى كسب مادي والتي يتناولها هذا البحث ، وفي صلب أهدافها . فحينما وجدت هذه الصبغة الدينية فانها تعمل على تقليل القدرة الفورية للمنظمات على تحقيق أي هدف اقتصادي قد توجه اليه

جهودها : وكثير من المنظمات التي تهدف الى عمل الخير والى اصلاح
توزع اهتمامها بين المصالح الدينية والدينية للمجتمع الذي تبغى خدمته .
وقد لا يكون هناك شك يذكر في أنها لو بذلت هذا القدر من الجهود
الصادقة والاهتمام ، في تحسين أحوال الناس الدينية ، دون أن توزعها
في مجالات شتى ، فإن القيمة الاقتصادية العاجلة لجهودها تكون أعظم مما
هى بكثير . وطبيعى اننا نستطيع أيضا أن نقول - إذا كان هناك مجال
للقول - أن قدرة هذه الهيئات على تحسين الأحوال الدينية قد تكون أعظم
لو لم تقف في سبيلها الدوافع والأهداف الدنيوية التي لا يسلم الأمر
من وجودها .

ولا مندوحة عن استخلاص بعض النتائج من القيمة الاقتصادية لهذا
النوع من الأعمال غير التحاسدية ، بسبب تدخل عوامل التقوى . لكن هناك
أيضا نتائج لا بد من استخلاصها بسبب وجود دوافع أخرى خارجية تتعارض
بقدر كبير أو صغير مع الاتجاه الاقتصادى لهذا التعبير غير التنافسى عن
غريزة حب الاقتان . ونحن نستطيع بعد الفحص الدقيق أن نتأكد من صحة
هذا الى حد أنه قد يتضح ، بعد أن نوفى الموضوع حقه من الكلام ، أن هذه
الطائفة العامة من المشروعات ذات قيمة اقتصادية مشكوك فيها تماما - إذا
قيست على أساس رفاهة الحياة ويسرها بين الأفراد أو الطبقات التي توجه
المشروعات الى تحسين أحوالها . فكثير من الجهود التي تبذل اليوم لتحسين
أحوال الطبقات الفقيرة من سكان المدن الكبيرة ، يغلب عليها الى حد كبير
طابع البعثات الثقافية ، وهم يرمون من وراء هذه الطريقة الى أن يزيدوا من
معدل السرعة التي تستطيع بها بعض عناصر خاصة من ثقافة الطبقة الراقية
أن تتسرب الى نظام الحياة اليومية بين الطبقات الدنيا . فمثلا الحملات التي
توجه لتحسين أحوال المناطق التي استقر بها السكان منذ عهد قريب بوجه
قدر من جهودها الى رفع الكفاية الصناعية بين الفقراء والى تعليمهم كيفية
الافادة من الموارد التي تحت أيديهم افادة أكبر . لكنها ترمى أيضا - وبنفس
القدر من العناية - الى مساعدة الطبقات الفقيرة على اقتباس بعض العادات
الحميدة وآداب السلوك من الطبقة الراقية ، عن طريق الاقتداء بها واحتذاء
مثلها . وسوف نتبين بعد الفحص الدقيق ، أن الأساس الاقتصادى الذي
انبثقت منه هذه العادات هو الاستهلاك المظهرى للوقت والسلع . فأولئك
الناس الطيبون الذين يأخذون على عاتقهم تهذيب الفقراء يشككون عن عمد
الى أقصى حد ، ويتمسكون في صمت بآداب السلوك وقواعد اللياقة والحشمة
في الحياة ، وهم فى العادة قوم يعيشون حياة مثالية ، وقد أوتوا قدرة
الاصرار الصلب على التمسك بالتقوى فى كل بند من بنود استهلاكهم
اليومى . ولا نكون مبالغين مهما قلنا عن قوة التمدين أو التثقيف الناتجة

عن هذا الاقتباس لأساليب التفكير السليمة فيما يتعلق باستهلاك الوقت
والسلع ، كما أن قيمتها الاقتصادية للفرد الذى يعتنق هذه المثل العليا
المترفة ، لا يستهان بها . وفى ظروف الثقافة المالية القائمة تتوقف سمعة
الفرد ، ويتوقف بالتالى نجاحه ، على سلوكه وأساليبه فى الاستهلاك التى
ثبتت اعتياده بتدريج الوقت والسلع . أما من حيث الوضع الاقتصادى البعيد
المدى لهذا التمرس بأساليب الحياة الفاضلة ، فيجب أن نقرر أن الأثر الناتج
هو فى معظمه اقتباس طرق أكثر نفقة أو أقل كفاية ، لبلوغ نفس النتائج
المادية ، فى علاقات نتيجهتها المادية هى الشيء الوحيد الذى له قيمة اقتصادية
حقيقية . والدعاية للثقافة هى فى معظمها اقتباس أذواق جديدة ، أو بالحرى
اقتباس مجموعة جديدة من العادات تكون قد دخلت الى نظام حياة الطبقة
الراقية على هدى تشكيل الطبقة المترفة لمبادئ المكانة الاجتماعية والوجاهة
المالية . وهذه المجموعة الجديدة من العادات تتداخل فى نظام حياة الطبقة
الدنيا بمقتضى قانون أبدعه فريق من السكان بعيد كل البعد عن العملية
الصناعية . وهذه المجموعة الدخيلة لا يرجى منها كثيرا أن تتفق ومطالب
الحياة عند الطبقات الدنيا أكثر مما تتفق المجموعة التى يسيرون بمقتضاها
فعلا ، بل ولا تتفق بصفة أخص ، أكثر مما تتفق المجموعة التى يقومون
هم أنفسهم بابتداعها تحت ضغط الحياة الصناعية الحديثة .

كل هذا بطبيعة الحال لا يشكك فى الحقيقة الواقعة ، وهى أن التقاليد
التي تحتويها المجموعة الدخيلة من العادات ادخل فى باب اللياقة من
المجموعة التى ترزححت أمامها . والشك الوحيد الذى يكشف عن نفسه
لا يعدو أن يكون مجرد شك فى الملاءمة الاقتصادية لهذا العمل التجديدي -
أى الملاءمة الاقتصادية لهذا الوضع المادى العاجل الذى يمكن فيه التأكد من
آثار التغيير بقدر كاف من الاطمئنان ، وكما تبدو لامن وجهة نظر الفرد بل من
حيث تسهيلها لحياة المجموع . لذلك كان علينا ، لكى نستطيع أن نقدر
مقدار الملاءمة الاقتصادية لهذه المشروعات الإصلاحية ، ألا نحكم على فائدتها
بناء على قيمتها الظاهرية ، حتى حينما يكون هدف المشروع اقتصاديا من
أساسه وحيثما لا تكون الفائدة المرجوة منه فائدة ذاتية أو تحاسدية بحال
من الأحوال . والقدر الذى يمكن اتمامه من الإصلاح الاقتصادى يكون أغله
من قبيل التغيير فى طرق الاسراف المظهرى .

لكن هناك فوق ذلك شيئا يجب أن نذكره عن طبيعة الدوافع المجردة
عن الغرض وقواعد السير فى كل عمل من هذا النوع الذى يتأثر بطرائق
التفكير التى تتميز بها الثقافة المالية ، وهذا الاعتبار الأخير قد يؤدى الى
مزيد من التحديد للنتائج التى توصلنا اليها فعلا . فقواعد الوجاهة أو

المالية فى ظل القافة المالىة تصر - كما ذكرنا فى فصل سابق - على أن يذل الجهود التى لا طائل تحتها هى العلامة على حياة مالية ناصعة . ومن هذا لا تنشأ فقط عادة ازدياد كل عمل مريح ، بل تنشأ أيضا ما هو أحسن أنرا فى توجيه نشاط أية هيئة أو مجموعة من الناس تسعى وراء حسن السمعة فى المجال الاجتماعى . وهناك تقليد يقضى من المرء أن لا يكون ملما المام العامة بأية عمليات أو تفصيلات تتعلق بالضرورات المادية فى الحياة . والانسان يستطيع أن يبدى اهتماما كبيرا بخير الطبقات الدنيا ، عن طريق التبرع أو عن طريق المساهمة فى لجان الادارة وما إليها ، بل قد يستطيع الانسان فوق ذلك أن يبدى اهتماما عاما أو تفصيليا بخير طبقة العامة من الناحية الثقافية ، بابتكار وسائل تنمى اذواقهم وتهىء الفرص لتحسين مستواهم الروحى . ولكن يجب على المرء أن لا يبدى ما ينم عن المامه التام بالظروف المادية التى تحيط بحياة العامة ، أو بأساليب التفكير لدى الطبقات الشعبية ، تلك الأساليب التى قد يكون لها أثر فعال فى توجيه جهود هذه المنظمات نحو هدف مادى نافع . وهذا الامتناع من جانب المرء عن اظهار المامه الدقيق بظروف حياة الطبقة الدنيا بالتفصيل ، موجود بالطبع لدى مختلف الأفراد بدرجات متفاوتة تفاوتا كبيرا ، لكن قدرا وفيرا منه يوجد بالطبع متجمعا فى أية منظمة من النوع الذى نتناوله هنا بالكلام ، يكفى للتأثير فى سير عملها تأثيرا عميقا . وهذا الامتناع عن اظهار الامام (غير اللائق بالمقام) بظروف الحياة الشعبية يتجه تدريجيا الى اهمال دوافع المشروع الأصلية من أجل اتباع مبادئ معينة تؤدى الى حسن السمعة ، ويمكن أن تلخص فى النهاية فى أنها ذات أهمية مالية ، وعلى ذلك نرى الدافع الأساسى لمؤسسة قائمة منذ عهد بعيد ، وهو دافع العمل على تحقيق رخاء الحياة بين هذه الطبقات ، ينتهى به الأمر الى أن يصبح دافعا تظاهريا فقط ، وحينئذ يتجه العمل الشعبى الفعال للمؤسسة الى أن يصبح فى خبر كان .

وما يصدق على قدرة المنظمات على تحقيق أهدافها غير التحاسدية من هذا الوجه يصدق أيضا على عمل الأفراد الذى ينبعث عن نفس الدوافع ، على أنه قد يصدق أيضا على عمل الأفراد بدرجة أكبر مما يصدق على المشروعات المنظمة . وعادة الحكم على قيمة الشئ بمقياس الطبقة المترفة ، أى على أساس قوانين الانفاق التبديدى والجهل بطرق حياة العامة ، سواء من حيث الانتاج أو الاستهلاك ، هذه العادة راسخة بالضرورة فى أذهان الأفراد الذين يطمحون الى أداء بعض الأعمال ذات المنفعة العامة ، فاذا حدث أن تجاهل الفرد مهمته وحول جهوده بحيث ترمى الى التأثير فى عامة الشعب ، فإن الذوق العام للمجتمع - وهو الاحساس بالوجاهة المالية - يستنكر منه

هذا العمل ويرده الى الطريق السوى . ونستطيع ان نرى مثلا على هذا فى طرق التصرف فى الهبات التى يتبرع بها رجال جبلوا على حب خدمة المجتمع ، لكى تنفق فى غرض واحد (على الأقل ظاهريا) هو العمل على زيادة رخاء الحياة البشرية فى ناحية معينة . والأغراض التى من أجلها توهب هذه التبرعات بكثرة فى هذه الأيام هى المدارس والمكتبات والمستشفيات والملاجئ ، التى تقام للعجزة أو للبابسين . والغرض الذى يعبر عنه الواهب فى هذه الحالات هو نحسين الحياة البشرية من الناحية المعينة التى يحددها عند الهبة . ولكن القاعدة التى لا نراها تشد أبدا هى اننا سوف نكتشف فى أثناء سير العمل وجود قدر غير قليل من آثار بواعث أخرى ، هى فى الغالب لا تنفق والدافع الأسمى ، تتدخل فتحدد الغرض النهائى الذى ينفق فيه قدر كبير من الموارد التى خصصها الواهب . فهناك مثلا مبالغ معينة قد تكون وضعت جانبا لتكون نواة لتأسيس ملجأ أو ماوى للعاجزين - لكننا نجد من الامور الشائعة فى مثل هذه الأحوال أن يتجه الانفاق وجهة تبديد شرفى ، وهو أمر مألوف الى حد أنه لا يدعو فى العادة الى الدهشة ، بل ولا حتى الى الابتسام . فمن المؤلف مثلا أن يذهب مبلغ كبير من المال فى انشاء واجهة يعلوها تركيب من الحجارة باهظ التكاليف قبيح من الناحية الجمالية وعلى الواجهة رسوم مفصلة ، وقد صممت حوائطها الحصينة وابراجها وأبوابها الغليظة والطرق المؤدية اليها ، صممت جميعها بحيث تذكرك ببعض وسائل الحرب الوحشية . فاذا دلف المرء الى داخل البناء وجده يكشف عن نفس البواعث المنفرة المعروفة عن قانون التبديد المظهري والاستهلاك العدواني ، فالنوافذ مثلا - ودع جانبا ما عداها من التفاصيل - قد ركبت بحيث تنطبع فخامتها المالية فى ذهن من يلقى عليها من الخارج نظرة عابرة ، لا بحيث تؤدي الغرض المفروض أن تؤديه ، وهو رضا المنتفعين بها المقيمين فيها أو راحتهم . وتفاصيل الترتيب الداخلى مطلوب منها أن تتلاءم قدر المستطاع مع هذه الرغبة الدخيلة - والرهيبية مع ذلك - فى استعراض الجمال المالى .

ليس لنا بالطبع أن نفهم أن الواهب فى جميع هذه الحالات يرى أن هذا تصرف معيب ، أو أنه هو نفسه كان يفعل غير هذا لو أنه قد تولى القيام به بنفسه ، فالظاهر فى مثل هذه الأحوال التى يتولى فيها المرء الاشراف شخصيا - حيث يدار المشروع عن طريق الانفاق المباشر والرقابة الشخصية لصاحب الهيئة ، بدلا من أن يكتفى بالتبرع - الظاهر أن طرق الإدارة فى مثل هذه الأحوال لا تختلف من هذه الناحية . بل ان المتبرعين ، أو الذين يشرفون من بعيد دون أن يكون هناك مساس مباشر براحتهم أو بكراماتهم ، لن يرضيهم أن تنفق تبرعاتهم بطريقة غير هذه . فليس يناسب أحدا أن يسير المشروع دون أن يكون له هدف مباشر غير استخدام الموارد التى تحت

يده فى سبيل تحقيق الغرض الاول والمادى من المنشأة ، بأكثر الوسائل
اقتصادا وأحسنها نتيجة . فكل من يهمهم الأمر ، سواء كانت لهم مصلحة
مباشرة وشخصية ، أو كانوا مكلفين بمتابعة المشروع فقط ، متفقون على أن
نسبة كبيرة من النفقات يجب أن تحقق الأهداف العليا أو الروحية التى
تنبعث من عادة المقارنة التحاسدية فى أوجه الاستغلال العدوانى وتبديد
المال . لكن هذا لا دلالة له سوى أن قوانين المكانة التنافسية والمالية تتحكم
فى ذوق المجتمع الى حد أنها يستحيل تجنبها أو التخلص منها ، حتى فيما
يتعلق بمشروعات تقوم بكليتها ظاهريا على أساس المصلحة غير التحاسدية .

بل قد يكون الواقع أن المشروع يدين بشرف الفضل فيه - كوسيلة
لزيادة ذكرى الواهب العطرة - الى افتراض وجود هذا الدافع غير
التحاسدى . لكن هذا لا يحول دون تحكم المصالح التحاسدية فى تحديد
وجوه الانفاق . فتأثير وجود دوافع ذات أصل تنافسى أو تحاسدى فى
مشروعات غير تنافسية من هذا القبيل ، قد يكشف عن نفسه بشكل واضح
وبالتفصيل فى أى نوع من أنواع المشروعات التى تكلمنا عنها آنفا . وحيثما
كانت هذه التفصيلات المتأخرية فى مثل هذه الحالات ، فإنها عادة تتخفى
وراء أسماء مشروعات تتصل بمجالات المنفعة الجمالية أو الأخلاقية أو
الاقتصادية . وهذه الدوافع الخاصة المنبعثة من مستويات قوانين الثقافة
المالية ، تعمل بطريقة على تحويل الجهد ذى الطابع غير التحاسدى الى غير
طريق الخدمة الفعالة ، دون أن يضطرب لها شعور الوكيل بطيب القصد
من عمله ، أو يشعر بسببها بعدم جدواه . ومن الممكن تتبع آثار هذه
الدوافع خلال جميع مراحل المشروعات الاصلاحية غير التحاسدية التى هى
مظهر عظيم ، ومظهر واضح بصفة خاصة ، من مظاهر النظام العام لحيمة
الطبقة الميسورة . لكن ربما كان الوضع النظرى من الواضح بحيث لا يحتاج
الى مزيد من الشرح ، خصوصا اننا سنهتم ، فى مجال آخر ، اهتماما مفصلا
بنوع من هذه المشروعات ، وهى المؤسسات التى تقام للدراسات العليا .

وعلى ذلك يبدو - فى ظروف الموقف الانعزالى الذى تقفه الطبقة المترفة
- أن هناك نوعا من الانتكاس الى مجال الدوافع غير التحاسدية التى تميز
الثقافة الهمجية السابقة على الثقافة العدوانية . وهذا الانتكاس يشمل كلا
من تقدير حب الاتقان والميل الى التراخى وحسن المعاشرة . لكن قواعد السلوك
البنية على قيمة الشخص التحاسدية أو المالية ، تقف فى نظام الحياة
الحديث عقبة فى سبيل حرية ممارسة هذه الدوافع ، ووجود هذا النوع من
قوانين السلوك بدرحة شائعة له اثر كبير فى تحويل مثل هذه الجهود
التي تبذل على أساس المصلحة غير التحاسدية التى تقوم عليها الثقافة المالية .

وفوا بين الوجاهة المالية ، فيما يتعلق ببحثنا الحاضر ، لا تخرج عن مبادئ
سبيلد والتفاهة والهمجية . ومقتضيات الوجاهة المالية موجودة بدرجة
تحكمية فى المشروعات الإصلاحية ، كما هى موجودة فى غيرها من نواحي
السلوك ، وتقوم بالرقابة على دقائق السلوك والادارة فى أى مشروع . كما
ان قوانين الوجاهة تقوم — عن طريق تحديد واختيار كل دقيقة من دقائق
العمل واختبارها — بدور كبير فى الحد من كل طموح او جهد غير تحاسدى .
بمبدأ الجرى وراء المظاهر التافهة ، هذا المبدأ المنفر الذى لاشخصية له ولا
حماس فيه ، موجود دائما يعمل على الحيلولة دون التعبير الفعلى عن كثير
من الاتجاهات التى لا تزال باقية من عهود ما قبل الثقافة العدوانية ، والتى
يمكن أن تدخل فى نطاق غريزة حب الاتقان . ولكن وجوده لا يحول دون
انتقال تلك الاتجاهات أو استمرار حدوث البواعث التى تدفع الى
التعبير عنها .

وفى المرحلة التالية من مراحل تطور الثقافة المالية ، وهى مرحلة أكثر
تعدا من سابقتها ، نرى مقتضيات الابتعاد عن اداء الأعمال النافعة ، فى
سبيل تجنب التحقير الاجتماعى ، تصل الى حد الامتناع عن كل عمل ينطوى
على المنافسة . وفى هذه المرحلة المتقدمة تعمل الثقافة المالية ، بطريقة سلبية
على توكيد الدوافع غير التحاسدية بالتقليل من الأهمية التى يعلقها المجتمع
على مكانة الأعمال التنافسية والعدوانية والمالية ، اذا قارناها بالأعمال ذات
الطابع الصناعى أو الانتاجى . ومقتضيات مثل هذا النأى عن كل عمل من
الأعمال النافعة للانسان تنطبق — كما لاحظنا آنفاً — على نساء الطبقة العليا
انطباقا اشد قسوة مما تنطبق على أى فريق آخر ، الا اذا ذكرنا طبقة
القساوسة فى بعض المذاهب على سبيل الاستثناء من هذه القاعدة استثناء قد
يكون ظاهريا أكثر منه حقيقيا . والسبب الذى يدعو الى المبالغة فى التمسك
للنساء بنظام حياة لا يعملن فيه عملا نافعا ، أكثر مما يحدث فى حالة
الرجال الذين ينتمون الى نفس المستوى المالى والاجتماعى ، يرجع الى أنهم
لا ينتمين فقط الى درجة من درجات الطبقة المترفة أعلى ، لكنهن فى نفس
الوقت أيضا ، طبقة مترفة بالتبعية . وعلى ذلك فلديهن أساس مزدوج
للامتناع دائما عن بذل أى جهد مثمر .

طلما كرر الكتاب والخطباء المعروفون الذين يعبرون عن رأى الطبقة
المستنيرة فيما يتعلق بكيان المجتمع ومهمته ، طالما كرر هؤلاء وأحسنوا القول
بان دور المرأة فى أى مجتمع هو أظهر دليل على المستوى الثقافى الذى بلغه
هذا المجتمع ، بل نستطيع أيضا ان نقول انه أظهر دليل على المستوى الثقافى
الذى بلغته أية طبقة معينة من طبقات المجتمع . وربما كانت هذه الملاحظة

أكثر صدقا فيما يتعلق بمجال التطور الاقتصادي منها يتعلق بالتطور في أى مجال آخر . وفي نفس الوقت نرى المكانة التى تمثلها المرأة فى نظام الحياة المتعارف عليه فى أى مجتمع أو فى ظل اية ثقافة ، هو - الى درجة كبيرة - تعبير عن التقاليد التى تبلورت فى ظروف مرحلة سابقة من مراحل التطور ، لكنها لم تتلاءم الى الآن الا تلاؤما جزئيا مع الظروف الاقتصادية السائدة ، او مع حوافز ميول العقل واساليبه التى تدفع الى العمل نساء يعيشن فى ظل الظروف الاقتصادية الجديدة .

وقد سبق أن أشرنا اشارة عابرة ، أثناء مناقشة تطور المؤسسات الاقتصادية عامة ، وبالاخص عند الكلام على موضوع الفراغ بالتبعية وعلى الأزياء ، نقول سبق أن أشرنا الى أن مركز النساء فى ظل النظام الاقتصادي الحديث يتعارض مع دوافع غريزة حب الاقتان فى المرأة أكثر مما يتعارض مركز الرجال الذين ينتمون الى نفس طبقاتهن . ويبدو من الصحيح أيضا أن مزاج المرأة ينطوى على نصيب يزيد على نصيب الرجل من هذه الغريزة التى تفضل الراحة وتستهنج التفاهة . فليس من قبيل المصادفة ، اذن ، أن نساء المجتمعات الصناعية الحديثة يميزن تمييزا قويا بين نظام الحياة المتعارف عليه وبين مطالب الظروف الاقتصادية .

والأوجه العديدة لمسألة المرأة تبين بوضوح الى أى مدى تخضع حياة النساء فى المجتمع الحديث ، ولاسيما فى الدوائر المهيمنة ، لنظام حددته مجموعة من الآراء العامة تشكلت فى ظل الظروف الاقتصادية التى كانت سائدة فى مرحلة سابقة من مراحل التطور . ولايزال الناس يشعرون أن حياة المرأة فى وضعها المدين والاقتصادي والاجتماعي ، هى فى جوهرها وفى واقعها حياة تبعية، تقتضى طبيعة الأشياء أن تنسب فضائلها أو نقائصها الى شخص آخر تربطه بها علاقة التملك أو الوصاية . فلو أن المرأة مثلا ارتكبت فعلة تعتبر خرقا للآداب المرعية. فإن نتيجة هذه الفعلة تنعكس فى الحال على شرف الرجل الذى ترتبط حياتها بحياته . وقد يكون هناك بالطبع بعض القصور فى تفكير أى شخص يصدر حكما من هذا القبيل على ضعف ارادة المرأة أو انحرافها ، لكن حكم الراى العام للمجتمع فى مثل هذه الأمور يصلر آخر الأمر دون كثير تردد ، ولن يرتاب الا قليلون فى أن الرجل يكون على حق اذا تملكه الغضب حين يعرض له عارض من هذا النوع . لكن من جهة أخرى لانرى المرأة يصيبها الا قدر قليل نسبيا من العار اذا ارتكبت رجلها فعلا سائنا .

فنظام الحياة الجيد الجميل اذن - أى النظام الذى اعتدناه - يحدد للمرأة دائرة فى حدود نشاط الرجل ، والشعور العام هو أن أى خروج على

تقاليد دائرة النشاط المحددة لها يعتبر أمرا لا يليق بالانثى ، فإذا كان الأمر يتعلق بالحقوق المدنية أو بالتصويت ، فإن الشعور العام نحو هذا الأمر - أو بعبارة أخرى الحكم المنطقي لنظام حياتنا على هذه النقطة - يقضى بوجوب تمثيل المرأة فى الهيئات السياسية وأمام القانون ، لا بشخصها مباشرة بل بواسطة رب العائلة التى تنتمى إليها . فليس من صفات الأنوثة فيها أن تطمح الى حياة تتولى فيها شئونها بنفسها أو تتركز فى شخصها ، ثم ان الشعور العام يقول أن اسهامها المباشر فى شئون المجتمع المدنية أو الصناعية خطر يهدد ذلك النظام الاجتماعى الذى يعبر عن أساليب تفكيرنا بوضعها الذى شكلت به على مدى تقاليد الثقافة المالية . وكل صياح وضجيج عن « تحرير المرأة من أسار الرجل » وما الى ذلك هو - اذا استعملنا الأسلوب المذهب القوى للكاتبه انيزابث كاندى ستانتن ، استعمالا معكوسا - « محض هراء » .

فالعلاق الاجتماعية بين الرجل والمرأة قد حددتها الطبيعة . ومدنيتنا بأسرها - أو ما هو جميل فيها - تقوم على المنزل . و « المنزل » هو العائلة ، والرجل على رأسها . وجهة النظر هذه التى كثيرا ما يعبر الناس عنها لكن بطريقة أكثر رقة ، هى وجهة النظر الشائعة عن مركز المرأة ، لابين الرجال العاديين فى المجتمعات المتحضرة فحسب ، بل بين النساء أيضا . فالنساء لديهن حاسة يقظة متنبهة لكل ما يقتضيه نظام الحياة ، ومع أنه صحيح أن كثيرات منهن لا يتقبلن بالارتياح كل التفاصيل التى يفرضها النظام ، فإن قليلات منهن لا يعترفن بأن قانون الأخلاق القائم يضع المرأة ، بالضرورة وبإذن الله ، فى منزلة دون منزلة الرجل . وحياة المرأة فى نهاية الأمر وبمقتضى شعورها بما هو طيب وجميل ، هى - ويجب نظريا أن تكون - تعبير عن حياة الرجل بالدرجة الثانية .

ولكن بالرغم من وجهة النظر السائدة من حيث مكان المرأة الطبيعى اللائق ، فإن هناك أيضا شعورا بدأ ينمو ، مؤداه أن كل هذه الأوضاع المتعلقة بالوصاية وبالحياة التبعية ، وبالأمر التى تشرفها أو تعيها ، أوضاع خاطئة بشكل ما . أو - على الأقل - حتى لو كانت تطورا طبيعيا وتنظيما حسنا فى زمانها ومكانها ، ورعما من قيمتها الجمالية العامة ، فإنها مع ذلك لا تحقق أغراض الحياة اليومية فى مجتمع صناعى حديث ، بل انه حتى ذلك العدد الكبير ذو النفوذ من نساء الطبقتين العليا والوسطى ذوات النشأة الراقية اللائى يرين يعقولن المترفة التى لا تميل مع الهوى ونظرتن الفاحصة الى آداب السلوك التقليدية ، أن هذا التمييز بين الناس فى المكانة حقيقة أبدية أساسية - حتى هؤلاء النسوة ذوات الميول المحافظة يجدن على العموم تباينا فى التفاصيل طفيفا بين وضع الأمور كما هى ووضعها كما يجب أن تكون من هذه الناحية . لكن هذه المجموعة من النساء العصريات اللائى لا يسهل

اقناعهن كما يسهل اقناع غيرهن ، واللاتى يقفن بحكم شبابهن وتعليمهن ومزاجهن بعيدا الى حد ما عن الاتصال بتقاليد التمييز فى المنزل الاجتماعية . هذه التقاليد التى انحدرت الينا من الثقافة الهمجية ، واللاتى قد يشعرون بميل لامبرر له الى الازدناد لدافع التعبير الذاتى وحب الاقتان - هؤلاء النسوة يخالجهن شعور بالضييم واضح بدرجة تحرمهن راحة البال .

فى حركة « المرأة الجديدة » هذه - وهو الاسم الذى يطلق على تلك الجهود العشواء غير المتناسقة التى نبذل فى سبيل اعادة المرأة الى مكانتها التى كانت لها فى عصور ما قبل الجليد - فى هذه الحركة نستطيع أن نستشف عنصرين على الأقل كلاهما ذو طابع اقتصادى . وهذان العنصران ، او الباعثان ، تعبر عنهما كلمتا السر : « تحرير » و « عمل » . وكل من هاتين الكلمتين معروف عنها أنها تحمل معنى يعبر عن الشعور السائد بالضييم . وانتشار هذا الشعور يحس به حتى الذين لا يرون أن فى الأمر كما هو الآن أساسا حقيقيا للشعور بالضييم . وهذا الشعور بالضييم الذى يتحتم رفعه ظاهر أشد مايكون الظهور ، والخوض فيه منتشر أشد مايكون الانتشار ، بين نساء الطبقات الميسورة فى المجتمعات التى قطعت أبعد شوط فى التطور . ومعنى هذا ، بتعبير آخر ، أن هناك مطالبة ، جدية الى حد ما ، بالتحرر من كل علاقات التمييز فى المنزل وعلاقة الوصاية أو حياة التبعية ، ويشد الاعتراض بصفة خاصة من جانب طبقة النساء التى فرضت عليهن حياة التبعية بشدة ، بمقتضى نظام الحياة الذى انحدر الينا من عصور التمييز فى المنزل ، وفى تلك المجتمعات التى ابتعد نظامها الاقتصادى أقصى ابتعاد عن الظروف التى كان هذا النظام التقليدى يتلاءم وإياها . وتأتى المطالبة من جانب ذلك الفريق من النساء اللاتى يعفيهن قانون الوجاهة من كل عمل منتج واللاتى تتوفر لهن حياة البطالة والاستهلاك البين توفرنا تاما .

وقد أساء فهم بواعث حركة « المرأة الجديدة » هذه أكثر من واحد ممن تعرضوا لها بالنقد . وقام أخيرا أحد المعلقين المعروفين على الظواهر الاجتماعية بتلخيص موضوع « المرأة الجديدة » الامريكية فقال : « انها تحظى بالتدليل على يدى زوجها ، أكثر الأزواج اخلاصا فى العالم وأكثرهم عملا شاقا . . وهى تفوق زوجها فى التعليم وفى كل ناحية تقريبا . وهى محاطة بأكثر مظاهر الرعاية وارقها ، ومع ذلك فهى غير راضية . . وحركة « المرأة الجديدة » الانجلوسكسونية أكثر ما أنتجته الأزمنة الحديثة سخفا . وقد كتب عليها أن تلقى اشنع ما شهدته هذا القرن من فشل » . وإذا صرفنا النظر عما تنطوى عليه هذه الصورة من استهجان - قد يكون فى موضعه الملائم - فانها لاتزيد مشكلة المرأة الا غموضا . فان شعور المرأة الجديدة

بالضيم مبعثه تلك الأسباب التي يسوقها هذا الوصف الخاص للحركة على أنها أسباب يجب أن تبعث على رضا المرأة . فهي تدل ، ويسمح لها ، بل ويرجى منها ، أن تستهلك استهلاكاً كبيراً بينا - بالتبعية نيابة عن زوجها أو أى وصى طبيعى آخر ، وهى معفاة ، أو ممنوعة من أداء الأعمال الانتاجية التى يقوم بها عامة الناس - كل ذلك لتظهر بمظهر الفراغ بالتبعية من أجل حسن سمعة وصيها الطبيعى (أى المالى) . وهذه هى العلامات المتعارف عليها التى يتميز بها غير الأحرار ، وهى فى نفس الوقت لاتتفق والدافع البشرى الى النشاط الهادف . ولكن المرأة قد أوتيت نصيبها - وهناك مايدعو الى الاعتقاد بأنه أكثر من نصيب عادل - من غريزة حب الاتقان التى تستهجن التفاهة فى الحياة وفى الانفاق . وعليها أن تكشف عن طاقاتها فى الحياة استجابة لدوافع البيئة الاقتصادية التى تعيش فيها ، استجابة مباشرة دون تدخل من جانب أحد . وربما كان الدافع الذى يدفع المرأة الى أن تحيا حياتها الخاصة بطريقتها الخاصة ، وأن تتصل بحياة المجتمع الصناعية بشخصها لا ممثلة فى شخص آخر ، ربما كان هذا الدافع أشد على المرأة مما هو على الرجل .

وطالما كانت مكانة المرأة على الدوام مكانة الكادح ، فانها ، فى متوسط الحالات ، ترضى بما قسم لها . فليس لدى المرأة شئ ملموس وهادف تفعله فحسب ، بل هى أيضاً لاتجد من الوقت والتفكير ماتضيعه فى التذمر استجابة لمثل هذه الدوافع البشرية التى تدفعها الى توجيه حياتها بالطريقة التى ورثتها عن الماضى . وعندما تنتهى مرحلة الكدح النسائى العامة ، ويصبح الفراغ بالتبعية والامتناع عن بذل أى جهد شاق هو المهمة التى تناط بنساء الطبقة المسورة ، فان القوة التقليدية لقانون الوجاهة المالية ، الذى يوجب عليهن التزام القيام بالأعمال التافهة دون غيرها ، سوف تحول أمدا طويلا بين النساء المثقفات وبين الاتجاه الى تدبير أمورهن بأنفسهن أو أداء أى عمل نافع . وهذا يصدق بصفة خاصة خلال المراحل الأولى من الثقافة المالية ، حين لايزال فراغ الطبقة المترفة نشاطا عدوانيا الى حد ما ، وتوكيدا ايجابيا للسيادة ينطوى على أهداف ملموسة من نوع تحاسدى ، بقدر يكفى لأن تعتبر بحق عملا يستطيع الانسان أن يمارسه دون خجل . والظاهر أن وضع الأمور على هذا النحو قد بقى كما هو فى بعض المجتمعات الى وقتنا الحاضر . وهو يبقى على حاله بدرجات تختلف باختلاف الأفراد ، وتتراوح تبعا لقوة الشعور بالتفريق فى المنزل وتبعا لضعف دافع الاتقان الذى وهبه الفرد . لكن اذا كان الكيان الاقتصادى للمجتمع قد تطور بحيث لم يعد يلائم نظام الحياة القائم على التفرقة فى المنزل وبحيث لم يعد الناس يشعرون بأن علاقة التبعية الشخصية هى العلاقة الطبيعية

الوحيدة ، فهنا سوف تبدأ عادة النشاط الهادف القديمة فى المظهر بوضوح فى الأفراد الذين لم يتوفر لهم قدر كبير من الراحة ، فى مواجهة العادات والآراء الحديثة ، السطحية نسبيا ، سريعة الزوال نسبيا ، التى جادت بها الثقافة العدوانية والثقافة المالية على نظام حياتنا . وهذه العادات والآراء تبدأ فى فقدان سلطانها القاهر على المجتمع ، أو الطبقة المعينة ، حالما تصبح طرق التفكير ووجهات النظر التى أوجدها النظام العدوانى والنظام ذو المظهر السلمى ، غير متفقة تماما مع المركز الاقتصادى الذى تطور انيه المجتمع أخيرا . وهذا واضح فى حالة الطبقات العامة فى المجتمعات الحديثة ، فهم يرون أن نظام حياة الفراغ قد فقد كثيرا من قوته ، وخاصة فيما يتعلق بعنصر المنزل الاجتماعية . ولكن من الواضح أيضا أن الطبقة الراقية لاتزال تمسك به ، وأن لم يكن بنفس الطريقة .

والعادات المأخوذة عن الثقافة العدوانية والثقافة السلمية المظهر ، هى أشكال متنوعة سريعة الزوال نسبيا من دوافع وصفات عقلية معينة خاصة بالجنس البشرى آلت اليه عن النظام الطويل الأمد الذى ساد فى عصر الثقافة البدائية للإنسان الأول ، عصر الحياة الاقتصادية السلمية المستقرة نسبيا . وسط بيئة مادية بسيطة نسبيا وغير متنوعة . وعندما تعجز طرق التفكير ، التى فرضتها طرق الحياة التنافسية ، عن التلاؤم مع المطالب الاقتصادية القائمة ، تبدأ عملية انحلال ، تضطر معه طرق التفكير الجديدة ذات الطابع الأقل شمولاً ، الى اخلاء الطريق أمام خصائص الجنس البشرى الروحية القديمة الأوسع انتشاراً .

فحركة المرأة الجديدة من بعض النواحي ، اذن علامة على الانتكاس الى نوع من الطوائع البشرية أكثر شمولاً ، أو الى تعبير عن الطبيعة البشرية اقل تنوعاً . وهو نوع من الطبيعة البشرية يمكن أن يقال عنه أنه من مميزات الإنسان الأول ، وهو يرجع - من حيث مادته ان لم يكن من حيث السمات الغالبة فيه - الى مرحلة ثقافية يمكن أن نصفها بأنها دون المرحلة الإنسانية . وهذه الحركة المعينة أو المظهر التطورى يشترك ، بطبيعة الحال فى هذه المميزات مع سائر مراحل التطور الاجتماعى الذى حدث بعده ، على قدر ما يكشف هذا التطور الاجتماعى عن دلائل العودة الى الاتجاهات الروحية التى تتميز بها المرحلة السابقة غير المتنوعة من مراحل التطور الاقتصادى . ومثل هذا الدليل الذى يفصح عن اتجاه عام للتحرر من سلطان المصلحة التحاسدية ليعوضنا تماما ، وان لم يتوفر لنا منه الكثير ، ولا هو حاسم بغير جدال . فالاضمحلال العام للشعور بالتفريق فى المنزل فى المجتمعات الصناعية الحديثة له بعض الدلالة على هذا الاتجاه ، والعودة التى نلاحظها الى

استنكار الفراغ فى حياة الانسان ، واستنكار أنواع النشاط التى لاتخدم
المصلحة الفرد على حساب المجموع أو على حساب طبقات أخرى ، دليل على
الاتجاه ذاته . ويوجد اتجاه ملحوظ الى استهجان ايقاع الأذى بالناس ، كما
يوجد اتجاه الى اعتبار كل عمل من أعمال النهب أمرا شائنا ، حتى لو لم
تسبب هذه الأعمال التى تعبر عن المصالح التحاسدية فى انزال أذى
لمنوس بالمجتمع أو بالفرد الذى يصممها بهذه الوصفة . بل قد نستطيع أن
نقول أن معدل الشعور الذى لا يتأثر بالاهواء للرجال فى المجتمعات الصناعية
الحديثة ، يرى أن الخلق البشرى النموذجى هو الخلق الذى يعمل من أجل
السلام والمحبة والكفاية الاقتصادية ، لا من أجل حياة تسعى وراء المصلحة
الشخصية والقوة والاحتيايل والسيادة .

وتأثير الطبقة المترفة لاي عمل بانتظام على العودة الى هذه الطبيعة البشرية
التي سادت فى عصور الانسان الأول ، ولا يحول بانتظام دون العودة اليها .
ففيما يتعلق بفرض البقاء أمام الأفراد الذين وهبوا نصيبا استثنائيا من
الطباق البدائية ، نجد موقف الطبقة المترفة الانعزالي يعمل لمصلحة أفرادها
مباشرة بإبعادهم عن مجال الصراع المالى ، لكن قوانين الطبقة المترفة الخاصة
بالإسراف المظهرى فى السلع والجهود تعمل بطريقة غير مباشرة على تقليل
فرض البقاء أمام أمثال هؤلاء الأفراد فى المجموع العام للسكان . ومطالب
التبديد المعقولة تعمل على امتصاص فائض طاقة المجتمع فى صراع تحاسدى ،
ولا تترك مجالا لمطالب الحياة غير التحاسدية . أما الآثار الروحية البعيدة
غير الملموسة لنظام الوجهة فانها تنتج نفس الاتجاه ، وقد تكون ذات تأثير
أكبر فى تحقيق هذا الغرض . وقواعد الحياة اللائقة هى تهذيب لمبدأ
المقارنة التحاسدية ، وهى لهذا تعمل بانتظام على الحيلولة دون بذل أى جهد
غير تحاسدى ، وعلى غرس الاتجاه الى الجرى وراء المصلحة الذاتية .



الفصل الرابع عشر الدراسة العليا كغبير عن الثقافة المالية

يهدف المجتمع دائما الى أن يحافظ على بعض أساليب التفكير فيما يتعلق بموضوعات خاصة لكي تنتقل الى الأجيال الصاعدة ، ومن أجل هذا يقيم نظاما للتعليم يقره المجتمع ويجعله جزءا من نظام الحياة العام . وأساليب التفكير التي تتشكل بهذه الطريقة بفضل ارشاد المعلمين والتقاليد التعليمية لها - من حيث تأثيرها في قيمة ما يؤديه الفرد من خدمات - قيمة اقتصادية حقيقية لاتقل في حقيقتها عن القيمة الاقتصادية لأساليب التفكير التي شكلتها ظروف الحياة اليومية ، دون تدخل من هذا الارشاد . وأية صفة من التي يتميز بها النظام التعليمي المتعارف عليه والتي يمكن أن ننسبها الى نزعات الطبقة المترفة أو الى تأثير قوانين المكانة المالية ، ترجع كلها في أساسها الى هذا النظام ، وكل قيمة اقتصادية تنطوي عليها مظاهر التعليم هذه ، هي تعبير تفصيلي عن قيمة هذا النظام . وعلى ذلك فمن الملائم في هذا المجال أن نذكر أية مظاهر معينة من مظاهر النظام التعليمي يمكن أن تنسب الى نظام حياة الطبقة المترفة ، سواء من حيث هدف النظام ووسائله ، أو من حيث مدى وخصائص العلوم التي يشتمل عليها . فمجال التعليم بالذات ، ومجال التعليم العالي بصفة خاصة ، هو المجال الذي يظهر فيه تأثير الطبقة المترفة أوضح ظهور . وبما أننا لا نرعى هنا الى مقارنة مستفيضة بين الأرقام التي تبرر تأثير الثقافة المالية على التعليم ، بل تهدف بالحرى الى توضيح طريقة تأثير الطبقة المترفة في التعليم واتجاهه ، فلن نحاول هنا سوى عرض بعض مظاهر التعليم العالي الرئيسية التي تخدم هذا الغرض .

والتعليم ، من حيث منشأه وتطوره في مراحله الأولى ، يتصل اتصالا وثيقا نوعا بعمل النذور في المجتمع ، وعلى الأخص بمجموعة الطقوس التي تظهر فيها عبادة الطبقة المترفة التي توجد فيما وراء الطبيعة . والعبادة التي ترمى الى ارضاء القوى الخارقة للطبيعة ليست ، في العقائد البدائية ، عملا تكسبيا يضيع فيه المجتمع وقته وجهده . لذلك يجب أن نعتبره الى حد كبير فراغا بالتبعية يخدم القوى الخارقة التي بناجها المتعبد ، والتي يرى أن عبادتها وتقديم الخضوع لها يؤديان الى كسب رضائها . والعلم في مراحله الأولى كان في معظمه تحصيلا للمعرفة وللخشوع في عبادة قوى الطبيعة

الخافرة . ولذلك كانت طبيعته تنفع واندربة اللامعة لتأدية الخدمات المنزلية
 لرب البيت . والعلم الذى يحصله المرء على أيدي المعلمين من رجال الدين فى
 المجتمعات البدائية كان علما يتعلق بالعبادات والعقائد ، أى معرفة أنسب
 الطرق وأحسنها أثرا أو أضمنها للتقرب الى القوى الخارقة للطبيعة وخدمتها .
 وكان التعليم يقتصر على كيف يستطيع الانسان أن يقنع هذه القوى بأن لاغنى
 لها عنه ، وبهذا يضع نفسه فى مركز يسمع له أن يسأل ، بل وأن يطلب
 اليها ، التدخل فى مجرى الحوادث ، أو الابتعاد عن التدخل فى أى عمل معين
 . . وكان الغرض من هذا هو نوال الرضاء ، وكان هذا الرضاء يتحقق عن
 طريق زيادة الخشوع فى العبادة . ويبدو أن عناصر العبادة الأخرى ، غير
 النفانى فى خدمة المعبود ، لم تتسرب الا تدريجيا الى صلب التعاليم الكهنوتية
 او الشامانية (العقائد التى تقوم على السحر والسحرة) .

والخادم الكهنوتى الذى يقوم على خدمة القوى الغامضة التى تتحرك فى
 العالم الخارجى ، قد اتخذ لنفسه وظيفة الوسيط بين هذه القوى وبين غير
 المتعلمين من عامة الشعب ، لأنه كان ملما بقواعد السلوك الخارقة التى
 تسمح له بالمشول بين يدي المعبود ، وكما يحدث دائما للوسطاء بين عامة
 الشعب وبين السادة ، سواء كان السادة من البشر او فوق البشر ، كان
 الوسيط يجد من مصلحته ان تتوفر له الوسائل المحسوسة التى تدخل فى
 روح العامة الشعور بأن هذه القوى الغامضة سوف تحقق له أى مطلب يطلبه
 . . ومن هنا كان لابد ان يمتزج فورا بالعلوم الكهنوتية المام ببعض العمليات
 الطبيعية ، كى يستغله فى القيام ببعض المشاهد الخارقة التى تترك فى العامة
 اثرا بالفا . وان يمتزج بهذا الالمام شىء من خفة اليد . والعامة تفهم العلم
 الذى من هذا القبيل على أنه علم بأسرار « الغيب » وترجع فائدته فى خدمة
 الأغراض الكهنوتية الى طابعه « الغيبى » . ويبدو أن العلم ، بصفته نظاما ، قد
 نبع من هذه الحقيقة ، وان تفرعه من هذا الأصل الذى هو منبعه الأول
 المتصل بالطقوس السجدية والضلال الشامانى ، يبدو أن تفرعه هذا كان
 عملية بطيئة مطولة ، وانها لم تنته بعد ، حتى فى أكثر مراحل التعليم
 تقدما .

ولا تزال النواحي الغامضة فى التعليم ، كما كانت دائما فى جميع
 العصور ، عنصرا جذابا ومؤثرا فى غير المتعلمين ، بل موحيا لهم بالرهبة .
 ومكانة العالم فى ذهن من لم ينالوا أى قسط من التعليم ، تقاس بقياس
 اتصاله الوثيق بالقوى الخفية . ومن هذا القبيل مثلا ، أن الفلاحين من أهل
 النرويج كانوا الى عهد قريب جدا ، بل الى منتصف هذا القرن ، يدركون
 بالغريزة أن العلم الغزير الذى بلغه بعض أساطين اللاهوت من أمثال لوتد

وميلانكن ويترداس ، بل وعالم آخر فى اللاهوت حديث العهد جدا هو جروندفج ، كان الفلاحون من أهل الترويج يفسرون سعة علم هؤلاء الاساطين على أنه نوع من الفنون السوداء ، هؤلاء العلماء ، ومعهم عدد كبير من علماء أقل شهرة ، بعضهم مات وبعضهم لا يزال حيا ، كان المعروف عنهم أنهم متبحرون فى العلوم السحرية . وإذا بلغ رجل من رجال اللاهوت منزلة مرموقة ، فان معنى هذا ، فى نظر أولئك الفلاحين البسطاء ، أن له قدما راسخة فى الأعمال السحرية والعلوم الخفية . وهناك حقيقة شبيهة بهذه أقرب الى ديارنا ، وهى كسابقتها توضح العلاقة الوثيقة فى اذهان العامة بين التبحر فى العلوم وبين عالم المجهول ، وهى تساعد فى نفس الوقت على أن تفسر ، بطريقة أقل وضوحا نوعا ، الوجهة التى تحددها حياة الطبقة العاطلة للميول العلمية . ومع أن هذا الاعتقاد لا يقتصر بحال من الأحوال على الطبقة العاطلة ، فان بين هذه الطبقة اليوم عددا لا يتناسب مع عددها ، من الذين يؤمنون بالعلوم السحرية بجميع أنواعها والوانها . ولا يزال الناس الذين لم يؤثر اتصالهم بالحياة الصناعية فى اساليب تفكيرهم يشعرون أن العلم بالمجهول هو آخر المطاف فى العلم . ان لم يكن هو وحده العلم الحقيقى .

فالعلم قد بدأ . إذن ، على أنه فى بعض نواحيه ابتكار طبقة المترفين بالتعبية من رجال الدين ، وقد بقى التعليم العالى منذ ذلك الوقت ، فى بعض نواحيه على الأقل . ابتكارا أو وظيفة ثانوية من وظائف طبقات الكهوت . وكانت مجموعة العلوم المنظمة كلما زادت ظهر فى الحال تمييز - يمكن أن نقضى أثره الى عصور التعليم السحرية - بين العلوم الخفية والعلوم العلنية وكانت الأولى - من حيث ما بينها من فروق أساسية - تشتمل على ما ليس له نتائج اقتصادية أو صناعية من العلوم . وتشتمل الثانية أساسا على معرفة العمليات الصناعية والظواهر الطبيعية التى كانت تستغل عادة فى تفسير أغراض الحياة المادية . وبمرور الزمن صار هذا الخط الفاصل ، فى مفهوم العامة على الأقل ، هو الخط العادى الذى يفصل بين التعلم العالى وغير العالى .

ومما له مغزى . لا من حيث كونه شاهدا على ارتباطه الوثيق بالهين الكهنوتية فحسب ، بل أيضا من حيث دلالة على أن نشاط رجال الدين يدخل الى حد كبير فى نطاق نوع الفراغ البين الذى يطلق عليه اسم السلوك أو التربية ، نقول مما له مغزى فى هذا السبيل أن الطبقة المتعلمة فى جميع المجتمعات البدائية من أشد المتمسكين بالعادات المريعة وأدب السسواق والتمييز بين الناس فى المنزلة والطقوس والملابس والأرياء المتفردة التى تلبسها رجال العلم بوجه عام . وهذا أمر من الطبعى أن يكون . ومعناه أن

التعليم العالى فى مراحله البدائية ، مهنة من مهن الطبقة المترفة - أو هو بتحديد أكبر ، مهنة من مهن الطبقة المترفة بالنسبة التى تعمل فى خدمة الطبقة المترفة فيما وراء الطبيعة . لكن هذا التمسك بالرداء الجامعى يقوم أيضا شاهدا على نقطة أخرى من نقط الاتصال أو الاستمرار الذى يصل بين مهمة رجل الدين ومهمة رجل العلم . فالعلم كوظيفة رجل الدين ، هو ، من حيث النشأة ، الى حد كبير ، نتيجة من نتائج السحر الذى مبعثه الرحمة . ولذلك فمن الطبيعى أن تتبوأ هذه الأداة السحرية ، التى هى السلوك والطقوس ، مكانها بين طبقة المتعلمين فى المجتمعات البدائية . فالطقوس والملابس المزركشة لها قدرة خفية على خدمة الأغراض السحرية ، لهذا كان وجودها بصفتها عاملا لاغنى عنه فى المراحل الأولى لتطور السحر والعلم ، من الأمور الملائمة لأغراض صاحبها ، تماما كنظرة الحب الى مجرد الرموز اللونية .

وهذا الاعتقاد فى أهمية الرموز الطقسية وأهمية التأثيرات التعاطفية التى يجب تحقيقها عن طريق المهارة فى ترتيب الطقوس التقليدية الضرورية للعمل أو للغرض الذى يرمى تحقيقه ، موجود بالطبع فى أعمال السحر بدرجة أوضح وإلى حد أكبر مما هو موجود فى مجالات العلوم ، بل حتى مما هو فى مجال العلوم الخفية . لكنى أعتقد أن القليلين فقط من الناس الذين وهبوا القدرة على تقدير المكانة العلمية للمتعلمين يستهينون بالإجراءات الطقسية التى لا تزال عالقة بمظاهر التعليم ويعتبرونها توافه عديمة القيمة بالكلية . وكل من يمعن النظر فى سير تاريخ التعليم فى حضارتنا لا بد أن يلحظ تشبث هذه الإجراءات الطقسية الشديد بالبقاء خلال مراحل التطور الأخيرة . بل أننا لا نزال الى اليوم نرى مثل هذه الأمور فى مظاهر تتمسك بها المجتمعات المتعلقة كلباس الرأس الجامعى والرداء الجامعى ، وكالاحتفالات التى تقام فى مناسبات جواز امتحان السنة الإعدادية للجامعة واحتفالات الالتحاق والتخرج ، وفى منح الدرجات والألقاب والامتيازات العلمية بطريقة توحى بنوع من خلافة العلماء للرسول . وترتيب رجال الكهنوت فى درجات تمتاز بعضها على بعض ، هو دون ريب أقرب المنابع التى نبعث منها هذه المظاهر الطقسية العلمية من أمثال الرداء الجامعى ، كرسالة الكاهن ومنح الجلال والبركة عن طريق اللمس باليد ، وما الى ذلك . لكن الأصل الذى اشتقت منه هذه العادات يمكن أن نتتبعه الى أن نجد لها قد خرجت من المنبع الذى أخذت منه طبقة رجال الدين المتخصصين بالذات ، خلال عملية التخصص التى أدت الى التمييز بين رجل الدين والساحر من جهة ، وبين الخادم الذى يقوم على خدمة سيد من البشر من جهة أخرى . أما فيما يتعلق باشتقاقها ومغزاها السيكلوجى ، فإن هذه العادات وما تقوم عليه من

مهايم في أذهان الناس ترجع الى مرحلة في التطور الثقافي ليست أحدث من مرحلة (الساحر المشعوذ) وصانع المطر . وعلاقتها بطقوس العبادة التي أتت بعدها ، وكذلك بنظام التعليم العالي ، هي أنها رواسب متخلفة عن مرحلة روحانية قديمة من مراحل تطور الطبيعة البشرية .

بوسعنا أن نقرر ، دون أن نجانب الصواب ، أن هذه الملامح الطقسية للنظام التعليمي في الحاضر وفي الماضي القريب تحتل مكانها أولا في معاهد التعليم العالي والعام والكلاسيكي ، لاني مراحل التعليم وفروعه الأدنى والتكنولوجية والعملية . فاذا احتوت مراحل التعليم الدنيا وفروعه الأقل صيتا على مثل هذه الملامح ، فمن الواضح أنها قد أخذتها عن المراحل العليا . ثم أن استمرار وجودها في المدارس العملية دون سند من وجود مثل لها تحتذيه في المراحل العليا والتكنولوجية ، أمر أقل ما يقال عنه أنه بعيد الاحتمال جدا . لأن وجود مثل هذه المظاهر في المدارس المتوسطة والعملية وتعليمها لتلاميذها مبعثه التقليد - الذي يرجع الى الرغبة في التمشي قدر المستطاع مع مستويات الواجهة العلمية التي تحافظ عليها المراحل والفصول العليا ، التي وصلت الى هذه الطقوس المظهرية الثانوية أخذا عن أسلافها .

بل نستطيع أن نذهب في التحليل خطوة أبعد من هذا فنقول ان البقايا الطقسية أو الانتكاسات اليها تظهر على أشدها ، وبقدر لاحد له من الذاتية ، في حلقات التعليم التي تعنى أساسا بتعليم فصول اللاهوت والطبقة المترفة . وعلى هذا يجب اذا أنعمنا النظر في التطورات الحديثة في حياة الكليات والجامعات أن نتوقع، وهذا هو ما يحدث فعلا بدرجة لا بأس بها من الوضوح أن نجد المدارس التي أنشئت لتثقيف الطبقات الدنيا في فروع المعرفة ذات الفائدة المباشرة ، اذا تطورت الى معاهد للتعليم العالي ، فان تطور الاحتفالات الطقسية وما يلزمها من مظاهر البهاء ، وظهور بعض الزخرف العلمي المنمق ، يسير جنبا الى جنب مع تحول المدارس المذكورة من مجال الدراسة العلمية المعروفة الى المجال الكلاسيكي العالي . فقد كان الهدف الأول لهذه المدارس والعمل الذي قامت أصلا من أجله في أولى هاتين المرحلتين التطويريتين ، هو اعداد شباب الفصول الصناعية للعمل . اما على مستوى التعليم العالي الكلاسيكي التي تتحول اليها عادة ، فيصبح الطابع الغالب عليها هو اعداد شباب طبقة الكهنة والطبقة المترفة - أي شباب في مستهل حياة الفراغ - لاستهلاك السلع ، من مادية وغير مادية ، بما يلائم أوجه الاستهلاك وطرقه المتعارف عليها . وقد كانت هذه الخاتمة السعيدة هي بوجه عام مآل المدارس التي ينشئها «أصدقاء الشعب» لمعاونة الشباب المكافحين .

وحيثما يحدث هذا التحول بالطريقة التى تجعله ملائما لأغراضه الجديدة ،
فان المدارس فى العادة ، ان لم يكن فى جميع الأحوال ، تهترىها فى نفس
الوقت تحول الى حياة أكثر تمسكا بالطقوس .

وفى الحياة المدرسية فى الوقت الحاضر نرى الاهتمام بالطقوس على
أشدّه فى المدارس التى جعلت هدفها الأساسى تدريس « العلوم الانسانية »
وربما كان هذا الارتباط ظاهرا فى تاريخ حياة الكليات والجامعات الأمريكية
ذات النشأة الحديثة بدرجة أدق مما هو ظاهر فى غيرها من المعاهد . وقد
يكون لهذه القاعدة شواذ كثيرة ، وخصوصا بين تلك المدارس التى أنشأتها
الكنائس المعروفة بالتدين والتمسك بالطقوس ، والتى قامت ، من أجل
ذلك ، على أساس من التمسك الكلاسيكى ، أو بلغت هذا المركز الكلاسيكى
من أقصر السبل . لكن القاعدة العامة فيما يتعلق بالكليات فى المجتمعات
الأمريكية الأحداث نشأة خلال القرن الحاضر ، هى أنه طالما بقى المجتمع
فقيرا ، وطالما بقيت عادات الكدح والادخار تسود البيئة التى تستمد منها
الكلية طلبتها ، فلن يكون هناك فى البرامج الدراسية متسع للمواد التى تمت
بصلة الى الشعوزة الطبية التى كانت تسود المجتمعات الهمجية . لكن ما ان
تبدأ ثروة المجتمع فى الزيادة بدرجة كبيرة ، وما ان تبدأ مدرسة بالذات
تستمد طلبتها من بيئة تعيش فيها طبقة عاطلة ، حتى يبدأ أيضا الحاج ،
يزداد ازديادا ملحوظا ، على ادخال الطقوس المدرسية ، وعلى الاتجاه الى
الطرق القديمة فى الزى المدرسى وفى الاحتفالات الاجتماعية والمدرسية الفخمة
ولذلك كان هناك مثلا اتفاق تقريبي فى التوقيت بين زيادة الثروة فى المنطقة
التي تزود ببنائها أية كلية معينة فى الغرب الأوسط (الأمريكى) وبين
تاريخ أول ظهور ملابس السهرة بين الشبان والفتيات بصفتها الملابس
اللائقة للمناسبات ولجلال العلم ، أو للمناسبات الاجتماعية السعيدة فى
دوائر الكلية ، ثم بعد ذلك تاريخ ذبوع استعمالها . وليست هناك صعوبة
تذكر فى أن نفتفى أثر هذا الارتباط ، بصرف النظر عما يكتنف مثل هذا
العمل المتشعب من صعوبة آلية . ومثل هذا القول صحيح فيما يتعلق بذبوع
استعمال لباس الرأس والرداء الجامعيين .

ولقد دخل لباس الرأس والرداء الجامعيين الى كثير من كليات هذا
الجزء من الولايات المتحدة خلال السنوات القليلة الماضية على أنهما من
الشعارات المميزة للمتعلمين . ومن الصواب أن نذكر أن هذا ربما لم تكن
لتسنع له فرصة تذكر ليحدث فى تاريخ سابق على هذا كثيرا ، أو قبل أن
تظهر فى المجتمع طبقة مترفة لها رأى قوى يستطيع أن يدعم حركة قوية
تنادى بوجوب العودة الى الأهداف التعليمية القديمة بصفتها أهدافه الشرعية

.. ونستطيع أن نذكر أن هذا البند بالذات من بنود الطقوس التعليمية ليس فقط مرضيا لرأى الطبقة المترفة فيما يتعلق بالأمور اللاتقة ، اذ انه يلائم الميول القديمة الى التأثير في الناس تأثيرا يلفت الأنظار ، ويلائم الميل الى الرمزية البائدة ، لكنه فى الوقت نفسه يلائم نظام حياة الطبقة المترفة لانه عنصر ملحوظ من عناصر الاستهلاك المظهرى ، أما التاريخ الدقيق الذى تمت فيه هذه العودة الى لباس الرأس والرداء الجامعيين ، وكذلك كون هذه العودة حدثت فى عدد كبير من المدارس فى وقت واحد تقريبا ، فيبدو أنهما يرجعان الى حد ما ، الى موجة سادت المجتمع فى هذه الفترة من موجات الحنين الى ما كان يمارسه السلف من آداب السلوك ودعامات الوجاهة .

قد لا نبعد عن الصواب كثيرا اذا قلنا ان هذا الانتكاس يبدو أنه حدث فى نفس الوقت الذى بلغت فيه الرغبة فى العودة الى التقاليد والعادات القديمة ذروتها فى نواح أخرى كذلك . ويبدو أن موجة الانتكاس قد اكتسبت قوة الدفع الأولى من آثار الانحلال السيكولوجي الذى خلقته الحرب الأهلية . فان الاعتقاد على أوضاع الحرب يقتضى مجموعة من أساليب التفكير العدوانية ، حيث تحل روابط العشيرة محل روابط الوحدة القومية ، ويحل شعور التمييز التحاسدى محل دوافع الانصاف والاستعداد لأداء الخدمات اليومية . ومن نتائج الآثار المتراكمة لهذه العوامل أن يصبح الجيل الذى يأتى فى اعقاب حرب عرضة لأن يشهد تعديلا فى العناصر التى تبنى عليها منزلة المرء ، من الناحية الاجتماعية ومن ناحية نظام طقوس العبادة وغيرها من الأشكال الرمزية والطقسية كذلك . وفى خلال العقد التاسع من القرن الماضى ، وفى خلال العقد الثامن أيضا لكن بدرجة أقل وضوحا ، كان فى الامكان ملاحظة موجة مزيدة من العواطف تحبذ الأساليب التحاسدية شبه العدوانية والتمسك بالفروق التى تميز بين الناس فى المنزل والمذاهب التحسيدية ، وعلى العموم بالمذاهب التى تتمسك بالقديم . وهذه الأساليب الهمجية من أساليب التفكير التى تعود مباشرة ودون وسيط ، من أمثال العودة الى النشاط غير المشروع وحياة القش شبه العدواني التى يتبعها بعض أساطين الصناعة ، كانت سائدة قبل ذلك ، وكانت قد أخذت فى الانحطاط بشكل ملحوظ فى أواخر العقد الثامن . ويبدو أيضا أن العود الى الشعائر الانسية قد جاوز أشد مراحل حدة قبل ختام العقد التاسع . لكن الطقوس ومظاهر الزخرف والتنميق التى تلبس التعليم والتى تناولناها هنا بالكلام هى مظهر من مظاهر العقائد الروحانية الهمجية أقدم وأكثر غموضا . وعلى ذلك فقد زاد انتشارها وتنميقها ببطء أكبر فبلغت ذروة قوتها فى تاريخ تال على ذلك . وهناك ما يدعو الى الاعتقاد أنها اليوم قد جاوزت ذروتها ومن المحتمل أن التطورات الحديثة والتوسع فى استعمال الشعارات

آثار الطقوس
المنسية أو الضائعة

والاحتفالات المدرسية سوف تأخذ فى التدهور التدريجى ، الا حيث تنتهيا
لها قوة دافعة جديدة نتيجة لحرب جديدة ، والا حيث تلقى - من لدى طبقة
الانرياء المتزايدة العدد - المساندة التى يلقاها كل نوع من انواع الطقوس .
ولا سيما الاحتفالات التى تكون مجالا للاسراف البين وتدل دلالة قاطعة على
تفاوت الناس فى المكانة . لكن مع أنه قد يكون صحيحا أن شعار الراس
والرداء الجامعيين ، وكذلك ماصحبهما من التعليمات المشددة الخاصة
بالتقاليد المدرسية قد وجدت طريقها الى الحياة الجامعية وسط موجة
الانتكاس الى العادات الهمجية ، فمن الصحيح أيضا دون ريب أن مثل هذا
الانتكاس الطبقى لم يكن ليحدث الا بعد أن زاد تضخم الثروة فى أيدي
أصحاب الأملاك الى حد يسمح لها بتهيئة الأساس المالى الضرورى لحركة
تهدف الى تطور الكليات فى البلاد بحيث تلائم أهداف الطبقة المترفة من
الدراسة العليا . وادخال شعار الراس والرداء الى الطقوس الجامعية هو أحد
المظاهر الورائية المدهشة للحياة الجامعية الحديثة ، وهو فى نفس الوقت
يقوم دليلا على أن هذه الكليات قد أصبحت نهائيا من المنشآت الخاصة
بالطبقة المترفة ، من حيث ماتحققه فعلا أو ماترمى الى تحقيقه من الأغراض .

وللدليل على العلاقة الوثيقة بين نظام التعليم والمستويات الثقافية
للمجتمع ، نستطيع أن نذكر أن هناك اتجاها ظهر حديثا للاستعاضة
بأساطين الصناعة عن رجال الدين فى عمادة معاهد الدراسة العليا ، وهذه
الاستعاضة ليست بحال من الأحوال تامة ولا محددة . والذين يجمعون بين
وظيفة كهنوتية وبين درجة عالية من المقدرة المالية هم أحسن من يحوز
القبول لشغل وظيفة العمادة فى إحدى هذه الكليات . وهناك اتجاه مماثل ،
لكنه أقل وضوحا ، الى اسناد وظائف التثقيف فى مراحل التعليم العليا الى
رجال تتوفر لهم بعض المؤهلات المالية . والمقدرة الادارية والمهارة فى الاعلان
عن المشروع لهما اليوم أهمية تزيد على ما كان لهما فى وقت من الأوقات
كموامل تؤهل صاحبها لوظيفة التعليم . وهذا صحيح لاسيما فى حالة العلوم
التي لها اكبر ارتباط بحقائق الحياة اليومية . وهو صحيح بصفة خاصة
فيما يتعلق بالمدارس الموجودة فى أوساط يتركز تفكيرها فى الناحية
الاقتصادية دون سواها . وهذه الاستعاضة المغرضة بالمنزلة المالية عن
الكهنوتية ملازمة للتحويل الحديث من الفراغ البين الى الاستهلاك البين بصفته
أهم وسيلة للشهرة . وقد تكون العلاقة بين الحقيقتين واضحة بغير حاجة الى
مزيد من الإفاضة .

وموقف المدارس والطبقة المتعلمة من تعليم المرأة يوضح الى أى مدى
وبأية وسيلة ابتعد التعليم عن وضعه القديم حينما كان امتيازاً لطبقة رجال

الدين والطبقة المترفة ، ويوضح أيضا كيف واجهت الطبقة المتعلمة الحقيقية الموقف الواقعي الحديث الاقتصادي أو الصناعي . فقد كانت المدارس العليا والوظائف العلمية الى عهد قريب محرمة على المرأة ، وكانت تلك المؤسسات من بادئ الامر ، وبقيت حتى الآن بنسبة كبيرة ، مخصصة لتعليم طبقة رجال الدين والطبقة المترفة .

وقد كانت النساء ، كما أوضحنا في مكان آخر ، الطبقة الاصلية التي تقوم بالخدمة ، ولا زلن يحتفظن الى حد ما ، خصوصا فيما يختص بمراكزهن الاسمية أو المظهرية ، بهذه العلاقة بينهما وبين الرجال الى وقتنا هذا . وهناك رأى قوى سائد مؤداه أن السماح للمرأة بالتمتع بامتيازات التعليم العالي (كالسماح لها بالمشاركة فى الاحتفالات الابلوزية فى التاريخ القديم) من شأنه أن يحط من كرامة المهن العلمية . ومن أجل هذا لم يسمح للمرأة بدخول مراحل التعليم العليا الا اخيرا جدا ، ويكاد هذا يقتصر على أكثر المجتمعات تقدما فى الصناعة . بل ان أعلى الجامعات واحسنها سمعة تظهر نفورا بالغا من اتخاذ هذه الخطوة ، حتى تحت ضغط الظروف السائدة فى المجتمعات الصناعية الحديثة . فالشعور بتفاوت المكانة بين الطبقات ، أى الشعور بالتباين فى المنزل ، وبالتمييز فى المنزل بين الجنسين بناء على الاختلاف بين مكانة عقلية عالية وأخرى أقل منها ، ما زال موجودا بشكل قوى فى هذه المنشآت الخاصة بارستوقراطية المعرفة . فهناك شعور سائد بأن القواعد الملزمة تقضى بأن المرأة يجب أن لا تنال من العلم الا ما ينطبق عليه احسد وصفين :

١ - المعرفة التى تكون نتيجتها المباشرة القيام على خدمة البيت على وجه مرض - وهذا هو المجال المنزلى .

٢ - أنواع المنجزات والمهارات ذات الصفة العلمية والصفة الفنية التى يبدو عليها بوضوح انها من اعمال الفراغ بالتبعية . فان الشعور السائد هو أن العلم ليس من شئون النساء اذا كان علما يعبر عن مكون حياة المتعلم ويسير تحصيله بناء على ادراك المتعلم لمصلحته الخاصة دون دافع من قوانين السلوك ودون الاعتماد على سيد ينال من وراء اشتغال المرأة بهذه الأعمال أو استعراض اشتغالها بها راحة أو حسن سمعة . وهكذا أيضا كل أنواع المعرفة التى تقوم دليلا على الفراغ - غير الفراغ بالتبعية - لاتكاد تتفق والانونة .

هذه الظواهر التى استعرضناها ذات أهمية فى تقدير العلاقة بين هذه المعاهد الدراسية العليا وبين الحياة الاقتصادية للمجتمع ، كشواهد على

انجاء عام أكثر منها حقائق ذات نتائج اقتصادية هامة فى حد ذاتها . فهى تقوم شاهدا على ماهية الاتجاهات الغريزية والتعامل اللذين تظهرهما الطبقة المتعلمة ضد انماط الحياة فى مجتمع صناعى . وهى تقدم مثالا على مدى التقدم الذى بلغته الدراسة العليا والطبقة المتعلمة ، وبهذا تحدد لنا ما نستطيع ان نطلبه من هذه الطبقة فى الموضوعات التى يرتبط فيها التعليم وحياة المتعلمين مباشرة بكفاءة المجتمع وحياته الاقتصادية ، ويرتبط كذلك بالتلاؤم بين حياة الطبقة المتعلمة ومقتضيات العصر . والذى تشهد به هذه البقايا الطقسية هو انتشار روح التشبث بالقديم ، ان لم يكن بالروح الرجعية ، لاسيما فى معاهد التعليم العالى حيث الاهتمام بنشر العلوم التقليدية .

والى هذه الدلائل التى تشير الى روح المحافظة على القديم ، نستطيع أن نضيف خاصية أخرى لها نفس الدلالة ، ولكنها علامة ذات نتائج أكثر خطورة من ذلك الاتجاه الهازل الى التمسك بتوافه المظاهر والطقوس . فالأغلبية العظمى من الكليات والجامعات الأمريكية ، مثلا منضوية تحت إحدى الهيئات الدينية وتهتم نوعا ما بالشعائر الدينية ، مع أن ماهو مفروض فى كليات تلك المعاهد من المام بالطرق العلمية ووجهات النظر العلمية كان خليقا أن يكسبها مناعة ضد أساليب التفكير الروحانية . لكن لا تزال نسبة كبيرة منها الى اليوم تصرح بتمسكها بعقائد وشعائر ترجع الى ثقافة سابقة . ولا شك أن هذا الإفصاح عن الحماس الدينى أمر مرغوب فيه الى حد كبير ، ولا بد منه ولو على سبيل أداء الواجب ، سواء من جانب المدارس بصفتها جزءا من الهيئة الدينية أو من جانب أعضاء هيئة التدريس . لكن مما لا شك فيه أن هناك آخر الأمر عنصرا كبيرا من العاطفة الدينية يلزم الحياة فى المدرسة العليا . وما دام هذا هو الواقع فلا بد أن نعتبره مظهرا لأساليب عقلية روحانية قديمة . وهذه الأساليب العقلية لابد لها أن تثبت وجودها ، بقدر ما ، فى نوع الثقافة الذى تقدمه المدرسة العليا ، ولا بد لتأثيرها فى تشكيل أساليب تفكير الطالب أن يعمل بنفس القدر على تثبيت روح المحافظة على القديم أو الرجوع اليه . فهى تعمل على تعميق تقدمه فى العلوم الواقعية التى من شأنها أن تخدم أغراض الصناعة على أحسن وجه .

والألعاب الرياضية فى الكليات ، وهى تحظى باهتمام بالغ فى معاهد التعليم المرموقة فى الوقت الحاضر ، تتجه اتجاها مماثلا . والرياضة فى الواقع تشارك الاتجاهات الدينية فى الكليات فى كثير من المظاهر ، سواء فيما يتعلق بأساسها السيكولوجى رفيا مما يتعلق بتأثيرها فى النظام . لكن هذا المظهر من مظاهر المزاج الهمجى يجب أن ينسب الفضل فيه أولا الى هيئة الطلبة لا الى طبيعة المدارس بصفتها هذه ، الا على قدر ما تقوم الكليات

أو موظفوها - كما يحدث أحيانا - بدور ايجابي في تشجيع الرياضة والعمل على انتشارها . وما يصدق على الألعاب الرياضية في الكليات يصدق كذلك على الجمعيات ، لكن مع فارق ، فالألعاب أساسا تعبير عن الدافع العدواني ليس الا ، أما الجمعيات فهي ، بدرجة أخص ، تعبير عما ورثناه من النحز للعشيرة ، الذي هو من الملامح الهامة للمزاج العدواني الهيجي . ومما يلاحظ ايضا ان هناك صلة وثيقة قائمة بين الجمعيات المدرسية والألعاب الرياضية . ولا نكاد نجد ضرورة ، بعد كل ما ذكرنا في فصل سابق عن الرياضة وعادة المقامرة ، للافاضة في بحث القيمة الاقتصادية للتدريب على الألعاب وعلى التنظيم والنشاط الجماعيين .

لكن كل هذه الملامح الخاصة بنظام حياة الطبقة المتعلمة وبالمؤسسات المخصصة للمحافظة على التعليم العالي ، انما هي ، الى حد كبير ، مظاهر عرضية ليس الا . ولا نكاد تحسب عناصر فعالة في أمور البحث العلمي والتثقيف التي ليس لقيام المدارس هدف ظاهر غير متابعتها . وهذه الدلالات العرضية من شأنها أن تؤكد استنتاجا يتعلق بطبيعة العمل الذي يتحقق - كما يبدو لوجهة النظر الاقتصادية - وبالاتجاهات التي يطبعها هذا العمل الخطير الذي يتم في حماها ، في الشباب الذي يتردد على المدارس . وهذه الاستنتاجات القائمة على الاعتبارات التي قدمناها هي أن المدارس العليا ، من حيث طبيعة عملها وتقاليدها ، ينتظر منها أن تقف موقفا محافظا ، لكن هذا الاستنتاج يجب أن نتوقف عن الاسترسال فيه بواسطة مقارنة طبيعة العمل الذي تحقق فعلا ، وبواسطة نوع من المسح للعلوم التي عهد الى المدارس العليا بالمحافظة عليها . ومن المعروف جيدا - في هذه النقطة بالذات - أن معاهد التعليم الموثوق فيها قد التزمت موقف المحافظة الى عهد قريب ، فوقفت موقف الاستهجان تجاه كل نوع من التجديد . وكانت القاعدة العامة ان كل وجهة نظر جديدة وكل شكل جديد من أشكال المعرفة لا تنال موافقتها ولا يسمح لها بالدخول الى برامج المدارس الا بعد أن تكون قد انتشرت خارجها . وهناك استثناءات لهذه القاعدة نذكر منها على سبيل المثال أن ما كان غير ظاهر من التجديدات او ما كان خروجا على المؤلف ليس بحال من الأحوال خروجا على وجهات النظر المتعارف عليها أو على نظام الحياة المعترف به . من هذا مثلا دقائق الحقائق الرياضية الطبيعية، وكل تفسيرات أو قراءات جديدة للأدب القديمة، لاسيما ما كان منها ذا اتجاه فقهي أو أدبي فحسب . وقد كان المعروف دائما - الا في مجال العلوم الانسانية في أضيق مدلولها ، والا على قدر ما تركت وجهة النظر التقليدية للعلوم الانسانية دون أن تمسها يد المجددين - كان المعروف دائما أن طبقة العلماء المعترف بها ومعاهد التعليم العالي تنظر بازدراء الى كل تجديد . فالآراء الجديدة

والاتجاهات الجديدة فى النظريات العلمية ، لاسيما الاتجاهات الجديدة التى تمس نظرية العلاقات الانسانية فى أى أمر من الأمور ، لم تجد لها مكانا فى مناهج التعليم الجامعية الا مؤخرا وعلى مضض من المسؤولين ، بدلا من أن تقابل بترحيب حار ، كما أن الرجال الذين اهتموا بمثل هذا العمل من أجل توسيع المعارف الانسانية لم يلقوا على العموم معاملة طيبة من معاصريهم من العلماء . فالمدارس العليا لم تمنح تأييدها بصفة عامة لأى تطوير جدى لاسلوب التعليم او مادته الا بعد أن تكون الموضوعات الجديدة قد جاوزت طور شبابها وبعد أن تحقق كثير من فوائدها - بعد أن تكون قد أصبحت أمورا عادية فى الذخيرة العلمية لجيل جديد ترعرع فى ظل مجموعة علوم تسمو على العلوم المدرسية ، وفى ظل وجهات نظر حديثة وتشكلت بها أساليب تفكيره . هذا صحيح عن الماضى القريب . لكن من المجازفة أن نقول الى أى حد يمكن أن يصدق على الحاضر الحال . لأن من المستحيل أن نستشف حقائق الحاضر بدرجة من الصفاء نستطيع معها أن ندرك اهميتها النسبية .

لم نذكر الى الآن شيئا عما يقدمه الأثرياء من خدمات للعلوم والفنون ، وهو أمر اعتاد أن يفيض فيه الكتاب والخطباء الذين يعالجون موضوع تقدم الثقافة وتطور الكيان الاجتماعى . زمهرة الطبقة المترفة هذه لاتخلو من حملة عامة بالدراسة العالية وبانتشار المعرفة والثقافة . وطريقة تشجيع هذه الطبقة للعلم عن طريق رعايته ، ودرجة هذا التشجيع ، أمر معروف . فظالما سردت فى عبارات مؤثرة مملوءة بالتقدير ، على أيدى خطباء يساعدهم المامهم بهذا الموضوع على أن يوضحوا لسامعيهم المغزى العميق لهذا العامل النفاى . على أن هؤلاء الخطباء قد عرضوا الموضوع من وجهة نظر الأهمية الثقافية أو من ناحية حسن السمعة لهؤلاء الأثرياء ، لا من حيث الأهمية الاقتصادية . فمهمة طبقة الميسورين هذه ، وكذلك السلوك العقلى لأعضاء هذه الطبقة ، كما ترى من وجهة النظر الاقتصادية ، وكما هى من حيث فائدتها للصناعة ، تستحق بعض الاهتمام وتستوجب التوضيح .

وعلى سبيل تحديد علاقة الرعاية هذه بين الأثرياء وطلاب العلم ، يجب أن نذكر أنها اذا نظرنا إليها نظرة سطحية على أنها علاقة اقتصادية أو صناعية فقط ، وجدناها علاقة هدفها توكيد علو مكانة المتفضل بالرعاية . والطالب الذى ينال هذه الرعاية يودى الواجبات التى تفرضها الحياة العنمية بالنيابة عن الشرى الذى يرعاه ، وهذا الثرى يعود عليه شئ من الفائدة ، هو نوع من الذكر العطر الذى يكتسبه اى سيد يودى لصالحه نوع من الفراغ بالتعبية . ويجب ايضا أن نلاحظ - من حيث الحقيقة التاريخية - أن تشجيع طلب العلم أو القيام بنشاط علمى عن طريق علاقة الرعاية التى يبدلها

الأنرياء ، كان بوجه عام تشجيعيا للتفوق فى القصص الأدبى والعلوم
الانسانية . وهذا النوع من المعرفة يحيل الى الحد من طاقة المجتمع الانتاجية
بدلا من زيادتها .

كذلك فيما يتعلق بالمساهمة الفعلية التى تبذلها الطبقة العاطلة فى
تشجيع طلب العلم ، نجد أن قواعد الحياة المحترمة من شأنها أن تجعل المرء
يهتم بالوان النشاط العقلى الذى يبنى التعبير عن نفسه بين هذه الطبقة
بواسطة التبحر فى الآداب وسعة الاطلاع ، لا بواسطة التبحر فى العلوم
التي لها بعض الصلة بحياة المجتمع الصناعية . وأكثر ميادين المعرفة التي
يسعى اعضاء الطبقة المترفة الى ارتيادها ، بعد دراسة الآداب ، هي ميادين
العلوم القانونية والسياسية ، والعلوم الادارية بصفة أخص . وهذه العلوم
كما يسمونها ، هي أساسا مواد تتعلق بقواعد تدريب الطبقة المترفة على
القيادة فى وظائف الحكم ، باعتبارها ملكا لطبقة من الطبقات . واذن فليس
الدافع لهم عموما الى ارتياد ميادين العلوم المذكورة هو الفائدة العقلية أو
العلمية وحدها ، بل هو الى حد كبير ، دافع الفائدة الواقعية التى تتطلبها
مقتضيات علاقات السيادة التى تحتكرها تلك الطبقة . أما من حيث النشأة
فان وظيفة الحكم وظيفه عدوانية ظهرت فى الأصل من نظام حياة الطبقة
المترفة فى الأزمان الغابرة وسابرت الى اليوم . وهى ممارسة لحكم السكان
والتحكم فيهم ، وهما الأمران اللذان تستمد منهما الطبقة المترفة مقومات
كيانها . ومن هنا كان ميدان العلوم القانونية والسياسية ، وكذلك أحداث
ممارسة الحكم الذى يستمد منها أهميته ، لها نوع من الاغراء لهذه الطبقة ،
بصرف النظر عن مسائل المعرفة جميعا .

وكل هذا يبقى صحيحا اينما وطالما بقيت وظيفة الحكم ، فى مظهرها أو
فى جوهرها ، حقا لطبقة من الطبقات . وهو يبقى صحيحا فيما جاوز هذا
المجال ، طالما ظلت التقاليد التى تختص بها مظاهر الحكم القديمة باقية على
حالتها فى الحياة الحديثة لتلك المجتمعات العصرية التى بدأ احتكار الطبقة
المترفة لحكمها يسير فى طريق الزوال .

أما فيما يختص بميدان العلم الذى تغلب فيه المصلحة العلمية أو
العقلية - وهو ميدان فروع المعرفة التى يطلق عليها بحق اسم المواد العلمية -
فان الأمر مختلف نوعا ، لا من حيث موقف الطبقة المترفة فحسب ، لكن أيضا
من حيث اتجاه تيار الثقافة المالية بأسره .

فالمرء من أجل المعرفة نفسها أى تدريب ملكة الفهم دون أى غرض من وراء
ذلك ، يجب - كما يصح لنا أن نتوقع - ان يهدف اليه الرجال الذين ليست لهم

مصلحة مادية ملحة تحول دون هذا المطلب . ووقوف الطبقة بمناى عن كل عمل منتج يجب أن يطلق العنان للرغبة العلمية فى أفراد هذه الطبقة ، ويجب بالتالى أن يكون من بين الطبقة المترفة نسبة عالية من طلاب العلم والمتخصصين فى المواد العلمية والعلماء ، تحفزهم حياة الفراغ الى البحث العلمى والتفكير . ومن حقا أن نتوقع مثل هذه النتيجة ، ولكن هناك لحياة الطبقة المترفة مظاهر ، تناولناها بالتفصيل فيما سبق ، تعمل على تحويل اهتمام تلك الطبقة بالامور العقلية الى موضوعات اخرى غير ذلك التابع السببى للظواهرات الذى تتكون منه مادة العلوم . فأساليب التفكير التى تميز حياة هذه الطبقة تسير وفق علاقات السيادة الشخصية ، وفق المفاهيم التحاسدية غير الأصلية للشرف والقيم الذاتية والجدارة والطبع وما إليها . لكن التابع السببى الذى هو موضوع المواد العلمية غير ظاهر من وجهة النظر هذه ، كما أن حسن السمعة ليس حتما نتيجة للحقائق التى قد تكون مفيدة لعامة الناس . ومن هنا يبدو من المحتمل أن أهمية المقارنة التحاسدية فيما يتعلق بالمركز المالى أو طيب السمعة يجب ان تجذب اهتمام الطبقة المترفة اجتذابا يلهيها عن الاهتمام بالجدارة العلمية . فاذا ما كشفت هذه الجدارة الأخيرة عن نفسها فانها فى العادة تتحول الى ميادين المضاربة والاستثمار ، وهى ميادين محترمة وعديدة الجدوى ، بدلا من أن تتحول الى طلب المعرفة . وقد كان هذا فى الواقع هو تاريخ المعرفة لدى طبقة الكهنة والطبقة المترفة ، طالما لم يكن هناك قدر كبير من المعلومات المنظمة قد أدخل الى النظم المدرسية من مصادر خارج المحيط المدرسى . لكن لما كانت علاقة السيادة والتبعية آخذة فى الاضمحلال من حيث كونها العامل الذى يتحكم فى نظام حياة المجتمع ويشكله ، فان هناك ملامح أخرى لنظام الحياة ، ووجهات نظر أخرى آخذة فى فرض سلطانها على طلاب العلم .

أما الرجل المذهب حقا من رجال الطبقة المترفة فعليه أن يرى العالم من وجهة نظر العلاقة الشخصية ، وهذا هو ما يفعله . فاذا ظهر عليه الاهتمام بالمعرفة فان هذا الاهتمام يتجه الى تنظيم الظواهرات على هذا الأساس . وهذا هو فى الواقع حال الرجل المذهب من رجال المدرسة القديمة الذى لم تتعرض مبادئ الطبقة المترفة فيه لآى تفكك ، وهذا هو اتجاه سلفه الحديث ، من حيث أنه قد ورث جميع فضائل الطبقة العليا - ولسكن طرق الوراة غير مستقيمة ، وليس كل ابن من أبناء الرجل المذهب قد خلق ليحتل مكان أبيه ، لا سيما أن أساليب التفكير التى يتميز بها سيد متسلط تصبح بالوراة ضعيفة نوعا فى سلسلة النسب التى لم يكن ينتمى منها لنظام الطبقة المترفة غير عقب واحد أو عقبين . أما احتمالات حدوث اتجاهات قوية ، فطرية و مكتسبة ، نحو تدريب الملكات العلمية ، فيبدو أنها تظهر على أوضح ما يكون

فى أعضاء الطبقة المترفة الذين انحدروا من أسلاف ينتمون الى الطبقة الدنيا أو الطبقة الوسطى ، أو بعبارة أخرى ، أولئك الذين ورثوا جميع القدرات الخاصة بالطبقات الكادحة ، والذين اكتسبوا مكانهم بين الطبقة المترفة لان فيهم صفات لها اليوم وزن يزد على ما كان لها فى الزمن الذى تشكل فيه نظام حياة الطبقة المترفة . لكن حتى خارج دائرة هذه المجموعة التى دخلت حديثا فى زمرة الطبقة المترفة ، يوجد عدد من الناس لا يستهان به تسيطر عليهم المصالح التحاسدية بدرجة تكفى لتشكيل آرائهم النظرية وتظهر فيهم الميول النظرية قوية الى حد يكفى لتوجيههم نحو طلب العلم .

ويرجع الفضل فى ادخال المواد العلمية فى مناهج الدراسة العليا الى تلك الفروع المنحرفة من الطبقة المترفة الذين خضعوا لسلطان تقاليد العلاقات غير الشخصية فى الزمن الحديث ، والذين ورثوا مجموعة من القدرات الانسانية تختلف فى بعض ملامحها الأساسية عن النزعة التى يمتاز بها نظام التفريق بين المراتب الاجتماعية . لكن الفضل فى وجود هذه المجموعة الدخيلة من المواد العلمية يرجع أيضا ، جزئيا وبدرجة اكبر ، الى افراد من الطبقات الكادحة كانت ظروفهم ميسرة بدرجة تكفى لتوجيه اهتمامهم الى مهام أخرى غير السعى وراء القوت اليومى ، وكانت مواهبهم الوراثية لا تستسيغ نظام التفريق بين مراتب الناس ، من حيث أن وجهات النظر التحاسدية والتجسدية لا تتحكم فى أساليبهم العقلية . ومن بين هاتين المجموعتين اللتين تتكون منهما تقريبا القوة الفعالة وراء التقدم العلمى نجد أن ثانيتهما هى التى ساهمت بالنصيب الأوفى . وفيما يتعلق بهما كليتهما يبدو أننا لا نعدو الصواب لو قلنا أنهما لم تكونا منبع التقدم العلمى بقدر ما كانتا أدوات ، وأنهما على أحسن تقدير أداة التغير التى تحولت على يديها أساليب التفكير التى فرضتها على المجتمع علاقاته بالبيئة تحت ضغط مطالب الحياة العصرية وما يلازمها من الصناعات الآلية ، فأصبحت هى صاحبة الفضل فى ادخال العلوم النظرية .

ولم يصبح العلم ، بمعنى الادراك الواضح لما بين الظاهرات - طبيعية كانت أو اجتماعية - من ارتباط سببى متسلسل ، مظهرا من مظاهر الحضارة الفرية الا منذ صارت العملية الصناعية فى المجتمعات الفرية عملية مخترعات آلية يقتصر دور الانسان فيها على تمييز القوى المادية وتقييمها . وقد ازدهرت العلوم بهذا القدر نوعا ما عندما تشكلت حياة المجتمع الصناعية بحيث تلائم هذه الصورة ، وبهذا القدر نوعا ما أيضا حينما سيطرت المصلحة الصناعية على حياة المجتمع . ثم اندفع العلم ، والنظريات العلمية بصفة خاصة ، فى تقدمه فى ميادين الحياة الانسانية والعلوم الانسانية العديدة بدرجة تتناسب

فى كل ميدان منها على التوالى مع مقدار اتصالها الوثيق المتتابع بالتطور الصناعى والاقتصادى . أو قد يكون الأصدق أن نقول ، على قدر ما تخلص كل منها ، واحدا اثر واحد ، من تحكم مفاهيم العلاقات الشخصية أو المنزلة الاجتماعية ، ومن قواعد المراتب الدينية أو المنزلية الشخصية .

ولم يبدأ الناس فى تنظيم ظاهرات البيئة والحقائق المتعلقة باتصالهم بها ، تنظيميا قائما على السببية ، الا بعد أن اضطرتهم مطالب الحياة الحديثة الى الاعتراف بالتسلسل السببى فى العلاقة الواقعية بين الانسان وبيئته . وعلى ذلك فانه بينما الدراسة العليا فى ذروة تقدمها ، بوصف كونها الثمرة الكاملة لطرق الفكر ونتاجه وأحكامه فى القرون الوسطى ، نتيجة ثانوية من نتائج وظائف الكهنة ، والطبقة المترفة ، فكذلك العلم الحديث يمكن أن نقول انه من النتائج الثانوية للتقدم الصناعى . واذن فقد استطاعت أساليب التفكير التى فرضتها الحياة الصناعية الحديثة أن تكشف عن نفسها وأن تزدهر كمجموعة متصلة من العلوم النظرية مرتبطة بتتابع الظواهر السببية ، وذلك على أيدى هذه الجماعات من الناس - الباحثين والعلماء والمخترعين والمفكرين - الذين قام أكثرهم بأعظم أعمالهم أثرا خارج المحيط الجامعى . ومن ميدان التفكير العلمى هذا خارج محيط الجامعات كانت تتسرب الى النظام الدراسى ، بين الحين والحين ، تغيرات جديدة فى أساليب التفكير وأهدافه .

ويجب أن نلاحظ بهذه المناسبة أن هناك فرقا ملحوظا جدا ، فى المادة وفى الهدف ، بين التعليم الذى تهيئه المدرسة الابتدائية والثانوية من جهة ، والذى تقدمه معاهد التعليم العليا من جهة أخرى . والفرق من حيث الواقعية المباشرة للتعليم الذى يتوفر فى كل من النوعين ومستوى الكفاية الذى يبلغه التلاميذ ، قد تكون له بعض الآثار ، وقد يستحق الاهتمام الذى كان يحظى به بين الحين والحين . لكى هناك فرقا أكبر قيمة فى الاتجاه العقلى والروحى الذى يعمل كل من النظامين على خلقه ، وهذا الاختلاف فى الاتجاه بين نظام الدراسة العليا والدراسة الدنيا ملحوظ بصفة خاصة فيما يتعلق بالتعليم الابتدائى فى أحدث مراحل تطوره فى المجتمعات الصناعية المتقدمة . فالتعليم هنا موجه نحو خلق القدرة أو المهارة ، العقلية واليدوية ، على ادراك الحقائق مجردة من الاعتبارات الشخصية والافادة منها ، من حيث أسباب حدوثها لا من حيث أهميتها لمركز الانسان . صحيح ان المدرسة الابتدائية ، جريا على تقاليد الأيام الغابرة التى كان التعليم الابتدائى فيها فى الأغلب الأعم يقتصر على الطبقة المترفة ، لا تزال تتخذ من التعليم حافزا على العمل فى عامة المدارس الابتدائية ، لكن حتى هذا الدافع الى التعليم الذى يتخذ سبيلا الى تحقيق الأهداف فى الحياة ، أخذ فى الضعف بدرجة ملحوظة فى مراحل التعليم

الأولى فى المجتمعات التى لا تسير مراحل التعليم الأولى فيها على هدى التقاليد الكهنوتية أو العسكرية . كل هذا صحيح بدرجة غير عاديه ، وصحيح بدرجة أخص فيما يتعلق بالجانب الروحى فى نواحي التعليم التى تأثرت تأثيرا مباشرا بطريق التعليم فى رياض الأطفال وأهدافه .

والاتجاه غير التحاسدى العجيب لنظام رياض الأطفال ، وكذلك طبيعة أثر رياض الأطفال فى التعليم الابتدائى بعد مرحلة الرياض بالذات ، يجب أن نربط بينه وبين ماذكرنا آنفا عن الاتجاه الروحى العجيب لنساء الطبقة المترفة فى ظل الظروف الاقتصادية الحديثة . فنظام رياض الأطفال يبلغ أكمل مستوياته - أو يبلغ أقصى بعد له عن المثل القديمة للنظام الأبوى والبيداجوجى - فى المجتمعات الصناعية المتقدمة ، حيث يوجد عدد كبير من النساء المثقفات عاطلات ، وحيث نظام المكانة الاجتماعية قد ضعفت شدة نوعا بتأثير الحياة الصناعية التى تعمل على إضعافه ، ولعدم وجود مجموعة محددة من التقاليد العسكرية أو الكهنوتية ، فهذا النظام إنما يستمد سنده المعنوى من أولئك النسوة اللاتى يعشن فى ظروف ميسرة . وأهداف رياض الأطفال وأساليبها تحوز رضاء هذه الطبقة من النساء اللاتى لا يجدن الراحة فى ظل المنهج المالى للحياة المترفة ، ولها تأثير خاص عليها . فرياض الأطفال إذن ، وكل أثر لروح رياض الأطفال فى التربية الحديثة ، يجب أن نعدها - هى و « حركة المرأة الحديثة » - من نتائج ذلك الشعور بالنفور من التفاهة والمقارنة التحاسدية ، التى تعمل حياة الترف فى ظل الظروف الحاضرة على تشجيعها فى النساء اللاتى يخضعن لهذا النظام خضوعا مباشرا . ومن هذا يبدو - بطريقة غير مباشرة - أن نظام الطبقة المترفة هنا يشجع مرة أخرى على ظهور اتجاه غير تحاسدى ، قد يصح بمرور الزمن تهديدا لاستقرار النظام نفسه ، بل ولنظام الملكية الخاصة الذى يقوم عليه نظام الطبقة المترفة .

وقد حدثت فى الماضى القريب تغيرات محسوسة فى مجال التعليم فى الكليات والجامعات ، كانت فى أساسها عبارة عن استبعاد جزئى للعلوم الإنسانية - فروع العلوم التى يعتقد أنها تساعد على الثقافة والأخلاق والأذواق والمثل التقليدية - والاستعاضة عنها بالعلوم الأكثر واقعية التى تساعد على الكفاية المدنية والصناعية ، ولنعتبر عن نفس المعنى بعبارة أخرى فنقول أن فروع العلوم التى تهدف الى خلق الكفاية (الكفاية الانتاجية فى نهاية المطاف) أخذت تثبت أقدامها بالتدرج على حساب تلك الفروع التى تعمل على زيادة القدرة الاستهلاكية أو تقليل الكفاية الانتاجية ، وعلى نوع من المزاج يلائم نظام المكانة الاجتماعية . وقد وجد أن المعاهد العليا فى قبولها لهذا النظام التعليمى كانت تلزم موقف الجمود ، وإن كل خطوة كانت تتخذها فى هذا السبيل

كانت الى حد ما بمثابة تراجع عن مبادئها ، وكانت هذه العلوم تغزو نظام الدراسة من خارج المحيط الجامعي ، ولا نقول من محيط أدنى منه . ومن الملاحظ أن العلوم الانسانية التي لم تخل السبيل للمواد العلمية الا على مضض ، ملائمة دائما لتشكيل طباع التلميذ بحيث تلائم نظام استهلاك تقليديا ، هو نظام التفكير في ما هو حق وجميل وطيب والاستمتاع به ، وذلك حسب مستوى معروف من مستويات السلوك والامتياز ، أهم مظاهره الفراغ Otum cum dignitat e (الفراغ هو الشرف) .

وقد كان المدافعون عن العلوم الانسانية يعبرون ، في لغة يسترها قنصاع من طول اعتيادهم وجهة النظر القديمة الملائمة ، عن المثل الأعلى الذي يعبر عنه المثل القائل « انما وجدنا لنستمع بخيرات الحياة » fruges consumere nati ومثل هذا الاتجاه لا يجب ان يثير أية دهشة فيما يتعلق بالمدارس التي يشكلها ويدعمها اساس من ثقافة الطبقة المترفة .

والقواعد التي على أساسها كان يراد الاحتفاظ ، قدر الاستطاعة ، بما ورثوه من مستويات الثقافة كاملة غير منقوصة ، هي أيضا من خصائص المزاج القديم وخصائص آراء الطبقة المترفة في الحياة . فالاستمتاع والميول التي أخذوها عما اعتادوه من حياة ومثل وأفكار وطرق استهلاك الوقت والسلع التي كانت شائعة بين الطبقة المترفة في الزمن القديم مثلا ، يعتقد أنها أعلى وأشرف وأوجه مما ينتج من اعتياد مماثل لما يفعله عامة الناس في مجتمع حديث من ألوان الحياة اليومية والمعارف والطموح . فالمعرفة التي يكون جوهرها الامام التام بما هو في هذا الزمن من رجال ومن أشياء ، تعتبر ، اذا قورنت بسابقتها ، « قليلة » و « دنيئة » و « خسيصة » - بل ان الانسان ليمسح هذه المعرفة الواقعية بالناس والأشياء تنعت بأنها « دون الانسانية » .

وهذا الدفاع عن العلوم الانسانية الذي يقدمه المتكلم بالنيابة عن الطبقة المترفة يبدو سليما في أساسه . فحقيقة الواقع أن الرضا والثقافة ، أو الاتجاه الروحي أو أساليب العقل التي تنتج من اعتياد التأمل في العقائد الانسية والتعصب للعشيرة والرضاء عن النفس الذي كان يستشعره المهذبون من الطبقة المترفة في زمان مضى ، أو التي تنتج من التعود على الخرافات الروحانية والشراسة الخصبة التي يمثلها أبطال هوميروس مثلا ، هذا الدفاع اذا نظرنا اليه من الناحية الفنية وجدناه اقرب الى الصحة من الآثار المائلة الناتجة عن الامام الواقعي بالأشياء والبصر بالمهارات الحديثة في النواحي الفنية والمدنية . ولا يمكن أن يكون هناك كبير شأن في ان العادات التي مر ذكرها أولا تفضل الاخرى في أهميتها الجمالية أو الشرفية ، وبالتالي في أحقيتها التي

تتخذ أساسا للمفاضلة . فان لب قواعد الذوق ، وقواعد الشرف :درجة
انخص ، هى ، من حيث طبيعة الأشياء ، أثر من آثار حياة العنصر وظروفه
الماضية ، انتقلت الى الجيل الحاضر عن طريق الوراثة أو التقاليد ، وكون
السيادة التى طال بها الأمد فى ملازمة النظام العدوانى لحياة الطبقة المترفة
كان لها أثر عميق فى تشكيل عادات العقل ووجهات النظر للعنصرية فى
الماضى ، هو أساس كاف لكى يكون لهذا النظام سيادة جمالية مشروعة فى
كثير مما يتعلق بأمور الذوق فى الوقت الحاضر . وقواعد الذوق - فيما
يتعلق بالموضوع الذى نحن بصدده - هى عادات خاصة بالجنس البشرى
تكونت عن طريق اعتياده الطويل لاستحسان أو استهجان بعض الأشياء
انتهى يصدر الذوق حكمه عليها بأنها ملائمة أو مستقبحة ، فكلما طال التعود
واتصل كان قانون الذوق الخاص به أصح من الناحية القانونية ، على فرض
تشابه سائر الملبسات الأخرى .

لكن مهما كانت القانونية الفنية للحكم الثالب على العلوم الحديثة الذى
يصدره المدافع عن العلوم الانسانية ، ومهما تكن قيمة الأدلة التى تدل على أن
الأدب الكلاسيكى أحق بالتقدير ، وأن له فى الثقافة وفى الطبع أثرا أكثر
انسانية ، فان هذا لا علاقة له بموضوع هذا البحث . فالذى يهمنا فى هذا
البحث هو الى أى مدى تعمل فروع العلوم هذه ووجهات النظر التى تمثلها
فى نظام التعليم ، على تشجيع أو تعويق ظهور حياة جماعية فعالة فى الظروف
الصناعية الحديثة - الى أى مدى تساعد على سهولة التلاؤم مع الظروف
الاقتصادية فى الوقت الحاضر . والمسألة مسألة اقتصادية وليست فنية ،
ومستويات تعليم الطبقة المترفة التى تكشف عن نفسها عن طريق ما تبدى به
المعاهد العليا نحو العلوم الواقعية من تحقير ، يجب - فيما يتعلق بهذا
البحث - تقويمها من وجهة النظر هذه دون سواها . من أجل هذا كان
استعمال بعض النعوت من أمثال « شريف » و « خسيس » و « راق »
و « دنئ » وما إليها لا دلالة له إلا أنه يكشف عن تعصب الأطراف المتنازعة
ووجهات نظرهم ، سواء كانوا يدافعون عن أهلية النظام الجديد أو القديم .
فكل هذه النعوت تعبيرات للدفاع عن النظام أو للنيل منه ، أو هى بمعنى
آخر تعبير عن المقارنة التحاسدية لا يخرج ، إذا نظرنا إليه نظرة تحليلية ، عن
أن يكون تعبيراً عن الأمور المشرفة أو المشينة ، أى أنها تدخل فى نطاق الآراء
التي يتميز بها نظام المكانة الاجتماعية ، أى أنها فى جوهرها تعبير عن الروح
الرياضية - عن أساليب التفكير العدوانية الأنسية ، أى أنها تنم عن وجهة
نظر ورأى فى الحياة بالدين ، ربما كانا ملائمين لمرحلة الثقافة العدوانية
وللتنظيم الاقتصادى الذى ينبعث منه ، ولكنها من وجهة نظر الكفاية
الاقتصادية بمعناها الواسع ، تناقض لا طائل تحته .

والآداب القديمة وما لها من أولوية في نظام التعليم الذى تتمسك به المعاهد العليا تمسكا شديدا . تعمل على تشكيل الاتجاه العقلى وخفض الكفاية الاقتصادية في الجبل الذى يتلقى العلم الحديث . وهى تعمل هذا لا عن طريق التمسك بالمثل العليا للرجولة في الزمن الغابر فحسب ، لكن أيضا عن طريق ما تفرسه من مميزات بين أنواع المعرفة المشرفة وغير المشرفة . وهذه النتيجة تأتى عن طريقين : (١) بما توحى من اعتبار النور مما هو نافع فقط ، بمقارنته بما هو مشرف فقط ، من أنواع المعرفة ، وبهذا تشكل أذواق الناشئة بحيث تجعلهم يعتقدون انهم يطلبون العلم من أجل تنمية أذواقهم فقط ، أو تقريبا فقط ، عن طريق ذلك التدريب الذى يرمى عادة الى أى كسب مادى أو اجتماعى ، و (٢) بتضييع وقت المتعلم وجهده فى تحصيل المعرفة التى لا جدوى من ورائها ، الا بمقدار ما تدخل هذه المعرفة - فى نظر العرف - فى نطاق المعلومات التى لابد للعالم من الإلمام بها ، وبهذا تصبح ذات صلة بالعبارة والأساليب اللغوية التى تستخدم فى فروع العلم النافعة . ولولا هذه الصعوبة الخاصة بالأسلوب اللغوى - وهى نفسها أثر من آثار تهافت الناس فيما مضى على دراسة الأدب القديم - لما كان لمعرفة اللغات ، مثلا ، أية منفعة علمية لأى باحث أو أى عالم لا يشتغل بعمل ذى طابع لغوى فى أساسه . كل هذا بالطبع لا شأن له فيما يختص بالأهمية الثقافية لدراسة الآداب القديمة ، وليس فى النية أن نستخف بالأدب القديم أو بما يطبعه فى دارسه من اتجاهات . فهذه الاتجاهات تبدو من نوع ليس له قيمة اقتصادية ، لكن هذه الحقيقة - وهى فى الواقع حقيقة معروفة لعامة الناس - لا يجب أن تقلق أحدا كان من حسن حظه أن يجد الراحة والقوة فى الأدب القديم . وإذا كانت دراسة الآداب القديمة تعمل على الإخلال بالميل الى الاتقان الصناعى فإن هذا يجب أن لا يكون له كبير أثر فى أذهان الذين يعتبرون المهارة الصناعية قليلة الأهمية بالنسبة الى غرس المثل العليا المناسبة .

ولما كانت الظروف قد جعلت من هذه المعلومات جزءا من المطالب الأولية فى نظامنا التعليمى ، فإن القدرة على استعمال وفهم بعض لغات جنوب أوروبا الميتة ليست فقط من دواعى السرور لمن تسنح له فرصة لاستعراض ما حققه فى هذا السبيل ، لكن شواهد مثل هذه المعرفة تعمل فى نفس الوقت أيضا على تزكية أى عالم لجمهور سامعيه من العلماء وغير العلماء على السواء . والناس عادة يتوقعون أن عددا من السنين لابد قد انقضى قبل التمكن من هذه المعرفة التى ليس لها فائدة أساسية ، بينما عدم الإلمام بها يدعو الى استنتاج أن التعليم كان ابتر وسطحيا ، كما يدعو الى استنتاج أنه كان ذا واقعية شعبية ، وهذا أيضا أمر ينتقص من مستويات التعليم السليم والمقدرة العقلية .

والمسألة شبيهة بما يحدث عند شراء سلعة استهلاكية بواسطة مشتر
تنقصه الخبرة الكاملة بالسلع او بالمهارات الفنية . فهو يبنى حكمه في تقدير
قيمة السلعة قبل كل شيء على ما يظهر فيها من غلو في تجهيز بعض الأجزاء
والملاحم الزخرفية التي لا تتصل مباشرة بفائدة السلعة . على أساس ان هناك
تناسبا ، غير محدد تحديدا دقيقا ، بين القيمة الأساسية للسلعة وبين تكاليف
الزخرفة التي زيدت عليها رغبة في تسهيل بيعها . والقول بأنه لا يمكن عادة
ان يكون هناك تعليم سليم اذا لم يكن هناك الملم بالأدب القديم وبالعلوم
الإنسانية ، يؤدي الى تضييع مظهرى للوقت والجهد من جانب عامة الطلاب
في سبيل تحصيل هذه المعارف . ولقد اثر التشبث التقليدى بقدر ولو قليل
من التبدير المظهرى على أنه من ضرورات التعليم المحترم في قوانيننا المتعلقة
بالذوق والمنفعة في طلب العلم بنفس القدر الذى اثر به المبدأ نفسه في طريقة
حكمنا على منفعة السلع المصنعة .

صحيح انه منذ أخذت أهمية الاستهلاك المظهرى تطفئ بالتدريج على
أهمية الترف المظهرى كوسيلة من وسائل الشهرة ، لم تعد معرفة اللغات
التيمة مطلبا هاما كما كانت في وقت من الأوقات ، واعترى تأثيرها السحري
بعض الوهن ، كدليل على الرسوخ في العلم . لكن مع ان هذا صحيح ،
فصحيح أيضا ان دراسة الآداب القديمة لم تكد تتعرض لاي انتقاص من
قيمتها المطلقة كدليل على المكانة العلمية المحترمة ، اذ أن العالم ما عليه
- في سبيل هذا الغرض - الا أن يكون في وسعه استعراض بعض المعلومات
التي يقضى العرف باعتبارها شاهدا على وقت ضائع ، ودراسة الآداب
القديمة من السهل أن تؤدي هذا الغرض . والواقع أنه قد يكون هناك بعض
الشك في أن فائدها كدليل على الوقت والجهد الضائعين ، وبالتالي على
المقدرة المالية التي مكنت من هذا التضييع ، هي التي حققت للآداب القديمة
مركزها الممتاز في مناهج الدراسة العليا وأدت الى اعتبارها أكثر فروع
المعرفة شرفا . فهي تخدم الأغراض الزخرفية التي تبغها الطبقة المترفة
من التعليم ، أحسن مما تخدمه أية مجموعة أخرى من العلوم ، ولذلك كانت
وسيلة فعالة من وسائل الشهرة .

وقد بقيت الآداب القديمة الى عهد قريب بغير منافس تقريبا في هذا
المجال ، ولا تزال بغير منافس خطر في دول القارة الأوروبية . ولكن لما كانت
الألعاب في الكليات قد شقت طريقها في الأيام الأخيرة فأصبح لها مركز معترف
به كميدان من ميادين التحصيل الدراسي المشرف ، فقد أصبح هذا الفرع
الجديد من فروع المعرفة - ان جاز لنا ان ندخل الألعاب في نطاق العلوم
دون تحديد - منافسا للآداب القديمة في الأولوية بين المواد التي تتلقاها الطبقة
المترفة في المدارس الأمريكية والانجليزية . ولللألعاب ميزة ظاهرة على الآداب

القديمة فيما يختص بأهداف الطبقة المترفة من التعليم ، لأن التفوق في اللعب مفروض فيه أنه ليس مضیعة للوقت فحسب بل مضیعة للمال كذلك ، كما أن المفروض أيضا أن الناجح في اللعب يمتاز كذلك في طبعه وفي مزاجه بميزات معينة ترجع الى العصور البائدة وتبعد كل البعد عن مجال الإنتاج . وفي الجامعات الألمانية نجد الألعاب وجمعيات الآداب اليونانية قد حل محلها الى درجة ما ، كشاغل لأبناء الطبقة المترفة يتلهون به أيام الدراسة ، اذمان متقن وطبقى للشراب ومزاولة للمبارزة على سبيل اللهو المظهرى .

والطبقة المترفة وفهمها للفضيلة - التمسك بالعادات البائدة والتبذير
- نندر أن كان لهما أثر في ادخال دراسة الآداب القديمة الى مناهج الدراسة العليا ، لكن تشيبت المعاهد العليا بالمحافظة على دراسة الآداب القديمة ، ومقدار الشرف العظيم الذى يقرن بدراستها ، يرجعان دون ريب الى أنها شديدة الملازمة لمقتضيات التمسك بالعادات البائدة والتبذير .

وكلمة كلاسيكى (أو قديم) لها هذه الدلالة على التبذير وعلى المهجور سواء استعملت لتدل على اللغات الميتة أو على ما زال أو أهمل من أساليب التفكير والتعبير في اللغات الحية ، أو على غير ذلك من نواحي النشاط أو الأجهزة المدرسية التى تطلق عليها ، ولكن دلالتها عليها أقل . وعلى ذلك نجد طرق التعبير القديمة في اللغات الانجليزية تسمى « الانجليزية القديمة » ، واستعمالها أمر حتمى في كل حديث أو كتابة عن موضوع هام ، والطلاقة في استعمالها تضى نوعا من الاحترام حتى على آتفه الموضوعات وأكثرها جريا على اللسان . أما أحدث أساليب التعبير في اللغة الانجليزية فانها بالطبع لا تستعمل في الكتابة أبدا ، لأن ذوق الطبقة المترفة في السلوك ، وهو يقتضى التزام اسلوب الكلام القديم ، موجود ، حتى في أكثر الكتاب جهلا واثارة ، بدرجة تكفى للحيلولة دون وقوعهم في مثل هذه العثرة . ومن جهة أخرى نجد أن أرقى أساليب التعبير القديمة وأكثرها مطابقة للعرف ، لا تستخدم - وهذا من خصائصها - الا في الاتصال بين اله من آلهة العقائد التجسدية وعباده . وفيما بين هذين الطرفين توجد أساليب الحديث اليومى التى تستعملها الطبقة المترفة في أحاديثها وآدابها .

والأسلوب الرشيق ، سواء في الكتابة أو في الحديث ، وسيلة فعالة
من وسائل الشهرة . ومن المهم أن يعرف المرء ، بشئ من الدقة ، ما هي درجة القدم التقليدية المرغوبة عند الكلام في أى موضوع معين . وهناك فرق كبير في الأسلوب الذى يليق استعماله فوق المنابر أو في الأسواق العامة ، وهذا المجال الأخير ، كما نتوقع ، يسمح باستعمال الفاظ ومصطلحات

حديثه ومؤثرة نسبيا ، حتى على السنة المتحدثين المتأنيين . وتجنب التعبيرات الحديثة عن قصد أمر مشرف ، ليس فقط لأنه دليل على أن وقتا قد ضاع في تحصيل أساليب الحديث البائدة، بل أيضا لأنه دليل على أن المتحدث قد لازم منذ طفولته قوما يتقنون التعبيرات القديمة ، وهذا دليل على أن أسلافه كانوا من الطبقة المترفة . والأسلوب إذا كان على درجة عالية من النقاء كان دليلا افتراضيا على عدد من الأعمار المتعاقبة صرف في غير الأعمال الانتاجية التي يزاولها عامة الناس ، على أن دلالة في هذا السبيل ليست بحال من الأحوال حاسمة .

ومن أحسن الأمثلة التي يمكن أن نسوقها على التمسك الذي لا طائل تحته بالقديم ، في غير بلاد الشرق الأقصى ، طريقة الهجاء المعروفة في اللغة الانجليزية . فآية مخالفة لقواعد الهجاء تعتبر منفرة وتحط من قدر رأى كاتب في عين كل من يتمتع بذوق راق يستطيع أن يعرف قيمة الحق والجمال . وطريقة كتابة اللفة الانجليزية تفي بجميع مقتضيات قواعد الشهرة في ظل قانون التبذير المظهرى . فهي قديمة ومربكة وعديمة الجدوى ، والتمكن منها يستنفد كثيرا من الوقت والجهد ، والتقصير في تحصيلها أمر سهل كشفه ، من أجل ذلك كانت أول وأسهل اختبار لسعة الباع في العلم ، وكان التمسك بقواعدها من الشواهد المؤكدة على حياة علمية لا غبار عليها .

وعلى هذا الأساس ، وكذلك على أساس كل وضع آخر يستند فيه العرف التقليدى الى قواعد القدم والتبذير ، نرى المدافعين عن القديم يتخذون بضرائهم موقف الاعتذار عن التمسك بالقديم، فهم يحتجون أساسا بأن التقيد باستعمال التعبيرات القديمة المتفق عليها يفيد في نقل الأفكار بطريقة أوفى وأدق من استعمال أحدث تعبيرات الانجليزية الدارجة ، مع أن المعروف لجميع الناس أن آراء اليوم يمكن التعبير عنها أحسن تعبير بلغة العصر الدارجة . والكلام الكلاسيكى له قيمته المشرفة التي تبعث على الاحترام ، وهو يثير الانتباه والاحترام بصفته وسيلة التفاهم المعروفة في ظل نظام حياة الطبقة المترفة ، لأنه يحمل دلالة واضحة على أن الذى يلتزمه ليس مرغما على أداء أى عمل منتج . وميزة التعبيرات التقليدية أنها من دواعى الشهرة ، وهى تبعث عليها لأنها مربكة وإنها قد عفى عليها الزمن ، ولهذا كانت شاهدا على أن صاحبها قد اضاع عمره فيها ، وإنه فى غنى عن استعمال الكلام الصريح الفعال وعن الحاجة اليه .

٥	تمهيد
٧	الفصل الأول : تقديم
٢١	الفصل الثاني : التسابق فى اقتناء المال
٢٩	الفصل الثالث : البطالة المظهرية
٤٩	الفصل الرابع : الاستهلاك المظهرى
٦٩	الفصل الخامس : مستوى المعيشة المالى
٧٧	الفصل السادس : القواعد المالية للذوق
١٠٩	الفصل السابع : الملبس بصفته معبرا عن الثقافة المالية
١٢٣	الفصل الثامن : الاعفاء الصناعى والمحافظة
١٣٧	الفصل التاسع : المحافظة على الصفات القديمة
١٥٥	الفصل العاشر : المخلفات الحديثة المتبقية من طباع الجراة
١٧٣	الفصل الحادى عشر : الاعتقاد فى الحظ
١٨٣	الفصل الثانى عشر : الشعائر الدينية
٢٠٥	الفصل الثالث عشر : بقايا الاهتمام بالنواحى غير التحاسدية
٢٢٥	الفصل الرابع عشر : الدراسة العليا كتعبير عن الثقافة المالية

٢١٩١٥٩

